

每周经济评论

假日文旅热气腾腾

今年“五一”假期

全社会跨区域人员流动量达 15.17 亿人次

日均为 30342.56 万人次

比去年同期增长 3.49%

创历史同期新高



从假期消费看内需潜力

李心萍

景下,这些假日经济里的亮眼表现,令人振奋,更引人深思:扩内需如何才能更有效?

答案藏在“供需共振”的理群里。要以新供给创造新需求,让供给与需求在更高水平上实现动态平衡。

以往,一提及扩内需、促消费,许多人的第一反应是出台总量刺激政策,靠财政货币政策直接刺激消费。然而,扩内需、促消费是个长期课题,只有把功夫下在激发市场的内生动力上,才能让消费真正成为经济增长的持久拉动力。

激发市场内生动力,完善体制机制,打通消费堵点,至关重要。以深圳楼市新政为例,其通过对深圳福田区等核心片区实施定向松绑,让大量新市民、灵活就业人员和创业人群拥有了购房资格,从而让市场潜在需求释放出来。这就是通过政策清理消费领域不合理限制,释放消费潜力。

以新供给创造新需求,关键在新,核心在顺应需求之变。透过“五一”假期,我们可以发现,在从“有没有”向“好

不好”的转变中,人们对美好生活的向往已从实物满足延伸至服务体验领域。因此,唯有精准对接需求,通过技术创新与业态融合打造出具有情绪价值与体验升级的新场景,才能真正实现供需的良性互促。

铁路部门的实践颇具启示。抓住“苏超”“赣超”等赛事机遇,铁路部门推出“球迷专列”定制服务,既满足了球迷“跟着赛事去旅行”的新需求,又以新供给吸引了更多球迷加入体育赛事观赏中,形成“供给创造需求”的良性循环。同样,北京首钢园开展多项赛事活动推动入园游客增长,深圳科技馆的“外骨骼机器人”等带起研学热,这些新供给正在把潜在需求变成显性生活。

扩内需,应对当前经济挑战的关键举措。抓好内需这个“牛鼻子”,将起到“牵一发而动全身”的积极作用。

当供给与需求保持良好适配,经济大循环才能转得起来、跑得顺畅有力。在“供需共振”中优化供给体系,释放内需潜力,中国经济这艘巨轮必将乘风破浪、行稳致远。

产经视野

推出务实服务举措,助力中小企业降本增效、提质升级——

“一起益企”! 中小企业受益

本报记者

中小微企业是经济运行的“毛细血管”,是社会就业的“蓄水池”。截至目前,我国中小企业数量超6000万家。

当前,工业和信息化部会同有关部门开展2026年“一起益企”中小企业服务行动,推出务实服务举措,助力中小企业降本增效、提质升级。近日,记者走进北京、宁夏、湖南、贵州四地,实地探访各地因地制宜组织开展创新性、特色化中小微企业服务活动,实现精准服务、精准帮扶、精准赋能。

校企合作,“好技术”变成“新应用”

“此前在AI(人工智能)驱动无人零售及机器人场景应用开发中,我们长期被算法识别准确率低、复杂场景自主感知与AI交互不足、缺乏联网协同模型等技术瓶颈困扰。”湖南兴元科技股份有限公司副总经理吴家强说。

中小企业有技术需求,高校有科研成果,但中间缺一座桥。兴元科技找到了湖南宁乡“科创桥”政校企对接平台——宁乡市科技局派专家进厂,企业和派驻专家保持日常沟通,每半年组织一次阶段性评价……不久后,兴元科技成功牵手湘潭大学孟步敏教授团队组建创新联合体,驶入技术攻关“快车道”。

双方构建起“高校出技术、企业搭平台、成果共转化”的高效机制:3名研究生常驻企业一线,孟步敏教授每隔一到两周便从湘潭赶赴宁乡现场指导;兴元科技则全力提供真实场景验证与市场落地保障,双方联合建成行业首个“数智零售AI机器人训练中心”。

短短一年,技术突破立竿见影:企业核心算法识别准确率从60%大幅跃升至90%。2025年底,校企联合研发的旗舰产品——“兴元太空舱”数智无人零售AI机器人正式上市。

吴家强感慨,“‘科创桥’技术匹配度高,政府全程跟进落地实效,精准又有温度,真正帮我们解决了‘卡脖子’难题。”

为破解科技与产业“两张皮”难题,湖南着力推进校企供需精准对接,开展关键技术协同攻关,构建企业技术需求、专家团队和科技成果转化需求“三张清单”线上线下征集机制,精准匹配企业需求和高校成果。

“两年来,共征集企业技术需求2000余项、高校科技成果1000余项、专家团队超2000个。”湖南省工信厅相关负责人表示,共组织专家进园区、企业进高校、产业专场对接等大小活动超100场,覆盖企业超2000家,致力于让更多创新链的“好技术”变成产业链的“新应用”。

特色信贷产品,精准对接科技型中小微企业

“5年前,我们连工资都差点发不出来。”一工机器人银川有限公司财务部部长刘娟说。

一工机器人的前身是金石机器人银川有限公司,成立于2015年,主要从事机器人及配件的研发与制造。企业研发人员占比近30%,是一家典型的科技型小微企业。2019年从母公司独立运营后,客户骤减。2020年公司持续亏损,资产负债率居高不下。

刘娟回忆,由于企业无自有厂房、大型设备等固定资产用于抵押,多数银行信贷门槛难以达标,融资渠道严重受阻,企业发展陷入瓶颈。



转机出现在2020年。宁夏回族自治区科技厅联合宁夏银行推出“宁科贷”,专门为科技型中小微企业纾困造血,采用政府引导、风险共担、财政贴息的模式。这笔资金成为企业获得的第一笔关键融资。此后,“宁科贷”额度逐步提升至500万元,帮助一工机器人熬过了最艰难的时期。

2022年,一工机器人获得国家级专精特新“小巨人”企业资格认证,迈入全新发展阶段。2023年,企业订单量大增,资金周转压力再次袭来。恰在此时,光大银行银川分行主动对接企业,量身推出“专精特新贷”科创金融服务。

科创企业的核心竞争力集中在技术专利,研发团队与技术攻坚,资金大多投入产品迭代、科研设备升级,普遍缺少传统抵押物。“这款产品不需要抵押物,可以先线上申请测额,随用随取。我们一开始只是抱着试试看的心态,没想到10分钟就测出了额度,2个工作日就获得了授信。”刘娟说。

光大银行银川分行普惠金融部负责人董伟介绍,截至2026年3月末,光大银行银川分行已累计走访宁夏各类科创企业300余次,完成283户授信测额,测算额度3.87亿元,累计批复金额3.2亿元。

“银川市将深入践行金融服务实体经济的宗旨,摸需求、送服务,打通政企对接‘最后一公里’。”银川市委金融办协调发展科科长李思远说,通过精准对接科技型中小企业融资需求,引导金融机构创新推出“科技创新贷”“知识产权质押贷”“科创e贷”等特色信贷产品,着力降低企业融资成本。未来将聚

时半年,还常出现需求不匹配的情况。”同天科技工作人员张波直言。前段时间,园区急需补齐空间标识设计板块,运营团队通过“贵工翼”AI精准招商功能,快速筛选出优质目标企业。

对外能引凤筑巢,对内可精准纾困,“贵工翼”更是本土中小企业的“政策管家”与“发展顾问”。贵州鼎成熔鑫科技有限公司主营液压行业精密零部件,作为中小制造企业,过去常面临政策信息滞后、行业数据获取难的困境。“以前等政策靠通知,拿到信息往往错过申报期,想查行业研报还要花数万元购买,成本很高。”公司总经理周薇说。

接入“贵工翼”后,这些难题迎刃而解:平台AI智能匹配中小企业相关政策,快速推送金融服务等惠企政策;免费下载行业分析报告,及时掌握行业动态;智能问答模块覆盖政策咨询、财税法律等场景,随时为企业答疑解惑。“现在AI就像我们的专职顾问,帮我们抓住了原本可能错失的发展机遇。”周薇说。

“贵工翼”打破传统政务服务信息展示的局限,支撑构建了涵盖“投贵州、找园区、找政策、找服务、企业自测”等九大公益服务模块的贵州省中小企业服务网,深度对接全国中小企业服务“一张网”,实现“本地登录,全国可达”。贵州省中小企业发展促进中心主任李瑜波介绍,目前,“贵工翼”AI客户端覆盖了75户专精特新“小巨人”企业、1705户专精特新企业以及2395户创新型中小企业。

全生命周期服务,培育专精特新企业

北京海淀区,东方时尚驾校的训练场上,一名学员独自坐在副驾驶位。转弯、侧方停车、倒车入库……在车内语音的实时指导下,一套操作丝滑流畅。

“我们自主研发的AI教练系统,集成了高精度传感器、智能体决策技术与大数据分析,能够7x24小时为学员提供精准教学。”易显智能科技有限公司创始人马宏介绍。如今,公司技术已在全国上百个智能驾驶培训园区推广应用。“企业快速成长,既得益于人工智能技术的迭代浪潮,更离不开北京市‘全生命周期’的贴身服务。”马宏说。

2025年,北京市经济和信息化局推出“北京市中小企业服务清单”,紧扣企业从初创到成熟的全生命周期发展需求,从政策解读、培育服务、融资上市、品牌推广、权益保障等五方面,推出多项针对性服务举措。

融资,是科技型中小企业最难过的一道坎。2025年,易显智能自主研发的新能源智能网联教培车实现小批量下线,客户需求很快突破1000台。“这是一笔历史性订单,我们必须快速筹措资金投入生产交付。”马宏回忆,得知情况后北京市经济和信息化局牵头协调,民生银行迅速响应,“很快为企业提供了600万元的低息贷款支持,帮我们解了燃眉之急。”

蓄力阶段给企业“赋能”。今年4月,北京市专精特新企业家赋能特训营在怀柔区雁栖湖畔再次开营。4天的时间里,融资路演、案例分享、行业沙龙轮番上演,政府官员与行业专家现场答疑解惑、对接需求。

“收获远超预期。”易显智能科技有限公司副总经理胡红梅,是去年参加的特训营。让她印象深刻的是,“不仅学到了知识,通过特训营搭建的交流平台,我们还与相关企业达成了算力合作意向,为下一步AI教练系统的迭代升级提供了稳定的支撑。”

“今年,我们计划举办10期特训营,对1000家专精特新企业主要经营管理人员进行培训。”北京市经济和信息化局中小企业处处长王媛介绍。

截至2025年底,北京累计培育创新型中小企业1.66万家,专精特新企业1.08万家,国家级专精特新“小巨人”企业1214家。“我们始终坚持以‘当好企业娘家人,做好服务贴心事’。”北京市经济和信息化局相关负责人表示,下一步将持续优化“服务清单”,助力更多中小企业拔节生长。

(本报记者刘温馨、王昊男、焦思雨、杨迅、陈隽逸)

本版责编:王云杉 版式设计:张芳曼

经济地理杂谈

丝路“风光”,再续酒泉传奇

田焯

“天若不爱酒,酒星不在天。地若不爱酒,地应无酒泉。”在《月下独酌·其二》对酒的礼赞中,李白将酒泉这一地名升华为文化符号,尽显西北边陲的酒脱豪迈。

酒泉市地处甘肃省河西走廊最西端,是甘肃、新疆、青海、内蒙古四省份交汇的交通枢纽。汉武帝元狩二年,骠骑将军霍去病两次率军进入河西走廊,在酒泉一带大败休屠王,从此“河西地空,无复寇虏”。汉王朝在此设立了河西四郡,与西域各民族群众共同开发了河西走廊。

作为“河西保障之襟喉,经略西域之重镇”,酒泉连接着中原与西域,成为古丝绸之路的咽喉要道。为巩固边防、镇守西域以及发展商贸,汉王朝设置了阳关、玉门关,成为对外开放的前沿阵地。

在悠扬的驼铃声里,满载货物的中外商队络绎不绝。驼队串联起东西方的物质交换、技术传播与思想交融,勾勒出一幅流动的世界文化交流画卷。驼蹄所至,不仅带来商品的流通,更促进了造纸术、印刷术等技术火种的西传,以及佛法、音乐、舞蹈等东渐。

酒泉是传统的多民族杂居之地,各民族创造了多元并存

的经济形态,有的主要从事畜牧业或农牧兼顾的混合经济;有的主要从事农业或商业,兼营畜牧业。在经济方面,逐水草而居的游牧文化与定居劳作的农耕文化有了密切互动,促进了各民族生产力水平的提升和生产方式的变革,推动着各民族的服饰、饮食等物质生活方式的融合。

从“牧马之地”到丝绸之路的“锁钥襟喉”,酒泉的历史变迁也是一部气势磅礴的开发史。

当历史的风掠过祁连山,酒泉这座古老的边塞之城,立足于当地的资源禀赋,在戈壁上因地制宜发展新质生产力。酒泉有辽阔的戈壁荒滩可用于新能源开发,风能资源理论可开发量超过6亿千瓦,全国首个千万千瓦级风电基地坐落于此。光伏发电也齐头并进。酒泉年平均日照时数约3300小

时,境内可用于开发光电项目的面积约5万平方公里,这些因素使得酒泉的光热装机规模位于全国前列,成为西北光伏制造与出口的重要基地。

如今,“大风歌”与“阳光曲”在丝路古郡交响,一排排风电机组在茫茫戈壁滩上迎风旋转,一片片光伏矩阵在阳光下熠熠生辉,清洁能源送往四方。

在高质量共建“一带一路”的机遇里,酒泉还是中国向西开放的“桥头堡”。依托区位优势,酒泉构建起连接内陆、辐射中亚的物流网络,古老的商贸枢纽,这座穿越千年的古郡,正以传统为根、以现代为魂,在河西走廊的腹地,续写着多元经济发展的崭新篇章。

祁连山依旧巍峨,酒泉的千年岁月里,历史的厚重与现代的活力交织,文化的温润与工业的铿锵共生。从戈壁绿洲的传统农耕到“追风逐日”的新能源产业,从巷陌间的夜光杯到走向世界的新能源产品,从丝绸之路的驼铃到中欧班列的轰鸣……酒泉用实践证明,传统与现代完全能成为相互滋养、彼此成就的共生体。

(作者为兰州大学历史文化学院教授,本报记者宋朝军整理)



甘肃省酒泉市金塔县红柳洼光电产业园,一排排蓝色的光伏板整齐排列,在阳光照耀下熠熠生辉。曹红祖摄(人民视觉),AI修饰生成素描画