



①

20多年来，黑龙江省北安市飞跃村农机手们坚持每年跨省收麦 踏着麦浪望丰年

本报记者 方圆 张腾扬

习近平总书记指出，大力推进农业机械化、智能化，给农业现代化插上科技的翅膀。

有这样一群人，20多年来，一到丰收季节，驾驶农机，由南向北，为村民抢收麦子，被亲切地称作“麦客”。这群来自黑龙江省北安市通北镇飞跃村的农机手们，近年来每年作业里程4000多公里，作业面积60多万亩，成为助力农业机械化、农业现代化的重要力量之一。近日，本报记者分赴黑龙江省北安市和河北省秦皇岛市，记录农机手们一路向北、抢收小麦的故事。

——编者

6月下旬，夏收临近结束，在河北省秦皇岛市昌黎县，来自黑龙江省北安市通北镇飞跃村的一批农机手，正在进行最后的收尾工作。过去的一个多月时间，他们从黑龙江省北安市出发，到湖南后汇入机收小麦作业大军，再经由湖北、河南、山东、河北等地，一路向北参与“三夏”小麦机收。

“能帮人，还有收入，这活儿干着舒心”

“今年的收割队，又快回来咯……”北安市飞跃村，74岁的秦智礼站在自家小院子里，遥望南方，回忆起20多年前的往事。

2002年春天，秦智礼在报纸上了解到，由于天气原因，一些地区急需抢收小麦。他想：“如果麦子收割全靠人工，费老劲了，如果用机械收，肯定可以解燃眉之急。”

当年6月，秦智礼和几个亲戚朋友开着两台租来的收割机，用了五六天时间到达河北，收割麦子。凭着专业技术和机械设备，他们受到了当地农民的欢迎。“第一次跨区作业时，在河南、河北待了20多天，收了1000多亩地，赚了4万多元。”秦智礼说。

“到外地收麦子，能帮人，还有收入，这活儿干着舒心！”回村后，秦智礼逢人便讲跨区机收的好处。

第二年，秦智礼和几个村民凑钱买了8台收割机，20多人一起出发了；第三年，更多村民跟着秦智礼，把收割机开到了湖北、安徽……20多年过去，在镇里的支持下，如今的飞跃村有400多名“麦客”驰骋大江南北。

他们每年5月初从黑龙江出发一直到湖南，再经由湖北、河南、山东、河北等地，一路开展夏收作业；秋季再从内蒙古开始，一路向东回到黑龙江，收割大豆、玉米等秋粮作物。最近几年，每年作业里程4000多公里，作业面积60多万亩，实现纯收入1500余万元。

飞跃村的生活也因此有了一次次“飞跃”。家里有了轿车，镇上买了新房，村民们眼界也开阔了，也更加重视对子女的教育。“上大学的、考研的、读博的，这些年，咱们这儿出了不少高材生！”秦智礼介绍。



②

“一块几百亩的麦地，收割期往往只有两三天”

6月下旬，昌黎县，忙碌的夏收正在进行中。马守柱站在昌黎县泥井镇赵家港村一片麦田旁，指尖在手机屏幕上飞快跳跃。作为飞跃村农机跨区作业合作社的理事长，他负责调度从老家一同出来的农机手。

“老李，你那台收割机往北移50公里，那边有300亩小麦待收。”马守柱给农机手发出调度信息。他的手机里有好几个联系收麦的微信群，一有待收割地块的信息发到群里，附近的农机手便迅速响应，短途的直接驱车前往，远距离的则用半挂车接力运输前往。

“对于华北冬小麦来说，虽然收割期能持续一个多月，但每块麦田的收割窗口期都十分短暂，一块几百亩的麦地，收割期往往只有两三天。”马守柱说，“有时农机手还在南边干活儿，北边的客户便早早地联系上了。”

马守柱自家有两台收割机，自己和妻子开一台，儿子开一台。“注意观察地面情况，左前方有水井，别碰着”“旁边的电线看着点，注意躲开”……马守柱不时地拿起对讲机提醒儿子，“要细致，避免忙中出错。”

眼前这片地收割完，农机手们终于可以停下来歇歇。马守柱的儿子马庆宇拿着几根火腿肠跳下车来。“一天忙得顾不上吃饭，在驾驶室里，渴了就喝几口水，饿了吃几根火腿肠，就这么坚持下来了。”马庆宇说。

“昌黎，是我们这次机收的最后一站。”马守柱说，“这边6月底收割完毕，夏收就要结束了……”

“每台机器每天能收割近200亩”

夏日的午后，阳光洒在昌黎县安山镇广袤的麦田上，几台联合收割机沿着笔直的麦浪线缓缓前进，所到之处，麦穗纷纷收割入桶，经过内部滚筒等设备的打碎脱粒，麦粒落入储存箱……

“现在真方便！麦子熟了，按照谈好的价格卖给收粮户，直接运走，不用我们操心收割、储存、晾晒那些事



③

儿了。”种粮户赵荣国感慨，“以前就算是农家好手，一人一天也收不了多少，效率低不说，中间还有不少损耗。”

“是啊，现在有收粮户联系收割和运输车队，咱们两边都省心。”收割队负责人、通北镇副镇长金少江说，“现在的国产收割机十分先进，经济又环保。每台机器每天能收割近200亩，损耗还非常小，收割完的秸秆还能回收发电。”

随着农业集约化和土地流转，很多农田由专业合作社或种粮大户统一管理，这样的规模化生产，给农机跨区作业提供了更广阔的空间。金少江说，单台收割机一个夏收季节就能收割超过2000亩，为车主带来六七万元的纯收入。“别看收割机体型大，操作却不算难，学上一段时间就会。”金少江说。

“一定要为‘麦客’做好服务”

“农闲时不干活儿，收割机只能停在自家院子里，碍事儿。”2022年冬天，飞跃村村长杨金石原本想再购置一台收割机，但因为无处停放而放弃了。

“不仅出行不便，还有安全隐患。”在飞跃村党总支书记高明雪看来，“一定要为‘麦客’做好服务。农机安置、交通运输、机械维修等问题，都要有解决方案。”去年，在高明雪的推动下，飞跃

村投资50万元，建成1870平方米的机车库，可容纳44台收割机，解决了收割机停放难和缺乏检修场地的问题。

每年冬闲，是高明雪最忙碌的时候。“每年春节后就要把农机检修、机械改装、技术培训张罗起来，还要联系各地经纪人、设计行程路线，请农业部门为农机手办作业证。”

近几年，“麦客”不再自己四处找活儿，只需要开好收割机、管理好车队。其他各个环节，有专业的团队分工负责。通过搭建网络信息平台，飞跃村还组建了二手收割机交易市场，开展农机维护、运输、交易服务，年交易额达5000万元。

“目前，收割机车库二期扩建项目正在谋划推进中，同时，我们还打造通北镇飞跃区域农机服务中心，形成区域特色鲜明的主导产业。”通北镇党委书记闫忠友说，未来，要推动飞跃村的“麦客”团队朝着规模化、产业化、品牌化的方向不断前进，为乡村全面振兴贡献力量。

图①：河北省昌黎县的小麦收割作业现场。

图②：一名农机手正在驾驶收割机收割小麦。

图③：农机手们驾驶收割机从黑龙江省北安市通北镇飞跃村出发，前往南方多省收割小麦。

以上图片均为北安市融媒体中心提供

35个葡萄品种，亩产3000斤，葡萄种植年收入14万元；经营农家乐餐饮收入6.3万元，总收入超20万元——这是山西省清徐县马峪乡葡萄种植户李楞娃去年的账本。

李楞娃指尖带泥、布满老茧的双手令人印象深刻。翻开他的增收账本，密密麻麻的数字背后，既有敢于创新的胆魄，也有苦干实干的韧性。在优惠政策支持下，靠着一股开拓创新的闯劲儿，李楞娃端起了“生态碗”，吃上了“旅游饭”。

转换思路，品质提高 销路宽

顺着清徐县葡峰山庄的旅游公路登上山顶，就到了李楞娃的家。山坡上，供藤叶攀附的水泥架杆层叠排列，李楞娃一大早就在自家的葡萄园里忙碌。

清徐县地处太原盆地，背靠吕梁山，气候温和、光照充足，适宜葡萄生长。多年前，清徐县规划建设集观光、采摘、休闲等功能为一体的农业生态景区葡峰山庄，李楞娃也顺势把自家葡萄地变成了采摘园。可不久后，他发现本地品种葡萄中秋节后才能成熟，暑期游客最多，却没有葡萄可摘。

为了突破季节限制，李楞娃决定扩充品种。2019年，他前往河北昌黎的葡萄生产基地考察，带回60多个新品种、2000多株葡萄苗。同时，李楞娃决定走高端精品路线，在葡萄苗的精细化管理上花了不少心思：每株逐一修剪、施肥，一次次调整水肥配比……最终挑选出品质高的葡萄。李楞娃还一一联系回头客，为他们提供优惠价格将葡萄配送到家。这样一来，产品品质上来了，也拓宽了葡萄的销路，为来年增产打下基础。

技术赋能，错峰吃上好葡萄

这两年，山上的游客渐渐多了起来，但新品种这边又出了问题：一些高价买回的葡萄苗还没结出硕果。

面对其他村民的议论，李楞娃心里很坚定：“换品种本来就是实验，努力干总会有收获，3年种不成，就种6年，最后都会改成好品种。”

了解到种植户面临的困难，清徐县农业农村局与各村建立常态联动机制，请专业技术人员为种植户普及先进栽培技术，引导其科学管理。“降雨量大、湿度高的季节，要防止葡萄患上穗轴褐枯病和霜霉病……”清徐县农业农村局现代农业发展中心高级农艺师贾英手把手指导李楞娃。从栽种、挂果、特殊天气管护，直至收获，都有专人全流程跟踪服务。

葡萄进入定植期后，贾英又给李楞娃带来新技术：通过控产降低葡萄生长密度，种植密度过高会推迟葡萄成熟期，遇到雨季也更易染病。

于是，李楞娃砍掉几百株产量不高的葡萄苗，从60多种葡萄苗里选出35种精心培育：7月，“晨曦玫瑰”成熟；8月，“晨香”能采摘了；9月，“阳光玫瑰”味道最好……“经过技术改良，葡萄摘果期拉长，游客错峰也能吃上好吃的葡萄！”在旅游旺季，李楞娃的葡萄园一天最多能接待300多名游客，采摘的收入大幅提高。

因地制宜，增加产业附加值

“马峪乡有得天独厚的生态资源，我们利用这一优势，推动农文旅融合发展，不断增加产业附加值。”马峪乡党委书记黄治国说。

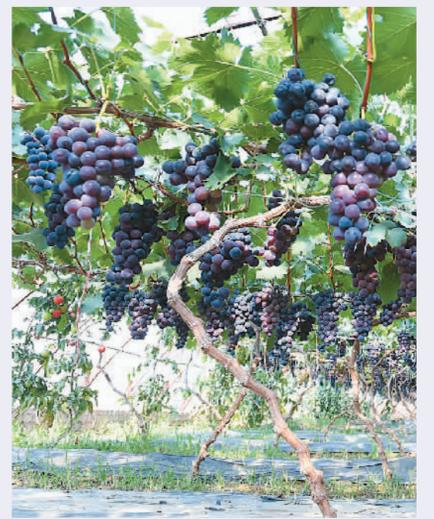
近两年，清徐县先后投资2000万元，修建了通往葡萄园的田间小路、为农户统一更换葡萄架、搭建防雨棚……路通了，景美了，前来采摘的游客更多了。

李楞娃瞅准机会，搞起了葡萄园农家乐——建起葡萄走廊，廊下支起饭桌，游客们吃着饭，抬头就能望见成串的葡萄。“县里的同志跟我们说，眼光不要局限于卖葡萄，要卖出附加值。这下我们尝到甜头了。”李楞娃笑道。

清徐县葡萄文化旅游节、葡萄园“村晚”等各种活动出新出彩，老李一家也忙得不亦乐乎：承接研学活动、接待企业团建……增收渠道越来越宽。

看着农家乐生意红红火火，李楞娃又琢磨上新的增收渠道，一家人把庄园内一片陡坡荒地开发出来，新建了四五幢民宿木屋。“目前正在跟文旅企业谈合作，很快就能正式运营。”李楞娃说。

随着乡村全面振兴的扎实推进，不少地方立足自身生态优势，发展壮大餐饮民宿、休闲观光等特色产业，实现农文旅融合发展，带动群众增收。



已成熟。山西省运城市稷山县一果树种植专业合作社内，葡萄

一个葡萄种植户的增收账本

本报记者 马睿珊 华璐月