看促进亚太共同繁荣的生动故事——在粤港澳大湾区

湾区立潮头 亚太共扬帆

张 烁

世界的目光，聚焦粤港澳大湾区。

日前，亚太经合组织（APEC）第三十三次领导人非正式会议在广东深圳举行。当前，国际形势变乱交织，世界经济增长动能不足，单边主义、保护主义甚嚣尘上。与此同时，全球贸易在逆势中保持增长，新兴技术加速突破，深刻影响世界发展格局。站在抉择关口，“开放还是封闭，合作还是分化，变革还是守旧”的时代课题发人深省。

选择粤港澳大湾区作为这场盛会的主场，别具深意。这里是我国开放程度最高、经济活力最强的区域之一，开放、创新、合作的故事每天都在发生，为亚太合作提供了生动范例——

开放是繁荣发展的源头活水。亚太经济发展利益交融、和合共生，关键在于坚持开放融通、破除发展壁垒。粤港澳大湾区地处我国开放前沿，香港自由开放雄冠全球，澳门对外合作持续扩大，珠三角九市是内地外向度最高的经济区域和对外开放的重要窗口。粤港澳大湾区始终以包容姿态对接国际规则、拥抱全球市场，既承接全球产业、技术、人才等资源，也持续共享发展机遇，生动诠释开放带来进步、融通促进繁荣，为亚太区域开放合作提供了中国样本。

创新是开拓新局的不竭动力。新一轮科技革命和产业变革加速突破，传统发展模式的边际效益持续递减，唯有创新才能在变局中开新局。粤港澳大湾区锚定“打造世界级科技创新策源地”“努力建设全球科技创新高地”，“深圳—香港—广州”创新集群蝉联全球百强创新集群首位，创新活力奔涌。粤港澳大湾区用实践证明，创新需要资源互通、优势互补、协同攻关。积极构建科技创新伙伴关系，不断将创新优势转化为增长动能，方可为亚太经济增长提供强劲动力。

合作是共促繁荣的必由之路。亚太大家庭的成员同在一条船上，应当勠力同心、守望相助。在一个国家、两种制度、三个关税区、三种货币的条件下建设起来的粤港澳大湾区，更懂得合作的可贵。港珠澳大桥、深中通道等超级工程让互联互通网络越织越密，规则衔接、机制对接的“软联通”不断深化，要素自由便捷流动、资源高效优化配置……在差异中寻找共识、在分工中提升效率、在互信中扩大共赢，粤港澳大湾区的实践经验为亚太经济一体化建设探路。

30多年来，亚太经济体突破地理限制和观念差异，积极投入区域合作的大舞台，创造了经济快速发展的“亚太奇迹”。面对新的机遇和挑战，亚太合作必须适应新形势、迈出新步伐、开创新局面。

湾区经济是富有潜力的新赛道。亚太地区汇集了世界上最重要的湾区，湾区经济具有鲜明的开放性、协同性、外溢性，是区域经济增长的重要引擎，也是连接全球市场、产业和创新资源的重要枢纽。中方支持成立世界湾区经济合作联盟，希望同各方深化湾区交流互动，探索亚太经济合作新路径。各湾区禀赋不同、优势各异，联动协作、优势互补可以让技术、人才、知识、数据等要素更高效地流动与聚集，激活全域发展潜能，为亚太经济合作拓展新空间。

“于道各努力，千里自同风”，共建开放、活力、强韧、和平的亚太共同体，未来可期。

潮涌大湾区

“我们所在的深圳就位于粤港澳大湾区。中方支持成立世界湾区经济合作联盟，深化各湾区交流互动，探索亚太经济合作新路径。”11月18日，习近平主席在深圳出席2026年亚太经合组织工商领导人峰会开幕式并发表主旨演讲时表示，中方愿同各方一道，坚定信心、勇毅前行，携手建设亚太共同体，促进亚太共同繁荣。

粤港澳大湾区，是中国开放程度最高、经济活力最强的区域之一。本版聚焦前海、横琴、南沙、河套4个粤港澳重大合作平台，通过一个个故事，讲述粤港澳大湾区联通亚太、共促繁荣的生动实践，从中感受中国推动建设亚太共同体的坚实步伐。

——编 者

前 海——

“e站通”链接全球记

本报记者 程远州

一场跨国线上会议，让是野科技（深圳）有限公司商务部门负责人李昀羲心里有了底。公司第三代运动智能眼镜即将在欧洲销售，屏幕那头，德国公关公司介绍产品推广方案，双方谈得投契。

牵线的是“深圳出海e站通”。这是深圳市商务局会同前海管理局联合打造的省级企业出海综合服务平台，为企业提供“一站式”出海服务。

两年多前，由深港合资的是野科技在前海成立，公司生产的智能穿戴设备主要面向海外市场。“第一款产品面世后，我到‘出海e站通’办理进出口备案手续，真没想到，从产品出海、投资出海到服务出海，这里都能提供相应的资源支持。”李昀羲感叹。

公司第三代产品想要开拓欧洲市场，李昀羲立马到“深圳出海e站通”寻求帮助，服务专员很快推荐了德国一家公关公司。

走进位于前海国际人才港的“深圳出海e站通”，近2000平方米空间里，法律、金融、知识产权等机构汇聚。境外投资备案、技术进出口备案、原产地证签发等70类服务事项，在这里“一站式”办理。

“当前国际经贸环境复杂多变，很多企业尤其是中小企业，‘走出去’过程中普遍面临‘信息孤岛’、服务碎片化、资源匹配难等痛点，出海成本高、效率低。”“深圳出海e站通”运营负责人刘洋介绍，2024年7月平台初创，目的便是整合资源、统筹协同，助力企业有序、有效、安全出海。

得益于平台的资源整合，深圳高速吹风机品牌徕芬顺利完成海外渠道入驻所需的资质认证、标准验证等工作，成功进入沃尔玛等全球主流零售渠道，实现产品在北美、西欧市场的销售额年增速超70%。

“努力将‘深圳出海e站通’打造为企业出海综合服务港。”刘洋介绍，这里已集聚专业机构超200家，并与32个国家55家海外园区运营商建立合作网络，累计服务出海企业超2000家，推动279个境外投资项目落地，涉及投资28.92亿美元。

依托前海深港合作优势，“深圳出海e站通”还与香港特区政府商务及经济发展局、投资推广署以及香港贸易发展局，连同澳门特区政府招商投资促进局等部门开展常态化合作，联动港澳“拼船出海”，先后组织270余家企业赴港对接资源，推动103个项目赴港落地，投资额达9.8亿美元。

眼下，“深圳出海e站通”的服务范围正在拓展。通过联动内地省份举办产业对接大会，“深圳出海e站通”将服务延伸至15个省份，并举行多场次面向APEC其他经济体市场的主题活动，让内地省份的产品也有了更好的出海渠道。

广东佛山建材企业关心出口认证，广东湛江水产企业关注冷链运输服务，新疆果品企业需要海外法律服务……“深圳出海e站通”将服务一一送上门。平台依托毗邻香港的区位、完善的物流设施和不断创新的制度环境，让“要出海，找前海”成了不少企业的共识。

▼在今年9月举行的第二十六届中国国际投资贸易洽谈会上，客商到“深圳出海e站通”展位了解情况。 方 彤摄



南 沙——

过季衣亚太焕新记

本报记者 姜晓丹

海风掠过港区，吹进广东广州南沙综合保税区。卓志集团全球优品分拨中心里，传送带一路延伸，货架林立，叉车悄无声息穿梭，这里是亚太乃至全球货品交汇流转的一个中转站。

一批刚从船上卸下的包裹正依次滑过分拣线：日韩彩妆、东南亚香氛、澳大利亚保健品……整整齐齐码放。封箱、贴单，有的即将发往国内城市，有的等待调往海外市场。

“越来越多亚太品牌把南沙综保区当作进入中国市场的第一站。”卓志集团副总裁李岩说，不少品牌的选仓逻辑已经变了，不再为单个市场单独囤货、单独建仓，转而采用“前置区域仓+全球一盘货”的思路。小批量货品先运到南沙试销，根据国内消费数据调整款式、规模；同一个仓，既能覆盖全国分销，也能灵活调拨货品发往海外，一个货仓，服务多个市场。

货流能这样灵活调转，靠的是一套成熟的政策工具箱：全球中心仓允许多种贸易业态货物同仓存放，库存可以灵活切换流向；前置合规预审，提前完成风险核验，避免货物到港后滞压。稳定顺畅的周转环境，让海内外品牌愿意把货放在南沙。

仓网在这片土地上慢慢“长”出来。不少全球知名品牌把全国乃至亚太分拨中心设在这里；在海关总署发布的全国综合保税区发展绩效评估排名中，广州南沙综保区连续5年保持全国A类。

顺畅的双向流通，也解决了长期困扰跨境卖家的老难题——“退货难”。

“做跨境10多年，吃过不少海外滞销的苦。”一名资深跨境卖家感慨，早些年，有些货物运到国外的海外仓，没有全部卖出去，想运回国，运费高昂，还要办理进口报关、缴纳税费，算下来盘活成本往往高于货品本身，很多卖家只能无奈弃货，货品白白损耗、资金沉淀。

依托综保区政策优势，退回货物不必走完繁琐的进口流程，可以在区内完成查验、重新打包，换上去往其他地区的面单。比如，刚从澳大利亚悉尼退回的过季衣服，在马来西亚恰逢销售窗口期。很快，它又能在马来西亚重新上架。

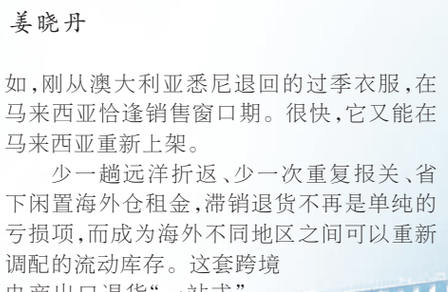
少一趟远洋折返、少一次重复报关、省下闲置海外仓租金，滞销退货不再是单纯的亏损项，而成为海外不同地区之间可以重新调配的流动库存。这套跨境电商出口退货“一站式”监管新模式，入选商务部公布的自由贸易试验区第五批“最佳实践案例”，为区域跨境商品周转提供可复制的范本。

据统计，今年前10个月，广州南沙区对APEC其他经济体进出口超1703亿元，同比增长17.6%；目前广州港南沙港区开通超180条外贸班轮航线，超过100条通达APEC经济体，细密航线织就联通亚太的海运网络。

夜色漫过南沙综保区，卡口处，车灯连成一串流动的光河，集装箱陆续登船起航。诸多亚太好物由此走进中国千家万户，中国商品由此奔赴亚太地区，滞销货品也拥有回流重配的通道。一来一往，货通亚太乃至全球，这正是南沙推动区域贸易便利化的生动注脚。

▶港珠澳大桥。 张向良摄

▼卓志集团全球优品分拨中心里，工作人员正在分拣货物。 卓 志摄





横 琴——

“琴澳牌”胶囊出海记

本报记者 贺林平

开放是亚太合作的生命线。当前，一条条跨境产业通道，正从粤港澳大湾区启程，向广阔的亚太市场延伸出去。

其中的一个起点，位于横琴粤澳深度合作区（以下简称“合作区”）横琴粤澳合作中医药科技产业园。一间洁净车间里，传送带自动运转，身穿白褂的工人正往机器里放入包装物料。很快，一瓶瓶密封的冬虫夏草复方胶囊，从产线另一端有序下线。

珠海横琴东阳光冬虫夏草有限公司相关负责人汪小东指着包装盒上带着“澳门监造”4个繁体字的标志告诉记者：“这枚Logo可是产品走向国际市场的‘通行证’。”

“澳门中医药品牌在海内外知名度高。为扶持澳门相关产业升级、发展壮大，《横琴粤澳深度合作区建设总体方案》提出，对在澳门审批和注册、在合作区生产的中医药产品、食品及保健品，允许使用‘澳门监造’、‘澳门监制’或‘澳门设计’标志。”汪小东说，“三澳”标志不仅是品质认证，更有助于企业拓宽国际市场。

横琴东阳光由澳门东阳光电子商务投资控股有限公司和宜昌山城水都冬虫夏草有限公司合资成立。汪小东坦言，选择横琴，是因为这里支持科技创新，大力发展生物医药大健康产业，“我们在湖北宜昌生态繁育的初级品，依托粤澳深度合作和协同创新平台，提升深加工技术、升级生产工艺流程；横琴的特殊地理位置和政策优势，搭建连接港澳、亚太乃至世界的桥梁，让产品国际化更快、更稳。”

不久前，公司首批加贴“澳门监造”标志的冬虫夏草复方胶囊，经横琴口岸“粤澳联合一站式”车道快速通关进入澳门，销往新加坡。“我们计划稳步向亚太其他经济体市场推广。”汪小东说。

“琴澳牌”胶囊跑通“澳门注册+横琴生产+亚太销售”的跨境通道，背后是粤港澳大湾区推进规则衔接机制对接的实践求索。

“为了把琴澳一体化提升到更高水平，推进两地食品安全监管领域规则衔接、机制对接，激发澳门食品产业新动能，我们探索了更多合作方式。”拱北海关所属横琴海关副关长郗鑫介绍。今年9月，拱北海关联合合作区执委会、澳门特区政府市政署签署《横琴粤澳深度合作区便利加贴“澳门监造”“澳门监制”“澳门设计”标志食品出口到澳门三方合作监管协议》，三方在打通标准互认、信息互通、执法互助关键环节基础上实现“白名单互认”。

东阳光的产品纳入第一批“白名单”内。企业备案环节，海关认可合作区出具的生产许可证件及“白名单”资质；出口检验检疫环节，按照澳门确定的食品安全标准实施检验检疫，保障产品跨境高效通关。

合作区商事服务局副局长萧裕林介绍，截至目前，已有11家澳门企业的90款产品获得“三澳”标志使用授权，覆盖大健康食品等领域。在生物医药大健康产业领域的深耕细作和制度创新，成为合作区服务澳门经济适度多元发展、拓展国际化布局的生动注脚。

▼横琴海关关员到横琴东阳光开展现场监管。 杨 婧摄



河 套——

金属圆盘深港协同记

本报记者 洪秋婷

河套深港科技创新合作区，香港科学园深圳分园的一间办公室里，赛富能科技（深圳）有限公司董事长郑文波从架子上拿起一枚巴掌大的金属圆盘：“它靠设备自身的余热发电，不用接线，不用换电池。”

“安装上这枚‘自供电热电电源’金属圆盘，相当于给高温高危的工业设备植入永不停歇的‘安全哨兵’。”郑文波解释，在电解铝等重工业场景中，传统测温设备要么需要布线，要么需要频繁换电池，一旦漏检就可能引发漏槽爆炸等安全事故。这枚金属圆盘利用温差发电，能实时监测槽体温度，努力将安全隐患扼杀在萌芽状态。

如今，这枚金属圆盘已经使用在印度尼西亚、马来西亚电解铝厂的槽体上。而6年前，它还只是香港实验室里的一张图纸。

2020年，郑文波带着“静态热电电源”的构想在香港起步，第一笔科研经费来自香港特区政府。香港科学园随后投下又一笔资金，让产品从PPT变成实体样机——从“0”到“1”，用了两年。

团队带着原型产品和技术跨过深圳湾，2023年，公司入驻香港科学园深圳分园。“香港解决‘能不能做出来’，深圳解决‘能不能做下去’。”郑文波说，在深圳，接到了来自石化、电力、冶金行业的订单；图纸改完发到周边工厂，“上午出图，晚上出样品，第二天就能测试，这就是‘深圳速度’”。

去年10月，产品出口印尼、马来西亚。印尼一家电解铝企业从接触到达成合作只用了3个月，客户先到位于香港科学园的子公司交流，又专程飞到内地看现场。首批订单约30万元，今年客户再次下单，金额达500万元。

去年底，约100套设备从广东东莞工厂打包，到深圳海关报关，再搭香港货运航班直飞，一周内便抵达印尼客户的工厂。“香港子公司的转口贸易功能，让这条链路跑得顺畅。”郑文波说。

“客户的要求对标国际高标准，先看质量，再问价格。”郑文波的底气来自大湾区高度成熟配套的上下游产业链：生产仪表外壳的厂家就在工厂几条街外，配套齐全、运输成本低。同等标准、同等质量，大湾区供应链的高效协同让产品更具综合竞争力，这正是“中国制造”走向海外的硬核实力。

“国内国外双引擎，今年海外增长更明显。”郑文波告诉记者，今年以来，印尼、马来西亚客户持续复购，企业也正在铺开中东、中亚、澳洲、北美等市场。

深圳APEC会议期间，一个非洲考察团专程赶来赛富能位于香港科学园深圳分园的公司，考察团4名政府官员和企业代表就长距离输油输气管道的智能监测方案，同郑文波讨论了许久，十分感兴趣。

“香港科研、深圳制造、亚太市场，这条路我们走通了。”郑文波说道，“对中小企业来说，深港不是选择题，是组合拳。”

▼赛富能科技研发人员在进行热电材料性能试验。 周伟辉摄



本期统筹：江 琳 本版责编：张一夫 版式设计：蔡华伟