

埃塞俄比亚青年将数字支付理念带回非洲——

## “利用在中国所学造福家乡”

本报记者 戴楷然

“我曾在北京、广东深圳学习生活多年。中国处处涌动着发展活力，在中国的经历激发了我的创新创业热情。我希望把中国的发展经验带回埃塞俄比亚，助力祖国的建设与发展。”埃塞俄比亚数字支付平台 Chapa 创始人纳尔·海尔马里亚姆说。

2014年，19岁的纳尔来到北京，就读于北京航空航天大学电子信息工程学院。本科毕业后，他在清华大学深圳国际研究生院攻读数据科学和信息技术专业的硕士学位。在中国的求学经历，激发了他的创新思维，为他后来的创业打下了技术基础。

在深圳求学时，纳尔注重将工程学科背景与管理能力结合起来，积极参加校内外创业赛事，和其他同伴探讨如何将“创意”转化成“创业项目”。在传音、腾讯等互联网科技公司的实习经历，让他对“深圳速度”有了亲身体会。在纳尔看来，“深圳速度”有两层意义：“一方面，中国青年具有良好的职业素质，重视团队合作；另一方面，他们很注重效率，遇到问题和挑战会积极寻找解决方案。”纳尔说，在埃塞俄比亚创业初期，他就把“深圳速度”作为团队的重要理念之一，鼓励员工相互协作、优势互补，在保证工作质量的同时高效完成任务。

在腾讯公司实习期间，纳尔参与调研中东和非洲地区的数字支付平台发展情况，萌生了将数字支付理念引入埃塞俄比亚的想法。“中国在电子商务、数字支付等领域有许多成功案例，而非洲正在经历数字化转型，非洲民众对数字支付平台有很大的需求，我想利用在中国所学造福家乡。”纳尔说。恰逢埃塞俄比亚国家银行发布一项支付工具发行机构许可和授权指令，允许非银行机构提供数字金融服务，纳尔的创业梦想有了

实现的可能——2020年，他在埃塞俄比亚成立了数字支付平台 Chapa。

纳尔介绍，“Chapa”一词在埃塞俄比亚青年俚语中是“钱”的意思，青年群体更容易接受数字支付平台这样的新鲜事物。“在埃塞俄比亚，企业面对不同客户时，需要接受不同银行及各类电子钱包的支付款项，手续繁杂。Chapa 凭借独特的技术与高效的运行机制，整合不同的支付渠道，扮演着支付聚合器的角色。这样一来，企业可以快速筹措资金，不用考虑银行转账手续的问题，从而提升运营效率。”纳尔说，自创立以来，Chapa 稳步发展，每年可处理约5亿美元的资金流。同时，纳尔注意到，触碰支付、刷脸支付等在中国的普及程度越来越高，这些灵活、高效的支付手段依托的是中国成熟的数字技术。“我希望进一步了解这些先进的数字支付模式，将其转化为适合家乡的本土化解决方案。”

“目前我们的团队有55名成员，我与一位在中国结识的埃塞俄比亚朋友共同担任公司合伙人。”纳尔表示，创业过程中，他非常注重与中国伙伴的合作。2022年，纳尔在吉布提参加了中国企业主办的非洲青年创新创业中心首期“数字创新和跨境电商”训练营。“每次参与有关创业分享活动，我都会跟来自中国的伙伴交流想法、了解中国最新的发展趋势。”纳尔说，近年来，中国接连举办中非青年创新创业大赛、非洲青年创新创业计划等活动，提供创业支持、教育培训等机会，为非洲青年打下更扎实的创业基础。“年轻人是非洲的未来，希望更多非洲青年从在中国的学习经历中获得灵感与经验，将更多创新成果介绍到非洲，推动非洲大陆发展。”



## 携手创新创业

## 共享发展机遇

近年来，中国高质量发展不断推进，创新创业生态、产业配套、政策支持方面的独特优势不断显现。许多外国人在华学习、创业，将中国的先进技术与理念融入自身创业实践中。也有不少外国留学生将在华所学带回本国，投身创业实践，为家乡产业升级与数字化转型注入新活力。他们不仅实现了个人梦想，也成为中外科技、产业与文化交流的桥梁，他们的经历展现了中国高质量发展对全球创业者的强大吸引力。



图①：纳尔参加在北京举行的中非青年创新创业圆桌会议。招商局集团供图

图②：外国观众在 HICOOL 2025 全球创业者峰会展厅内观看智能灵巧手。杜建坡摄（影像中国）

图③：蔡奕鸿展示其公司生产的竹基环保杯盖。本报记者 崔 寅摄

图④：孔特在湖南长沙举办的招商研讨会上发言。盘清文摄

图⑤：上海外滩国际人才服务中心工作人员向俄罗斯姑娘安娜（左）介绍双语小册子《“欢迎来到黄浦”海外人才一本通》。王 初摄（影像中国）

### 编辑手记

当前，越来越多外国创业者把人生的重要抉择与中国紧密联系在一起。他们有的选择在华创业，在广阔的中国市场拓展成长空间；有的深受在华经历影响，顺应中国高质量发展大势寻求自身事业发展突破。这既是活力中国持续释放吸引力的生动注脚，也是中国促进开放合作、互利共赢的重要体现。

中国之所以能成为众多外国创业者创新创业的热土，源于日益完善且极具吸引力的创新生态。从政策层面来看，中国持续优化营商环境，为外国创业者提供了便捷的政务服务、多元的扶持政策，无论是企业注册流程的简化，还是针对创新项目的资金支持与资源对接，都为外国创业者提供了诸多便利。在产业配套方面，中国拥有超大规模市场、完整工业体系和全产业链条，这些共同形成了肥沃的创新土壤。从研发设计到生产制造，再到市场推广，各个环节紧密衔接，能够快速响应创业者的需求，助力创新想法高效转化为实际产品与服务。中国浓厚的创新创业氛围也极具感染力，各类创业园区、孵化器遍地开花，为不同领域的创业者提供了交流合作的平台。

中国不仅吸引创业者在此实现梦想，也深刻影响世界各地的创业实践，成为创新理念的输出者。许多外国创业者带着推动家乡发展的渴望来到中国，他们将中国在科技、数字经济、绿色发展等领域的先进技术 & 经验，与家乡的市场需求、资源禀赋相结合，探索出符合当地实际的发展路径。在这一过程中，发展机遇实现了更广泛的共享，中外在合作中共同受益，为全球经济发展注入了新的活力。

当前，世界百年未有之大变局加速演进，全球发展面临诸多不确定性，创新与合作是应对挑战、实现共同发展的关键。中国以自身发展带动全球发展、以自身开放惠及世界各国，不仅体现在政策层面，也体现在无数普通人的创业故事中。每一个与中国发生联系的创业者，都是中国式现代化惠及世界的缩影。

随着高质量发展不断推进、开放的大门越开越大，中国将搭建更多创新合作平台，持续优化创新生态，为全球创业者提供更广阔的发展空间。相信创新创业的种子将在更广阔的土地上生根发芽，结出共享发展的丰硕果实，推动构建一个更加开放、包容、繁荣的世界。

## 为创业者提供广阔发展空间

白紫薇

马来西亚企业家开发绿色环保材料——

## “实现经济效益和生态效益的统一”

本报记者 崔 寅 季觉苏

从在上海设立公司总部到在中西部地区建设生产研发中心，从主攻环保材料到进军人工智能领域，跨国、跨界、创业、创新——这些关键词串联起马来西亚创业者蔡奕鸿在中国发现机遇、拥抱机遇的故事。

一次偶然机会，蔡奕鸿了解到竹子不仅可以做成篮子、凉席等日用品，还能用于生产纸浆模塑环保包装，“竹纤维性能优良，生长周期短，是可回收、可降解的天然环保基材。”2017年，蔡奕鸿在上海创立福鹏绿科，以竹子等天然植物纤维为原料，生产可自然降解的环保包装，替代一次性塑料。

“上海正加快建设国际经济中心、金融中心、贸易中心、航运中心、科技创新中心，这里资源要素集聚，为创业提供了土壤。”蔡奕鸿说，公司起步时主要面向海外市场，上海是深度链接全球的国际大都市，因此他选择在上海创业。依托中国成熟的供应链体系，公司迅速收获了国际品牌的合作订单。

“中国积极推动绿色发展，催生了巨大的内需市场。”随着业务越做越大，蔡奕鸿开始关注中国国内市场。2023年，福鹏西南生产及研发中心、云南福鹏克林生物制浆基地分别在四川成都、云南昆明设立，企业开始从“借力中国”走向“融入中国”。“中国西部特别是四川，是我们产品核心原料慈竹的主要产地。云南花卉产业发达，我们也在利用当地废弃的玫瑰花杆制作环保包装。”

“选择布局中国西南部，不仅因为那里是原料产地，还因为那里的区位优势——未来成都将建成中欧班列集

结中心。中国打造西部陆海新通道，让企业可以更便捷连接包括马来西亚在内的东南亚共建‘一带一路’国家。”蔡奕鸿表示，他希望自己的事业既能融入中国发展，也能积极对接高质量共建“一带一路”。

蔡奕鸿介绍，在中国高质量发展和绿色转型大背景下，他的经营理念也逐渐从简单的材料替代，转向构建完整的绿色产业生态系统，除了传统竹浆，榴莲壳、咖啡渣、荷花秆等都成为原料。他刚与中国一家茶饮品牌负责人碰过面，听说每天大量茶渣被当作垃圾丢掉，立刻意识到茶渣回收后可转化为环保包材，形成“茶渣回收—材料再生—品牌增值”的绿色循环链条。“我们在云南一些社区已试点推广生物垃圾处理，将环保包材和厨余垃圾转化为高浓度有机肥，实现经济效益和生态效益的统一。”蔡奕鸿说。

作为马中友好协会副会长，蔡奕鸿参与了许多中马民间交流活动。活动现场，面对许多也想在中国创业的马来西亚年轻人，蔡奕鸿分享自己的创业经验：“中国市场很多元，对于外国创业者来说，一定要全面了解这里的政策、文化以及消费者的消费习惯。”

蔡奕鸿还将目光投向人工智能领域，投资建设人工智能植物工厂，精准控制植物生长；成立人工智能招聘公司，通过人工智能匹配简历并开展面试，帮助中国企业在布局东南亚时可更高效地获取本地人才信息。“招聘公司今年6月启动，仅几个月就实现盈利，明年将进入种子轮融资，这是在中国创业的意外收获。我们会继续在中国发展，坚持用技术做实在的事。”

马里创业者把太阳能技术带到非洲市场——

## “更好促进两国间的技术转让”

本报记者 杨 迅

在湖南湘江新区中非青年创新创业基地，来自马里的青年创业者孔特正忙着对接湖南企业与非洲伙伴的合作项目。在中国近10年的学习与生活，让他从一名留学生成长为创业者，他的成长轨迹也成为中非经贸合作不断走深走实的生动缩影。

2016年，孔特进入北京科技大学攻读企业管理博士学位。留学期间的一次参观经历让他记忆深刻——在一家太阳能电动车企业，一排排太阳能产品在阳光下熠熠生辉，工人们忙着进行组装。这让孔特想到了他出生并长大的那片土地——非洲是全球光照资源最丰富的地区之一，但撒哈拉以南地区仍有约6亿人无法用上电，马里也面临电力短缺困扰，农村地区通电率较低。

“非洲最不缺的是阳光，最缺的是电力。我想把中国的太阳能技术带回家乡，让非洲的夜晚出现更多灯光。”孔特回忆道，这次经历让他萌生出利用太阳能技术缓解家乡用电紧张的想法。为此，孔特在学习之余开始关注太阳能技术利用。2022年博士毕业后，他前往广东创业，在那里成立了一家技术转让公司，希望将中国的太阳能技术引入非洲。“太阳能技术可以应用到许多领域，比如我们可以将中国的太阳能摩托车向非洲国家推广。”孔特说。

2023年，孔特参加了在湖南长沙举行的第三届中非经贸博览会。博览会期间，中非青年创新创业基地引起他的关注。这个面积约2000平方米的创业平台，致力于促进中非项目孵化，支持中非青年创新创业，已与50多个非洲国家的200余家政府机构、商会和企业建立联

系，为创业者提供免费办公空间、资源对接和创业指导等一站式服务。

“这是一个非常好的平台，它为非洲青年来华创业提供了难得的机遇。”孔特表示，中非青年创新创业基地重视外国人才在华发展，为其提供了许多优惠政策。此后，孔特将工作重心逐渐转移至长沙，并在这里安了家。

初来乍到，孔特人生地不熟，中非青年创新创业基地为他推荐了许多相关企业。半年时间里，孔特走访了长沙10余家企业，对接了马里当地的商会和数十家非洲企业，推动中国的摩托车配件、医疗设备等进入马里、几内亚、塞内加尔等非洲国家市场。

在湖南一家新能源科技公司考察时，孔特发现了契合非洲实际需求的小型分布式太阳能系统。“非洲国家电网基础设施较为薄弱，集中式电站难以覆盖偏远村落，而模块化系统可以快速部署覆盖附近几平方公里的小型电站。”他希望将该系统引入马里，建设覆盖多个村庄的太阳能供电网络。“我们已经在中国合作伙伴讨论具体的技术方案，项目落地后不仅将缓解当地电力短缺，还将带来数百个就业岗位。”孔特说。

如今，孔特在中非青年创新创业基地建立了“马里项目孵化站”，帮助来自马里的青年创业者对接两国间的合作项目。谈及未来，孔特充满信心：“希望通过与中国企业合作，更好促进两国间的技术转让，把太阳能技术带到非洲市场。”

