

浙江瑞安整合供销合作社、农民合作体、信用合作社的各自优势

“三位一体”破解种地难题

本报记者 杜海涛 齐志明

换个思路谋出路,江西龙南打造特色茶旅小镇

贫困户端起“金饭碗”

吴齐强 傅亮

蔬菜大棚内,轻按遥控器,水肥一体化灌溉系统自动对菜苗进行微灌。大棚外,自动化育种机“嗡嗡”运转个不停、全天候生态育苗室内灯光一闪一闪……

在浙江省瑞安市马屿“农合联”为农服务中心,一位农民说:“机器就是好使,比以前自己在地里忙活省事多了。操作简便、育苗成活率高,实现了规模经营,丰产高效。”

2006年,全国首家生产、供销、信用“三位一体”的农村综合性合作组织——瑞安农村合作协会正式成立,拉开了供销社农村新型合作体系改革的帷幕。10多年来,瑞安市建立各类标准化生产合作社和产业联盟1200多家,发展特色产业基地超18万亩,带动8万农户增收。

日前,在浙江温州召开的深化供销社综合改革现场交流会上,中华全国供销合作总社理事王会表示,浙江通过推进“三位一体”综合合作,把供销社的流通优势,农民合作社的生产优势,信用合作社的资金优势,以及农业科技推广机构的技术优势等,整合到“农合联”这个大平台上,打造了集生产、供销、信用等多重功能于一体的综合服务平台,聚合了服务资源,降低了服务成本,提升了服务水平,较好满足了广大农民和新型农业经营主体的服务需求。

作为较早的一批“吃螃蟹”者,林上星已尝到生产合作甜头。几年前,在当地供销合作社的引领下,瑞安市农协牵头将篁社素面专业合作社和另一家合作社合并,规模扩大后,机械作业方便了,产量也上去了。入社农民得到新技术培训,生产、营销、管理也提高了不少。在合作社的带动下,瑞安素面走出浙江,走向了全国市场。

合作社是“三位一体”农村新型合作体系中的基础单位。瑞安专业合作社发展快,得益于推进“三位一体”过程中的制度设计。瑞安市将不同类型的专业合作社联合起来,组建农民合作经济组织联合会。

制度明确,各地“农合联”将执委会设在供销合作社,由供销合作社承担“农合联”的日常运营管理职责。联合会整合涉农企业、家庭农场、农民合作社等各类资源,建设了一大批农业综合服务中心、农业经营服务综合体,实行种植、加工、冷藏一体化经营。供销合作社充分发挥其服务潜力和优势,服务领域更广了,服务功能更强了,服务体系更全了。

在马屿“农合联”为农服务中心,记者看到,服务中心设有综合服务大厅、农产品销售平台、科技示范平台、农资购销平台、蔬菜科技示范园区和邮乐农产品六大服务平台,农村产权服务、农资直供、信用贷款、科技支撑、动物疫病防控、气象咨询等服务一应俱全。农民进入大厅,一次就能办成想办的事,不再需要东奔西跑。

农户抱团发展,合作更紧密,服务更到位,农民增收就有了可靠的保障。从2006年至2016年,瑞安农业增加值从10.9亿元增加到22.3亿元,农村居民人均收入从9439元增长到近2.6万元。

供销合作——销路不再愁,二次返利让社员收入增三成

合作与联合是“三位一体”的实质所在。

生产出来的农产品,如何抵达百姓餐桌,离不开流通环节。但长期以来,有了好收成却没有好的销路,成了很多专业大户、家庭农场等农业新型经营主体的心病。

这个心病如何除?成立农产品购销专业合作社是个好办法。瑞安积极发挥供销社在流通领域的传统优势,坚持以合作与联合为纽带,引导产业链、服务链、创新链各个环节融合互通,构建起多方协同的合作体系,实现了新老合作经济资源的有效对接。

“在专业合作社,农民安心种地就行,跑销售、跑市场的事交给供销社、互助社,这是最让农民省心的地方。”雷大锋说。

马屿镇农民谢丙锡吃上了“省心丸”,他2013年夏天加入梅屿蔬菜专业合作社,接受培训后种植优质番茄。“以前的东西要么卖不上好价,要么找不到销路。现在不同了,我只管种,后面的事交给万科农业来干,挣得也比打工多。”他说。

谢丙锡所说的“万科农业”,是温州万科农业开发有限公司,作为梅屿蔬菜专业合作社的销售平台,万科农业主攻销售,主抓蔬菜品牌建设,定点配送到全国31个市场。现在,万科农业年销售额超1200万元,配送毛利润达20%—30%。同时,公司通过质量监控追溯机制,实行订单生产,并推出“二次返利”,社员农户收入增幅达30%以上。马屿镇“农合联”积极对接瑞安农产、邮乐购等线上线下平台,去年销售农产品3100多万元。

为进一步帮助农产品打开销路,瑞安供销社加快农产品交易市场建设,推动农产品生产标准化、品牌化。在梅屿农产品原产地交易市场,记者看到,待售的胡萝卜、红椒、黄瓜、茄子上面都贴着印有“绿印象”字样的标签,还有二维码。

“绿印象”是精品蔬菜品牌,专供高端市场。”雷大锋说:“有了品牌,部分蔬菜价格可提高一倍以上,消费者扫一扫二维码,就能获得农产品的生产基地、农事操作、检测方法等信息,这样的放心农产品,市场上最受欢迎。”

信用合作——资金有保障,无需抵押就能贷款

“不需要任何抵押物和担保人,只要通过小额贷款保证保险,就申请到了5万元贷款。”近日,瑞安市兴民农村保险互助社与瑞安农商银行合作,为其互助社社员张朝光发放了第一笔保证保险贷款。农村保险互助社是推进信用合作的新探索。记者在马屿“农合联”为农服务中心了解到,兴民农村保险互助社累计为近800亩大棚番茄投保冻害保险,每亩保费108元,最高赔付额为1200元。

“信用合作解决了农民扩大再生产资金从哪里来的问题。”梅屿蔬菜专业合作社第一任理事长黄则强说,现在通过信用合作,农户无需抵押就能申贷,生产资金有了保障。

推进“三位一体”发展信用合作,各地县级供销社联社是农民资金互助会的举办主体。瑞安市先后出台农村资金互助会监管细则、农信担保工作实施意见等21个文件,为信用合作保驾护航。

截至今年5月,瑞安市农信担保公司累计提供农业信用贷款担保2737户次,担保金额7.28亿元。同时,引导有条件的农民专业合作社组建资金互助会。融达农业专业合作社资金互助会按照“组织封闭、对象锁定、上限封顶”原则组建运营,目前入会会员600人,累计发放互助金4999.5万元。

“最缺的还是人才,尤其是管理、营销人才。”雷大锋说。目前,“农合联”会员主要是规模较大的农业经营主体、涉农企事业单位和农户,在具体执行过程中如何统筹兼顾“大农”与“小农”,充分发挥服务带动广大农民群众的作用,还需要深入探索。

浙江省供销社有关负责人表示,将以“三位一体”综合合作为依托,充分发挥生产、供销、信用三大合作的协同效应,进一步推进“农合联”实体化、市场化运作,让农户获得更多改革红利。

盛夏,走进江西省龙南县临塘乡虔心小镇,连绵的青山上竹海涌波,竹林环绕的山坡上,一垄一垄茶树从山窝延伸到山腰。小镇干出大产业,去年生产有机成品茶5万公斤,销售收入达1亿元。依靠有机茶,企业抱上了“金娃娃”,贫困户端上了“金饭碗”。

巧打生态牌,青山成“金山”

临塘乡东坑村交通不便,耕地少,全村有贫困户152户、贫困人口461人。山村靠什么脱贫?

重新审视资源,东坑村穷是穷,但生态环境好。能不能让青山换“金山”?政府引导,江西恒泰林业开发有限公司投资开发虔心小镇,打造林下经济、旅游扶贫一体化示范项目。“这里有原生态森林,气候温和,雨量充沛,土壤富含有机质,特别适合种植有机茶。”虔心小镇项目负责人谢晓明说。

龙头企业进村,流转10万亩林地,利用残次林、火烧地种植有机茶。几年精心管理,小镇茶基地形成1万亩有机茶场,配套建设了茶叶加工车间。谢晓明介绍,茶场每年可提供茶叶采摘、加工、林业管护等600个就业岗位,采茶季节还要聘请2500多个采茶工人。茶场优先吸纳当地贫困户务工,东坑村的300多个村民实现了家门口就业。

“工资加租金,现在的日子松快多了。”贫困户谢万长,经过培训当上了制茶工,月工资3000元左右,他的妻子与女儿在茶场采茶,采茶季日平均工资有100多元。

依托6万亩竹林,龙头企业在生态种养上做起大文章。他们在竹林里放养土鸡,这种吃虫草、喝竹根水长大的“竹林鸡”,肉质鲜嫩,一进入市场就供不应求。企业因势利导,采用“贫困户+贫困户”方式,让贫困户一起养殖“竹林鸡”。公司与贫困户签订代养合同,统一提供鸡苗饲料、技术支持,鸡出栏后统一回收。

贫困户许桂华养了5000只鸡,夫妻俩住在山上,虽然辛苦,但收入有保障。他算了笔账,每只鸡每月1元代养费,每月可收入5000元,年收入可达6万元。“农民一不用出本钱,二不担什么风险,只要把鸡养好,达到80%的成活率,就能稳稳拿到这笔钱。”许桂华说。

去年虔心小镇“竹林鸡”销售收入达4500万元,数十户贫困户通过代养脱贫了。今年,虔心小镇又规划了万亩油茶基地和万亩脐橙基地,开发“赣南茶油”和“赣南脐橙”国家地理标志产品,通过“公司+基地+农户”的生态发展模式,带动更多贫困户脱贫致富。

茶园“私家定制”,村民吃上生态饭

“种养产业只是虔心小镇的第一步,生态旅游更是‘潜力股’。”谢晓明说,东坑村处于赣粤和广大高速的交汇点上,位于广州和深圳“三小时旅游圈”内,打造好休闲农业,能吸引珠三角游客进入赣南。

“茶发芽喽,茶发芽喽……”每到茶叶飘香时节,这个茶旅小镇里,几百名身着客家服饰的采茶女唱起古老的采茶谣。

经过几年精心策划、稳步发展,虔心小镇建成了森林温泉、跑马场、手工造纸坊、手工榨油坊等休闲度假设施,开发了休闲度假、生态农业体验、茶园游览、文艺表演等旅游项目。徜徉于绿意葱茏的小镇,客家榨茶油、做腐竹、酿米酒、打糍粑等传统体验活动热火朝天,花间栈道上游人如织,原本寂静的大山成了游客追捧的休闲胜地。

“我在这里定制了一分茶园,开园了带着家人来采摘,吃生态农产品,住山顶小木屋,能这样有创意的小镇休闲,一家人好高兴。”来自广东的王先生如是说。生态旅游带动贫困户发展。目前,小镇旅游项目吸纳了80多名当地贫困劳动力,一批农民服务员、农民导游、农民厨师经过培训上岗就业。

离开虔心小镇的路上,山窝里一排排漂亮的新民宅映入眼帘。龙南县扶贫办主任张淑芳说,那是正在建设中的乡村土坯房改造点,一批东坑村的脱贫户将在春节前搬进新建的楼房。

依靠茶叶资源,做大产业链;依托茶产业,做出文旅新业态。虔心小镇让贫困户与生态旅游产业紧密联结,走出了稳定脱贫的新路。

乌兰察布市农村养老服务全覆盖

本报电 夏日,位于内蒙古乌兰察布市察右前旗花村幸福院里的老人们早早跳起了广场舞,伴着欢快的旋律,老人们脸上乐开了花。“打牌聊天,吃饭洗澡,好多连子女也想不到的事情,在幸福院都解决了,生活得挺舒心。”说起互助幸福院的好处,许多老人深有感触。

为解决农村养老问题,乌兰察布市在内蒙古首创农村牧区互助养老模式,以中心村为单位,利用敬老院、闲置校舍、旧乡镇政府等闲置办公场所,配套建设文化、卫生等公共服务设施,实行“集中居住、分户生活、统一管理、互助养老”,让农村老人离土不离村享受互助养老服务。2013年,民政部在乌兰察布市召开全国农村养老服务体系建设工作会,向全国推广这种互助养老模式。乌兰察布市民政局副局长李强介绍,从2012年开始,全市累计投入资金20亿元,不断完善农村养老服务点和农村敬老院建设,鼓励无劳动能力老人向互助幸福院集中,经过4年的努力,已经形成了以幸福互助养老为主体、养老服务点居家养老为依托、敬老院集中供养为补充的农村牧区养老服务体系。目前全市已基本实现了农村养老服务全覆盖。

(刘志宇)

杭州萧山区三产成农民增收新动能

本报电 “多亏你们的贴心服务,为我解除了后顾之忧……”近日,在浙江杭州萧山区农科所临浦基地,菜农老张拉着区里阿斌党员服务队队员的手,感谢他们对大棚的恒温设备进行了全面检查,消除了安全隐患。

“这里不仅是生态休闲观光园,还是个智慧农业云平台,能对种苗进行信息化、精细化管理。”萧山区农业局种子管理站站长王伟介绍,作为省级现代农业科技示范基地,临浦基地正加快打造现代农业信息化示范基地,同时积极发展乡村旅游,带动农民增收。近年来,萧山区加速推进农业供给侧结构性改革,增强农村电商、乡村旅游等第三产业增收新动能。区里积极推动农户发展休闲农业、家庭运输、零售批发、餐饮服务等行业,打造农村现代民宿示范点,增加休闲观光农业收入,成效明显。截至目前累计建成区级以上休闲观光农业示范点27个,今年上半年共接待游客150万人次,休闲观光农业实现营业收入2.10亿元。

(钟辉 徐国锋)



连日持续高温使江西省樟树市农村用电负荷不断攀升,樟树市供电公司加强对重点电力设备的维护巡视,确保“三农”用电需求。图为作业班工人正带电更换设备。肖明 龚可摄影报道

今年葡萄又是大丰收!连日来,湖北省荆州市江陵县鲜丰葡萄种植专业合作社社员忙着采收。

早上7点不到,合作社社长陈克元的老朋友——荆州市国税局扶贫工作队队员胡晓明、赵勇、李舟平就赶到了合作社。“今天有300箱葡萄要采摘装箱,我们过来给大伙搭把手。”这300箱价值7500元的葡萄将全部运到荆州市国税局,局机关和直属单位的职工主动为贫困户献爱心,集体购买“爱心葡萄”。

41岁的陈克元是江陵县秦土乡孟家垅村二组村民,妻子患乳腺癌接受了手术治疗,两个孩子还在读书。为给妻子治病,陈克元花光了积蓄并欠下外债,生活不堪重负。2016年,在扶贫工作队精心帮扶下,陈克元种植葡萄当年收入3.4万元,率先脱贫,还成了村里公认的“葡萄大王”。

“扶上马,还要送一程。”为让陈克元彻底脱贫,走稳致富路,2017年春天,胡晓明帮他种

扶贫工作队全方位帮扶孟家垅村

“扶贫葡萄”结硕果

田豆豆 周鹏

种植面积由6亩扩大到12亩。为提升葡萄的品质和产量,扶贫工作队专程到公安县聘请葡萄种植专家,为陈克元的葡萄园引进新品种,并手把手教授种植技术。“原来只有2个普通品种,价格好的时候也只能卖到5元一斤,现在新品种最贵可以卖到50元一斤!”陈克元对新品种葡萄充满了期望。

眼看大串大串的葡萄成熟,本是件喜事,却给陈克元带来了“幸福的烦恼”。由于合作社没

有冷藏室,加上新品种存放时间短,怎么尽快把葡萄销出去成了陈克元最头疼的事。

扶贫工作队当起了“推销员”,线上线下找销路。除了国税干部们购买“爱心葡萄”,还联系到湖北金秋农业高新技术股份有限公司、湖北金荆龙葡萄发展有限公司,销售葡萄近1万斤。

陈克元算了笔账,今年已经销售葡萄近2万斤,盈利达到7万元,是去年的2倍多。陈克元还了2万元贷款,预计剩余部分明年可全

部还清。

小葡萄,大效应,要富一起富。挨家挨户走访了解村民意向后,今年6月,在扶贫工作队的支持下,江陵县鲜丰葡萄种植专业合作社成立。合作社财务管理制度、社员权利义务等章程正式上了墙,合作社一天天走向正轨。

“克元家的葡萄种得好,我们有信心跟着他脱贫致富。”陈经枝、齐义桥、陈永红、齐冬冬等4位农民,在陈克元的葡萄园里打了半年工后,信心满满地加入了合作社。

“先富带后富,我们还将通过合作社帮带更多贫困户。”胡晓明看着“扶贫规划路线图”满是憧憬。“规划得好,不如落实得好。”扶贫工作队的同志们忙得更加劲。经过一番努力,村里同意流转40亩土地给合作社扩大葡萄种植规模。荆州市国税局又投入扶贫资金15万元,搭建大棚20个,并帮助维修种植基地的道路。社员们笑容满面地说:“这日子真是越来越有盼头了!”