

## 莫让海归“凉了心”

齐心



在“家门口”被“自己人”忽悠，无疑是最令人懊恼的。资金是海归回国创业所急需的，也是事业启动最重要的环节之一。“黑中介”正是瞄准了海归群体不熟悉国内环境、不了解相关政策和程序等弱点，利用他们急于将带回的成果和项目付诸实践的心理，以帮助引进资金为名设置“陷阱”，达到骗取技术的目的。

在创业资金链条上被骗，不但会给海归带来金钱和技术的双重损失，更重要的是，创业报国的热情被社会诚信“泼了冷水”，可能导致有意回国的留学人员对整个大环境产生怀疑，影响引才效果。

万事开头难，但如果难在了人为制造的阻碍甚至骗局里，实在令人扼腕。“黑中介”猖狂，不但会让饱含创业激情的海归“凉了心”，也会让整个社会逐渐丧失信任。

“发展是硬道理，诚信是软环境。”我们要做的，不只是呼吁海归“擦亮眼”，靠寻找正规途径来规避风险，还要加强对中介市场的准入和运作过程的监管，从源头上杜绝“黑中介”。此外，政府应从完善引才保障制度和程序方面着手，及时发布全面准确的信息，改变政府与海归之间创业信息不对称的局面。更重要的是，加强对知识产权的司法保护和责任追究，才是海归放手创业的“定心丸”。



日前，深圳市人力资源和社会保障局在“致留学人员企业的一封信”中称：“近期，我们接到个别留学人员企业反映，有中介机构以帮助申请‘出国留学人员来深创业前期费用补贴资金’为名，收取相关费用。”

该公开信同时提醒出国留学人员，来深创业前期费用补贴事宜的办理有合法正规途径，不要轻信中介机构的游说。

## 海归创业到底怎么走？

搜索

康训鹏 李琳

数据显示，2012年度我国各类出国留学回国人员总数为27.29万人，其中回国创业人数比例也有所增加。

笔者在采访中了解到，目前回国创业的海归大体分为以下几类：技术型人才、资源整合型人才、有创业热情的新海归等。

北京汇智真北管理咨询合伙人陈国平在接受本报采访时，综合自身经验和以往留学人员回国创业的情况，对现在留学人员回国创业的模式做了简单分类：

1、自主创业：自筹资金、自建团队、自带技术。  
2、技术加上资本：与国内科技企业合作创业。其中包括与合资公司、合资研发中心合作研发产品，或者在国内为国外企业研发和在国外为国内企业研发等几种方式。

3、技术加上智力转移：海归可以利用自己的海外视角从事中介、资讯、教育、培训等与海外相关的服务性行业。

针对不同的创业海归人群，陈国平也提出了自己的建议。

对技术型人才而言，回国创业时有几个不同的选择。首先，可以选择专业对口的留创园，会有配套政策和资金支持。其次，还可以选择像福建“618”创业交流平台这样的平台，将自己的项目悬挂在网上寻找“伯乐”。此外，还可以写商业计划书，寻求风险投资公司的青睐。

对资源整合型人才而言，因拥有人脉，自己可以完成从筹备资金到组建技术人员团队，从科学研发到从中获益的整个创业链条。

对有创业热情的新海归而言，因他们刚刚毕业回国，并没有过硬的技术，创业并不具备太多优势。相比于直接创业，不如先应聘到类似的大公司学习相关的管理经验，积累人脉，然后再创业。

对于海归在创业过程中如何能做得更好，相关专家表示：应深入研究市场，了解自己的核心竞争力，注意知识产权的保护。此外，要了解成立公司时的股权结构，融资时不失主导地位等。

# 海归创业 当心跌入“陷阱”

康训鹏 李琳

### 现象：创业陷阱防不胜防

“留学人员回国创业初期，只拥有项目或者技术，急需创业资金时，容易被中介利用。中介往往以高额的投资资金作为诱惑，骗走创业人员的商业计划书或者核心技术。”就“黑中介”问题，教育部留学服务中心投资处的张凤宇在接受本报采访时说。

据了解，海归创业被骗的例子并不少见，而且有多种形式。橡胶互动集团董事长兼首席执行官陈一舟1999年回国创业，在第一周找房子时便被骗了。

46岁的海归周良品也曾经历“被骗”。创业后，他的事业很顺利。但在2005年7月，他与一位香港房地产商人胡某结识，并在很短时间内达成一项合作项目。在没有摸清对方底牌之前，周良品与对方签订了一笔400万元的合同，但胡某回到香港后，再无音信。

### 建议：海归创业要“知己知彼”

那么，海归创业时应如何规避“陷阱”呢？

为确保创业前期费用补贴资金申报工作的公开、透明，避免留学人员企业上当受骗，“致留学人员企业的一封信”特别提示：“出国留学人员来深创业前期费用补贴”是深圳市政府为扶持留学人员来深创业设立的政府专项资金，市人力资源保障局是该项业务工作的主管部门，其直属机构市外国专家局负责具体实施，从未授权或委托任何机构代理该资金的申报、审批工作，请留学人员企业勿轻信中介机构的游说。

《中国海归创业发展报告(2012)》蓝皮书也指出，很多年

一位网友也在网上晒出了自己不同的创业经历。某地区“招才引智”时，他写了项目申请书，没有入围。几天以后，留创园的一位联系人却发来一封电邮，称经过他们的努力，项目入围了，并许诺提供100平方米的3年免租办公室以及几十万元的启动资金。办完了各项手续，交了很多“莫名其妙”的钱之后，网友被该联系人告知，项目其实并没入围。

该网友还提到，某创业园的工作人员跟他说起此次事件时表示，此事一开始就是忽悠，凡是没有入围的项目，根本就不可能再次入围。

业内人士表示，海归创业过程中产生这些不必要的损失，一方面是因为有人钻了空子，制造了陷阱，但海归自身也需提高警惕。

轻海归在高中或者大学阶段就走出了国门，对国内的基本情况尤其是社会发展和经济运行状况了解并不透彻和全面，因此创业时在规划、判断等方面就会遇到很多问题。

报告中还提到，年轻海归要提高自己创业成功的概率，充分了解国情、多与社会各方面交流、加强与曾经留学的国家接触以及善于集聚国内人才等都有必要。

永清华茂生物药业有限公司技术总监路万里也建议：“留学人员可以加入一些创业联盟，依托一些已经成功的企业，以资源互补的形式进行创业。在联盟内部，可以抱团创业，共同发声，同时也能降低创业风险。”

是高新技术的领头羊，也是创业圣地和人才聚集地，有大量的中国留学生在这里创业或工作。就近设置赛区，可以吸引到更多高质量的创业人员。”

“我们期望通过旧金山赛区，把硅谷好的东西引进国内，尤其是把具有创新能力的人才引进来。”科技部火炬中心孵化器管理处隋志强说。

开设旧金山赛区是一次全新的尝试。隋志强表示，将来主办方会努力将“春晖杯”推广到国外其它地区，吸引更多的留学人员参与。

### “扶上马”还要“送一程”

去年12月，在第七届“春晖杯”创业大赛的颁奖典礼上，春晖杯企业联盟成立。“企业联盟成立以后，我们为创业者提供的不再只是‘扶上马’的一站式服务。”教育部留学服务中心投资处的张凤宇说：“通过联盟，我们可以对创业者进行后续跟踪服务，为他们再‘送一程’，这也是本次大赛的又一创新点。”

企业联盟的创始人之一、永清华茂生物药业有限公司的技术总监路万里表示，通过企业联盟，以后“春晖杯”的入围者，可以更方便地实现项目的交流合作和资源的整合利用。

张凤宇举例说：“通过企业联盟，老一届‘春晖杯’企业可以根据自身需求，从新一届入围者中引进项目或人才，实现内部的资源整合。此外，企业之间也可形成互补，不仅能为项目融资，还可通过联盟为企业融资。”

春晖杯企业联盟，是一个属于“春晖杯”的大家庭，入围者根据需求自由抱团创业，大大降低了创业风险。同时，相关单位也可通过这一联盟，为大赛入围者提供后续服务。

## 海归人物

“爱冒险、乐观、认真。”张宁如是评价自己。

张宁是个不“安分”的人。在澳大利亚留学期间，她打过工，做过销售。2006年回国后就职于花旗集团，虽然工作体面且薪酬不菲，但张宁始终怀有自主创业的想法。

2008年张宁辞职，和男友及一个朋友共同创办了北京珍仕菓饮料有限责任公司。同年，公司旗下的第一家鲜榨果汁店“Jazcu”在北京开业。

### 创意饮品打开北京市场

“珍仕菓”的3个创始人同为在澳留学的海归，且都是经管类专业出身。创业初期，从市场调研到产品创意，从风险分析到品牌拓展，3人依据各自特长分工协作，共同经营。

“之所以选择经营鲜榨果汁，首先是澳大利亚当时已有比较成熟的产业模式，我们留学时就对这种崇尚健康自然的饮品印象深刻，其次是当时国内饮品行业多为勾兑果汁，少有鲜榨饮品。”张宁说。果汁店开业后生意兴隆，3个海归在国内市场上捞到了第一桶金。之后的4年内，6家“Jazcu”连锁店在北京几大购物中心相继开业。

谈到创业不易，张宁深有感触：“起初只有两个店员，忙不过来，我们3个创始人从切水果到果汁制作、收银都是自己干。”

## 海归张宁卖创意饮品

张园园



张宁

2013年初，珍仕菓创办子公司，开办创意茶饮店“箬宁茶屋”，以功夫茶、英式茶、鸡尾酒等创意茶元素吸引年轻的消费群体，以亲民价位打开了市场。

“中国是茶的发源地，有丰富的茶叶品种和源远流长的茶文化。可惜饮茶离年轻人越来越远，他们更喜欢咖啡。我们想借这家店让年轻群体喜欢上饮茶，也借此推广中国茶品牌和茶文化。”张宁说。

### 向社会传递“正能量”

张宁致力于将公司打造为传递健康生活方式的使者。在“Jazcu”，店员会向顾客宣传鲜榨果汁的好处，在“箬宁茶屋”，顾客也有各种机会了解正确的饮茶方式。她的果汁店还鼓励客人自带容器消费，宣传环保。她的想法是“通过我们的产品和行动，提醒和引导大家选择更健康、更环保的生活方式。”

私底下，张宁热衷于参加公益活动，她曾带着员工去孤儿院做义工，还打算与一些小动物保护协会合作，救助流浪动物。

“无论身居何职、身家多少，都不能忘了对社会的责任，这从本质上会影响人做事的方向。”张宁说。

### 成就归功于每一个人

从无固定的办公场所到在CBD拥有办公室，从事事亲力亲为到日益打造出专业的管理团队，张宁的事业发展相对迅速而平稳。谈到成功的经验，她认为，品牌成功的重要因素是“人”。她曾多次提到团队的贡献，认为公司的发展壮大归功于每个成员的付出。说到自己的团队，张宁的口气中充满了骄傲：“我们有共同的发展目标，每个人都很有努力。有这样一个充满活力并且团结的团队，我对公司的未来有信心！”

对家人和朋友，她的感激之情溢于言表：“创业是漫长的过程，感谢母亲多年的关怀和帮助，也感谢丈夫的一路陪伴和支持，还有我的合伙人宋先生以及所有在事业起步阶段和公司发展过程中给予我帮助的贵人们，没有他们，我走不到今天。”

张宁说，创业带给她更多的是精神上的愉悦，“我享受每一个店从无到有的过程，就像看着自己孩子的诞生，有强烈的成就感。”

## 动态

### 浙江台州亿元揽英才

本报电 近日，浙江台州市发布本年度“500精英计划”，拟面向全球引进100名左右高层次人才。根据“500精英计划”，台州用5年的时间，引进并扶持500名以上的高层次人才在该市创新创业。而所有人入选该计划的高层次人才，均可享受3年内每月定量生活津贴和租房补贴、5年内个人所得税地方留成部分的等量补助；在该市工作满3年后，在用人单位所在地购买首套商品房的给予10万元至200万元的购房补助。（李娟娟）

## “春晖杯”创业大赛启动 已成功举办7届 遴选出千余项目

李琳 张园园



第八届“春晖杯”中国留学人员创新创业大赛启动。李琳摄

日前，由教育部、科技部共同主办的第八届“春晖杯”中国留学人员创新创业大赛在北京启动，4月20日至7月20日接受报名。

自2006年以来，“春晖杯”创业大赛已经成功举办了7届，共遴选出1184个中国留学人员回国创新创业项目。据不完全统计，已有300余名在外留学人员通过大赛顺利走上回国创业的道路。

那么，此次大赛有什么样的新亮点？

### 在美国旧金山设分赛区

据介绍，为使更多的留学英才和优质创业项目脱颖而出，本届“春晖杯”创业大赛在美国旧金山设立了分赛区。

大赛主办方表示，旧金山分赛区面向全美中国留学人员，报名参赛工作将与国内主赛区同步进行。

旧金山是硅谷所在地，也是全球首屈一指的高新技术发源地和技术发展中心。对于在旧金山开设赛区，中国驻旧金山总领事馆教育组领事陈正文分析说：“硅谷