



图片来源：百度

创业?就业?

回国第一步迈向哪里?

本报记者 孙亚慧

先就业? ——积累工作经验

4年前,毕业于澳大利亚新南威尔士大学的徐子航回到国内。彼时,他跃跃欲试,他所研发的环保材料市场前景广阔,因此在研一时,徐子航心中便有了创业的想法。

但事情并没有那么简单。他深知自己的纯技术背景无法妥善处理公司实际运行中的有关问题,不仅如此,本科与研究生都就读于澳大利亚的徐子航,对于国内的商业环境客观上了解有限,“在当时贸然创业并不是一个理智的做法。回国后目之所及,很多事物都觉得陌生,而这一切都需要时间去适应,也需要时间去学习。”他说。

在入职国内一家中等规模的环保企业后,徐子航报名参加了面向在职人员开办的金融课程,其中有些他在澳大利亚的时候也曾学过皮毛,但当时并未多费心思。

去年5月,他终于决定辞职创业。用他自己的话说,“这是时机已到。”

“工作3年的最大收获,是让我弄明白了国内这种技术型企业运营的内在逻辑,如何打开产品销路、如何保持团队的研发热情、如何平衡收支预算……如何处理人际关系、如何更好地激发团队战斗力等这些偏感性的能力也得到了锻炼。”徐子航说。

他的话是不少“就而优则创”海归的内心写照。在毕业于意大利佛罗伦萨美术学院的赵晨看来,职场中的收获会为自己之后创业提供强劲助力,这种收获大致可分为两方面:一是



与优秀的领导、优秀的团队相处中所实现的自我提高;二是积累资源。对于一心想做独立策展人的她来说,前期资源积累的重要性不言而喻。“不要‘为了创业而创业’,对一些领域来说,海归没有丝毫工作经验就直接选择自己干,确实要承担极大的风险。先就业再伺机创业则相对稳妥。”赵晨说。

先创业? ——试错成本更低

也有人担心,自己所处行业正迎来风口红利,如果不直接迈出这一步或许会错失良机。毕竟,创业环境瞬息万变,自己所处行业今日的强劲势头会持续多久,很难有人准确预测。

杨泽园说,如果自己同师哥一样出生在1985年,或许会和师哥一样,创业时考虑更多方面,先进入职场磨炼,等羽翼丰满后再尝试将创业点子付诸实践,那是师哥及其同年级选择创业的毕业生的路径。但杨泽园却没有这么选。

他出生于1994年,研究生毕业于美国康奈尔大学,如今已是一家拥有几十名电竞主播的网络平台的老板。20多年前,他的父亲辞掉公职,下海创业,杨泽园是名副其实的“创二代”。

海归创客年龄层的结构性变化,也预示着难以忽视的创业心态的改变。根据《2019中国海归就业创业调查报告》中的有关数据,“90后”尤其是“95后”新生代海归正发展成为海归就业创业的主力军。受访者当中,“90后”(1990年—1995年出生)占比达52%，“95后”占比则显著升高,达17%。

相较于父亲当年创业时的瞻前顾后,杨泽园如今显然并没有那么多顾虑,更加自信而无畏,也没有考虑父亲的创业领域和创业路径。甚至,他心中考虑过一旦最终创业失败他该何去何从。“我还年轻,试错成本很低。无论这家平台能运营多久,其中经验都是我自己攒下来的。以后就算加入别人的团队也无妨,关键是创业者要做好从‘老板’到‘员工’的心理准备。”

更多机会 ——创业就业环境优化

无论是先就业还是直接创业,对于所有有志于创业的海归来说,国内如今的海创环境正

每年的秋招季,都有一批留学生完成学业,踏上回国的旅程。在他们中间,有的已经拿到了国内单位的录用通知,只等入职;有的准备好了求职材料,准备加入秋招“大军”;还有一些正暗自踌躇,这部分人心中有创业的点子,但并未想好第一步该怎么走——是直接创业?还是先进入一家同类型企业工作一段时间、积累更多经验后再创业?

创业?就业?每年都会有一批新海归面对这道或许永远没有最佳答案的命题。然而,不变的是题目,时代发展中,作为答题人的“新海归”们的心态正悄然发生着变化。



提供着更好的机会、更广阔的平台。

从留创园数量中可见一斑。截至2018年年底,全国已建成各类留创园超过350家,入园企业超过2.5万家,在园创业或工作的留学人员总数超过8万人,累计孵化企业超过5万家。

事实上,留学生若想要回国创业,可借的助力越来越多。首先,国内各种孵化园区正在蓬勃发展。通过建设平台、开展活动、加大支持,各级政府也在为海归创新创业提供更多便利,留创园只是其中一部分。其次,通过中国留学人员创新创业大赛、中国留学人员广州科技交流会等创新创业平台建设,更多海归有了回国就业创业的机会,平台会为海归的项目转化牵线搭桥。

在徐子航看来,海归创业需要避开的误区之一,是完全照搬自己在海外学习的经验。“中外的商业环境各有特点,并不完全相同。客观来说,国外的职业经理人制度更为成熟,初创团队成立后,可以凭借职业经理人队伍来弥补创始人自己某方面的经验欠缺。在国内,创业初期日子比较苦,一些小团队并不会引起职业经理人的注意,在这种情况下,创业初期可能会面对多方面压力。”他说。

今年10月,教育部在对十三届全国人大三次会议第5337号建议的答复中也曾指出,坚持以“支持留学、鼓励回国、来去自由、发挥作用”新时代留学工作方针为指引,积极应对新冠肺炎疫情,不断创新服务模式,提高服务水平和质量,支持留学人员回国服务,鼓励他们成为大众创业、万众创新的生力军。

“毫无疑问,海归创业的环境一定会越来越优渥。”杨泽园说。“关键在于,要了解自己的内心世界,知道自己到底想要的是什么。如果缺乏某一方面的经验,就需要拥有一个团队,需要寻找合伙人。创业绝不是自己打天下,善于组织团队,善于合作,才能更好地把握机遇,把事情做成。”



让医生参与创业

如果说互联网一定程度上提高了医疗的生产力水平,那么生产关系里的医生地位或许也需相应发生变化。互联网医疗成就着医生价值,同时也促成着医生“上线”。

2017年1月印发并实施的《“十三五”全国卫生计生人才发展规划》中就曾指出,在国家法律法规和政策允许范围内,医务人员可通过兼职兼薪获取报酬,同时也鼓励和支持医学科技人员在创新实践中成就事业并享有相应的社会地位和经济待遇。在我看来,互联网医疗平台的重要作用之一,就是帮助医生凭借自己的专业本领获得更多阳光收入。

互联网医疗“激战”的下半场正在到来,仅靠用户流量是远远不够的。用户的留存靠的是品类扩充与服务升级,没有三甲医院专家的有效绑定,用户也会像海水冲沙一般,来得快去得也快。

如何实现专家的有效绑定呢?

单纯靠“烧钱”并不会长久奏效。有效的用户流量很重要,这是专家们所看重的。与此同时,让专家能有机会深度参与到企业之中或许也很重要。

通过这样的方法,专家的积极性也会提高,从而实现有效绑定,发挥出重要能量,也会吸引更多专家加入平台。

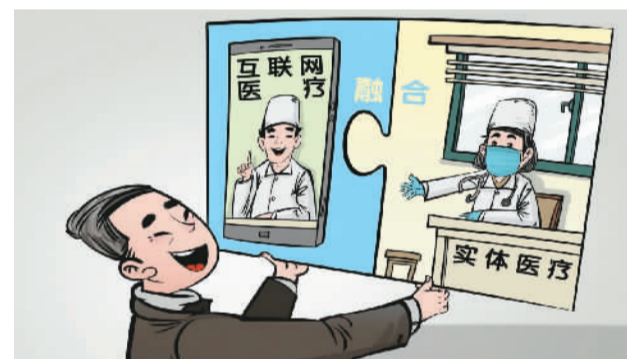
互联网医疗,

增强医生获得感

冯良会

“十一”假期的第一天,我带着刚买的《善战者说》来到咖啡馆。坐下后忽然感觉,从年初的疫情突发到10月假期,大半年时间里全世界好像都变了,尤其是在互联网医疗市场,正经历着史无前例的流量酣战……

翻开《善战者说》这本书,我没想到孙子兵法还可以这样读。创业原本就如战场,要想突出重围赢得胜利,许多道理相通。一口气读完百页后,方觉其中不少战术引入互联网医疗或许也会奏效。



相互补充

新华社发 曹一作

凭专业技能成就事业

一个企业的成功必然是让它的参与者获得成功,对于互联网医疗来说,想要坚持下去、实现成功,让那些最早参与进来的医疗专家有更多获得感也是其中重要方面。

这也有很强的社会意义,它会全社会的年轻人相信,教师、医生等知识技能者,可以依靠自己的专业技能实现财富自由,从而分享伟大时代的变革红利。就像新零售的线上线下高度融合一样,新医疗也必然会走向线上线下的融合,而且可以想见的是,融合的速度与程度必将史无前例。这个过程将使得中国的医疗现状发生深刻变化,医疗的整体效率进一步提升。同时,它将为现有体制内的医生创造更多个人发展机会。

与此同时,这些互联网医疗企业内的专家医生,也会成为新型医疗机构的重要创建、参与和管理者。他们拥有知识技能,他们带来的不仅是知识技能,还有有效的流量与资本,而这将会成为线下医院的重要补充。

新型医疗机构的大量出现也必然需要更多医生参与,最早“上线”的专家医生可以带动更多医生,这不仅是收入的带动,也是技能的带动和观念改变的带动。从互联网医疗到未来线上线下高度融合的新医疗,如何增强医生获得感,才是其中关键。

(作者系互联网医疗平台温暖医生创始人,毕业于美国东北大学)

“橄”把小众运动当事业

新华社记者 覃星星

橄榄球运动并不是人们想象中的野蛮冲撞,而是力量与智慧的高度融合。

在上海从事教育工作后又出国留学的她,一直喜欢那种在橄榄球球场上身心得到释放的感觉。虽然是偶然结缘,但她坦言自己对橄榄球“中毒了”,决心要把橄榄球带回广西,致力于在家乡推广这项运动。

作为广西推广橄榄球运动的先行者,廖子云介绍,橄榄球在上海等大城市已有较好的群众基础,但在西部地区普及还有很长的路要走。2017年6月,她回到南宁推广橄榄球运动,希望让更多人爱上橄榄球,但没想到“现实很骨感”。

回忆起推广之初所遇到的众多挑战,廖子云唏嘘不已。她带着橄榄球四处去寻找机构推广,一次次被拒之门外;好不容易组织一个橄榄球培训活动,可是来参加的人少得可怜……在不断地遭到质疑甚至被亲朋好友冷眼的过程中,廖子云也曾自我否定,然而不服输的她很快又重拾信心。

“记得有一次带队去香港打比赛,在南宁东站候车时,队员们身着整齐的队服,神采奕奕,

这时很多乘客过来拍照,一直询问我们是什么队伍。那一刻我很激动,因为大家知道了作为西部地区的广西,也有这样一支橄榄球队。”廖子云说,如今广西发展橄榄球运动的氛围日渐浓厚,短短几年时间已有14支橄榄球队成立,青少年队伍和青训基地也陆续建立起来。广西的橄榄球队参与多项重要国际橄榄球赛事,拿下不少荣誉。

“因为热爱,所以致力于在家乡推广这项小众运动。”牵头成立广西第一个橄榄球协会的廖子云说,现在的自己,每天忙着带新人、协调训练场地、多方推广等,很累但很充实。

令廖子云欣慰的是,通过大家不懈的努力和付出,越来越多的家长、学校已经逐渐接受橄榄球文化和这项运动。

下一步,廖子云希望加强俱乐部的人手配备,提高团队的凝聚力,在赛场上争取更好成绩。同时,进一步承担起推广橄榄球的社会责任,吸引更多人来参与进来,从而为发展橄榄球运动做出有益探索。

杭州广发“英雄帖” 1400余个高端项目应约“赴会”

新华社杭州11月11日电(记者李平、马剑)聚焦数字经济、生命健康、智能制造等领域,2020杭州海外高层次人才创新创业大赛总决赛日前在杭州落幕。经海选、复赛等层层选拔,1446个参赛项目中有12个项目进入总决赛。

记者从2020杭州国际人才交流和项目合作大会组委会了解到,自今年3月启动杭州海外高层次人才创新创业大赛以来,全球28个国家和地区的1600余名海外人才报名参赛。经层层筛选,来自法国巴黎IPGA大学崔建勋院士的“高纯度新型纳米材料装备研发及绿色量产”项目获得本次大赛冠军。该纳米材料装备拥有30多项专利,开创了国内高纯度纳米材料绿色量产技术的先河,获得了评委的广泛认可。

崔建勋说,杭州产业基础好、创业氛围浓,为企业的蓬勃成长提供了沃土。据他透露,项目已与杭州部分区县进入落地洽谈阶段,落地5年内有望实现年营收30亿元。

据大赛组委会介绍,对1年内来杭州落地转化的一、二、三等奖参赛项目,杭州市将分别给予500万元、300万元和200万元的创业资助。

据了解,通过搭建人才成长成才的广阔舞台、营造良好的创新创业环境,近年来越来越多的海归人才将杭州作为“归谷”。

作为杭州市和浙江省引才的“金名片”,杭州海外高层次人才创新创业大赛自2015年举办以来,共征集到4000多个参赛项目,其中129个项目在杭州落地注册企业,注册资金10.14亿元。



“我是2012年在上海工作的时候第一次接触橄榄球,没想到一下子就爱上了,从此一发不可收拾。”在广西壮族自治区南宁市南湖公园的一处草坪上,正参加橄榄球体验沙龙活动的廖子云侃侃而谈。

作为广西南宁市橄榄球协会会长、广西蝎虎橄榄球俱乐部创始人,廖子云说话语速较快。谈及她的团队和经历,廖子云有说不完的话。在她看来,作为一项在国内仍属小众的运动,橄