

固“三农”观察

目前,我国人均粮食占有量超过 500 公斤,高于国际公认的 400 公斤粮食安全线

“菜篮子”“果盘子”供应稳、品类丰,食糖自给率超 70%,油料自给能力持续提升

全国绿色、有机、名特优新和地理标志农产品总数超 8.8 万个



数据来源:农业农村部等

## 好日子里品丰收

常 钦

100 多公斤龙眼,一上午卖了大半。近日,在福建福清市举办的丰收节活动现场,种了几十年龙眼的老王,从过去挑担赶集,到如今在家门口摆摊位,感受格外真切:“丰收节好啊!人来得多,龙眼不愁卖。”一句朴实的话,道出了农民的心愿:收成好,还盼销路好;节日热闹,更盼日子红火。

又是一年秋分,我们迎来第九个“中国农民丰收节”。今年是“十五五”开局之年,丰收的分量更显厚重。克服暴雨洪涝、强台风和局地高温干旱等不利影响,夏粮产量达到 3014.9 亿斤,首次突破 3000 亿斤,早稻产量连续 6 年稳定在 560 亿斤以上,秋粮丰收具备良好基础。稳住农业基本盘,为开好局、起好步增添了底气。“丰收开新局 实干促振兴”,既是节日的主题,也是接续奋斗的方向。

丰收,一头连着大国粮仓,一头连着农家生活。今年上半年,农村居民人均可支配收入 12699 元,同比实际增长 5.5%。收入增长的背后,是乡亲们辛勤耕耘,也是乡村发展空间不断拓展。衡量丰收的成色,既要看田里多收了多少,也要看农民多挣了多少;既要看粮仓是否充实,也要看生活是否更加殷实。

从好收成到好收入,并不会自动画上等号。一颗果子,鲜销之外能否加工增值?一处农家院,改善居住条件后能否发展特色民宿?今年丰收节全国主场活动举办地湖北枣阳市东郊村,发展种植、养殖,也探索乡村旅游,让游客愿意住下来、把农产品带回去。这样的探索启示我们,乡村产业的丰收,不在于多长出几种业态,更在于农民能否通过务工、经营、入

# 裕民红花这样“红”起来

本报记者 贺 勇 阿尔达克

## 固乡村一线

初秋,新疆裕民县江格斯乡吉兰德村的田埂上,一袋袋红花籽码放齐整。村民朱昌军脸上洋溢着丰收的喜悦,他蹲下身,抓起一把,轻轻搓捻,籽粒饱满圆润。

依托得天独厚的自然禀赋、扎实推进的品种革新、不断延伸的产业链条,裕民红花闯出了广阔的市场。目前,裕民红花全产业链年产值超 3 亿元,稳定带动 5700 余名农牧民增收致富。一朵小花,长成赋能县域经济高质量发展的特色支柱产业。

### 一朵花,种成县里当家产业

在吉兰德村,朱昌军是远近闻名的红花种植大户。今年他种了 400 亩,从种到收心里都踏实。搁在前几年,他可没这么笃定——红花市场行情波动大,收入没保障,“那时候种得越多,心里越没底。”

如今,从种到收,朱昌军不是一个人在忙活。江格斯乡农业技术站的技术员常住地头跑,防病治虫上门指导;企业的技术人员从播种、田管到收储一路跟着。2024 年起,朱昌军用上企业提供的新品种:春播手头紧,先把种子领回去、不掏钱,秋后再按约定以籽抵种。“产量高,花丝好,籽粒也饱满。”更让朱昌军放心的是销路,如今按订单直供本地龙头企业,清选干净、水分达标,就按品质定级、优质优价,收购价多数时段高于市场价。

裕民的红花产业为什么能成规模? 答案在山水之间,也在一代代花农手中,更在当地政府数十年如一日的持续推动之中。

裕民县地处塔额盆地南缘、巴尔鲁克山下,发展红花产业有着得天独厚的自然禀赋。这里日照超过 3000 小时,昼夜温差常在 15 摄氏度以上,灌溉依托巴尔鲁克山的冰雪融水。种植区土层深厚、土质肥沃,原生态、污染少,利于红花苷、亚油酸等药用和营养成分积累。“同样是红花,长在裕民,有效成分含量就是高。”裕民县农业农村局负责人说。

好底子还要好种子。裕民本地系统选育的“裕民无刺红花”属油花兼用品种,花蕾大、成熟早、节水节肥;更因无刺、便于采收,破解了传统红花有刺难采、制约扩种的瓶颈,占全县红花种植面积的 99%。

为了让好种子真正落地,裕民县推动龙头企业实行“免费供种、以籽抵种”模式,春季先把种子发到农户手中,秋季收获后按约定用红花籽抵扣种子款。

裕民县还建立县、乡、村三级农技推广网络,技术员分片包户,从播种时间、种植密度到防病治虫、水肥管理,全程上门指导;针对常见病虫草,组织专家编写简易技术手册,用通俗易懂的语言教农户科学种植。

规模化是产业发展的基础。裕民县把红花作为县域经济主导产业来培育,出台专项发展规划,在种植补贴、土地流转、基础设施等方面持续发力,引导农户集中连片种植。吉兰德村是裕民无刺红花的核心区,全村 4600 余亩耕地中,常年种植红花的有 3700 亩;乡亲们还到周边村队流转土地,把红花种出了村。从一户到一村、从一村到一县,红花真正种成了裕民的当家产业。

### 一条链,发展路子越走越宽

好产品,如何卖出好价钱? 近年来,国内红花整体市场行情持续低迷,行业需求疲软,种植户普遍面临销售承压、收益不稳的问题。裕民红花同样面临困扰:种植户分散对接客商,议价能力弱,价格参差不齐,“好货卖不出好价”。

面对这一困境,裕民县主动作为,把市场建到了家门口。2025 年,裕民县争取项目资金 7000 万元,建起占地 91 亩的中国无刺红花交易中心,3200 平方米的研发检测中心,1.5 万平方米的仓储库房相继投用。“交易中心投运后,全县红花集中进场交易,种植户直接对接药企药商,按品质统一定价、统一销售。”裕民县商务和工业信息化局局长谢旭介绍。过去小商贩上门压价的局面彻底扭转,农户带着红花进场,检测定级、公开竞价,品质好就能卖上好价钱,优质优价的导向真正立了起来。

定价权回到产地,靠的是交易中心搭台,更靠产业链各环节支撑。

育种端,石河子大学红花产业研究院裕民分院已挂牌运行,联合温州医科大学院士团队收集红花种质资源近 60 种,育成本土良种“裕红一号”,建成 500 亩良种繁育田,新品种花丝、籽粒产量较老品种提高 20% 至 30%,结束了裕民当地长期外购种子的历史。“以前种子从外地调,适应性差、产量不稳。现在有了自己的良种繁育基地,种子质量有保障,农户用着放心。”裕民县农业技术推广站负责人说。

加工端,本土龙头企业新疆天鼎红花油有限公司投资 8000 万元,建成年产 3 万吨红花籽自动化加工生产线,手握 9 项专利,产品通过欧盟有机认证,进入国际高端市场。从粗加工到精深加工,从散装原料到品牌产品,红花的附加值成倍提升。

销售端,裕民县常态化举办红花交易订购大会,连续三届大会现场签约总金额达到 1.79 亿元,借助亚欧博览会等平台累计达成意向签约约 15.5 亿元,“产地直供、订单锁定、产销对接”的路子越走越宽。

政策扶持也在持续跟上。裕民县商务和工业信息化局副局长冯新敏介绍,今年以来,县里落实 300 万元贴息贷款,支持红花产业链相关重点企业、协会降低融资成本、技改研发,“贴息贷款解了企业的燃眉之急,让大家有资金搞研发、上设备。”在政策引导下,红花产业链不断延伸。

### 一片花海,做活“红花+”融合文章

国内市场火了,裕民又琢磨着把红花卖到国外去。依托中欧班列,裕民红花籽油、精制红花丝等深加工产品持续出口中亚、欧洲市场,凭借过硬的有机品质和稳定的产品质量,“裕民无刺红花”区域公用品牌影响力持续辐射海外,实现从“产地好物”到“国际优品”的跨越。

深耕外贸市场的同时,当地推动红花产业与文旅产业深度融合,激活乡村新业态。依托连片红花种植区,打造规模化红花观光带,持续擦亮“裕民山花节”文旅品牌。

每到初夏花期,巴尔鲁克山下万亩红花竞相绽放。花海田园,变身热门打卡地,带动周边农家乐、民宿、特色农产品销售蓬勃发展,形成“种植强基、加工增值、文旅赋能”的三产



2026 年,裕民县红花种植面积稳定在 15 万亩

“裕民无刺红花”区域公用品牌影响力不断扩大

红花醋、红花蜜、红花茶等深加工产品从无到有,产品矩阵日益丰富

10 万亩红花观光带年接待游客数量稳步增长

融合发展模式。

数据最有说服力。2026 年,裕民县红花种植面积稳定在 15 万亩;中国无刺红花交易中心累计交易量持续攀升,“裕民无刺红花”区域公用品牌影响力不断扩大;红花醋、红花蜜、红花茶等深加工产品从无到有,产品矩阵日益丰富;10 万亩

## 固记者手记

# 让每朵红花的价值充分涌流

在裕民县采访红花产业发展,最深刻的感受,是“深耕”与“善为”。裕民红花产业的发展之路,正是边疆县域因地制宜、精准施策、久久为功发展特色产业的生动缩影。

深耕特色,核心在破局突围。传统红花产业受制于带刺难采、产量不稳、品质不均,长期难以壮大。裕民人历时数十年选育无刺品种,把“难采”变成“好采”,为规模化、标准化发展筑牢根基。

做强产业,政府要精准发力。面对农户分散经营,议价弱势等短板,裕民县政府主动补位,不包办、不越位,通过建设专业化交易平台、完善技术服务体系、落实精准扶持政策,搭建起政企农联动的发展桥梁,让优质产品收获合理价格,

股等方式分享收益。产业链延伸一环,农民增收的机会也应多一些。

丰收也有歌声里的喜悦、舞台上的自信。9 月,湖北宣恩县举办丰收节村歌大赛中部大区赛,乡亲们把村庄变化、农事生活唱进歌里;赛事利用已有舞台,农民成为主角。乡村文化的活力,不只在于给农民送去多少演出,还在于让他们有地方展示才艺,有机会讲述自己的生活。物质生活改善,滋养精神世界;精神生活丰盈,又增添建设家乡的热情。农民的节日,理应让农民既有获得,也有表达。

丰收的舞台在乡村,发展的空间连着城乡。9 月 4 日,今年丰收节金秋消费季在上海启动,乡土好物走近城市消费者。市民下乡体验农趣,农产品进城寻找市场,节日为供需双方牵线,也让更多人看见乡村的价值。把这种互动延续下去,需要补好冷链物流、商贸流通等短板,完善乡村基础设施和公共服务。让好产品运得出、卖得好,让愿意返乡创业的人留得住、干得成,城乡之间的往来才能变成更稳定的发展机会。

节日终会落幕,但广大农民对美好生活的盼头不会落幕。把一次展销接成长期订单,把一场活动留下的设施用好,把一时的人气转化为长久的生意,才能让庆丰收与促振兴相互赋能。让乡亲们不仅在丰收节里笑得开心,更在一年四季过得舒心,就是对这个节日最好的珍视。

红花观光带年接待游客数量稳步增长。

采访结束时,朱昌军正把清选达标的红花籽装袋封口,等着企业上门拉货。这些籽粒,将走出吉兰德村,走进生产线,走向更远市场。火红花海年复一年开满山野,村民们的日子,也在这花开落间,一天天殷实起来。

让农牧民共享产业红利。

长效增收,根本在全链增值。裕民县对红花产业进行全链条布局,向上攻克种源技术、向下延伸精深加工、向外拓宽内外市场、向内融合文旅业态,把一朵花的价值吃干榨净,让产业增值贯穿种、加、销、游全环节,让农牧民在产业链各端持续受益。

从“有刺难采”到“无刺优产”,从“散户低价”到“优质优价”,从“单一种植”到“全域融合”,裕民红花的蜕变,是县域经济高质量发展的生动样本。立足本土、深耕特色、精准施策、久久为功,特色农产品终将成为富民兴县的支柱产业,绽放出发展活力。把一朵花做到极致,小产业也能做出大文章。

## 固驻村第一书记说

湖北省兴山县茅草坪村驻村第一书记赵家海

# 让矿山村“返青”

本报记者 李晓晴

清晨的雾从山坳里散开,孔子河缓缓流过宁静的村庄。湖北省宜昌市兴山县水月寺镇茅草坪村驻村第一书记赵家海沿着生态河堤走了一趟,水面清亮,生态坝挡住了泥沙,巡河员把最后一点落叶捞上岸。“过去一下雨,矿渣混着泥水顺沟下泄,河边全是白灰和碎石;现在污水处理厂达标排水,河堤做了生态护坡,巡河员天天转,水清得能看见底。”赵家海说。

茅草坪村位于树岭坪磷矿矿区,区域内磷矿资源丰富,上世纪 80 年代起 70 多处矿洞无序开采,村庄因矿兴起,生态却不堪重负:山体破损、采空区遍布、废渣堆积,河里泥沙淤积、水质浑浊;村民住在土坯房里,枯水期还面临缺水难题。守着资源,却守不住家园。

直到 2007 年,当地整合矿区资源,由湖北兴发化工集团股份有限公司统筹保护性开发,终结粗放采矿模式。投入近亿元整治采空区,3000 万元治理历史遗留问题,4000 万元修复

2.3 平方公里地质灾害区域。生产环节推行“全层开采、分采分运”,实现“废石不出井、尾矿不外堆”,从源头杜绝新增破坏。

如今放眼望去,山坡上绿意连綿,原先裸露的岩土已被草木覆盖,边坡修得齐整,与山林融为一体,看不出曾经的伤痕累累。树岭坪磷矿也入选自然资源部“全国绿色矿山名录”,成为矿区生态治理的示范样板。

矿山还是那座矿山,但山下人家的光景,已经大不一样。先变的是水、路、河。赵家海就是兴发集团派驻到村里的驻村第一书记,今年是他的第三个任期。赵家海告诉记者,村里老人说起过去就直摆手:从前进山的路,运矿车一过,路面浮一层白灰,风一吹扑一脸;到了雨季,矿渣淌成黑浆,鞋都拔不出来。“现在通村通组路全部硬化,村里的安置小区两年前的水泥路又升级成沥青路。”赵家海说,更大范围上,茅草坪村所在孔子河小流域统筹治矿山、清废渣、修河

道,上游做绿色矿山,下游做农旅水电,一条河从“排矿水”变成“养村水”。

再变的是住房和人。2015 年起,矿山开采影响区群众分批搬进集中安置小区,土坯房、危旧房换成了混凝土砖混房。村民许金兰就是安置户之一。“我们茅草坪村安置小区建设得很美,无论是庭院、绿化,还是各处景观,都和周围山林融为了一体,房子住得很舒心。”许金兰说。

更重要的是,许金兰和丈夫就在矿上务工,搬进安置小区后,两口子守着家就把钱挣了,不必再外出奔波。

“我过去在广州工作,搬进安置小区后就进选矿厂当了中控员,工作是操作电脑进行矿石分选。”许金兰说,“矿山出来的矿石品位高低不一,在选矿厂经过重介质分选,把有用成分留下,把品位提上去,这样有助于提升资源利用率。”许金兰在操作室里选矿,丈夫在矿区跑运输,两个人加起来年收入 20 万元左右,守着矿山过上了安稳幸福的日子。不只是许金兰,像她和丈夫一样在矿区务工的当地村民,有 150 余人。

产业这块,茅草坪村没把“靠矿吃饭”当唯一出路。2009 年村里引种清香薄壳核桃,近几年改良琥珀核桃,壳更薄、仁更饱满,价格更高。“全村 216 户,目前 110 户种核桃,年产约 8 万斤。”赵家海说。村民休班回山、挖矿不误管护,春剪夏肥秋收,一棵棵核桃树变成稳定收入。

矿山修复改变的不只是山和水,更是农民的日子。茅草坪村的故事,是资源型乡村转型发展的鲜活案例,也是美丽乡村最实在的模样。



俯瞰茅草坪村矿山搬迁安置小区。 曹 雨摄

本版责编:邓剑洋 版式设计:汪哲平