

桥头堡资讯

重点开发开放试验区建设总体规划获批 瑞丽有望建成沿边窗口

本报电 近日,国家发展和改革委员会批复《云南瑞丽重点开发开放试验区建设总体规划》(以下简称《规划》),以期努力把瑞丽国家重点开发开放试验区建设成为中国沿边开发开放的经济贸易窗口、文化交流窗口和友好往来窗口。

批复指出,《规划》实施要抓住深入实施西部大开发战略和云南省加快建设我国面向西南开放重要桥头堡的历史机遇,以科学发展为主题,以加快转变经济发展方式为主线,以深化改革、扩大开放为动力,积极发挥瑞丽对缅甸贸易陆路口岸优势,进一步解放思想、先行先试,着力创新体制机制,着力加强交通等基础设施建设,着力保障和改善民生,着力深化经贸投资合作,着力推进生态文明建设,加快工业化、城镇化、国际化进程,推动试验区跨越发展,努力把试验区建设成为我国沿边开发开放的经济贸易窗口、文化交流窗口和友好往来窗口,为我国沿边地区开发开放积累经验,提供示范。

前7月云南 引进省外资金 2109 亿元

本报电 可口可乐搬迁扩建、恒隆昆明广场、雅居乐腾冲旅游开发、嘉华昭通水泥等一批重大项目顺利推进,新的合作项目不断签约,今年1至7月,云南共签订、实施国内合作项目7398个,引进省外到位资金2109.84亿元,完成年度引资目标的70.32%。

1至7月,民营资本投资云南1253.44亿元,占省外到位资金总数的59.41%。

全省16个州(市)引进省外到位资金保持稳定增长。玉溪、西双版纳、红河、大理、保山、文山、临沧7个州市引进省外到位资金完成全年目标任务的75%以上。昆明引进省外资金438.25亿元,占全省总量的20.77%。

8家滇企入围 中国500强

本报电 中国企业联合会、中国企业家协会日前在昆明发布了2013中国企业500强榜单。云南省8家企业进入中国企业500强。

在中国企业500强中,云南省有红塔烟草(集团)有限责任公司、红河烟草(集团)有限责任公司、云天化集团有限责任公司、云南建工集团有限公司、昆明钢铁控股有限公司、云南煤化工集团有限公司、云南冶金集团股份有限公司、云南锡业集团(控股)有限责任公司8家企业上榜。

中国制造业企业500强中,云南省有红塔烟草(集团)有限责任公司、红河烟草(集团)有限责任公司、云天化集团有限责任公司、昆明钢铁控股有限公司、云南煤化工集团有限公司、云南冶金集团股份有限公司、云南锡业集团(控股)有限责任公司、云南南磷集团股份有限公司入围。

中国服务业企业500强中,云南省有云南物流产业集团有限公司、云南能源投资集团有限公司、云南出版集团有限责任公司入围。



今年是中国—东盟建立战略伙伴关系10周年,距2015年全面建成中国—东盟自贸区只有两年多时间。机遇也是挑战,对毗邻越南、老挝、柬埔寨、缅甸东盟新4国的云南而言,是维持现状还是借势直上——

云南

如何全面融入自贸区

中国与东盟各国既是友好近邻,又互为重要经贸伙伴。今年是中国—东盟建立战略伙伴关系10周年。这10年来,双方共同组建了当前世界上拥有消费者最多的自由贸易区——中国—东盟自由贸易区(下称自贸区)。

如今,自贸区的发展已经证明并将进一步证明,它是双方共同需要的体现,惠及区域内各国经济、东亚经济乃至世界经济的增长。

这是中国—东盟商务理事会常务副秘书长许宁宁对自贸区走向的回顾与展望。这位云南的老朋友,也不止一次地强调云南依托独有的区位优势,应当在自贸区的大平台上有更精彩的表现。

做强产业增进合作

据统计,今年1—6月,云南鲜切花出口到新加坡、日本、马来西亚、泰国、菲律宾、越南等国家达2875批次3045.57万美元。目前东盟10国是云南鲜切花出口增幅最大的地区,其中泰国最为显著。云花在泰国市场的占有率从三四年前的不到10%提高到了目前的50%至60%。

上半年,东盟仍为云南第一大贸易市场,云南与东盟贸易总额38.2亿美元,同比增长23.9%,占全省贸易总额的45.5%。

近年来,东盟在云南几乎成了一个日常词。外贸企业的主要贸易走向是东盟国家,滇企“走出去”的主要市场在东盟,云南重点推进的国际大通道建设将连接东盟多个国家……

地处西南边疆的云南突出地缘优势和资源特色,充分利用与周边国家互补性强、友好交往历史悠久等综合优势,官方与民间相互配合搭建



罗蓉婵 杨红川

整合优势组合出击

专家认为,自贸区建成对云南产业发展影响有利有弊。

有利影响方面:一是云南产业进入了拥有6亿人口、2万亿美元国民生产总值的东盟大市场。同时,东盟正在积极推动建立东盟共同体。现距2015年底建成东盟共同体仅有两年多时间,东盟已经分别与外部6国建立自贸区,并牵头组建RCEP(区域全面经济伙伴关系),即由东盟10国发起,邀请中国、日本、韩国、澳大利亚、新西兰、印度共同参加的自由贸易区。届时,大范围关税和非关税壁垒的降低,将进一步提高云南优势产品的竞争力,有利于扩大出口规模。二是云南和东盟存在一定的产业互补性。云南优势产品主要是机电产品、化工深加工产品、金属制品、有色金属、烟草和农副产品、能源产品等;东盟主要是金属矿砂、木材、橡胶制品、初级化工产品、农产品、热带植物产品,由此可发挥优势产业的互补效益。

不利影响方面:一是云南省劳动密集型货物贸易格局面临来自国际国内高科技、高附加值货物贸易的猛烈冲击。新一轮商品降税会加剧东盟优势国家和中国其他省区与云南同类产业与商品的竞争,对云南缺乏竞争力的产业造成冲击。二是更有利于东南亚国家实施“进口替代”,云南传统产品出口将更加困难。

云南省商务厅东盟处副处长杨静认为,日、韩等国的商品与云南相比在周边市场占有很大优势;西方国家实行“重返东南亚战略”,台湾实施“南下战略”,对云南的传统商品进入周边市场构成强有力的威胁。对外投资方面,在东盟,发达国家的跨国公司凭借先优势规模和效应,占有很大的市场份额,同时正加紧调整生产布局,以削弱贸易转移的影响;另一方面,滇企虽然有进入自贸区的项目,但企业竞争力较弱,没有形成规模,面对区外众多强势竞争对手,难以在东盟市场站稳脚跟。

“我们要看到,云南与东盟传统的贸易市场基础好,产业互补性也很强,外经方面也有良好的发展。在此基础上,只有做强服务贸易和加工贸易,企业练好内功,积极挺进东盟的大型能源开发和高科技开发市场,云南对东盟的优势才能真正体现。”杨静说,要突破云南与东盟的传统贸易格局,进一步关注对东盟的投资、服务贸易和加工贸易的整合发展,形成滇企的海外集成效应,就能在挑战中赢得市场。



日前,由中国国务院新闻办、云南省政府、中国常驻联合国日内瓦办事处代表团、联合国驻日内瓦办事处共同举办的“感知中国 美丽云南”活动在瑞士日内瓦万国宫拉开帷幕。本次活动日期为8月27日至9月6日,由开幕式文艺演出、云南风情图片展、云南非物质文化遗产展演、云南电影展映、图书捐赠、中华美食欢迎招待会、与联合国DSR餐厅美食交流活动等7个部分组成,全面展示云南浓郁的地域文化、丰富多彩的自然、人文风貌及经济社会发展成果。上图为开幕式文艺晚会上演员在表演民族歌舞《海菜腔》。



▲滇菜走进联合国餐厅。

▲演员在表演舞蹈《雀之灵》。孟德宏摄

云南光伏产业 短期遇冷但前景光明

欧洲出重拳“阻击”产品输入,国内消费规模扩张缓慢,国内产能严重过剩、市场竞争无序……中国光伏产业正面临内忧外患的严峻形势。

在国内具有资源、成本和技术优势的云南光伏产业,能否凭借自身优势,抢占政策先机,成功度过行业“寒冬”?且听来自企业的声音。

短期遇冷但前景光明

这一次寒冬好像特别漫长。国际光伏多晶硅价格在2008年达到顶点,每吨接近400万元,其利润率在500%以上,而且经常出现有价无货的局面。也许是物极必反,到达顶点之后,国际多晶硅价格开始一路下跌,到2012年低谷的时候,每吨售价只在11.5万元左右,其价格跌势之猛、跌幅之大,大大超出了国内所有多晶硅生产企业的预期。

今年3月,国内最大的光伏生产企业无锡尚德电力公司宣告破产,国内光伏产业曾经的大旗就此倒下,国内多晶硅产业跌入冰冻期。

虽然国内光伏产业的寒冬还将持续一段时间,但代表全球能源科技和产业重要发展方向的光伏产业并没有自暴自弃。“尽管国际光伏产品价格大幅下跌,国内标志性的企业破产,但从欧洲强力保护本地区光伏产业就可以看出来,光伏产业的前景依然光明。”云南师范大学太阳能研究所专家如此认为。

光伏突围的云南优势

和师大学专家看法一致的还有一批云南企业家,云南三奇光电科技有限公司董事长夏天就是其中一个。这位眼光独到的企业家在去年光伏“严冬”中却不惜重金购入光电产品的高端设备,把单晶硅硅棒的生产能力扩充到5000吨/每年,年切片量将达到6000万片,“这些设备满负荷运作起来,每年可以实现30亿元的产值。”

位于云县澜沧江畔的云南三奇光电科技公司厂房里,笔者看到大批先进设备正在安全调试,这些设备包括了单晶炉、铸锭炉、切片机等,投资超过了8亿元。这些设备中,单晶硅铸锭炉的能耗比传统设备降低了8倍。

一个民营企业逆势投资本就让人问号连连,而他的大手笔投资却放在了云南的一个小县城边,其原因何在?夏天的回答直指根本:云南有充足的水电——发展清洁能源产业的优势资源。

云南光伏企业“过冬”不仅仅有资源优势,而且也有技术优势。起步于上世纪70年代的光伏光伏科研一直领先全国。云南冶金集团下属的昆明冶金新材料股份有限公司,已经在全国率先工业化生产出了电子级多晶硅,该公司董事长亢若谷直言,高纯材料电子级多晶硅的工业化生产,宣布云南企业经过不断努力,已经突破了美、日、德的技术封锁,并打通了高纯多晶硅的生产工艺环节,撕开了通向一个战略性新兴产业的隔膜。更为重要的是,昆明冶金新材料股份有限公司在完成第一炉电子级多晶硅工业化生产的过程中,在全国组成了第一个多晶硅工业化生产的成形技术工人团队,为云南光伏产业发展奠定了人才基础。

政策落实是发展关键

云南光伏企业更大的契机已经出现,7月15日,《国务院关于促进光伏产业健康发展的若干意见》出台。《意见》提出,2013—2015年,年均新增光伏发电装机容量1000万千瓦左右,到2015年总装机容量将达到3500万千瓦以上。业内人士表示,若该目标能最终实现,每年或将带动1000亿元市场需求,届时国内光伏行业产能的1/3将可以靠自身消化,上下游产业也会迎来新的发展机遇。

很明显,《意见》带来的政策优势和云南发展光伏产业的先天优势形成叠加,加速云南光伏产业的快速突围。据了解,用于光伏发电的主要原材料多晶硅和单晶硅,其主要成本就是电力,“电费占了单晶硅成本的约三成。”夏天说,水电是云南的优势能源,云南水电的成本只是光伏大省江苏的火电成本的一半,如果加上碳排放的成本,在云南发展光伏产业就有巨大的能源优势。

“只要国家政策得到落实,云南光伏产业潜力就能得到充分释放。”夏天说,云南不但在原料、能源、生产设备和技术上占有优势,就是市场空间也占有相当优势,而国家政策是否得到真正落实,就是云南光伏产业发展的关键所在。

凭优势 抓机遇 谋突围

云南光伏产业

李继洪

越冬

