

产业兴旺生态美 日子富足幸福长



清晨，村民殷永辉的蘑菇大棚好热闹。平菇从整齐码放的菌棒里抢着往外冒，你挤我、我挨你，像是在赶集。工人们在湿润的菌香里穿梭，采摘、归筐、动作麻利。

这里是河北邯郸肥乡区，有名的“中国食用菌之乡”。殷永辉所在的毛演堡镇路堡村就在肥乡，有着30多年的种菇史。

临近春节，山西吕梁中阳县暖泉镇弓阳村里年味渐浓。

四面环山的村落中，柏油路蜿蜒，太阳能路灯矗立，连片的木耳大棚整齐排列。旅游指示牌上，充电站、露营地、咖啡馆、风车广场等标识十分醒目——这个深山里的村子，透着别样的生机。

“我们是名副其实的‘移民村’！”村党支部书记郭士锋语气自豪，“以前村民散居在山区的7个自然村，路难走、事难办。如今整村搬迁，日子越来越有奔头。”

吕梁山片区，曾是集中连片特困地区。如今，弓阳村靠着致富“三宝”，走出一条扎实的致富路。

“家人们过年好！快来瞅咱沙窝窝里种出的宝贝——这小米，熬粥能起三层米油；这沙地大米，蒸出来香飘满屋！”

寒风刺骨，可在辽宁彰武县电商公共服务中心“李田主”直播间里，却暖得冒热气、闹得接地气。来自兴隆山镇先达万和农产品公司的主播李颖，系着红彤彤的围裙，熟练地介绍着沙地特色农产品。

谁能想到，如今满是烟火气、盛产“好宝贝”的彰武，曾是出了名的风沙重灾区，老辈人常念叨“一碗米

清晨7点，薄雾尚未散尽，广东云浮云城区安塘街道下白村的便民良心小市场已有了人气。62岁的小卖部老板刘清仪蹲在竹篾箩筐前，将沾着露珠的空心菜码成整齐的小山。“没标价的两元一把，现在大家都很自觉，昨天收工一看，菜卖光了，钱一分不少！”她笑容里满是欣慰。

在这个常住人口不足千人的自然村，这样的“诚信菜摊”已坚守23年。18万次无声交易，零纠纷、零失窃，这个镶嵌在绿水青山间的文明样本，正诉说着新时代乡风文

走进海南昌江海尾镇大安村的黑皮冬瓜种植基地，密密匝匝的竹架支撑起一片绿海。绿荫下，一个个体态壮硕的黑皮冬瓜正憋着劲儿生长。

“这‘黑娃’脾气还不小！”种植大户黄祥伟伸手去摸，“刺越多，说明瓜越新鲜、越健康。我这30亩地，纯利润预计有几十万元。”

大安村是远近闻名的“冬瓜村”。眼下正值冬季瓜菜采收高峰，田间地头到处是忙碌的身影。村委会里，分管农业的干部陈大才正为今年全村种植的6000亩冬瓜盘算着丰收账。

过境的寒风，让中哈界河乌勒昆乌拉斯图河凝结成一条晶莹剔透的“冰丝带”。

这里是被誉为“中哈边境第一村”的新疆吉木乃县萨尔乌楞村。上午9时，护边员赛力克·吾拉孜汗总会和警务站民警沿着边境线走上一个来回，“这是职责，也是多年的习惯。”赛力克·吾拉孜汗随身带着不少“宝贝”，工具包里装着钳子、扳手等，铁丝网破损了要修一修；发现界碑上的字褪色了，要用红油漆描一描；界碑脏了，随时用布擦一擦……

小蘑菇撑起“幸福伞”

本报记者 史自强

不过，即便是殷永辉这样的“老把式”，也有过为种菇犯愁的时候：“早些年自己制菌棒，温度湿度全凭感觉，有时菇子长得‘丑’，有时产量低，只能眼睁睁看着收购商压价。”

“价低也得卖啊，不卖？菇一烂，全都打了水漂。”殷永辉苦笑，“那会儿，蘑菇真是咱心里的‘愁疙瘩’。”

如今，同样的菇棚，却是另一

番景象。

刚采下的蘑菇还沾着晨露，就被殷永辉搬上三轮车，不出几分钟，就送到了位于路堡村的丰硕食用菌种植有限公司。一边摘、一边送，现场结账。

原来，肥乡区近年来推行起“公司+基地+农户”的发展新模式。龙头企业丰硕公司牵头，把周边乡镇

上千户菇农拢到一起，统一供种、统一技术、统一标准、统一收购。收上来这么多蘑菇，往哪儿销呢？

来到丰硕公司仓库，答案就在眼前——一辆白色冷链车停在一旁，工人们利落地装箱，这批货即将发往天津港，走向海外。

菇农的日子，也跟着“鲜”起来了。“现在我家8个高标准棚，一年能收入二十来万元！”殷永辉说。

“等2026年新生产线投用，日加工量还能翻一番。要让这些小蘑菇撑起‘幸福伞’，大伙儿的日子才能更红火。”丰硕公司负责人殷现宗说。

移民村的致富“三宝”

本报记者 刘鑫焱 郑洋洋

第一宝是木耳。

走进村民梁小平家，屋里暖意融融，灶台上香气四溢。他一边照看锅里正在炖的肉，一边用手机沟通：“我要37万个菌棒，定金马上就能转过去！”2026年，他的木耳大棚投资规模已达100万元。

2017年移民新村建成后，听说县里重点发展木耳产业，梁小平第一个报名。政策扶持随即跟上：缺

启动资金，有“木耳贷”利息减半；菌棒成本高，每根补贴9毛钱；采摘季，县里组织厂商上门收购。第一年尝到甜头后，梁小平扩大规模，信心越来越足。

第二宝是文旅。

新春临近，56岁的郝改珍在自家农家乐里宰羊炖肉、包装农产品礼盒，忙得热火朝天。旅游旺季，她一天就能收入近2000元。

沙窝窝绿了 老百姓富了

本报记者 刘洪超

里半碗沙，五步不认爹和妈”，那滋味，只有老辈的彰武人最清楚。

1952年，新中国第一个防治沙科研机构在这里扎了根，拉开了彰武人跟黄沙“死磕”的序幕。

你栽一棵树，我护一片林。如今，彰武境内6座万亩流动沙

丘被绿意牢牢锁住，沙化土地占比降到了36.56%，森林覆盖率提升到31.47%。

农技人员走村入户，手把手教农户秸秆还田、客土压沙，把曾经贫瘠的沙化土，慢慢变成了能“长出金疙瘩”的肥沃地，土壤有机质含量从

“诚信菜摊”坚守23年

本报记者 姜晓丹

明的动人故事。

这个便民良心小市场就设在家门口，85岁的陈伯和78岁的欧婶经常出门遛弯就把菜买了。“不用走多远，家门口就有新鲜菜、肉，方便极了！”欧婶笑着说。

“总有人问我，这‘无人菜摊’怎么能守得住23年？”村党总支书记

记、村委会主任李秀霞说，其实哪有什么法宝？不过是祖辈传下的“实在”遇上新时代的好风尚。

多年来，下白村注重道德风气建设，定期开展评议活动。截至目前，全村评选星级文明户367户，评选好媳妇、好邻居、好婆婆、最美家庭、书香家庭等各18户。同时，村里

冬瓜地里算好丰收账

本报记者 孙海天

陈大才有一个随身携带的旧笔记本，乡亲们管它叫“致富账本”。

翻开账本，2010年是一个分水岭。此前，大安村守着肥沃土地，种的是甘蔗和辣椒。

“行情就像坐过山车，好时好环。”村党支部书记陈义宏回忆，为了找条稳当路，他去广东、广西等

地带回了这种耐储运、抗波动的黑皮冬瓜。

从“黑娃”变“金娃”，大安村走过了16年。从最初的一家一户试种，到如今全村九成以上农户参与，黑皮冬瓜在这里扎下了根。漫步大安村，一幢幢整齐的二层小楼分外抢眼，村民们自豪地称之为“冬瓜楼”。

守边故事带火红色旅游

本报记者 贺勇 李亚楠

在萨尔乌楞村，人人都是“护边员”。行走在村道，家家户户门口都有不同的标语——我家住在界河边、祖国母亲在心间、种田放牧护国土……

依托独特的守边故事，2023年，萨尔乌楞村开始发展旅游产业。老护边员巴合提·黑扎托拉的

儿子哈那尔瞅准时机，做起了文旅，带游客体验护边生活。“在观景台上瞭望，到点位上听老护边员讲守边故事，还能沿着护边员的足迹体验骑马巡逻……”村党支部书记卢卢瓦提·沙合提掰着手指数数。据统计，2025年，萨尔乌楞村年接待游客3万余人，旅游收入30万

新春将至，团圆是所有中华儿女的共同期待。本报记者采访记录了三名港澳台同胞分别在广东深圳前海、广东横琴、福建平潭度过的温暖小年，通过他们的故事，感受阖家团圆、喜庆祥和的节日氛围，感悟他们的家国情怀。

——编者

香港科创工作者陈俊宁：“在前海，能听到梦想花开的声音”



农历小年，深圳前海街头弥漫着浓浓年味。对于香港青年陈俊宁（见上图，受访者供图）来说，这个小年依然忙碌，但他有一个特别的春节计划——他想带着妻子、孩子和老人到前海过年。

“让他们看看我工作的环境，也感受一下深港融合发展的勃勃生机！”陈俊宁兴奋地说。2025年10月，从事多年科创企业服务孵化工作的陈俊宁下定决心，加盟前海深港青年梦工场（以下简称“前海梦工场”），担任企业发展部高级主管。“一端连着香港的科创资源，一端面向粤港澳大湾区完善的制造业体系，前海的区位优势和政策优势决定了这是深港青年创客的理想之地。”陈俊宁用了个美丽的比喻，“在前海，能听到梦想花开的声音。”

从为企业解答政策相关问题、协助对接政府部门，到帮助寻找投融资资源、拓展应用场景、挖掘潜在市场，陈俊宁说，他在前海梦工场的工作就像是给园区初创企业当“服务员”。

“在前海工作节奏很快，但看着一个个科创企业快速成长，心里充满了成就感。”陈俊宁说。

在前海工作，陈俊宁要每天上演“双城记”：早上7点15分准时出门，乘坐深港跨境巴士过深圳湾口岸，一个小时后就能到达在前海梦工场的办公室。

作为深港合作示范平台，前海梦工场已经成为整合深港创新要素，实现优势互补的科创高地。目前，前海梦工场在园企业423家，培育国家高新技术企业85家。2025年，前海梦工场吸引超700家团队申报，187家企业入驻，其中1/4获得500万元以上融资，半数以上带有港澳孵化背景。

近日，前海推出新春“十百千万”行动计划——集成十大文旅地标，铺展百场节庆活动，投放千万元级消费福利，全面贯彻“吃住旅游购娱”全链条。陈俊宁第一时间向家人传递好消息，“现在大家对春节之行充满了期待。”

“希望以后有机会在前海安家。”陈俊宁说，“这是属于深港青年的机遇之地。”

澳门医生缪永锐：“横琴和澳门，都是我的家”



红灯笼、许愿树、拜年条幅……在横琴跨境执业的澳门医生缪永锐（见上图，受访者供图）看完病人回家，发现居住的澳门新街坊新年氛围越来越浓了。“今天小年，我也要祈个福。”他来到许愿树下，从竹筐里摸出一团卷起来的红绸带，打开一看——“健康无忧”。“正如我愿。”他笑着将红绸带挂在树枝上，满树的红绸带随风飘摆。

1998年出生的缪永锐是土生土长的澳门人，2021年，他在中山大学完成本科学业后，取得澳门执业医师资格证，从此开启了一边澳门行医、一边横琴深造的生活；2024年6月硕士毕业后，缪永锐向横琴粤澳深度合作区民生事务局提出申请，顺利取得合作区医师执业资格。横琴与澳门之间，最近距离仅有187米。

本版责编：张彦春 刘涓溪 王博
版式设计：张丹峰

家国情深，三名港澳台同胞的温暖小年

本报记者 贺林平 程远州 施钰

这一年，缪永锐把这段距离走成日常，他早上在横琴出诊，午后经横琴口岸返回澳门。依托横琴口岸的“合作查验、一次放行”模式和横琴边检落地实施的智慧便捷通关措施，他一天24小时都可以畅行无阻。

追求澳门的高薪，还是这里的平台？一年跑下来，缪永锐越发确信，这不是一个非此即彼的“单选题”，而是一道可以兼容的“多选题”。通过澳门这个窗口，能更方便接触到国外的治疗方法、进口药物等前沿资讯；而通过横琴这个平台，又能接触到更多来自大湾区的丰富病例，快速积累临床经验。这令缪永锐收获满满。

一段时间的往来奔波，缪永锐干脆把家安在了横琴的“澳门新街坊”。这里虽是横琴，却充满浓郁的澳门生活气息——随他在楼下小区信步闲逛，但见卫生站引进了澳门药品，坐诊的是澳门医生；进驻的澳门街坊总会，将长者饭堂等趋同澳门的社工服务直接“复制”过来；24小时政务服务中心里，自助机数据直通澳门有关政务部门，连身份证换证都能在家门口办理……

随着通关方面日益便利，工作方面相互促进，民生配套逐步趋同，缪永锐切身体验到琴澳物理上的边界逐渐淡化，政策互联互通带动了民心相通。“周围很多澳门街坊都有同样的感受。有时朋友问我：‘回横琴的家还是回澳门的家？’其实，家的范畴已经拓宽了，横琴和澳门，都是我的家。”

展望新的一年，缪永锐充满期待：“希望能学到更多医学知识，掌握更高水平的医疗技术，才能更好地服务琴澳两地居民。”

台湾创业者杨宗贤：“我在平潭收获了事业和幸福”



锣鼓声阵阵，舞狮队伍跃起登高，迎来阵阵喝彩。2月10日，福建平潭综合实验区台湾小镇的商业街区内的店铺开放试营业，杨宗贤（见上图，受访者供图）在人群中笑得灿烂。“我妻子是河南人，本来我们家过北方小年要吃饺子，开业太忙，顾不上啦！”招呼着各家店铺的顾客，杨宗贤脚下不停，“对于我们文旅从业者来说，春节就一个字，忙！”

来到平潭创业15年，杨宗贤从经营约100平方米的两岸特色伴手礼店铺做起，一步步拓展自己的事业。

去年，平潭台湾小镇启动业态焕新，推出新一批招商奖补措施，杨宗贤抓住机遇，与平潭综合实验区文旅发展集团有限公司签约，拿下台湾小镇约7000平方米的商铺经营权。

“以商招商，我通过投资入股的方式，带动十几个台湾乡亲入驻店铺，我们共同努力，打造台湾风情生活圈。”杨宗贤的期待正一步步变为现实。

在杨宗贤的带动下，来自台湾嘉义的王志强也入驻了台湾小镇，他要了两间店面，经营铁路便当餐厅与台湾牛肉面馆。和杨宗贤一样，他也忙碌在店铺现场，“在这里打拼多年，我积累了不少餐饮行业的经验，现在政策越来越好，机会越来越多，更要抓住创业风口。”王志强说。

走进杨宗贤投资的台湾餐厅，处处可见浓郁的宝岛风情。餐厅连廊上，悬挂着台湾手工客家灯笼；厨房灶台上，放着剥皮辣椒、台湾米酒、黑芝麻油、金兰油膏等台湾特色调料，两名来自台湾的厨师正和团队一起忙着备菜。“一定要让大家尝到地道的台湾菜。”杨宗贤笑着说，目前餐厅已经订出去了50多桌，“市场广阔，相信生意会越来越火。”

事业蒸蒸日上，杨宗贤的小家庭也满是温馨。杨宗贤说，2018年，他的孩子在平潭出生，如今已经在平潭上小学，“我在平潭收获了事业和幸福。我们一家，就是两岸共同家园的小小缩影。”

这份家的温暖，也延伸到了和杨宗贤共同在平潭打拼的百人创业团队。“员工们结下了深厚情谊，我们像家人一样关心彼此，在并肩奋斗中找到认同感和归属感。”杨宗贤说。