



杨锐(右三)在主持婚礼仪式。



杨锐在工作室内背主持词。



杨锐在工作室内为下个星期的一场婚宴定制婚礼请柬。

大学生兼职婚庆司仪

彭昭之文图

今年22岁的杨锐是宁夏大学广告专业的一名大四学生，平时除了学业之外，他还有一项“甜蜜的事业”，那就是婚庆司仪，“做司仪可不能光靠外表，也不是靠巧舌如簧，最重要的是用心，把新人当做自己的亲人一样，要不然怎么说是甜蜜的事业呢！”杨锐说。

在大学里学广告的王锐是个性格外向的人，大二二年级的时候加入了学校的魔术协会，经常参加校内校外的各种演出，“时间长了就发现自己在主持方面挺有天赋的，加上有几个学长一直带着我，就开始尝试主持一些庆典和晚会。”逐渐，杨锐在学校里开始小有名气了。临近毕业，同学们都面临着就业和考研的选择，杨锐不愿意和大家一起过独木桥，他有了自己创业的想法。

2012年6月，杨锐自己靠三年勤工俭学积攒的钱在银川创办了一家庆典工作室，由于资金有限，他只能在银川的801文化产业创意园内和朋友的公司合租在一起。“说是合租，其实办公用品都是朋友的，实体店还没有起来！”杨锐笑着说。工作室创办后，生意一直很冷清，没什么人联系他这个名不见经传的主持人。杨锐发现在银川做婚庆司仪的市场远比庆典主持要大，于是他开始买书买资料，自己研究婚庆司仪的主持方式和语言特点。6月底，杨锐的朋友帮他联系到了第一份婚庆司仪的业务，初次“下水”的杨锐十分紧张，节奏控制并不理想，结果只拿到了很少的报酬。杨锐沮丧之余开始总结经验教训，“后来我才发现之所以紧张是因为自己的心态有问题，如果我没有当这是一次工作而是把新人当做自己的亲戚朋友，把自己也融入整个婚礼中去，就不会这么紧张了！”在“闭关”了两个月之后，杨锐再次接下了几场婚庆司仪的工作，结果大受好评，“其实就是心态变了，话说说得顺溜了，动作也协调了，人也更自信了！”

在一场他主持的婚礼庆典中，一对新人缓缓步入会场，杨锐洪亮而优雅地开始了他的“甜蜜事业”：“女士们、先生们！伴随着玫瑰花的芬芳，我们今天来到这里……”

毕业季 创业忙

又是一年就业季。

今年，我国大学生毕业人数达历史峰值的699万，媒体也不约而同地报道着与2013年大学生就业相关的话题。就这样，“史上最难就业年”诞生了。

与此同时，相关各地纷纷出台政策，破解就业难题。在就业形势不容乐观的当下，创业成为部分大学生的一种选择。不管成功与否，有梦想、有创意、敢闯敢干……这些都是他们的优势，是对青春的注解。他们的努力，也许就能成就一个“史上最好创业季”。

出生于1989年的陈艺鹏是一名电子商务摄影师，目前在合肥市瑶海区大学生电子商务创业基地拥有一家摄影工作室，专门为网店拍摄商品照片。

陈艺鹏在校时就怀揣创业梦想。大三暑假时，陈艺鹏在一家外贸公司实习期间接触了摄影，“那时候主要是帮客户拍摄户外用品的广告图片，每周工作三天，一个月可以赚到2000块钱”。随着“淘宝热”传入校园，敏感的陈艺鹏发现了电子商务为摄影行业带来的商机：“在网络交易环境下，顾客看不到商品的实际模样，需要通过专业的拍摄和后期处理将商品精美地呈现出来。”

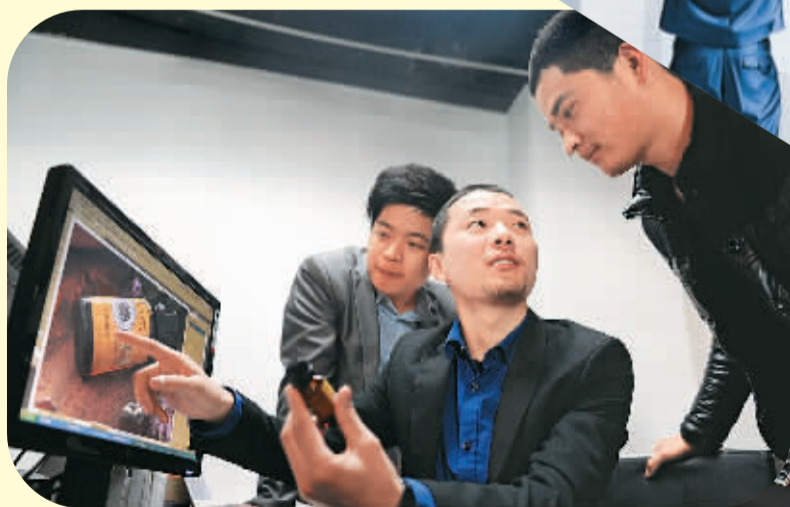
2012年毕业，陈艺鹏用大学时攒下的几万元资金成立了“先锋摄影工作室”，成为当时合肥地区最早一批网店图片拍摄者。仅仅8个月的时间，摄影工作室的营业额就超过了50万元，客户来源包括合肥、芜湖、义乌、南通等地。2013年初，他还和朋友合资在苏州开了一家分店。谈到未来的计划，陈艺鹏希望能将自己的工作室做成一家管理更加完善的企业。“现在大部分时间我都在拍照、做后期，将来我希望我能从这些具体的事务中抽出来，多点时间去开拓市场。”

八〇后当起网店摄影师

杜宇文图



陈艺鹏为网店销售的商品拍摄照片。



陈艺鹏(中)与同事交流拍摄网店图片时的技巧。



陈艺鹏在查看客户提供的商品，准备拍摄。



陈艺鹏为模特拍摄照片。