

建立常态化防止返贫致贫就业帮扶机制

确保不发生因失业导致规模性返贫致贫

本报北京4月4日电 (记者 邱超奕)日前,人力资源社会保障部、国家发展改革委、农业农村部印发《关于建立常态化防止返贫致贫就业帮扶机制促进乡村全面振兴的指导意见》,提出6方面政策措施,保持过渡期后就业帮扶政策总体稳定,把常态化就业帮扶工作纳入乡村振兴战略统筹实施,确保不发生因失业导致规模性返贫致贫。

精准确定帮扶对象方面,意见提出,将有劳动能力和就业意愿的防止返贫致贫对象和欠发达地区作为过渡期后常态化就业帮扶对象,实行精准帮扶、动态管理。对离开帮扶政策会出现返贫风险的原建档立卡脱贫人口继续实施就业帮扶。

促进有序外出务工方面,意见明确,坚持和完善劳务协作机制,创新发展劳务品牌,加强稳岗服务保障,帮助防止返贫致贫对象(含离开帮扶政策会出现返贫风险的原建档立卡脱贫人口)出得去、稳得住。

促进就地就近就业方面,意见提出,发展县域富民产业,乡村特色产业,提升县域经济吸纳就业能力,支持有条件的就业帮扶车间盘活利用,提档升级,加大以工代赈项目实施力度,支持返乡入乡创业。

强化就业服务与职业培训方面,意见要求,常态化开展“志智双扶”行动,推行岗位匹配、技能培训、技能评价、就业服务一体化项目化就业帮扶;实施“技能照亮前程”培训行动、家政服务职业技能专项培训等行动,深入推进乡村工匠培育工程,优化实施“雨露计划+”。

强化就业兜底保障方面,意见明确,将符合就业困难人员条件的防止返贫致贫对象纳入就业援助范围,落实就业援助政策;继续实施城乡居民基本养老保险费代缴政策,确保符合条件的防止返贫致贫对象纳入政策支持范围;对通过市场渠道难以实现就业的,合理开发公益岗位予以兜底安置。

意见还提出,强化重点地区倾斜。依托东西部协作、对口支援和定点帮扶等机制,支持乡村振兴重点帮扶县和易地搬迁安置区开展一体式就业帮扶项目;在调整产业发展布局、开展就业帮扶行动、安排以工代赈项目时给予倾斜,鼓励东部地区企业在西部协作县投资兴业,推动高层次人才服务基层活动、农民培训项目等向乡村振兴重点帮扶县倾斜。

16项具体任务推动产业创新发展 进一步加速物联网技术融入各领域

本报北京4月4日电 (记者刘温馨)近日,工业和信息化部等9部门联合印发《推动物联网产业创新发展行动方案(2026—2028年)》,提出到2028年,物联网新技术、新产品、新模式不断涌现,产业创新能力持续增强,感知、网络与通信、数据处理、安全等关键技术取得突破,终端和平台智能化水平显著提升,制修订50项以上先进适用标准,培育打造10个亿级连接和15个千万级连接的应用领域,物联网终端连接数力争达到百亿级规模,物联网核心产业规模突破3.5万亿元。

物联网基于感知技术,通过通信网络,实现人、机、物的泛在智能连接,打通数字世界和物理世界。“十四五”时期,我国物联网产业整体呈现出规模庞大、标准领先、应用广泛的蓬勃态势,但同时也存在部分关键核心技术受制于人、不同终端设备无法互联互通、网络与数据安全风险加剧等问题与挑战。

行动方案从推动物联网设备创新升级、提升物联网平台服务效能、培育物联网应用场景、夯实物联网网络底座、营造物联网产业发展生态等方面提出16项具体任务,推动物联网产业创新发展,进一步加速物联网技术全面融入生产、消费和社会治理各领域,促进数字经济和实体经济深度融合,助力发展新质生产力。

4月3日,小朋友们在四川三星堆博物馆观看展品。近日,多地中小学开启春假,与清明假期衔接,激活出行需求,周边游、短途游、研学游显著升温。

新华社记者 卢 哲 摄

(上接第一版) 黑龙江、河南、湖南3省收购最低收购价中晚稻418万吨,同比减少292万吨。“在粮食连年丰产增收背景下,托市收购量出现下降,一定程度上反映出我国粮食购销市场化程度不断深入。”中国农业科学院战略研究中心副主任、农经所研究员王秀东说,当前,我国市场化收购量占粮食收购总量九成以上,加工企业、贸易商、储备库成为主力,特别是优质稻谷加速市场化流通。

在稳定最低收购价政策基础上,通过充分发挥市场的作用,有利于向种粮农民释放积极信号。

优质粮购销两旺 高品质稻谷、玉米等受欢迎

国家粮食和物资储备局粮食储备司司长罗守全介绍,近段时间,秋粮收购市场延续前期活跃态势,粮食贸易、加工和储备企业等各类主体积极入市收购,主要品种价格稳中有升,特别是高品质稻谷、玉米和高蛋白大豆需求旺。购销两旺,驱动力从哪来?从食用消费看,城乡居民饮食结构加快转向

“吃得好”。江苏省溧阳市南渡镇庆丰村,院企共同打造优质食味品种规模化标准化种植基地。“去年大米销量将近9000吨,比前年增长11%左右。”基地负责人、溧阳市岁丰农业科技有限公司负责人王林松表示,好稻米不愁卖,餐饮、商超等下游供应商的复购率高,带动合作社农户亩均效益增加400元以上。

撑起口碑和销量的,是江苏省农科院选育的优质食味水稻品种“南粳46”:米粒晶莹透亮,蒸煮后气味清香、软硬适中,冷却后仍保持弹性……这一品种的食味值达89分,远超普通大米的70分,成为省城公用品牌“水韵苏米”的专用品种。在江苏,去年优质食味稻种植面积达2290万亩,带动农民年增收超13亿元。

2021年以来,财政部、国家粮食和物资储备局深入推进优质粮食工程。各地制定优质粮食团体和地方标准286项,精心打造了“山西小米”“吉林大米”等34个省级粮食区域公用品牌,带动企业延链强链,形成产业增效与农民增收的良性循环。京东数据显示,今年以来,有机大米成交额同比增长25%,新疆面粉成交额同

看成果转化——办好“儿童医院”,要请“资深医生”

谈了十几拨投资人,水导激光装备创业者梅领亮没想到,只有合肥科大硅谷的技术经理人真正懂他。

一年多前,梅领亮正陷入“绝境”——经过两年样机研发,账上2000万元自筹资金所剩无几,“继续投,资金链恐怕断掉。现在收手,难道要倒在走向市场的最后一步?不甘心呐。”

对手里的技术,梅领亮有信心。水导激光装备是半导体、航空航天等产业精密加工的利器。此前,该装备被国外厂商垄断,几乎看不见技术资料。而他们自研的水导激光装备,核心部件100%国产。

但一谈到融资,梅领亮直犯愁。“为推介技术,找过一圈投资机构。可投资人只关心盈利情况咋样,什么时候上市。我们前两年都在做研发,肯定亏损呀。”每回谈到这,就谈不下去了。

“无营收,无利润,无抵押物,投入还大,投资者觉得不乐观,我倒认为他们看不懂。”梅领亮不服气,“某半导体企业找我们加工产品,良率从30%提高到90%以上。外国装备搞不定,我们能做到,多大的市场前景!”

当公司难以为继时,2024年底,科大硅谷公司通过校友资源发现了梅领亮的项目,没多久,技术经理人丁戊辰就上门来了。

“丁戊辰是毕业于中国科学院的博士。我还惊讶,这么高学历给小企业服务,未免太浪费。”梅领亮回忆。

但丁戊辰一开口,就戳进了梅领亮心坎里。

“见面前,我把国内外有关水导激光的内容都了解了,它技术含量高,前期投入一定很辛苦吧。”丁戊辰说。

“从问技术难点,到了解主要客户,他对技术理解很深,聊得专业,和别人完全不一样。”梅领亮感慨。丁戊辰当即表示,“这正是我们要找的企业”。4个月后,2000万元融资款果

2022年以来,年均支持重点群体创业20万人以上

做科技企业伯乐,安徽有心得

本报记者 邱超奕 罗阳奇

真到账了。

后来的故事,验证了双方的判断。2025年6月,梅领亮成立合肥科诗特技术有限公司,8月就实现盈亏平衡,此后业务一路增长。

别人看不懂、不敢投的项目,为何科大硅谷看得懂?

丁戊辰这样的技术经理人是关键。

“各地都想投早投小,但科创项目门槛高、估值难、周期长,外行人很难摸得准。”科大硅谷公司董事长吴海龙道出“秘方”,“办好‘儿童医院’,要请‘资深医生’。对初生婴儿般的科创企业,只有真正懂硬科技、懂创业困难、懂产业趋势的人,才能提供精准有效服务。”

去年,科大硅谷设立全省首家技术经理人事务所,人员选自高等院校所、科技企业,招募超200人,一年时间就带回600多个科创项目。

聚焦“找人、找钱、找场景”,这支技术经理人队伍让科大硅谷成为科创乐园,吸引企业7000多家,聚集创业者超8万人。

再看看梅领亮。“我们正在扩招,新厂房投用在即。今年肯定要盈利,只是翻一倍还是两倍的问题。”谈吐间,底气大不相同了。

看产业布局—— 招引和培育企业不能捡进篮子都是菜

从业十五载,臻驱科技(芜湖)有限公司厂长韦洪山没想到,在位于芜湖市的繁昌经济开发区建厂,效率这么高,效益这么好。

“从签约、建厂再到产品下线,只用133天,速度远超预期!”回想一年多来的经历,韦洪山难掩兴奋,“2024年当年开工、当年投产、当年就规,营收超过2000万元。”

臻驱科技总部位于上海,主营产品包括电机控制器,这是新能源汽车的动力“大脑”。放眼全国,新能源汽车重镇不少,为何来芜湖创办企业?

“一个企业选择哪里扎根,首先看的是市场。”韦洪山讲起门道。芜湖汽车销量占安徽省近六成,链主企业奇瑞,连续23年位居中国品牌乘用车出口第一。

链主强,产销量大,市场就不愁了。

臻驱科技洁净车间内,产线繁忙运转,生产出一套套电机控制器。而奇瑞埃科超级工厂就在一公里外,产品出厂后直达链主。

“去年工厂给链主企业供货25万套,今年前两个月供货量同比翻番,预计全年超过50万套。”韦洪山信心满满。

“再一个,要看产业配套强不强。”韦洪山

分析,尽管多地都搞新能源汽车,但发展汽车电子业务的不算多,“偏偏在芜湖,就有多家深耕传感器、微型控制器的汽车电子企业,在人才和技术上对我们有帮助。”

区域协同,是芜湖的又一优势。

看产业链上游,芜湖深度嵌入长三角新能源汽车产业链。“产品所需的板卡、压铸件等零配件,八成都在江浙沪。”韦洪山坦言,公司在别地也有工厂,过去光运输零配件就要好几天,现在当日可达,成本低了,效率高了。

还有一点,是给力的大力支持举措。

“有一次开工在即,工厂必须新建电路。当时临近假期,没想到我们提出需求后,有关部门不到一周就完成电力改造。人社部门也多次走访,帮忙引进急需的高层次人才。”这些服务细节,让韦洪山至今难忘。

汽车是芜湖经营多年的首位产业,并不缺乏参与者。当地为何对臻驱科技这类中小企业呵护有加?

“汽车产业竞争激烈,要再往上走,必须构筑错位协同、特色集聚、梯次发展的产业格局。像臻驱科技,是为数不多可以提供电机控制整套解决方案的企业,有稀缺性,有增长潜力,这正是我们补强产业拼图所需要的。”繁昌经开区管委会副主任范宁说。

壮大产业,以市场吸引企业;培育企业,以创新赋能产业。这样的良性循环,有利创业生态,助益地方发展。近3年,繁昌经开区新增初创企业84家。

“招引和培育企业不能捡进篮子都是菜,招哪家不招哪家,投什么不投什么,我们不跟风,着眼点始终放在含‘科’量和含‘金’量上。”范宁说。

看创业氛围—— 这里就是我的第二故乡

一年半内,员工从12人到70人,营收从不足千万元到超亿元,滁州明晟智能科技有限公司董事长秦家明没想到,滁州创业包容性这么好,公司发展速度这么快。

秦家明今年27岁,在湖北读大学时就参与人工智能创业项目,琢磨出一套垂类大模型算法。

虽有创新成果,想落地却屡屡碰壁。从2024年初起,秦家明往返20多个城市洽谈,几乎毫无进展,“人家可能看我太年轻,想取得信任不容易。”

转机发生在2024年3月8日。“我拜访了滁州的中新苏滁高新区管委会。一周后,管委

会竟派出10人团队回访。一个月后,双方敲定合作细节。半年内,公司正式挂牌。”秦家明对创业历程记忆犹新。

对于要不要接纳这名年轻人,管委会也掂量过:“之前引进的多是装备制造等大项目,这小团队能行吗?”“一开口就要投资几百万元,要价太高了吧?”

“领导班子连着议了两次,最终决定投下信任票,帮其引入600万元天使投资。”管委会副主任张瑞说,当时全市人工智能产业近乎空白,他们研判秦家明的项目资产轻、角度新,是个突破口。

落户中新苏滁高新区后,秦家明很快感受到这里的温暖服务。

公司正式挂牌前,为更好连接科研资源,秦家明希望以公司名义成立一家人工智能研究院,不料申请材料却被打了回来。

“我们是省里第一个想搞民办非营利性人工智能研究院的企业,审核标准比较严。”秦家明一度担忧,如果等补齐材料再重新申请,怕是赶不上公司挂牌了。

时任中新苏滁高新区管委会副主任的王宪亮了解情况后,第二天就带着他到民政部门说明情况、补齐材料,几天之内,研究院就完成注册。

对于大模型企业来说,找到合适的应用场景是关键。

行走中新苏滁高新区,时常能看到无人机在空中盘旋,识别到路面垃圾或违停车辆后,无人机会把照片上传给管委会。

“这就是管委会提供的政务场景,我们借此优化算法模型,实现更好的技术效果。”秦家明说。

与中国铁塔滁州市分公司合作搭建全域视联网平台,与中国电信滁州分公司联合研发行业大模型……有管委会推荐场景,公司快速打开市场,去年营收还达到1.37亿元。

中新苏滁高新区还定期举办“链上苏滁”系列活动,让企业家有更多机会聚在一起、畅聊合作。

“我不仅在活动上谈成订单,还结交了一群好伙伴。”每当秦家明走出滁州,他都主动推介当地政策,“这里就是我的第二故乡!”

7月份,由人力资源社会保障部和安徽省主办的“创赢未来”2026创业大赛全国赛活动将在安徽举办。“安徽省人力资源和社会保障厅有关负责人表示,将大力建设就业创业友好型省份,培育差异竞争、特色鲜明、活力迸发的创业生态,推动创业理念、政策、服务深度融入城市发展和产业升级。”



北京启动智能网联车险开发应用 将推出适配L2至L4级专属产品

本报北京4月4日电 (记者屈信明)记者从北京金融监管局获悉:北京已启动智能网联新能源汽车商业保险开发应用工作。对L2级别辅助驾驶车辆,车主在京购买新车后可自行选择购买专属产品或现有车险产品,由北京保险行业协会分批公布专属产品适用的汽车企业和车型。对于L3、L4级别自动驾驶车辆,在京依法依规开展测试或取得正式上路资质的车辆均可适用专属产品,相关专属产品将于条件成熟后尽快落地。

北京金融监管局相关负责人介绍,随着智能驾驶等前沿技术广泛应用,现有商业车险难以准确适配智能网联汽车特有使用场景和软硬件保障需求。为适应产业发展和消费者新需求,专属保险产品可在现有新能源车险基础上优化升级,明晰概念定义、规范条款表述、扩充保障内容,实现L2至L4全级别智能网联新能源汽车统一适配。

北京金融监管局将会同中国保险行业协会、中国精算师协会以及主要保险公司组成专项工作组,集中行业力量开发专属产品条款,做好费率测算,科学合理定价。会同中国银保信公司建立跨行业数据交互机制,推动保险公司开展信息系统改造升级,保障专属产品便捷投保、高效理赔。

北京金融监管局提示消费者,保险只能缓解驾驶人经济赔偿压力,不能替代承担法律责任。最高人民法院近期发布的指导性案例表明,车载辅助驾驶系统不能代替驾驶人成为驾驶主体。驾驶人激活辅助驾驶功能后,仍是实际执行驾驶任务的主体,负有确保行车安全的责任。

比增长60%。

从加工市场看,高蛋白大豆广受欢迎。在山东禹王生态食业有限公司,这季大豆的整体采购规模同比提升近五成,主要来自黑龙江黑河、齐齐哈尔等优质产区,蛋白含量控制在39%左右,完整粒度90%以上,水分13%以内。

“这段时间,产线上主要生产大豆分离蛋白、低温食用豆粕等深加工产品,同时也产出豆油、植物肉等衍生产品。”公司市场部总监张静介绍,大豆分离蛋白在植物基食品、饮品等多个领域都有使用,产品远销60多个国家和地区,低温豆粕则是食品加工行业的重要原料。

“下游市场对蛋白原料要求高,好大豆有助于最大化原料价值,提升加工效益和产品市场竞争力。”公司采购中心总监孙英军介绍。

科技贡献率不断提升 帮助更多农户用上现代化种植技术

种什么品种好?湖南省长沙县路口镇明月村,水稻“双新”展示会每年在这里举办。“今年200亩耕地将分为一季稻和双季晚稻

区,主要展示400个左右的绿色优质、高产丰产、多抗的水稻品种,以及配套的全程机械化、智慧农业物联网等技术。”展示会承办方、长沙哲农农业科技有限公司负责人说,去年9月收获时节,先后有3万人前来观摩交流。

“今年将重点推广二等级以上食用优质稻、高档香稻以及米粉加工等专用水稻品种。”长沙市农业技术推广中心副主任王少希介绍,为促进品种布局与市场需求对接,一方面,建设4个种粮大县主导品种展示基地,组织专家和种植大户、加工企业田间鉴评,引导农民“看市场选种、看品质选种、看抗性选种”;另一方面,配套绿色高质高效栽培、精准水肥管理、病虫害绿色防控等关键技术推广服务,强化订单生产与优粮优价收购联动。

北大荒集团宝泉岭分公司负责经营12个农场,主要生产大豆。去年虽经历局部旱灾,单产仍与近3年平均持平。“关键在于全链条科技赋能。”公司党委书记于家傲介绍,筛选高油、高蛋白品种,实现良种全覆盖;全面推广“大垄宽台匀密”种植模式,配套双电控播种机,确保播种深度、株

距精准可控;推广大豆种子包衣与根瘤菌接种技术,有效提升土壤固氮能力;田管期,物联网技术、智慧监测实现精细化管理。

如何让更多农户用上现代化种植技术?在黑龙江省宝清县,垦地深度合作,形成“大托管”模式,利于技术集成落地。

“去年,合作社与八五三农场共建2400亩玉米大豆示范方,农垦企业提供‘耕、种、管、收、售’全链条服务,省心增收。”东丰谷物种植合作社负责人李臣卿说,秋收后合作社开展大规模联合整地,通过深松和起垄,打破犁底层,为保水保墒和春播打下基础。

“以社会化服务为纽带,共享垦区农业生产资源,有效解决散户种植技术不统一、管理不规范问题。提升作物单产,保障品质一致性。”宝清县农业农村局种植业管理股负责人崔记杭介绍,通过垦地深度合作,在玉米、大豆主产区建成125个示范基地,总面积达50.6万亩,带动周边30万亩玉米大豆增产提质。今年将继续推广“全程托管、产量保底”等合作模式,预计在全县创建180个垦地合作示范基地,力争实现垦地合作面积突破120万亩。