

华人社区

印尼弘华音乐学校吴章义——

在印尼推广中国民乐

杨宁 李春强

大阪福建同乡会纪念成立60周年

近日，大阪福建同乡会(以下简称“同乡会”)成立60周年纪念活动在日本大阪枫林阁举行。中国驻大阪总领事薛剑、副总领事魏有美，日本闽籍侨团侨领、旅日华侨华人代表等近200人出席活动。

同乡会新任会长方静在致辞中对历任会长为同乡会发展所作出的贡献表示感谢。她说：“60年来，同乡会始终秉持团结、互助、发展、奉献的精神，不断促进乡亲间的交流，帮助大家解决生活中的困难并积极参与社区公益活动，得到了社会各界的广泛认可。展望未来，希望以此庆典为契机，凝聚更多力量，把同乡会这个共同家园打造得更加温暖和谐。”

庆典活动丰富多彩，热闹而温馨。耳熟能详的古筝曲目、活泼欢快的二胡演奏、悠扬的歌声为活动增添了喜庆的氛围。(来源：东南网)

泰国华人商会举办就职典礼

近日，泰国泰华进出口商会青年部第11届理事会举行就职典礼，这标志着该商会的又一批青年骨干脱颖而出。

中国驻泰国大使馆公参潘瑾，泰国前副总理奇猜，泰国中华总商会代主席刘秉青，泰华进出口商会理事长林俊然、永远荣誉理事长陈汉士等出席就职典礼，并对青年部的工作给予高度评价，对续任青年部主任的陈丽璇表示祝贺。

陈丽璇表示，青年部将继续关心、团结青年新生代，传承弘扬中华优秀传统文化，推动泰中青年间的交流与合作，为泰华社会培养后备力量。(来源：中新网)

华人慈善音乐会在多伦多举办

近日，加拿大中国专业妇女协会会长、声乐导师梁梅英在大多伦多地区烈治文山市举办主题为“梦想与爱同行——梅影之声”慈善独唱音乐会，为当地华人慈善团体孟尝会筹募善款。

此次演唱会的所有盈余将捐赠给今年迎来成立60周年的多伦多慈善团体孟尝会，以支持其发展。成立于1964年的孟尝会是加拿大首个由华人注册的慈善团体。该机构将继续坚守及践行“扶老慈幼”的宗旨和使命，推广中华文化与传统美德，提供高素质的长者护理服务。

在这场独唱会中，梁梅英展现跨界技巧，演绎十余首风格迥异、语言多样的歌曲。同时，观众还欣赏到多伦多华人艺术家中心爱乐团、加拿大中国专业妇女协会百合花艺术团、加拿大多元文化民间艺术协会舞蹈团、梅美舞蹈工作室等艺术团体的交响乐、舞蹈等精彩表演。(来源：中国侨网)

纽约华文作家协会举办讲座

近日，纽约华文作家协会在法拉盛纽约华侨文教中心举办了一场别开生面的讲座。两位作协会员，也是资深记者曾慧燕与周句之，受邀分享了他们多年采访生涯的精彩故事。

即将卸任的纽约华文作家协会会长郑启恭表示，每次活动都得到社区人士的积极支持和参与，促进交流的同时也进行文学推广，让更多人参与写作。协会里的成员在这两年也不断在文学领域耕耘，积极发表作品，硕果累累。

候任会长张鸿运称接下来会持续以“彼此鼓励关怀，共创辉煌未来”的方向来努力，并与不同文学爱好组织合作，共同把海外文学发扬光大。(来源：侨报网)

侨界关注

在印度尼西亚首都雅加达的老城区，弘华音乐学校的教室里，丝竹交错，余音绕梁。2007年，吴章义来到印尼后创办了这所学校，成为最早在当地推广中国民乐的华人之一。



吴章义(后排右一)与学生合影。

受访者供图

几度尝试 落地印尼

出生于福建漳州的吴章义从小喜爱音乐，9岁开始学习乐器，之后便走上了音乐道路。毕业后，吴章义进入了一个闽剧乐团，从此与传统艺术的推广便结下了不解之缘。几年的时间里，吴章义从见习乐手做到了乐队首席，也看到了越来越多的人关注闽南，关注传统艺术。

但说到把中国传统的音乐推向海外，就要提起吴章义的一段经历。1988年，吴章义得到一个去日本交流学习的机会，在那里一住便是6年。旅日期间，吴章义和好友一起组建了一个4人小乐队。

不满足于自娱自乐，又没有好的演出机会，吴章义便带着乐队走上街头，在地铁口、公交站演奏起胡琴、琵琶和竹笛，引得路人纷纷驻足。时间一久，乐队还真有了些名气，不少观众甚至为了欣赏民乐专门赶来。“尽管街头的演出条件简陋，但观众还是愿意为此站上几个小时。”这也让吴章义看到了在海外推广中国民乐的可能性。

回国后，吴章义继续从事民乐演出和教学的相关工作，但是把中国民乐推向海外的念头一直留在他的心里。“我在等一个机会。”吴章义说。

吴章义的祖辈曾经从事商业，百年前便有家族里的人跟着商队“下南洋”，千里迢迢来到了印度尼西亚。2007年，吴章义第一次踏上印尼的土地，借着探亲访友的机会，对当地的情况开展考察。走访期间，他意外地发现当地有不少中文辅导班，“我很受启发，既然中文教育可以得到推

广，那么中国民乐应该也可以。”吴章义决定留下来。

在亲戚的介绍下，吴章义认识了一名在附近开民乐乐器的华人老板。见面之后，吴章义把自己想在印尼教民乐的想法告诉了店主，并即兴拉了一段二胡。见吴章义技术纯熟，老板马上同意合作。他们约定一人负责招收学生，一人负责教学。然而这样的尝试并没有取得很好的效果。由于没有特意宣传，只靠店里的顾客帮忙介绍，3个月之内招到的学生寥寥无几。

“与其受制于人，不如自己出来干。”吴章义索性结束了合作，租下一处门面，自己花钱装修，成立了音乐学校。

父女齐心 克服困难

起初，吴章义是只身前往印尼，虽说有些远房的亲友，可在教民乐这件事上，几乎没人能帮得上忙。要解决人手不足的问题，吴章义最先想到的便是自己的3个女儿。

在吴章义的影响下，几个女儿从小开始学习乐器，请她们来当老师是最合适的选择。在听完他的想法后，刚从大学毕业的小女儿不放心父亲在海外独自打拼，决定跟随他来到印尼。

学校刚成立时，吴章义忙于管理和宣传，小女儿便帮着开展校内的教学。对于一所新成立的学校，招生成为了摆在眼前的一个大问题。吴章义回忆说：“学校创办的头3个月，只有两个学生前来报名。”他决定“主动出击”。

吴章义认识到，最大的问题在于人们对中国民乐不了解。由于没有钱在媒

体上投放广告，他就自己印制广告，到街头、小区分发给路人。他联系当地的中小学，去免费演出，希望更多人看到后能产生兴趣。功夫不负有心人，几个月下来，报名的学生增加到几十人，学校总算能运行下去。

几年下来，学校的运营有了起色。2012年，在吴章义的动员下，两个女儿也先后辞去国内的工作，来到了印尼。想起当初的决定，大女儿感慨道：“其实纠结了很久，毕竟国内的工作稳定又有保障，但父亲对民乐的爱和坚持打动了我。”如今，他们的父女组合在印尼的华人音乐界传为美谈。

教学摸索 坚守传承

由于文化差异，印尼的教学方式与中国存在着很大的不同，作为学校的老师，就必须适应当地习惯。

吴章义聘请的老师较多，一些专业老师对当地不熟悉，难免会出现意想不到的情况。曾有一次，在不到一个月的时间里，有7个学生向学校提出退学申请，这让吴章义感到十分困惑。他找到这些学生，与他们详谈之后得知，任教的老师会在上课时“手把手”教学，这让他们很不习惯。

还有一些老师，平时的教学风格比较严肃，学生们难以适应，也纷纷放弃了学习。“在国内，很多人是相信‘严师出高徒’的，但印尼的学生往往不太接受这样的教学方式。”为了防止类似的情况再度发生，吴章义会在老师入职时向他们强调要尊重学生的学习习惯。

柬埔寨侨商鲁思辰——

希望为更多人创业提供便利

杨宁 李春强

海外创业

鲁思辰是众多东南亚华侨创业者中的一员，2018年，跟随“一带一路”建设的步伐，他来到柬埔寨成立了属于自己的房地产公司。一路走来，这里见证了公司的成长，也见证了鲁思辰的奋斗。

“最开始是带着边旅游边考察的想法过去的。”鲁思辰说。到了柬埔寨之后，当地优越的创业环境给他留下了深刻的印象。鲁思辰回想起自己第一次到西哈努克港考察的场景：在城市的周边有大量未投入使用的土地，沿着海边的道路走，两旁都是起重机和钢架。鲁思辰不禁感慨：“我感觉这座城市正在崛起。”

在初步了解当地的情况之后，鲁思辰发现西哈努克港风景优美，有很多来此短期居住的游客，于是他把投资的目光锁定在房地产中介行业。在考察过程中，鲁思辰看中了一幢4层的房子，它面积不大，却占据了个好位置。与房东签约之后，鲁思辰很快联系到合适的租客，他以每年1000美元的租金把14个房间全部租出去，赚到了自己的第一笔中介费。

鲁思辰做人和做生意都坚持两点：待人真心，保持本心。鲁思辰的一个商业伙伴曾经为了获得更高的利润，把创业的资金投入了当地的一些不良产业当中，最终血本无归。看到身边人吃了这样的亏，鲁思辰始终告诫自己，要保持自己的本心，踏踏实实工作生活。

直面挑战

创业的过程当然不可能是一帆风顺的，鲁思辰的奋斗之路也经历了很多波折。

“到海外创业需要一副好身体。”这是鲁思辰的感触。柬埔寨的气候与中国国内有着很大的差异。地处热带的国家常年高温，30摄氏度以上的气温对于生活在那里的人来说都是家常便饭。同时，柬埔寨有着漫长的雨季，湿

热的气候加上高强度的工作，让很多刚到那里的员工有些吃不消。公司刚成立的几个月里，从国内来的员工病倒了一片。住的时间长了，大家才慢慢适应。

政策和环境的变化也需要及时适应。2019年8月，西哈努克港颁布了新的法令，原本在当地的一些产业需要接受整改，很多人因此搬离。对人流高度依赖的房地产行业也受到波及，两个月内，原本近100家挂牌的房地产中介公司锐减至不到10家。而随后新冠疫情的暴发更是让整个行业雪上加霜。“那个时候也想过放弃，但很庆幸最后还是咬牙坚持下来了。”鲁思辰说。

拓展业务

刚在柬埔寨落地时，鲁思辰的公司只是简单经营一些土地、房产的租赁和买卖业务。就在那时，一位来自中国的投资者找到鲁思辰，想要租赁土地进行开发，并且向他咨询投资落地的经验。在与他的聊天中，鲁思辰意识到，对于投资者而言，获得土地只是第一步，后续还需要项目策划、建筑设计、物业管理等复杂的流程。“既然如此，我为什么不能都做呢？”带着这样的想法，他开始尝试着提供一些相关的服务。

在寻找创业伙伴的过程中，鲁思辰常与当地的华侨华人聊天，他发现很多来到这里的华侨基本上只和自己的熟人来往，并没有广泛的交际圈。为了让和自己一样的创业者们有更多的交流机会，也为了发现更多的客户群体，鲁思辰和商业伙伴搭建了一个交流互助平台。他们不定期邀请来自各行业的精英，举办相关领域的分享会。每场活动的参与人数从10余人到几百人不等，到现在已经成功举办了30多场。

创业过程中，鲁思辰深感企业落地流程之复杂。他的公司曾经为了办理某项经营许可耗费了近1个月的时间，各种材料未能达到要求而被屡屡驳回。为了让创业者们“少走弯路”，公司与柬埔寨商务部门合作，力求打造一个“一站式”的服务机构。鲁思辰说：“希望能尽绵薄之力，为更多人提供便利。”



侨乡新貌

云深不知处

浙江省仙居县神仙居景区近日云雾缭绕，群峦若隐若现，宛如仙境。图为景区美景。王华斌摄(人民图片)

