

中拉加强绿色能源合作

本报记者 徐令缘

环球热点

中国和拉美国家正在通过绿色能源合作加强联系，建立更紧密的合作关系。目前，22个拉美国家与中国签署了“一带一路”合作文件或谅解备忘录，阿根廷、古巴、苏里南等国同中国签署了共同推进“一带一路”建设合作规划。绿色能源合作是新时代中拉合作中的突出亮点，为共建“一带一路”注入新动能。

此外，2013年，中国企业牵头组建的联营体中标“基塞”水电站项目。水电站建成后，每年可满足150万户家庭日常用电，为阿根廷节省近11亿美元油气进口开支。

复旦大学国际问题研究院副研究员曹廷认为，中拉绿色能源合作已经具备良好的基础，正在迈向继续深化合作的新阶段，中拉绿色能源合作将助力拉美走上可持续发展的道路。

“能源新机遇”—— 发挥各自优势

近年来，新能源合作成为中拉合作的新亮点和新动能。拉美国家新能源资源丰富，许多国家将大力发展新能源视为促进经济发展的重要手段。中国在新能源领域拥有全产业链优势和丰富的项目实施经验。双方合作互补优势突出，潜力巨大。

拉美地区拥有储量丰富的可再生能源。比如，拉美有丰富的太阳能和风能资源；日照时间长，太阳辐射强，风能密度大。拉美还有丰沛的水能资源：亚马孙河是世界上流量最大、流域面积最广、支流最多的河流。该地区电力供应的一半以上为水电，其中，巴西、巴拉圭、巴拿马、乌拉圭、委内瑞拉、哥伦比亚等国水力发电占本国总发电量的比重甚至超过了60%。

国际可再生能源署发布的《全球可再生能源展望》报告指出，拉美地区是极具吸引力的可再生能源投资目的地，预计到2050年，拉美可再生能源投资需求每年约为450亿美元，每投资1美元可带来3美元—8美元的经济回报。当前，地区国家持续扩大开发利用可再生能源。预计到2050年，对可再生能源的投资有望助拉美地区生产总值提升2.4%。

拉美在绿色能源领域拥有广阔市场空间。以新能源汽车为例，专家认为，拉美地区新能源汽车发展起步较晚，但产业增长潜力巨大。据拉美社消息，统计数据显示，2023年1月至11月，中国向墨西哥出口汽车37.6万辆，这使墨西哥成为中国汽车第二大出口市场。墨西哥全国汽车零部件工业协会发布的数据显示，截至2023年底，有33家中国汽车零件制造商在墨运营，发展前景广阔。

中国在新能源技术领域具有突出优势。在水电技术领域，中国处于世界先进水平。数据显示，全世界排名前12的大水电站中，中国企业长江电力拥有5座，运



在智利首都圣地亚哥，一辆520路新能源公交车经过2023泛美运动会主场馆。

新华社记者 幸悦卫摄



在阿根廷丘布特省马德林港拍摄的罗马布兰卡一期风电场。

新华社记者 王天聪摄

“绿色新基建”—— 合作提质升级

英国《金融时报》网站近日报道称，中国将其在拉丁美洲的投资重点转向清洁能源领域。华盛顿智库美洲对话研究中心发布的报告指出，中国将以清洁能源、电信、金融科技为代表的新型投资趋势描述为“新基建”，这些领域是当前中国与拉美地区国家经济合作的重点。

近年来，中拉加强绿色产业链合作，越来越多低碳环保项目在拉美落地。

在智利，第19届泛美运动会期间，绿色交通成为亮点之一。中国制造的双层电动公交车在运动会期间投入使用，运送大量智利当地民众前往圣地亚哥各处体育场馆观赛，为这场体育盛事注入了不少“绿色能量”。此外，中国南方电网有限责任公司参与筹建的智利首条高压直流输电线路

正在紧锣密鼓进行准备工作。作为迄今为止南方电网最大的海外绿地投资电网项目，这条全长约1350公里的输电线路将成为中智两国共建“一带一路”的重要成果，助力智利绿色发展。

在巴西，据新加坡《联合早报》网站报道，中国电动汽车巨头比亚迪在巴西设立的生产基地综合体正式开工，预计今年年底至明年初投产。

在玻利维亚，2023年12月，中国企业承建的碳酸锂厂项目竣工，阿尔塞总统出席仪式时表示，这标志着该国正式开始进入锂工业化进程。

在阿根廷，马德林港郊区的罗马布兰卡风电场是阿根廷最大的风电场之一。该风电场项目分为六期，其中，一期、二期、三期和六期风电场以及位于布宜诺斯艾利斯省的米拉马尔风电场由中国金风科技股份有限公司投资建设，共同组成了赫利俄斯风电项目群。每台风机高达100米，呼啸的海风推动着长达68米的流线性叶片不停旋转，源源不断地向当地电网输

送70万千瓦及以上的水轮发电机组数量，占世界总数的2/3。中国水电重大装备国产化机组的设计制造水平也在不断刷新纪录。在白鹤滩水电站，100万千瓦水轮发电机组已经实现完全国产化。

在风电领域，正如德国《经济周刊》网站文章指出的，中国是领跑者。市场研究机构彭博新能源财经近日发布的报告显示，全球最大的10家风力涡轮机制造商中有数家来自中国。2023年，仅中国公司金风科技一家的新增装机容量就达到约16.4吉瓦，超过欧盟国家新增装机容量的总和。2023年，中国风电装备整机制造商在海外的新增装机容量为1.7吉瓦。而且，中国风电制造商的造价优势明显，国际竞争力不断增强。

中国与拉美国家展开新能源合作具有多方面的合作优势，有利于双方共同实现经济发展和可持续发展目标。中国人民大学国际关系学院教授崔守军认为，中国与拉美未来可在4个方面加强合作：第一，中拉继续携手推动光伏电站、水电站、生物智能电站等更多绿色能源具体项目落地；第二，在技术研发层面上展开合作。中拉可将双方在绿色能源技术上的丰富经验相互分享，开展联合研发，共同攻克绿色能源发展基础难题；第三，继续增强人才培养与交流。近年来，拉美国家到中国留学的学生呈增长趋势，成为中拉技术交流的重要桥梁，也为中拉深化绿色能源合作提供丰富人才储备；第四，加强政策经验交流分享，共同推动绿色能源政策的完善。

“治理新格局”—— 凝聚绿色共识

2019年12月，在联合国气候行动峰会框架下，拉美和加勒比地区可再生能源倡议正式启动，目标是到2030年至少70%的电力来自可再生能源。当前，地区各国都在努力挖掘自身资源优势和潜力，为实现

这一目标贡献力量。

近年来，巴西政府推出多种举措支持可再生能源发展。巴西国家电力局此前发布的《巴西太阳能发电技术和商业计划》承诺，对投入运行的太阳能光伏电站用户的收费优惠80%，优惠期长达10年。

哥斯达黎加政府表示，过去20年，该国通过加强可再生能源转型，节省了5亿美元以上。哥斯达黎加的目标是到2030年实现100%的可再生能源供电，到2035年实现公共汽车和出租车100%电气化。

阿根廷政府计划到2025年将可再生能源发电占比提升至20%。该国政府正致力于为可再生能源发展提供技术、政策等支持，计划投资数十亿美元用于可再生能源项目开发建设。有关项目建成后每年可节省1.3亿美元的能源进口支出，减少220吨碳排放。

新能源合作有助于增进中拉双方在经济、贸易、能源等领域的合作，推动双方全面合作伙伴关系的发展。绿色既是发展的新思路，也是基建领域合作的新方向，更是中拉务实合作的新动能。

曹廷谈道，中拉双方正在因地制宜多层次推进绿色能源合作，打造中拉绿色能源合作伙伴关系。中拉以“全球发展倡议之友小组”为对话平台，与包括拉美国家在内的世界各国推进可持续发展对话，求同存异，增进互信与共识。中拉正将绿色能源合作打造为南南合作的范例，为全球能源治理体系的改革和完善、全球南方的团结作出积极贡献。

“中拉开展绿色能源合作将会持续为全球能源治理体系的完善带来积极贡献——助力推动绿色能源发展与利用，促进全球能源结构转型；有效提升双方能源安全水平，通过加强自身能源基础设施建设，完善能源安全体系，增加风险抵御能力；有助于优化能源供需结构，为中拉双方提供更多发展空间。”崔守军说。他认为，中拉绿色能源合作树立了南南合作的良好典范，增加中拉彼此互信，促进双方可持续发展，为南南合作的开展注入更多动能。

外籍人士使用家乡电子钱包在中国便捷地「买买买」

巴基斯坦客商冉纳在北京的一天

彭训文 张岳怡



巴基斯坦客商冉纳使用纳雅贝在北京餐厅付款。

康杰摄

外籍人士在华支付更便利④

“没想到，我在巴基斯坦经常用的支付软件，在北京也能扫码使用，就像在我的家乡一样方便。”这两天，来自巴基斯坦的客商冉纳在北京消费支付很惬意。他既不用

上午：用家乡的支付软件就能扫码买鸽粮

春日的一个上午，北京阳光明媚，记者和冉纳约在蓝色港湾的广场上见

面。他和一个中国客户将在这里洽谈服装业务。不一会儿，身着黑色T恤、灰色休闲裤的冉纳赶到了。冉纳介绍，他今年25岁，去年刚刚开始创业，曾经是一名模特。在做模特的一年里，他喜欢上了时装搭配。“巴基斯坦有2亿多人口，而且年

轻人很多。我觉得市场会很大。”

冉纳此次来中国是为了谈生意。他说：“中国是巴基斯坦最大的贸易伙伴，巴基斯坦是中国在南亚的第二大贸易伙伴。机会很多。我想试试中巴之间的服装贸易。”

日头渐高，气温渐升。广场上，数十只或灰或白的鸽子悠闲地享受着烂漫春光，喂鸽子的游客也多了起来。冉纳看了下手表，与中国客户约定的时间还有20多分钟。他也想买两包鸽粮喂鸽子。来到鸽子屋，见到一个蓝色牌子上印着收款二维码。他试着用英语询问：“可以用手机付钱吗？”卖鸽粮的大爷用英语答复：“可以”。冉纳很惊喜，他打开纳雅贝、扫码，很快完成了支付。

一边开心地喂鸽子，冉纳一边兴奋地介绍他这些天在北京的新发现——“一些超市、商场都能用纳雅贝了，很棒。”冉纳说，在巴基斯坦，现在大多数人习惯使用现金和银行卡支付，不过数字支付也开始变得越来越流行，尤其是年轻一代喜欢使用纳雅贝、Easypaisa等电子钱包。

中午：“事实证明，支付速度的确太快了”

约定的时间到了，中国客户王先生如约而至。王先生是北京一家外贸公司的服装业务销售员。今天他将带着冉纳在时尚服饰品牌聚集的蓝色港湾参观。

路过商场服务台时，一排便捷外国人在华支付的宣传册吸引了冉纳的注意。他在“Alipay+”标识的蓝色立牌上，看到了一排电子钱包的图标，其中一个就是自己经常使用的纳雅贝。

工作人员用英语与冉纳进行交流、介绍：不单单是纳雅贝，蓝色港湾已经接入了“Alipay+”数字支付和营销解决方案，支持使用韩国、新加坡、泰国、马来西亚、蒙古国等10余个国家和地区的电子支付软件扫码消费。外籍人士无需额外开通跨境功能或下载新的支付

APP，就能像在自己家乡一样便捷支付。不仅如此，每次支付都会使用实时汇率，不会向用户收取额外费用。商场现在既接受现金支付，也可以使用支付宝或者微信支付，还可以绑定威士（Visa）、万事达（Mastercard）、日本国际信用卡公司（JCB）、大莱信用卡有限公司（Diners Club）、发现卡（Discover）等主流卡组、专业银行卡转接清算机构的国际银行卡刷卡支付。

这让冉纳不再担心大额支付。在商场里，经过王先生介绍，他对中国当前的服装流行趋势有了初步了解，并对中国一些新锐设计师设计的服装很感兴趣。冉纳说，他发现商场里的行人穿着都很时髦，这里很多品牌在巴基斯坦都没有，服装种类也很多。一些中国设计师设计的服装无论是面料、款式，还是设计风格都很新颖，还有一些绿色低碳的面料，这些都是很好的商机。

临近中午，王先生邀请冉纳在商场里一家烤鸭店用餐。餐厅提供英文菜单，也有会说英语的服务员，为外国友人提供便捷服务。见到厨师以精湛技艺切片，然后将鸭肉、葱丝、黄瓜丝蘸酱，用饼包裹，冉纳自己上手包了几个，鲜美的味道让他赞不绝口。

用餐完毕，服务员拿来收款码。冉纳抢先打开自己的纳雅贝扫码，“滴”的一声，付款完成。他说：“我想试试在中国使用我家乡电子钱包的支付速度。事实证明，支付速度的确太快了。”

下午：“与中国朋友进行业务合作，我更有信心了”

下午时分，冉纳和王先生继续在商场的服装门店参观。经过洽谈，他们就今后的合作事宜初步达成一致。

在下沉广场，一个名为“入境消费友好型商圈共建计划”的活动吸引了很多人驻足。这个计划将在一些城市的重点商圈推出更加便利的人境支付服务。蚂蚁集团、网联清算有限公司、中国银

行、威士、收钱吧、滴滴出行等公司首批加入了该倡议。

在活动中，冉纳见到了家乡人——巴基斯坦纳雅贝支付的首席执行官卡拉尼。就在最近，纳雅贝开通来华扫码支付服务，并代表“Alipay+”服务的11个在华可用的全球电子钱包响应参与“入境消费友好型商圈共建计划”。冉纳终于明白为何他能在一些商圈使用纳雅贝了。

卡拉尼解释说，在中国人民银行和巴基斯坦国家银行支持下，蚂蚁集团、网联和纳雅贝共同努力，实现了这个突破：让用户能够在中国无缝、快速地使用纳雅贝扫码支付。他接下来将到广州参加中国进出口商品交易会（简称广交会），期待在展会上与更多客户加深合作，“相信未来加入这个计划的中国商圈和海外电子钱包会越来越多”。

告别卡拉尼后，冉纳来到一个超市，准备购买一些纪念品。冉纳的妈妈爱吃甜食，在王先生的推荐下，冉纳购买了一盒地道的北京风味小吃——驴打滚，还给孩子买了一个熊猫玩具。付款时，冉纳习惯性地打开纳雅贝，又一次顺利地完成了付款。

“真是一次令人难忘的经历。”提着刚买的東西，冉纳准备打车回酒店。临行前，他感谢王先生一天的陪伴。他说，回到巴基斯坦后，会把这次北京之行的特别感受分享给亲朋好友，告诉他们在中国可以享受无缝的支付体验。

下一站，冉纳将和王先生一起到广交会考察。他听说这个展会上有专门的纺织服装展览，所以他十分期待。“这些天，我在中国的支付和消费体验非常好。与中国朋友进行业务合作，我更有信心了。”冉纳说。



扫码
观看视频