巴西巴中经贸交流中心董事长方激：

做推动中巴合作的一座桥梁

本报记者 **严 瑜**

侨胞说·祖国在我心中⑥③

方激与巴西结缘，始于30多年前的一次旅行。当年，第一次走出国门的她，被这个热情似火的南美国家深深吸引，从此将自己的人生与这片土地紧紧连在一起。

30多年来，虽然远离故土，但方激的心从未真正离开祖国。她不仅在巴西打拼出自己的一份事业，更在中巴之间架起一座桥梁，为两国经贸往来、人文交流贡献着自己的力量。

以下是她的自述。

图为方激（中）与巴西圣卡州政府部门官员合影。 （受访者供图）

与“桑巴王国”结缘

1987年，我高中毕业，决定和姐姐去看看世界。父亲向我们推荐了巴西，说那是一个地大物博、资源丰富的国家，有神秘的亚马孙雨林、激情澎湃的嘉年华狂欢派对，还是著名的“桑巴王国”。听了父亲的介绍，我对巴西充满好奇，将这个遥远而神秘的国家选为出国旅行的第一个目的地。

那趟旅行，我和姐姐经过近40个小时的旅程，终于抵达巴西，并在那里深度游玩了半年，“解锁”了一个全新的国家。除了新鲜感之外，我还意外地在巴西找到一份亲切感。一位当地的华人朋友带我们游览了圣保罗的东方街，那是华侨华人的聚集地，随处可见中餐厅、中国商铺和中文招牌。当时，已有不少华侨华人在巴西工作、生活。

没想到，此后，我的人生与巴西紧紧连在一起。1989年，我再次来到巴西，在此定居，组建了家庭，并有了两个可爱的女儿。

1998年，我抓住巴西实行开放贸易政策的机会，开始创业，将中国制造的教学设备和医疗设备引进巴西市场。起步并不容易。在此之前，欧洲品牌已在巴西深耕多年。如何让巴西客户信任并接纳相对陌生的中国产品？

虽然困难很多，但我始终充满信心。一方面，我看到了巴西市场的巨大需求；另一方面，我知道中国产品的品质并不输于欧洲品牌，且性价比高，更具竞争力。我付出了大量努力，在中国寻找优秀的工厂和供应商，靠品质树立口碑；在巴西建立完善的售后服务，以诚信赢得信赖。最终，我用差不多10年时间，打开了巴西市场，获得了当地客户的认可。

从2009年开始，我在经营自己的生意之外，还参加了巴西华侨华人组织的贸促会，经常接待来自中国的商贸团体。在这个过程中，我发现中国与巴西在经贸领域的合作潜力巨大，侨胞在其中施展身手的舞台十分广阔。如何发挥自身作用，推动中巴经贸合作？这成为我思考的一个新问题。

为经贸合作架桥

2013年前后，随着中国与巴西合作不断深化，大批中国企业来到巴西投资发展。粗略统计，当时有近200家大型央企、国企在巴西设立办事处或分公司。新挑战随之而来。中国与巴西在社会文化、市场环境等众多领域存在巨大差异，许多中国企业初来乍到，有些“水土不服”。

就在那时，时任圣保罗州州长荣·道里向我发来一份邀请函，请我参加巴西精英企业家联合会，担任联合会中国区主席，帮助中国企业更好地进入巴西市场并与巴西企业交流合作。我欣然答允。巴西精英企业家联合会是巴西本地的一家商业协会，我希望能在华侨华人的圈子之外，通过更多渠道帮助中国企业深度融入巴西社会。为了更有组织性地推进中巴经贸合作，我还成立了巴中经贸交流中心，聘请律师、会计师等一批工作人员，推动具体合作项目。

从那之后，我和巴中经贸交流中心的同事们根据中国企业在巴西的发展状况及需要，做了大量工作。比如，考虑到在巴中国企业日常缺乏互动平台，我们便连续举办多届巴中工商论坛，邀请基础设施、能源、贸易、文化等各领域的百余家企业齐聚一堂，交流探讨，共同寻找在巴西的发展机遇。我们还积极帮助中国企业对接当地政府部门，拓展合作机会。东西铁路项目、南部港口项目、巴明矿山开采项目、拉兰吉罗柴油电站项目……在我们的穿针引线之下，一项项合作落地开花，为中巴经贸关系更加密切助力。

常来常往才能加深感情。我们还多次邀请巴西巴伊亚州州长等官员到中国访问，更加直观、全面地了解中国。通过实地走访，他们不仅亲眼看见中国日益增强的经济实力，还切身感受到中国人民的善良友好，这让他们相信可以在中国找到真正的合作伙伴。

“请微笑，来到巴伊亚吧！”巴伊亚州政府副州长约翰·菲利普曾在第四届中拉基础设施合作论坛上，用这句当地俗语来表达巴西对中国企业的欢迎与期待。我很欣慰，我们的努力收获了美好的果实。

促中巴民心走近

近些年，在经贸领域之外，我还热衷于推动中巴民众在文化、体育等领域的交流互动。从2017年开始，我与家乡江苏省的相关部门合作，邀请多批爱好足球的中国青少年，到巴西参加短期足球培训。在巴西，这些青少年们不仅跟着足球教练学习技术技巧，而且近距离感受“桑巴王国”浓郁的足球文化氛围，对巴西有了更多了解。

新冠肺炎疫情暴发之后，国际人员往来受阻，我便探索如何在线上继续推动中巴双边民间互动。我注意到，随着中巴往来日益密切，在巴西投资的中国企业越来越多，巴西民众学习中文的需求和热情明显提升。2020年，我们巴中经贸交流中心与江苏省内多所高校合作，推出了中文远程教育课程，向巴西职业人士教授中文和中华文化，受到热烈欢迎。接下来，我们还将在教育领域推进更多新项目。

文化交流十分重要，可以拉近中巴民众之间的距离，让彼此产生更多亲近感，也可以让中巴各领域的合作之路走得更宽广、更长远。我想，如果一名巴西年轻人熟悉并喜爱中华文化，对中国心怀好感，那么他在未来选择合作伙伴时，就可能会更倾向中国。这是一种良性互动。

我本身就是最好的例子。当年，因为对巴西的好奇与喜爱，我来到这片距离中国遥远的土地，扎下根，并成为一座推动两国交流往来的“桥梁”。30多年来，我见证了中国飞速发展为海外侨胞带来的无数机遇，也见证了中巴务实合作不断升温、前途无量。中国和巴西对我来说都非常重要，我愿意为双边更加多元的合作不断贡献力量。

侨情乡讯

侨界学者共话欧洲华文教育发展

本报电（记者**林子涵**）第二届欧洲华文教育学术研讨会暨第五届CERPE（中欧研究平台）国际研讨会近日在温州大学举行。来自海内外的160余位专家学者、华文教育工作者在线上线下探讨新时代、新科技、新形势下欧洲华人社会和华文教育的发展趋势。

研讨会开幕式上，中国华侨华人研究所所长张春旺表示，面对新冠肺炎疫情冲击和百年未有之大变局，有必要认真总结华文教育经验、研究华文教育面临的问题及应对拓展之策。

温州大学副校长蔡曙光表示，温州大学涉侨教育历史悠久，涉侨研究实力雄厚。下一步，学校将继续发挥在涉侨研究、华文教育等方面的优势，聚焦华侨华人及华文教育研究，为华侨华人事业发展贡献更多智慧。

在分论坛环节，意大利罗马中华语言学校校长蒋忠华提出，意大利的华文教育起步较晚，但发展迅速、条件良好、成绩突出。这得益于当地对本土化华文教育的探索实践。下一步应推进华社力量、提高教学质量、丰富教学活动、更新教学理念、形成内外合力，促进新时期本土化教学模式发展。德国纽伦堡中文学校教务辛欣表示，德国语言教育有早接触、多语种、重文化、多样性等特点。华文教育可吸收借鉴德国语言教育模式，培养国际化人才，适应全球化需求。

温州大学华侨学院院长包含丽提出，新形势下，海外华文学校的中华文化传播出现多种新现象。可通过构建“大规模生产与个性化定制”文化知识传播体系、打造海内外教学机构信息互通机制、构建海外华文学校教学评估制度、建立一支国际化华文教师团队等，助推海外华文学校传播中华文化。

本次研讨会由中国华侨华人研究所、浙江省人民政府侨务办公室、温州市人民政府侨务办公室、温州大学、中欧研究平台共同主办，由温州大学华侨学院、温州大学华侨华人研究院、温州大学欧洲华文教育研究所承办。

甘肃武威以侨搭“桥”引资兴业

近日，由中国侨联、甘肃省政府、中国侨商会主办，甘肃省侨联和武威市委市政府承办的“创业中华·筑梦陇原”侨领侨商武威行活动主体大会在甘肃省武威市举行。活动吸引百余名侨商实地考察洽谈，280多名侨商参加“云招商”推介活动，并达成一批合作成果。

新加坡金鹰集团（中国区）副总裁赵勇表示，武威市是连通东西的丝路重镇，是优势独特的农副产品基地，是太阳能、风能丰富的新能源宝地。该企业将全方位调研了解武威市的产业政策和发展情况，与武威市在生态建设等领域开展合作，发挥各自的优势，共同推动国家能源转型，为武威经济高质量发展、环境治理、乡村振兴做出侨企应尽的贡献。

甘肃达利食品有限公司总厂长陈银阳表示，该公司在项目对接洽谈、落地建设、建成运营过程中，得到了武威市委市政府不遗余力的支持。特别是近年来，武威大力推行“不来即享”“项目管家”等服务模式，使各项涉企优惠政策、多项扶持奖励政策不折不扣落实到了企业。得益于非常好的营商环境，公司保持长期快速发展的势头。

西部侨青联盟主席、甘肃省侨联青年委员会主席、广东明健通实业有限公司董事长谢榜辉表示，自“侨领侨商武威行”活动启动以来，甘肃省侨联青年委员会围绕武威市特色农产品及食品加工、奶产业、新能源及装备制造、文化旅游、信息产业、特色医药、生态环保和陆港外向型经济产业等重点产业链，在内部组织召开研讨座谈会，就相关招商引资项目进行研判分析。

（来源：**中新网**）

缅甸媳妇“晒”出侨乡好风光

丁 婷

图为李明做的“荷花宴”。 **郭金灿**摄

初见李明，是在她家的两层小楼里。她穿着漂亮的傣族服饰，正给村里的小姐妹们翻译外国朋友在她微信朋友圈的评论。

李明朋友圈里展现的是云南省保山市施甸县姚关镇山邑野鸭湖的美景，湖波荡漾，接天莲叶无穷碧。在评论区，来自新加坡的好朋友莱雅留言说：“我爱上了这个美丽的地方。”

李明来自缅甸瓦城（曼德勒）。2008年，她只身来到中缅边境的云南瑞丽打工，与同在这里打工的段从达相识相爱，并嫁到侨乡保山的施甸县姚关镇山邑洪祥村。

“刚来那两年，条件是真的差，日子也是真的难过。”这是李明刚到姚关时的感受。山邑野鸭湖，曾经是姚关贫瘠的代表，湖周围稻谷亩产不足600斤，湖中心区域更是长年浸泡在水中。当时，村里大多数人都靠外出打工挣钱，靠种植农作物维持生计。李明一家条件也比较困难。单靠丈夫外出务工，根本无法撑起家里的吃用开销。于是李明也随大流，跟着丈夫去瑞丽打工。

2014年7月，公公身体突然抱恙，李明和丈夫赶回家探望。正值荷花盛放的时节，山邑社区举办了民族文化旅游节，来游玩的旅客很多。李明这才惊觉，在外出打工的这几年，这片土地已经发生了巨变。条条通村道路都已经硬化，村村老破住房也都得到了改造加固。村里组建了集体经济合作社，周边也突然多了好几家农家乐。随着近几年生态旅游的开发，家门口的野鸭湖已经成为周边县市游客度假的热门地。考虑到孩子马上要上小学，公公也需要人照顾，李明决定在家做点小生意。她拿出打工的积蓄，置办了锅灶桌椅等东西，搭起了野鸭湖荷花街上的“最美路边摊”。

李明用她这些年学到的手艺，在小吃摊上卖起了手抓饭、炒小龙虾、炒田螺、烤鱼等傣族小吃，因为风味独特、卫生干净，生意非常不错。看到李明赚了钱，周边好几户村民家也开始出来摆摊，卖荷花的、卖草墩的、卖零食的……一下子就形成了一条小有规模的小吃步行街，也成为山邑村的一道特色风景线，被称为“荷花街”。

2019年，山邑村为了提升旅游品质，先后完善了旅游厕所、荷池栈道、停车场、污水处理管网，实施绿化景观工程，并打造了一部分符合山邑村的特色民宿、仿古游船，统一规范了农家乐和小卖部的门头，还给李明以及其他小商贩提供了仿古餐车。基础设施的加强和规范化经营为山邑村吸引来更多游客，小商贩们的生意越做越红火。

2020年，有了些积蓄的李明在姚关街农贸市场门口盘下一间店面，开了一家缅甸傣味小吃店。这几年，政府一直非常支持她们这群小商贩，经常组织开展电子商务进农村等培训。李明的丈夫段从达还包了20多亩土地，种植辣椒、豆子等蔬菜，一部分作为小吃店的原材料，一部分对外出售。如今，李明一家年收入近10万元，带院子的两层小楼拔地而起，生活越来越好。

“刚来的时候希望能盖新房，后来希望摆路边摊能挣钱，接着又想开店……我的这些愿望都已经实现了。”李明笑着说。

李明在姚关镇生活了10多年，经历了从苦日子到好日子的转变，也见证了姚关镇的“逆袭”。近些年，通过退耕还湖，姚关镇山邑、蒜园风光旖旎，被评为国家3A级旅游景区。数据显示，每年到姚关镇观光赏荷的游客有10余万人次，在山邑、蒜园以及集镇周边这一带发展起来的农家乐50多家、精品民宿20多家，每年的年均旅游收入达1500余万元。

转眼又到荷花竞放的时节。李明开始为今年的荷花节做准备了。她说，今后会一直守在美丽的野鸭湖畔，品味美好的幸福生活。

侨乡新貌

荔枝硕果累累 果农笑逐颜开

近日，广东省广州市白云区钟落潭镇升威荔枝园内，大量优质晚熟荔枝收获上市，果农笑逐颜开。

吕华当摄（**人民视觉**）