

# 云南百强 靠什么更强

张子卓 朱丹

张维麟制图

排名	企业名称	地区	营业收入(万元)
1	红塔烟草(集团)有限责任公司	玉溪	9064348
2	红河红塔烟草(集团)有限责任公司	玉溪	7477746
3	昆明钢铁控股有限公司	昆明	7135444
4	云天化集团有限责任公司	昆明	5987893
5	云南铜业公司	昆明	5965783
6	云南铝业(集团)有限公司	昆明	4718181
7	中国石化云南石化有限公司	昆明	4404050
8	云南磷化工集团有限公司	昆明	3230626
9	云南煤化工集团有限公司	昆明	3023206
10	云南冶金集团股份有限公司	昆明	3001137

2013云南企业100强前10位

排名	企业名称	地区	营业收入(万元)
1	俊发地产有限公司	昆明	1064434
2	德盛地产(集团)有限公司	昆明	1032399
3	云南力帆骏马车辆有限公司	大理	973783
4	云南康泰房地产开发有限公司	昆明	879374
5	高家(集团)有限公司	昆明	795102
6	云南玉源房地产开发有限公司	昆明	719895
7	云南玉源房地产开发有限公司	玉溪	709503
8	云南玉源房地产开发有限公司	昆明	580451
9	云南佳利房地产开发有限公司	昆明	549153
10	云南佳利房地产开发有限公司	昆明	508500

2013云南民营企业100强前10位

张维麟制图

云南省企业联合会、云南省企业家协会日前联合发布了2013云南企业100强和云南民企100强排序。这是云南省第8次发布云南企业100强。每一届走进会场的企业家都有很大不同，入围、被挤出榜单、再入围的企业不在少数。云南省企业联合会暨企业家协会常务副会长李若林表示：“只有前70位的企业保持长期出现在榜单上。”

百强企业凭什么强？一个企业要保持多快的增速，才能赶得上100强的发展速度？

## 前20强：云南经济的中流砥柱

100强中的前20强，累计营业收入较上年增长近18%，占100强总收入的69%，较上年增长近1个百分点；贡献增量占总增量的75%。这一组数据表明，作为大企业中的“大企业”，前20强整体增速高，户均增量达到了50亿元以上，这些企业对于云南经济社会的稳定发展具有重要作用。

本届100强企业中，增长速度最快的企业也集中在前23强。云投集团、云南黄金矿业、俊发地产、奥宸地产和华能澜沧江，营业收入首次突破100亿元，年增长高达70%至90%。第一集团首次出现了来自投资业、房地产业的新面孔，也是第一集团首次出现“鲶鱼”，打破了长期以来第一集团被国有企业、资源性企业和垄断企业完全占据的稳定、沉闷的局面。

另外，本届100强的最大突破是红塔集团的营业收入达909亿元，云南省企业界首次有了接近1000亿

元的“巨无霸”。

从2005年至今，历届100强都显现出强者恒强的局面：红塔、红河两大集团排名分居第一、第二位；国有企业仍唱主角，收入过百亿的21家企业中，只有两家民营企业；昆明地区总部经营特征明显，100强中有57家企业位于昆明市。第一集团中的企业，多集中在烟草、能源、矿产行业，占有传统发展优势和资源优势，经济总量庞大，实力雄厚。

李若林认为，龙头企业对市场资源的整合能力较强，特别是一些超速发展的大企业，绝大部分都有资本平台和资金运作能力。这也是前20强增速高于后80强的一个因素。

## 后80强：云南经济的稳定支撑

本届100强中，国有企业占49户，民营企业50户，外资企业1户。不仅有两户民企收入突破100亿元，力帆骏马、南磷集团、高深集团、仙福钢铁集团等企业也达到了很大的规模。

李若林表示，本届100强中，营业收入超过50亿元的民企达到10户，31亿至50亿元的11户。这意味着云南民企的领先者有效提升了自身的抗风险能力，找到了稳步做大方法和途径。

数据显示，第三集团的营业收入处于12亿至20亿元之间，绝大部分也是位居排序上榜的常客。它们在各行业中都有明显的竞争力支撑点，在行业及所在地域具有明显的影响力，总体发展水平非常稳定。主要竞争力在于对行业的了解，对客户的维护和管理，是云南经济的稳定支撑。

不过，排序靠前的民企已经超越了100强民营企业的常态。俊发、奥宸已跨出云南省，成为区域性的品牌地产开发商；力帆骏马车辆早已打开了周边国家市场，开辟了西南地区市场；南磷集团是中国最大的黄磷出口商，与国际市场实现接轨；高深集团以橡胶为主业，也已深度融入了国内市场。

无论在哪个行业坚持还是多元投资，民营企业面临着共同的问题：融资能力普遍偏低，融资成本普遍偏高，存在着极大的发展瓶颈和风险。这是亟需解决和化解的难题。

## 可持续发展能力：云南经济的转型关键

在100强榜单上，可以看到前20强企业的一些不足，比如位居第4的云天化集团，在利润30强、利润增长率30强和人均利润30强榜单上均没有踪迹，但在研发投入30强榜单中位居第5名。这是前20强企业普遍存在的现象。

“规模可喜、效益堪忧”，是云南省经济研究院院长段钢分析100强企业后的深刻感受。他说：100强企业的前30强，有10家企业的利润增长率为负数，表明公司虽然实现了盈利，但盈利能力在下降。一个企业的盈利能力，直接关系到其生存状况和可持续发展能力。

李若林表示，像云南白药、俊发房地产这样既能战略创新，又能持续和系统创新的企业在云南较为少见，大量企业难以实现跨越式发展。

100强的大部分企业集中在传统制造业和服务业，重工业比重偏大，集聚资本的能力较弱。要实现快速发展，只有依靠行政性资源整合，或是大规模资本投入。但经过近10年的行政性资源整合，目前整合的空间已经不大，大规模资本投入也不现实。

反观发达地区的经验，在抢占资源的战役告一段落后，一个地区经济领域的增长点将转向技术创新、市场开发和精深管理。也唯有在后续深度开发领域具备了较强能力，才能获得资本的支持，实现增长方式从资源型转向深加工型。

# 『七彩云南宝岛行』今日启程

本报电 应中国国民党中央委员会邀请，云南省委书记、省人大常委会主任秦光荣率团于9月17日至23日赴台开展为期7天的“七彩云南宝岛行”中秋访友会乡亲”交流访问活动。

此次组团赴台开展交流活动，秦光荣将与台湾各界人士广泛接触，交换对加强云南和台湾各方面交流合作的建议和意见，凝聚共识，推动两地间人文交流、融合，经贸合作、发展。秦光荣还将走进台湾乡镇、农村、医院、企业、学校，贴近台湾基层民众，加强与青少年学生的互动，和老百姓面对面接触交流，亲身感受台湾同胞情谊。届时，秦光荣还将特意前往在云南籍同乡较为集中的桃园县看望、走访云南籍乡亲，参加独具云南民族特色的“长街宴”，也融合台湾乡亲的“办桌文化”，举行两岸乡亲中秋大联欢。

据悉，此次交流活动总规模约200人，除主体团外，还有教育交流分团、科技交流分团、文化交流分团等9个分团。此外，展示独具特色的云南民族文化也是此次赴台交流的重要内容。来自云南26个民族的代表将先后在桃园、高雄、屏东举行以“桃园夜 故乡情”、“云南美 两岸情”为主题的多场文艺表演，为台湾民众献上独具风格、精彩纷呈的民族文艺盛宴，展现丰富多彩、浓郁厚重的云南民族文化，体现中华民族大家庭同根同源一家亲的亲情。

## 云南跨境人民币结算超千亿

本报电 近日从人行昆明中心支行获悉，云南跨境人民币业务自2010年7月启动以来，截至2013年7月末，跨境人民币结算已突破千亿，达1006.03亿元，创历史新高。其中，经常项下业务量在边境8省和全国分别稳居第3位和第16位，资本项目业务也实现零的突破。

截至今年7月底，云南省参与跨境人民币结算的交易主体已达989家，较2011年末增长78%；办理跨境人民币结算业务的银行业分支机构达231家，较2011年末增长71%；与云南省开展跨境人民币结算的国家和地区从2012年末的47个增至54个。在东盟国家市场的基础上，云南省跨境人民币结算还在进一步开拓与南亚国家的业务，今年以来，加大了与南亚国家的业务来往，1-7月其业务量较上年同期增长了874%。

# 秋日丽江引游人



图①：游客在丽江古城的木府内休憩。

图②：几名外国游客在丽江古城四方街查看地图。

图③：游客(左)跟着纳西族老人在丽江古城四方街上跳舞。



进入秋季以来，风光旖旎、气候宜人的云南丽江旅游业依然十分火爆，众多海内外游客来到这里休闲度假，体验少数民族风情。

新华社记者 简以光摄



## 我国第一高温高湿隧道贯通

本报电 (记者胡洪江) 9月12日，泛亚铁路东线蒙(自)河(口)铁路太阳寨隧道顺利贯通。该隧道内最高气温达43摄氏度，最高湿度达98%，是目前我国在建铁路第一高温高湿隧道。



图为施工人员用搬进隧道里的冰块降温。汪建云摄(新华社发)

山乡境内，全长7414米，是蒙河铁路重点控制性工程。由于高温高湿、地质状况复杂，太阳寨隧道施工难度大、安全风险高。根据国家高温施工环境作业标准，昆明铁路局滇南指挥部与建设单位采取购买制冰设备，把制好的冰块送到隧道里，增加多台鼓风机接力从洞外送新鲜空气和排除洞内闷热空气等降温通风措施，确保施工人员身体健康。针对进入洞内施工的机械设备经常出现熄火或机械故障等情况，建设单位在每个作业点各增加一套备用挖掘机、装载机，以保证隧道开挖施工的连续性。

蒙河铁路是规划建设的泛亚铁路东线的重要组成部分，全长141公里，设计标准为国铁I级电气化铁路，设计时速120公里，2009年7月动工建设，计划2014年底竣工。届时，泛亚铁路东线国内段将实现昆明至河口全线开通营运。



成品库向外景



饲料生产车间

# 正大云南的二次跨越

杨红川 罗蓉婵 文/图

过20多年的发展积淀，从管理到技术上正大逐步实现了人才本土化。当年正大刚刚进入云南，我们在现代化饲料生产管理方面还是学生，但现在我们已经可以出师毕业了。”目前，企业还有3名外籍专家负责动物保健业务，而其他管理、生产等业务都已经由本土人才支撑起来。

正大从成立初始，就深深扎根在广大养殖户、种植户之中，在全省饲料行业中率先进行科技扶贫，无偿投入大量资金，专业技术人员上山下乡，服务上门，把科学养殖技术送到养殖户家中，通过建立示范户做对比试验、免费举办培训班、推广先进的养殖技术，提高了养殖户科学养殖的水平。

“当年正大落户云南，带来了先进的技术和管理模式，为今天的发展奠定了基础。更重要的是，正大一直保持了高标准的安全理念和生产标准，这也是我们能够发展至今的基石。”刘海说。

作为云南饲料生产领军企业，正大一直秉承“营养平衡、品控严格、科学技术、服务周到”的经营宗旨，严格品质管理，制定完善的标准和严格的检验程序。始终把饲料、畜禽生产提升到“关心人类健康”的高度，拒绝使用不合格的原料；不使用任何政府禁止使用的药物、添加剂；使产品成为营养全面、安全性高、品质稳定的“绿色食品”。

自1991年成立以来，公司一直以先进的设备、科学的管理、完善的品质监督体系、雄厚的实力和技术力量为支撑，成为市场公认的云南省饲料生产龙头企业。

多年来，正大生产的产品一直以稳定的质量深受广大养殖户的欢迎。随着市场竞争的不断加剧和竞争对手的发展，单一的品种已不能满足不同层次客户的需求。针对云南地方禽畜品种差异和饲料原料特点，为提高饲料质量，降低生产成本，提高养殖户经济利益，



公司积极研究、开发新的产品，受到广大养殖户的欢迎。

## 新规划 破茧蜕变新跨越

20多年前进入云南后，正大集团开始了云南创业。一路走来并非一帆风顺，但经过20多年的沉淀，“正大”这个外资品牌厚积薄发，酝酿着一场破茧蜕变。

现在云南全省每年养殖消耗200多万吨饲料，而正大的市场占有率不到10%。“我们不仅要面对全省400多家饲料企业的竞争，还要跟上全国饲料行业发展的节奏。”经过几年的酝酿，正大集团云南5年规划已经开始实施，在这个项目总体规划中，正大集团将完成昆明、曲靖、大理弥渡、玉溪元江包括饲料加工生产、畜禽养殖、屠宰加工的产业布局，形成100万头生猪、3000万只肉鸡、50万只蛋鸡、114万吨饲料的产业链。目前，位于大理弥渡的18万吨饲料专业生产基地已经启动，计划一年后投产。刘海说，“这个规划将带来正大集团在云南产业投资的一次全面升级，形成在云南并面向东南亚国家市场的完整布局，是正大集团在云南发展的二次跨越。”