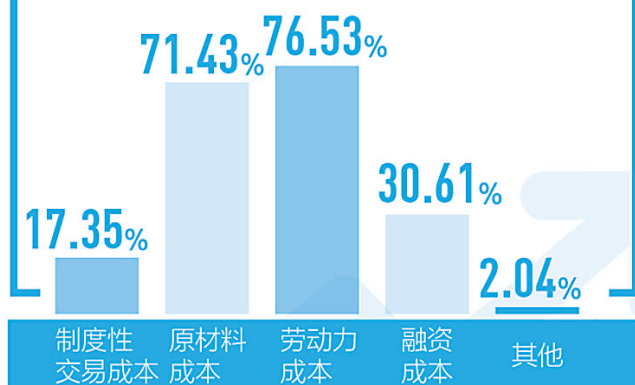


最大的困难还是成本偏高

——对百家实体企业经营情况的调查之四

各种成本偏高仍是企业经营“老大难”

当前企业面临的成本压力主要来自哪些方面？(多选)



数据来源:本报百家企业调查
制图:李姿闻

制度性交易成本令人心烦

- 信息不共享 跑腿是常事
- 要办的证仍然不少
- 审批周期还是有点长

人力成本持续上扬

- “五险一金”负担偏重
- 工人流动过于频繁
- 人才引进难

原材料成本骤然增加

- 上游零部件价格水涨船高
- 下游企业较难消化
- 有订单不敢接

转型成本耗资巨大



“目前企业经营面临的最大的困难还是各种成本偏高。”记者日前对江苏苏州和无锡、湖北武汉和宜昌、四川成都和德阳的100多家企业进行调查时,70%的企业这样认为。

降成本是供给侧结构性改革五大任务之一。近年来围绕这一任务,政府打出一系列组合拳,仅今年上半年就已出台五批减税降费措施,发放“全年为企业减负超过1万亿元”的政策大礼包。企业对这些减负政策深受欢迎,但同时也反映,在市场尚未完全回暖的背景下,降成本对实体经济至关重要,特别是今年以来部分成本不降反升,企业压力不小,“降成本,别停步”。

制度性交易成本令人心烦

超过半数的企业对“放管服”改革带来的成本下降“有一定感觉”,但也有超过37%的企业表示“感受不明显、与原来差不多”。

■“补办一个证件,同一栋楼跑了十几趟”

调查中,超过半数的企业对“放管服”改革带来的成本下降“有一定感觉”,但同时也有超过37%的企业表示“感受不明显、与原来差不多”,并有近18%的企业认为制度性交易成本仍是当前主要的成本压力之一。

信息不共享,企业跑腿是常事。“补办一个证件,同一栋楼跑了十几趟。”江苏一家新材料企业的负责人说。当地为了让企业办事方便,把办理各种手续的部门汇总在一个楼。然而,这些部门从地理位置上集中了,信息却不打通、不共享。有的证明,在消防那儿减免了,在房管那儿又被要求出示。有的证明,先排在这个窗口开出来,再到那个窗口去办事。

“要办的证仍然不少。”苏州罗普斯金铝业股份有限公司相关负责人罗森金说。他举例,企业做环评的时候已经完成了雨污分流的相关评估认证,但环保局仍要求企业再办一个排污许可证,水利部门还要求企业再办排水许可证。“这几个证件要提供的资料差不多,但这些部门之间没有信息互通的机制,企业就得反复提交,重复劳动。”

审批周期还是有点长。“钱有人有什么都有,可项目就是开不了工。”四川国光农化股份有限公司副总经理何颖告诉记者,如果严格按照相关程序,工业企业启动新项目,差不多要四五年,一个产品周期都过去了。“报项立项、土地拿到手差不多2年,设计院设计要半

年,环评、环评近1年,还要自己修建、试产。2013年想上的项目现在还没批下来。”何颖说,三四亿元建设资金趴在账上,不知项目何时能开工。

成都一家汽车生产企业反映,汽车产品认证、准入管理部门过多,研发审批的时间成本太高。“研发一个产品要去国家指定的认证中心试验,这就要排队2个月。然后去工信部上公告,进行交通部燃油消耗认证、环保部环保信息公开,进北京还要申报小目录,接着去公安部进光盘,到车管所登记,整个流程十分繁琐。”该公司相关负责人说。

原材料成本骤然增加

生产越多赔得越多,期盼减负政策带来更多获得感

■“钢价飞上天,矿砂从1月到4月也差不多翻了一番”

从去年下半年至今,原材料成本骤增成为很多制造业企业“不能承受之重”。

“从去年10月到今年4月,钢材、塑料、铜等原材料价格平均涨幅达30%以上,目前仍在持续走高。”美的集团武汉制冷设备有限公司工程部设备经理刘趁伟说。原材料涨价,上游零部件价格水涨船高,处在下游的集成厂商美的空调已经很难消化。4月原计划生产50万台套空调,公司主动减了5万套,现在在有订单不敢接。“原材料再涨,只能继续压缩产能,否则卖得越多亏得越多。”刘趁伟说,今年5、6月份,虽然钢价有小幅回落,但铜等原材料价格仍保持高位,按照此前合同约定的交付价格,部分产品已经是亏本生产。

钢价上涨对江阴兴澄特种钢铁有限公司乍一看是好事,但是该企业发现,下游行业受影响很大,导致一些合同没法执行。“钢价飞上天,矿砂从1月到4月差不多翻了一番,原材料的金属属性大了。”兴澄特钢党委副书记郑洪洪认为,原材料价格上涨可能存在炒作因素。

对于制造业企业来说,电价成本负担依然较重。“我们有29个电站,自己每年发电6亿多度,发电成本1毛2,可过了一下电网,就涨了好几倍,一度电要收6毛5。”湖北兴发化工集团股份有限公司副总经理吴平说。企业普遍反映输配电价改革还有很大提升空间,希望扩大直供电试点范围,扩大市场化交易电量。

近期听闻电价调整喜讯,不少企业

感到振奋。6月初召开的国务院常务会议决定,清理能源领域政府非税收入电价附加,取消其中的工业企业结构调整专项资金,将国家重大水利工程建设基金和大中型水库移民后期扶持基金征收标准降低25%。此外,电价附加中的城市公用事业附加费也已取消。湖北宜化集团有限责任公司总工程师杨晓勤告诉记者,宜化是用电大户,一年要用30亿—40亿度电,用电成本占企业成本最大头。“如果清理电价附加能使工业电价每度降一分钱,企业每年就能少好几千万元成本。这样的减负政策再多点就好了。”杨晓勤说。

人力成本持续上扬

员工流动过于频繁给产品稳定性与质量提升带来很大障碍

■“愿意到实体经济的高级人才越来越少,企业招人特别难”

调查中,近77%的企业将劳动力成本列为成本压力的主要来源。昆山龙腾光电有限公司算算账,企业每年劳动力成本增加均在5%以上,2016年劳动力总成本较2014年增加近3500

万元。

对于劳动力成本中的工资部分,企业认为,工资上涨是大势所趋,降成本不是要降工资。但多家企业表示,与工资挂钩的“五险一金”负担偏重。无锡透平叶片有限公司副总经理王金昌告诉记者,企业所缴纳的五险费率29.8%,住房公积金缴存比例为12%,总费率高达41.8%。“这两年社保费率有所下调,但幅度很小,再加上社保缴费基数年年增加,算下来并没有给企业减轻多少负担。”

工人过于频繁流动,也增加了企业的劳动力成本。苏州胜利精密制造科技股份有限公司总经理章海龙说,“企业不能随便辞退员工,员工却能随时离职。现在每天早上,我们都要在点过名之后,才知道工人来了多少,有多少人走了,才能决定当天开几条生产线。”该公司于2007年在波兰设厂,同样的产品,波兰工厂的效率比苏州工厂高出20%,品质也更稳定。章海龙认为,这背后的重要原因在于员工——波兰工人每年的流失率仅为2%,请假、辞职都得办理手续,辞职也有个交接期。员工稳定性强,熟练程度高,有利于开展系统的培训。而苏州工厂工人的流失率高达20%,新员工操作熟练度不高往往带来品质问题,推高了企业在员工培训上的投入。

高技术人才流动所增加的成本更高。雷格特公司反映,人才引进难,又极易流失,让企业头疼。“愿意到实体经济的高级人才越来越少,企业招人特别困难。有的人才辛辛苦苦培养

起来,结果又跳槽去了地理位置更好、工资更高的企业。”多家企业表示,希望国家能够在吸引人才、激励人才、培养人才等方面对制造业企业有更多的政策倾斜。

转型成本耗资巨大

转型过程中企业往往遭遇“双面夹击”——经营成本攀升,盈利水平下降

■“技改不搞不行,但搞技改投入巨大,又难以立竿见影,结果是近几年业绩下滑”

“不破不立,不转型路子只会越走越窄”。调查中记者发现,谋求转型升级已成为众多制造业企业的共识。不过,转型升级所付出的巨大成本也给企业带来严峻考验。

制造业企业转型升级,研发投入必不可少。2012年227万元、2016年462万元、2017年预计800万元——近几年苏州雷格特智能设备股份有限公司研发投入迅速攀升。“我们的方向是通过加大研发投入,逐步转型为设计和项目管理型制造企业。资金压力一度很大,还好企业总算挺过来了,目前公司通过研发新品所获取的订单已经占到90%以

上。”公司副总经理袁鑫说。

转型过程中,不少企业面临“双面夹击”:一边是经营成本迅速提高,一边是盈利水平有所下降。无锡透平叶片有限公司反映,近几年企业上技改项目、迁址,负债率攀升。截至2017年3月底,银行贷款总额达到了6.13亿元,偿还压力巨大。“技改不搞不行,但搞技改投入巨大,又难以立竿见影,结果近几年业绩下滑。”

调查中,不少企业表示,制造业转型升级不可能一蹴而就,耗费十年八年很常见。“我们电线电缆板块智能改造的投资每年大约3亿元,技术创新每年投入1亿多元,这些转型投入还在逐年增加,转型期估计要持续到2020年。”江苏远东智慧能源首席执行官蒋华君说。

转型还面临不小的风险成本。“转型升级到新的领域,企业可能不得不将多年积累放在一个篮子里,给企业带来了巨大的风险。”蒋华君说。有的企业在转型中则遇到了知识产权的风险。“研发的新技术推出后,竞争对手稍加改变就可以突破技术封锁,使得首创企业不得不被迫跟抄袭者一起进行价格竞争。”江苏双良集团财务总监陈强说,知识产权保护薄弱往往直接让企业的研发投入“打了水漂”。

调查中,不少企业认为,转型升级的过程必然是曲折缓慢的,这对企业能否坚定目标、承受住成本压力提出了更高的要求。

(本报记者 赵展慧、白天亮、王政、陆娅楠、刘志强、丁怡婷)

各抒己见

政策切莫“翻烧饼”

刘志强

■政策过于频繁地调整,难免会让企业无所适从,看不清方向,或者畏首畏尾、放不开手脚

“去年刚花了1000多万元,按照标准对厂里的燃煤锅炉进行了环保改造。今年省里又出了提高标准的新政策,2019年前这几台锅炉就得全部淘汰。”一位企业家向记者吐槽,突如其来的政策变动让企业很不适应。想到明年改造锅炉又得花上几千万元,设备停产还带来隐性损失,他就很头疼,“提高环保标准是应该的,但我们最怕的就是今天干的事情明天不一定算数。”

今天政策允许的,明天突然不允许了;今天符合标准的,明天又不符合标准了;今天扶持鼓励的,明天要打压限制;今天规划定在此处,明天又调整改到别处了……之前到企业调查时,反映最强烈的就是政策“翻烧饼”问题。

之所以反映强烈,盖因政策“翻烧饼”对企业经营的影响很大。一家原在甲市的企业曾因看中乙市“税收洼地”的优势,便将产能逐步转移过去。就在企业打算彻底“挪

窝”之时,乙市所在的省政府下了公文,叫停了此前省内各市自定的税收优惠政策。站在政府一边,规范优惠事出有因、师出有名,但站在企业一边,则可能是巨大打击。

环保标准、用地规划、资金支持……哪项都直接关联着企业的成本、利润、生存空间,调整哪项都会给企业带来很大影响——或要调整产品结构、技术路线、竞争策略,或要改造设备乃至重新引进,或要增减生产规模甚至搬迁重建。若政策过于频繁地调整,难免会让企业无所适从、看不清方向,或者畏首畏尾、放不开手脚。

应当看到,制定产业政策,尤其是一些关键改革措施,决策难度和复杂程度的确不低——顾得了东就可能顾不上西,挑起一根针可能扯出千根线。这些年,随着市场经济意识和依法行政理念深入人心,各地各部门出台的政策在稳定性、连续性上总体好转。但是,问题解决并不彻底,在一些行业、一些地方,依然是“拍脑袋”决策,“烧饼”还在翻。要提高政策稳定性,需要有关部门改进的地方还有不少。

一来,政策出台要慎之又慎。市场运行有其内在规律。使市场在资源配置中起决定性作用和更好发挥政府作用,就应当减少政府对微观经济活动的直接

干预,把市场机制能有效调节的经济活动交给市场,政府管好该管的事。要知道,有些文件寥寥数笔,却牵扯数以千计、数以万计的企业;有些政策看似平淡,但可能深度影响到行业走势、区域发展。正因如此,决策者一定要对手中政策“武器”的威力有清醒的认识。

二来,政策设计要稳而又稳。制定产业政策应当把握两个方面:一要方向明确、主次分明、底线清晰,确定哪些部分确实不能有所通融、商量着来;另一方面,则要尽可能地把企业是否欢迎、能否承受作为重要参考,在政策可能影响到企业经营时,不要那么绝对,在政策确需调整时,给出过渡期。

三来,要提高环保标准这事来说,改善环境是全民所盼,政府当然要坚定方向,但与此同时,也应给企业以清晰明确的预期、长远决策的依据。短期、中期、长期之内的环保控制标准是什么、设备具体要求有哪些,都需要政府向企业广而告之,负责任地打好“预防针”。

说实话,在这个不少人追求赚快钱的年代,坚持做实业的那些企业很不容易。为了打造更好的营商环境,各地真得重视企业呼声,少翻些“烧饼”!

行业广角

质检系统助力中国产品优质优价走出去

大铲车小蒜头 轻松出国门

本报记者 丁怡婷

“一带一路”建设正加快推进。让中国产品优质优价出国门,质检系统采取了哪些措施?记者近日走进检验检疫一线进行采访。

“出口一台工程机械设备没那么简单,要求细着呢!东南亚湿热,过滤器要改变;中东干热,散热器要加大;俄罗斯寒冷,要单独安装加热装置……环境不同,国外对产品电路、安全等要求也各不相同。”徐工集团进出口有限公司总经理刘建森介绍。

为了帮助企业产品适销对路,检验检疫部门动了不少脑筋。“好多企业出口时,对国外的标准很困惑。我们手里有多个标准,在产品环节就帮助企业分析如何适用国外标准,甚至还专门成立课题组。”徐州出入境检验检疫局局长沙锦锋告诉记者,该局努力打好技术牌,提高企业产品在国外的适应性,为企业加速“一带一路”布局提供了不少帮助。以徐工集团为例,其产品已覆盖48个“一带一路”沿线国家。

中国产品走出去,既要优质,也要优价。原产地证书是确定企业是否能享受关税减免的重要凭证,有利于加快培育出口竞争新优势。“今年前4月,我们为徐工集团签发原产地证书234份,货值4232万美元,签证量同比增长100%,节约关税成本约330万美元。”徐州出入境检验检疫局副局长陈炎表示。放眼全国,三年多来,全国检验检疫系统对“一带一路”沿线国家签发优惠原产地证书562.18万份,签证金额2633.93亿美元。

不仅是“大铲车”,“小蒜头”也享受到了检验检疫

部门的服务红利。印尼是中国大蒜出口的主要市场,去年2月,印尼农业部实施新规,要求所有进入印尼的大蒜等新鲜植物源性食品,每批出口产品必须在出口国获得注册登记的实验室进行项目检测,合格后才能允许进入印尼市场。

“当时印尼仅认可山东的一家实验室,我们每出口一票货,都得送到山东去检验。一票的检验成本加运费大概2400元。最麻烦的是路上要耽搁至少三四天,对大蒜品质影响很大。”东方黎明控股集团董事长张黎明回忆。为此,徐州出入境检验检疫局一方面主动了解和学山东实验室通过印尼认可的经验和;另一方面推动印尼农业部来徐州考察,最终徐州出入境检验检疫局技术中心成为我国第二家获得印尼官方认可的检测机构。徐州小蒜头走出国门不再费时费力。

在保证质量安全的前提下,徐州检验检疫部门还推进模式改革,实现出口大蒜快速放行。过去,出口大蒜从报检到出货,需要经过现场检验检疫、实验室检测、熏蒸消毒、监装查验等环节,多则十来天,少也要一个星期。现在最快可以做到当天报检,当天出货,大大降低了出口企业的通关成本。

本版责任编辑:丁怡婷
电子信箱:jbygyz@sina.com