

家国情怀 报效桑梓系列报道(6)

颜景川：

“激光追梦人”的创业人生

本报记者 孙亚慧

激光，曾被称为“最快的刀”“最准的尺”，而切割、打标、焊接是现阶段中国激光设备在工业领域的主要应用。近年来，中国激光产业在技术创新和市场规模方面都取得了较大进步，国产化全面替代进程加快，替代质量提升显著。

在山东淄博，颜景川便是这样一个“激光追梦人”。早在7年前留学回国时，他就瞄准了激光领域的创业先机，以发展本土激光产业作为奋斗目标，颜景川和他的团队从只能生产相对简单的激光打标设备，到可以把激光焊接、切割等设备出售给国际知名企业，这支年轻的团队在齐鲁大地书写了属于自己的精彩篇章。

将创业的“根”留在故乡

从小生长于淄博的颜景川，硕士毕业于韩国大邱大学，之后又前往德国游学1年，学习工业设计。回国后，一次帮亲人寻找熔断工业纺织品替代方案的机会，给了颜景川创业灵感。“我在韩国读书做市场调研的时候接触过激光技术，而当时国内所用的方式相对比较传统，我想或许会找到新的切入点。”颜景川说。

2014年，在“大众创业、万众创新”的号召下，颜景川放弃了在韩国知名企业工作的机会和优厚薪资回到淄博，正式创办山东镭泽智能科技有限公司，带领一支激光工业化设备研发团队入驻大学生创业孵化中心。最初团队里，包括颜景川在内的4名成员全都是海归，这支“海味儿”十足的国际化团队拥有全球视野，这也为打通国内外相关行业资源提供了更多渠道。

技术研发方面，颜景川与山东理工大学物理光电学院深入合作共建研究室，同时还在技术人才相对集中的深圳建立了研发中心，以整合技术与人才资源。仅仅一年之后，他就带领团队赢得了2015年全国创业专项大赛三等奖的好成绩，那时，他以生产陶瓷、玻璃进行激光打标的设备作为切入点，公司逐渐在市场打开了市场。

伴随着国内互联网行业蓬勃发展，颜景川也不可避免地要面对团队成员的离开，他尊重同伴的选择，但也希望通过提供不逊于互联网大公司的工作环境，为家乡留住更多人才。“在德国，不少拥有超过百年历史的高新技术企业都诞生于乡镇，而非大城市，这些历史悠久的企业的根也一直在那里。”这让颜景川铆足了

一股劲——他想在家乡也创办一家这样的企业。

在颜景川的公司里，为了给员工提供更前卫且舒适的工作环境，他请专门的设计师将办公区设计成了北欧风格，公司在流程和制度上也减去了不少冗余环节。年轻人彼此启发、互相激励，逐渐积累起的人才厚度开始凸显颜景川团队的竞争优势。

肥沃土壤供给创业养分

为了更好地促进企业转型，破解高层次人才难以引进的难题是关键。颜景川决定将研发项目外包，公司提要求、提思路、出资金，再由高校或科研院所按企业要求完成，知识产权归公司所有。通过这样的模式，颜景川在很大程度上降低企业运营成本的同时，也更好地利用了北京、上海等地的优质科研资源。

截至目前，颜景川团队已与中科院上海光学精密机械研究所、山东理工大学光电研究所、北京交通大学光电研究所等研究机构建立了研发关系，还与美国波士顿大学等一批国外激光及光学专业的优秀技术人才展开了合作。

颜景川并非技术出身，但如今，镭泽公司的生产车间却是他最常去的地方，操作设备、看图纸，他对每一个技术环节都烂熟于心。

2016年，颜景川团队迎来了发展历程上的重要一刻——镭泽成为西门子公司的激光设备供应商，对于这支非常年轻的创业队伍来说，这是进一步打开海外市场的重要契机和依仗。

“得到西门子的认可并不容易，它会考察评测我们包括企业特色文化、质量体系、数字化体系甚至仓库管理等在内的诸多维度。”颜景川坦言，极其细化的考核标准让团队在准备过程中承受了不小的压力，但他们最终依靠运营

水平向西门子证明了公司的实力。“技术创新是公司发展最强大的后劲，我们若想要走进世界激光设备的高端市场，是要拿出硬实力来说话的。”

创业7年来，颜景川公司的设备走进了英国剑桥大学的实验室，走进了南美洲的厄瓜多尔，走进了韩国LG集团，走进了印度最大的集团公司TATA……

在颜景川看来，自己短短几年内所取得的成绩，得益于脚下这片创业沃土。“对创业者来说，选择很重要。于我而言，毕业那年回国创业的决定做对了！我们中国有蓬勃的市场和很好的创业环境，这片土地能给创业者提供充足养分，良田才能结硕果。”颜景川说。

上下游企业聚合发展

受新冠肺炎疫情影响，颜景川公司的生产在去年上半年一度陷入停滞，第一台机器在5月底才完成交付。那段时间，颜景川遇到了创业以来最大的压力，不少员工甚至主动提出降薪，要与公司共渡难关，这让他感动不已。

“国家一系列助企纾困的政策实实在在地解了我们的燃眉之急。”颜景川说，当地银行派出专员与企业对接，投放无抵押小额贷款，以帮助公司缓解疫情期间的融资压力，而员工社保减免等政策，也减轻了企业的经营压力。“去年下半年开始，我们的经营就实现了反转，到第四季度，打了场漂亮的‘翻身仗’，之前几个月员工降薪的部分也全部补发完毕，表现优异的员工还涨了薪水。大家相信我才愿意一直跟着我干，我也一定要对得起大家！”

2020年12月，一场齐鲁激光共享产业园推介会正在淄博市淄川区火热进行。坚持以市场化理念变革产业组织方式，加快推动老工业城市高质量发展，深入实施产业赋能，打造激光产业集群，这座千年古城正在迈出坚实一步。

“2014年我创业的时候，淄博当地只有我们一家激光领域的企业，但经过几年时间的培养和发展，这里逐渐形成了七八十家配套企业，产业生态日渐形成。”在颜景川的建议和淄川区政府的大力支持下，齐鲁激光共享产业园应运而生，聚合企业力量，统一配套标准，实现协同发展。产业链内多家上下游关联企业聚合发展，共同拉动产业园整体建设，也更有利于打造产业园的品牌效应。

据颜景川介绍，作为山东省和淄博市重大项目、山东新旧动能转换的重大工程，齐鲁激光共享产业园的项目总投资达10亿元，预计每年可生产5万台具有国际领先水平的激光设备，新增销售收入30亿元、利税8亿元。它将加快区域产业优化升级，为加快新旧动能转换提供“激光引擎”。“如今，我们相当于拥有了一个共享的加工中心，将大家共用的工艺集中在一起发展，共享先进设备和科研成果，企业间能够良性互动，我们还可以通过自动化和智能化改造，提升园区内入驻企业的整体层级，进一步增强产品竞争力。”颜景川坚定地说。

据新华社电“90后”姚家洁是广西壮族自治区南宁市一家国企员工，喜欢打篮球的她经常约朋友打球。自从接触了“轻而易举”，她只需在微信小程序上报名，就可找到合适的时间、场地，与志同道合的老老朋友一起打球。

对于许多上班族来说，下班后想打一场篮球赛，找球伴、找场地、找时间，其中一个环节掉链子，计划就可能泡汤。在南宁，几个青年人创办的“Easy Ball·轻而易举”公益篮球对战平台，正在为随时随地说打就打的篮球赛创造条件。

一个工作日的晚上，位于南宁国际会展中心，20多个通过“轻而易举”结识的球友正在篮球场上过招。值得一提的是，在这场三对三比赛中，既有男队员，又有女队员，且不限定男女队员比例。对战平台通过随机、大数据匹配、人工智能分析等方式为球员配对每场比赛的队友及对手，现场还有专人实时记录每个球员数据。

“以前很难凑齐一群朋友打球，现在找到组织了。”姚家洁说。

“轻而易举”创始人田从瑞是个狂热的篮球爱好者，2015年从英国留学回国的他在南宁创办了一家拥有篮球场的餐饮娱乐综合体，2017年又创办了广西青年海归篮球社区。从小没有受过专业篮球训练的他，在2020年与几个有着共同想法的伙伴一起探索创办了这个平台。

2020年10月29日，“轻而易举”第一场公测比赛正式打响，21人报名参赛。当时的参赛者，大多是他们的老朋友。此后，随着比赛场次增多及影响力不断扩大，越来越多人被平台吸引。

田从瑞告诉记者，目前平台已有注册用户6000余名，其中年龄在18岁至24岁的用户占45%，35岁至45岁的占30%，年龄最大者53岁。“希望通过平台的打造，让热爱篮球的人聚在一起。”该平台通过整合篮球场馆、篮球裁判、用户人群等体育资源，免去繁杂的约人、约球、约地点、约赛制等沟通成本。这一模式对差旅商务人士、探亲返乡人群等尤其具吸引力。

目前，南宁市社会体育发展中心已同意作为该平台2021年线下赛事指导单位。田从瑞说，平台将在年内新设20处赛点并举行180场公益比赛。（新华社记者卢美婷 衣冠斌）

下班了，来一场说打就打的篮球赛



海归资讯

杭州全球青年人才中心正式启用

本报电（记者孙亚慧）为更好建设全球人才“蓄水池”，吸引更多青年人才到杭州创新创业，日前，杭州全球青年人才中心在萧山ITC归谷国际中心正式启用。杭州同时启动成立了4个海外分中心，分别位于澳大利亚悉尼、英国伦敦、加拿大多伦多和美国西雅图，将通过1个中心、4个分中心共同吸引全球青年人才。

据了解，杭州全球青年人才中心不设准入门槛，到杭发展的海内外青年人才都可在此获得创业、就业指导 and 保障。该中心启用后，将陆续推出一系列中心活动、一条龙落地服务、一揽子优惠政策、一连串见习机会、一对一导师结对、一次性创业融资、一站式人才评估、一体化就创平台“八个一”服务。

具体包括：一条龙落地服务，可代办高层次人才认定、纳税登记、杭州市人才居住证、市场主体设立与变更、注销等人才相关的59项政府业务和70项第三方业务；一次性融资服务包括对符合要求的对象提供不超过50万元的低息信用贷以及生活创业启动金、人才贷、企业融资等金融服务；一连串见习机会则利用各理事长渠道优势，为广大优秀青年提供实习岗位，等等。

近年来，杭州建立以人才为核心的创新创业生态系统，研究出台了“人才生态37条”及补充意见、“大学生创业创新三年行动计划”等高含金量政策，大力推进杭州海创园、国际人才创新创业园等平台建设，在全国首设大学生“双创日”，创新人才评价体系，全面推广专门面向青年人才群体的“青荷码”，不断改进服务质量，提高服务效率。



▲ 颜景川（右一）在公司车间内向客户展示自己公司生产的激光设备。
▶ 颜景川正在调试设备。

第二届三亚崖州湾科技创新创业大赛暨首届国际赛圆满落幕

2021年3月29日，以“智汇崖州湾 筑梦新三亚”为主题的第二届三亚崖州湾科技创新创业大赛暨首届国际赛迎来总决赛，来自海内外的23个晋级团队齐聚三亚崖州湾科技城，上演巅峰对决，最终产生一、二、三等奖，获得组委会提供的100万元、50万元、20万元的奖金。

优胜企业项目将落地三亚崖州湾科技城，目前，三亚崖州湾科技城管理局已提前介入，为企业提供贴身服务，助力项目尽快落地。

全球共509个高科技项目报名
23家企业获奖项目将落户科技城

本次大赛亮点突出，成绩喜人。在首届三亚崖州湾科技创新创业大赛的基础上，本次大赛增加了国际赛，从全球征集的509个项目涉及海洋及农业科技、半导体芯片、人工智能等高科技领域。通过严格选拔，高端宏观石墨烯膜及其电子器件、高端海水淡化反渗透膜的产业化、海上风电等23个优质项目成功晋级总

决赛。晋级总决赛的项目符合崖州湾产业规划方向，落地后可初步形成相关产业链。此外，本次大赛组委会引入了生物医疗和半导体芯片等方向的项目，提前布局相关产业，为崖州湾打造名副其实的科教城打下基础。

提前跟进服务
确保优胜项目及时落地

作为承接海南自由贸易港政策的重点园区，三亚崖州湾科技城将建设成国家深海科技创新中心、“南繁硅谷”及产学研深度融合的聚集地。此次获奖的项目均符合园区重点规划范畴，园区方面将为获奖团队提供项目孵化、人才计划优先申报、安家补贴等创业支持，积极推进科技成果转化转移，为推动海南自由贸易港建设注入强劲动能。本次大赛由中共海南省委人才发展局、海南省科学技术厅、海南欧美同学会指导，

三亚崖州湾科技城管理局主办，上海交通大学、浙江大学、中国海洋大学、中国农业大学、武汉理工大学、哈尔滨工程大学等高校协办。



第二届三亚崖州湾科技创新创业大赛暨首届国际赛获奖名单

奖项	项目名称
一等奖	探头式激光共聚焦显微内窥镜
	物联网时代第一维传感器毫米波雷达的创新应用
	智慧海事
二等奖	Micro-LED新型显示
	便携式水下智能航行器
	量产型商业微小卫星标准平台研制及其产业化项目
	海上风电工程技术服务及产品产业化
	大洋航路气象导航系统
	人工智能视觉系统
	“无屏触控”智能机器人技术在阅读和教育领域应用
	高导电宏观石墨烯膜及其电子器件
	云遥宇航星座计划
	“光子芯片”——开启AI时代的感知钥匙
三等奖	深海钻井平台石油污水处理
	大功率磁悬浮飞轮储能系统
	高端海水淡化反渗透膜的产业化
	新型mRNA疫苗
	智能超高清云互联芯片
	人工肝
	海水稻资源开发与利用
高端医疗器械项目	
灵鹰长空——国之重器领航者	
深海原位智能路由系统	

数据来源：三亚崖州湾科技城管理局

广告