

肯尼亚上海商会会长、肯尼亚亦善农业种植有限公司董事长李昌洪——

与肯尼亚农民分享丰收的喜悦

侨胞说·祖国在我心中③

在肯尼亚，久居当地的华侨华人常自称为“老肯”。李昌洪也是“老肯”之一。15年来，他把双脚扎进肯尼亚的泥土地，把中国种植技术带给当地农民，在东非大裂谷乡间种出了丰收的果与花，也让许多肯尼亚优质农产品叩开了中国市场的门。以下是他的自述。



李昌洪在肯尼亚马库埃尼郡指导当地农民种植除虫菊。 新华社记者 李 琰摄

手把手传授种植经验

我的家乡在湖北荆州。从小生活在江汉平原，跟着父母在长江边务农，我心中有了一颗亲近田野的种子。

2008年，偶然听亲友讲起在肯尼亚旅游的见闻，我第一次对这个非洲国家的风貌有了认识。这一年，我33岁，正是意气风发、寻找事业突破口之时。肯尼亚自然资源丰富，发展农业有独特的区位优势，我从中看到了机遇。这年6月1日，我踏上了肯尼亚的土地，决心在这片广袤无垠的天地间干出一番新事业。

筹备公司期间，我跑遍了肯尼亚大大小小的市镇，最远到过接壤索马里的城镇曼德拉。在充分考虑当地自然条件和国际市场需求后，我锁定了辣木、除虫菊和芦荟种植。

辣木是一种热带经济作物，特定品种结出的辣木籽、辣木叶、辣木花不仅可食用，还有保健功能。在少雨季节，耐旱的辣木还能帮助人们维持生计。早在上世纪60年代，中国就引入辣木作为油料作物，积累了丰富的种植经验。非洲部分国家也有可食用的辣木品种。肯尼亚的气候、土壤、光照等条件正适合推广这一神奇植物。当地也有不少农民在尝试种植。

经过反复考察与试种，我与公司员工一致认定，肯尼亚南部的马库埃尼郡附近是种植辣木的好地方。2014年初，我们在当地租种了约150亩土地，并把辣木良种免费提供给周边农民，下地手把手教授播种、育苗、采摘经验，最终发动当地农民种植850亩，形成了总面积约1000亩的辣木种植基地。基地产出的辣木籽由我们公司进行采购，解决了农民对销路的担忧。

种地少不了和土地“磨合”。为此，公司多次邀请中方和肯方技术人员进行探讨，一起寻找增产增收的好办法。辣木虽然耐旱，但充足的雨水有助于辣木树生长。因此，我们决定在辣木树下，以辣木树为圆心，挖一个直径为40至50厘米、深度约20厘米的坑。雨季来临前，把农家肥施在坑中，用薄薄一层土进行掩盖。雨季来临时，雨水会带着肥料向树根渗透。辣木树最高可以长到10米，不利于果实采摘。因此，我们每年都会打顶，矮化辣木树，增加辣木树侧枝的生长。通过不断试验和探索，基地产出的辣木籽颗粒饱满、含油量高，直径比普通辣木籽大2倍以上，单棵辣木树的

产量是当地其他种植户的3倍。

除了辣木，肯尼亚的地理环境还与另一种经济作物——除虫菊的生长条件高度契合。从除虫菊中提取的除虫菊酯，可用于生产生物农药。因其无公害的特点，除虫菊在绿色农业领域有广阔的应用前景。

2010年起，我们向肯尼亚政府申请了除虫菊种植、加工和出口牌照，并在肯尼亚境内东非大裂谷附近的村庄与农民合作种植。最多时种植面积约为5000亩。

除虫菊的育苗是一项“技术活”。肯尼亚传统的办法是在田垄上挖一条10厘米深的小沟，撒入种子，盖约2厘米厚的土壤，等待15天后发芽。这么做发芽率低、时间长，单位面积产量也很有限。中国传统的办法则是直接把除虫菊种子撒在田垄上，盖上一层薄薄的土壤，

植基地。2018年，我们还在肯尼亚西北部的图尔卡纳郡，种植了约1000亩芦荟试验田，最终成活约450亩，今年还计划在该区域种植芦荟5000亩左右。

芦荟是耐干旱、高价值的优良作物之一。肯尼亚常会遭遇旱灾，种植芦荟给了当地人新出路。得益于得天独厚的自然条件，肯尼亚的芦荟有较高药用价值。加工制成的芦荟膏中，芦荟苷A的含量可达16%到24%，高出其他产地数倍。

种植芦荟给当地人带来的经济效益十分显著。风调雨顺时，如果种植玉米，按照今年的市场价，当地农民1英亩的收入约为8.2万先令。除去种子、肥料、人工等成本，纯收入不到3.5万先令。如果考虑到旱灾，种植玉米还会严重亏损。而根据种植基地的情况，按照当前市场价，农民种植1英亩芦荟的收入可达到

件，创业的艰辛一言难尽。但认准了这个方向，我就有信心让种子发芽开花。

刚起步时，公司到肯尼亚乡下开推广种植会议，当地政府出于对海外公司的不信任，不仅配合度不高，甚至还进行阻拦，当地农民对转变种植方式也没什么积极性。

我们没有气馁，而是通过租种试验田、推动工厂建设、免费提供苗木、积极传授经验，一步步证明经营模式的有效性。渐渐地，当地政府开始派工作人员协助推广，越来越多农户加入我们的种植园。稳扎稳打、用心做事，中国人的勤劳、守信最终改变了当地人的看法。

把好产品带到进博会

从2018年首届中国国际进口博览会开始，我已参加了三届进博会。2023年的进博会，我也一定会参加。

进博会是企业厚积薄发的大舞台。在这里，我们精心培育的农产品有了亮相展示的好机会。前几届进博会，我把辣木籽、芦荟等带到展台，还介绍了夏威夷果、高山红茶等许多肯尼亚优质农产品。

2019年第二届进博会期间，有一家来自西安的参展企业，提出需要芦荟提取物制作药材，要求芦荟大黄素含量达到22%至24%。这样的芦荟在中国十分少见，而肯尼亚的自然条件恰好可以种植出符合这一要求的芦荟。

借助进博会平台，我们一拍即合。得益于进博会对企业产品质量的背书，对方公司爽快同意先付款后发货。2020年，我们已经做到了近800万元销售额。

类似这样的经历还有很多。通过进博会提供的各类沟通和贸易促进机制，我们能实现购销信息和资源的高效、精准对接。产品不仅能销售到中国，还能销往北欧、东南亚，走向广阔的国际市场。

进博会是国际贸易的一个风向标。在这里，我们可以了解到行业发展的最新动态，了解各领域前沿技术的应用，把最新资讯带回肯尼亚，运用到田间地头的实践中。

从进博会归来，每次都有新订单。最近，就有来自安徽的客户到我们的种植基地采购芦荟膏。我期待，接下来一年在芦荟深加工等方面取得新突破，给肯尼亚农民带来更多丰收的喜悦，也让更多肯尼亚的优质产品进入中国消费者的购物车。

(本报记者 林子涵采访整理)



李昌洪检查辣木种植情况。 Pius Maundu摄(图片来源:肯尼亚《民族报》)

同时还要盖草、浇水。但在土壤肥力更高的肯尼亚，这么做容易产生植株细弱的“高脚苗”，被赤道地区的烈日一照，一半幼苗都会干枯。

通过多次试验，我们结合了两种方法的长处，把除虫菊种子直接撒在田垄上，盖上一层1厘米厚的土，把土压实并每晚浇水，等待5至7天，苗就长出来了。我们把这种新办法教给农民，种出的除虫菊苗根很粗壮，单位面积产苗量也很足。现在在肯尼亚西南部的奈瓦沙湖区不少农民育苗采用的就是这个方法。

帮助农民收入翻番

经过多年发展，我们把马库埃尼郡的辣木基地，改建为辣木和芦荟间作种

25.6万先令，刨除人工、肥料等成本，纯收入在20万先令以上。

公司经营模式也受到当地人肯定。针对不同农作物，我们会在适合该作物生长的区域租赁土地，建成育苗基地，把种子或幼苗免费提供给周边农户。公司摸索出的种植经验，也会倾囊相授。如果种植遇到难题，还有专业团队介入帮忙。同时，我们和种植户签订了采购协议，让农民不担风险、不愁销售。在育苗基地附近，公司还购买了工厂用地，方便对该农产品进行深加工。可以说，最难做的事情，我们都为当地农民预先考虑到了。不少种植户都对与我们合作表示放心。

在陌生的土地上赢得信任，绝不是一件容易的事。10多年来，我在这里经历了风风雨雨，也曾遭遇抢劫、盗窃等犯罪事

福建福州：借力「海丝」优势，推进乡村振兴

龙敏

聚焦乡村振兴的2023年中央一号文件发布后，福建省福州市推出了一系列全面推进乡村振兴的政策措施，为做大做优做强省会、加快建设现代化国际城市夯实农业农村基础。

福州是中国著名侨乡，是古代“海上丝绸之路”的重要始发地之一。祖籍福州的海外华侨华人达300余万人，主要分布于“海丝”沿线国家和地区。

福州市委市政府在日前发布的《关于做好2023年全面推进乡村振兴重点工作的实施意见》(以下简称“实施意见”)中提出，推进乡村振兴，福州仍将借力“海丝”优势，加快推进中印尼“两国双园”项目建设，同时大力发展跨境农业，重点支持宏龙印度尼西亚综合虾养殖、宏东圭亚那水产品加工等境外渔业项目建设。

中国—印度尼西亚经贸创新发展示范区今年1月在福州获批设置，成为中印尼“两国双园”项目建设又一重要成果。福建森天汇食品有限公司是示范园区内的一家水产品加工企业。该公司总经理林峰介绍，春节后公司开始试投产，公司加工的金枪鱼就产自印尼三宝壟。原料在当地捕捞上岸后首先进行粗加工，此后通过海运在福州江阴码头上岸，再进入车间进行精细加工。

“目前，马鲛鱼、三文鱼等印尼海产品已通过这样的流程进入国内外市场。”林峰说。

借助“海丝”优势，福州计划举办高规格中国茶叶交易会，力争中国茶叶交易会永久落户福州，推动形成“杭州春博览、福州秋交易”的全国茶叶展销格局。同时，福州还计划推进国际茶港建设，打造五里亭国际茶叶联合交易中心。

目前，福州茉莉花茶正着力开拓“海丝”沿线国家和地区市场。福州茉莉花茶窰制工艺传承人、春伦集团董事长傅天龙表示，公司将充分利用“侨优势”，加速布局“海丝”沿线市场，让海外华侨华人回味“舌尖上的福州”，振兴茉莉花茶产业。

(据中新社电)



中印尼“两国双园”是以福建福州元洪投资区和印尼的民丹工业园等园区为载体的结对合作机制。图为位于福州的中方园区。 新华社记者 林善传摄



在福州元洪投资区，福建森天汇食品有限公司员工包装印尼深海鱼产品。 新华社记者 林善传摄



日前，游客在广西壮族自治区柳州市鱼峰区千亩湖的湖心岛上踏青赏花。黎寒池摄(人民视觉)

乘船赏花 踏春观景

侨乡新貌



在海南省昌江黎族自治县，游客近日乘船观赏昌江两岸盛开的木棉花。 史家民摄(人民视觉)