

数智赋能,北京朝阳区一季度服务业增加值同比增长5.3%

数据“动”起来,服务业“跑”起来

本报记者 王昊男

经济新方位·服务业扩能提质

挖了近70年“土疙瘩”的公司,却搞起了数据交易和人工智能。这一转变就发生在北京朝阳区。

泛黄的图纸、手写的报告、老旧的存储硬盘……走进位于朝阳区的北京城建勘测设计研究院有限责任公司,成排的档案柜被塞得满满当当。

“以前只能干瞪眼,守着一座‘金山’就是不起来。”总工程师高涛介绍,这些档案来自包括北京在内的50多个城市、数百条地铁线路,“有超过1200万延米的勘察数据。”

数智赋能,让尘封的数据“动”起来。公司对纸质勘察数据进行梳理,打造勘察大数据云平台,再通过确权、合规、脱敏等一系列程序,成功“唤醒”档案柜里的资料,最终不仅拿到了北京国际大数据交易所的数据资产登记凭证,还与一家科研院所达成深度合作。

“我们卖的不只是数据,更是服务。”高涛介绍,基于积累了几十年的勘察数据,公司自研了“勘察岩土行业大模型”,能实现地质资料检索、预测城市地下水水位等多项功能,“过去想预测某个区域的地下水水位变化,需要调取多个单位的监测数据,再花大量时间建模分析。现在只需输入具体位置,几分钟就能拿到可视化结果。”

要把数据用起来,就得让数据“跑”起来。长期以来,数据跨境流动一直是难题。合规申报材料多、流程长、费用高,不少企业望而却步。

2024年10月,北京朝阳国际数据跨境服务枢纽上线。这个由朝阳区委、区政府支持,京闽数科(北京)有限公司投资建设的服务平台,能够根据行业主管部门发布的重要数据识别目录及相关标准,对企业数据进行智能分类和识别,自动判断申报路径,一键生成申报材料。

首都医科大学附属北京妇产医院的超声医学影像数据,需要出境用于国际科研合作。

“通过我们的服务,对方首次提交材料就满足了要求,备案时长由7个工作日缩减为5个工作日。”京闽数科(北京)有限公司数据要素中心主任黄文丹介绍,枢纽投入使用后,数据跨境业务的整体服务效率提升了40%以上。

盘活了存量,打通了梗阻,还要给数据装上“智慧大脑”。朝阳区恒通国际商务园,北京领翼云软件科技有限公司副总裁雷健坐在电脑前,随着一张汽车零件设计图纸的导入,屏幕上很快生成了一份分析报告。设计是否合规,问题出在哪里,标注得清清楚楚。

工业图纸是连接设计与制造的关键纽带。一辆普通小轿车,零部件设计图纸动辄数千张,“传统的人工审查,费时又费力,还离不开经验丰富的专家。”雷健介绍,他们自研的“杨梅工业”平台,不仅能够“读懂”各类工业图纸,而且24小时在线。“杨梅工业”平台已汇聚超过16亿条工业数据,覆盖国民经济41个行业大类。“坚持开源共建,平台的1.2万余名注册用户,已开发了1000余个工业智能体。”雷健介绍,“每一个智能体,本质上都是一项可订阅、可调用、可定制的数字服务。”

数智赋能,推动服务业扩能提质;服务业的高质量发展,也吸引着更多的优质企业。北京数字经济算力中心、北京国际大数据交易所、北京数据集团……今年3月30日,世界数据组织也选择落户朝阳区。数据显示:今年一季度,朝阳区服务业实现增加值2311.8亿元,同比增长5.3%。

“我们正全力打造数据商务区。”朝阳区委书记吴小杰表示,“找准自身定位,明确发展目标,探索发展路径,努力以更大力度、更实举措,推动数据要素产业集聚发展,加快构筑具有国际竞争力的数据服务高地。”



北京数字经济算力中心展厅。

李冬摄(人民视觉)

向存量要增量,变堵点为亮点

服务业扩容提质,容易陷入“做加法”的惯性。北京朝阳区的实践,提供了另一个视角。

把存量转化为新业态的土壤。传统行业沉淀多年的数据与经验,是值得深挖的富矿。让沉睡的资源“开口说话”,从单一业务衍生出数据服务、知识服务等新服务,老树便发出了新枝。存量越厚,新业态越茂,扩容的空间就在脚下。

把堵点转化为服务的亮点。数据跨境流动等难题,看似是障碍,实则是创新的切入点。不绕道、不等待,将复杂的流程造成标准化、智能化的专业服务,门槛就变成了磁石,效率的提升水到渠成。

新业态需要新服务,但有的不是旧服务的“线上翻版”,而是服务形态的根本性重塑。从依赖专家经验的“一对一”项目制,走向可订阅、可调用、可定制的“多对多”平台化供给,服务不再是一锤子买卖,而是持续的价值纽带。

向存量要增量,将堵点变成创新的着力点,服务业高质量发展大有可为。

记者手记

海洋经济高质量发展一线见闻

全链条服务,好苗出好虾

本报记者 王云娜 宋飞

“这是我们正在培育的‘快大’新品系,虾长得更快、更壮,现在已进入中试环节。”在广东湛江市东海岛国家863计划项目海水养殖种子工程南方基地,指着车间里的虾苗,运营方恒兴集团水产种苗与养殖研究所所长陈奕彬说。

来到基地,记者才发现,超市里、餐桌上常见的南美白对虾,很多就源自这里,听说不少养虾人宁肯空塘,也要等这里的虾苗。真有这么神奇?记者来到湛江雷州市养殖户宋开创的虾塘寻找答案。

碧波微漾,增氧机激起层层水花。“这批虾苗下塘50多天了,长势都很好。”养虾10多年的宋开创早已练就“火眼金睛”。

刚开始养虾那些年,宋开创可没这么气定神闲——塘里放的虾苗,绝大多数是漂洋过海而来的。“贵,还不一定好。运气差时,一年收成就打了水漂。”那时,我国南美白对虾的种虾几乎完全依赖进口。

想破局,必须有自己的虾种“芯片”。2002年,基地选择从全球购入种虾,一代一代测试筛选。2011年,“中兴1号”被选育出来,成为我国首个抗病南美白对虾新品种。2024年,抗弧菌的“中兴2号”通过国家审定。这次,育种“导航系统”登场——分子标记辅助育种,能提前从基因层面锁定抗病个体。

“‘中兴1号’抗急性病毒,‘中兴2号’抗副溶血弧菌,它们是互补的‘兄弟’。”陈奕彬介绍,而正在攻关的“快大”品系,则瞄准了虾如何长得更好更壮。

从实验室走向虾塘,绝非终点。“好苗,还得能养好。”恒兴集团副总裁莫爵君分管种苗业务,一天到晚忙着跑塘头。

有养殖户采用鱼虾混养,投放“中兴1号”虾苗后,养殖效果却并不好。莫爵君赶到现场,发现金鲳鱼投放时机不对,虾苗成了鱼的“点心”。“这还了得!”莫爵君二话不说,马上帮虾农调整方案,让虾苗先隔离长大后再回塘。调整混养时序之后,养殖效果明显好转。

“我们提供的不只是苗,更是全链条服务,确保好苗出好虾。”莫爵君说。市场端的反馈,要源源不断回流至研发端,才能形成“育、繁、推”的闭环。

“芯片”的效能,最终写在塘头的账本上。“以前每亩虾塘产出100多斤就顶天了。”宋开创算了一笔账,现在用上“中兴1号”,每年养4轮,每亩虾塘产出稳定在500斤以上。去年虾价走低,他家320亩虾塘利润仍超过250万元。

宋开创的故事并非孤例。2025年,基地年选育亲虾10万对。恒兴集团生产虾苗200亿尾,销量比上年整整翻了一番,超过1.6万养殖户受益。

更深远的影响在于,通过“海虾淡养”技术,南美白对虾已“游”进湖南、湖北、新疆等省份的淡水鱼塘,被端上更多家庭的餐桌,成为主流消费虾种。

研发的脚步从未停歇。在基地,新的“芯片”序列正在延伸:亩产族大黄鱼实现了人工繁育,红螯螯虾的单性化育种取得关键突破……

从依赖进口到自主研发,从解决“有无”到瞄准“快大”,从咸水海域到内陆池塘,从一粒虾苗到水产家族,湛江正不断擦亮蓝色种业中国的“中国芯”。

一季度互联网业务收入同比增长10.6%

本报北京5月10日电(记者刘温馨)工业和信息化部数据显示:今年一季度,我国规模以上互联网和相关服务企业完成互联网业务收入5027亿元,同比增长10.6%。

一季度,利润总额增速加快,规模以上互联网企业实现利润总额558.4亿元,同比增长60.5%;研发经费投入保持较快增长,规模以上互联网企业共投入研发经费273.2亿元,同比增长16.8%。

17家行业协会商会发布国内贸易交易指引

为企业提供可操作易落地行为规范

据新华社电(记者何晓)中国物流与采购联合会、中国商业联合会、中国纺织工业联合会、中国轻工业联合会、中国网络社会组织联合会等17家全国性行业协会商会近日在北京发布《国内贸易交易指引(试行)》。

指引共设7章38条,立足行业发展实际、聚焦堵点卡点问题、贯穿交易全流程,对订立交易合同、货物交付验收、账期及支付、争议解决、规范商业行为等各环节进行了明确和规定,为参与国内贸易的企业提供了可操作、易落地的行为规范。

我国国内市场规模体量大、企业主体多、就业领域广,是强大国内市场的重要支撑。2025年,我国社会消费品零售总额超50万亿元,消费市场规模稳居全球第二。但总体上来看,国内贸易仍存在交易不规范、账期长、回款难等问题,企业对建立全国统一、权责清晰的高标准交易规则呼声强烈。指引的发布将有助于构建统一开放、竞争有序的市场体系,纵深推进全国统一大市场建设。

2026年职业教育活动周启动

本报珠海5月10日电(记者吴丹)2026年职业教育活动周10日启动。职业教育活动周由教育部等9部门联合举办,今年的主题为“一技在手,一生无忧”,将持续至5月16日。

据悉,今年活动周设立“七天主题活动日”,分别是:职教改革研讨日、技能成才宣讲日、产教融合示范日、发展成效展示日、职业技能体验日、职教志愿服务日以及地方特色活动日,推动活动周期间天天有活动、精彩不重叠,全方位展示职业教育体系建设改革成效。

活动期间,教育部等9部门分别组织开展职业教育大讲堂、“教育强国中的职业教育”行政企校代表系列访谈、“技能照亮前程”培训行动宣传等14项全国性活动。此外,教育部组织58个全国行业职业教育教学指导委员会精心设计了120项各行业全国性特色活动。各地各学校还将结合实际,设计推出丰富多彩的特色活动。

5月10日,全国职业教育大讲堂暨2026年广东省职业教育活动周启动仪式在广东珠海举办,现场同步设置广东省职业教育改革成果展,汇聚院士、大国工匠与行业专家智慧,展现粤港澳三地职业院校办学风采。

下一步,教育部还将在黑龙江哈尔滨、陕西咸阳举办两场职业教育大讲堂。



右图:5月9日,求职者在山东滕州市2026年民营企业专场招聘会现场咨询。李志军摄(影像中国)

下图:5月9日,海南海口市举行青年人才对接会,吸引众多求职者前来应聘。张茂摄(影像中国)



新场景新动能

手柄右移,实现放矿作业,鼠标一点,完成整列调度。甘肃金川集团股份有限公司龙首矿运输工区,电机车沿井下轨道平稳行驶。装矿、转弯、减速、停车,整套作业行云流水,驾驶室里却空无一人。

千米之外,井上的一间智能集控室里,机车运输情况实时显示在屏幕上。通过有轨运输无人驾驶井下自动调度系统,曾经的电机车司机,如今的操作员梅松波正在监控岔岔状态信息:机车接近时,屏幕上对应的虚拟道岔图标同步变绿、自动切换。

“过去道岔转换时需要电机车司机与扳道工密切配合,现在靠操作手柄搭配其它按键就能做到。”梅松波说。昔日在井下,考验的是人的驾驶操作:右手操控档位,左手不断抽拽绝缘麻绳,调整车顶的受电弓,确保其与头顶的架线时刻接触。“架线不是直的。巷道拐弯,架线也拐,手就得跟着拐,精神必须高度集中。”梅松波说。

痛点,也是改变的起点。2018年,为更好确保井下工人作业安全,改善工作环境、提升效率,龙首矿探索将无人驾驶技术引入井下作业场景。

很快,无人电机车就被引入井下。跑起来容易,用好却很难。当时采用的WiFi通信技术传输距离短、带宽小,信号在蜿蜒巷道中衰减严重。传回的視頻时延高达一两秒,“一两秒,足够一辆电机车不受控开出3到5米,风险太大。”金川镍钴龙首矿运输工区主任、党支部书记赵鹏介绍。

不仅是电机车,越来越多的井下传感器、视频点位,都对通信提出更高要求。画面实时显示、指令及时发送、多列电机车同时运行……需求叠加,超出传统WiFi的承载能力。2020年3月,龙首矿技术团队联合相关通信技术企业展开技术攻关。

“那时5G无线网络技术在工业领域刚刚兴起,甘肃省工信厅面向全国征集5G技术的使用场景——低时延、高带宽,正好对上我们的需求。”赵鹏说。

民用级的5G网络,刚下井就“水土不服”。日常用5G网络刷视频,基站把视频数据传到手机上,下行数据占主导。电机车却相反,井下的实时画面、车辆运行的控制信号往集控室上传,数据上行的需求更大。

井下5G好用 无人矿车畅行

反复查阅资料、开展组网测试、选型调试车载终端,技术团队重新分配上下行数据的传输占比,给电机车通信开辟专属“信号通道”……2020年,第一列搭载5G通信系统的电机车试运行。

人不用下井,电机车反倒跑得更快。“电机车牵引矿车时只能向前、不能掉头,以前到了装卸矿的地方,得走到另一头的驾驶室去开车。一装一卸,一番折腾,一趟多花10分钟。现在能通过系统自动转换动力车头,效率提高20%。”梅松波说。

从“井下随车守”到“井上远程控”,传统矿山作业因技术逐渐改变。但从开通到开好,并不是一帆风顺。

“刚开始真有点不适应。”梅松波说,过去在驾驶室,拐弯、制动,靠身体的反馈,很直观。改为远程操作后,刚开始的时候反应“慢半拍”,装矿时错位差几厘米,半车矿就撒出来了。为适应新的工作方式,梅松波和同事们努力理解控制指令与设备响应之间的关系,逐渐摸清其中的门道。

从第一列“5G+无人驾驶电机车”开始,基于其搭建的通信技术,龙首矿变成智能矿山解决方案的孵化场:在井下,“5G+人工智能”图像识别技术实现放矿机与矿车的精准对位;在地表,基于5G技术的“数字孪生”平台将矿山运行全流程纳入可视化管控。借由5G通信网络,全矿范围内供热时间能够按需控制,智能巡检机器人也上线运行。曾经单一的无人驾驶场景,成长为支撑矿山安全、运维与调度的智能底座。

梅松波的工友们也走上了新岗位。电机车司机长期在井下积累的运行经验,成为连接新技术与应用场景间的桥梁。他们有的进入集控室负责监控和调度,有的参与设备维护和参数优化。

操作之余,梅松波喝了口刚泡好的茶,温热的茶水提神又解渴,阳光透过操控室的窗户,洒在他的办公桌上。“以前在井下,哪能见到太阳?再加上驾驶室又窄又颠,液体泼洒会烧毁设备,运输时连口水都不敢喝。”办公室里的寻常光景——一杯热茶、一缕阳光,对他和工友而言都有着不寻常的意义。

“我和工友们的井下经验将让新技术更好落地,而新技术也改善了我们的工作环境。相信更智能的矿山,会让我们的日子更有奔头。”梅松波说。

上图为电机车在井下运行。受访者供图