



在暂停9个多月后,A股市场IPO再度重启。6月18日,桂林三金药业正式获得了IPO批文,计划于6月29日在深市中小板上市,由此成为新股发行改革指导意见正式实施后的首家上市企业。早在6月11日,证监会发布实施了《关于进一步改革和完善新股发行体制的指导意见》。新股发行制度改革有哪些新变化?对投资者申购新股和股市的长远发展影响几何?记者就此对有关部门、专家及股民进行了采访。

网上网下申购只能选其一,中小投资者中签率提高

提高中小投资者新股申购的中签率,是此次新股发行改革的一大亮点。指导意见规定,对每一只股票发行,任一股票配售对象只能选择网下或网上一种方式进行新股申购;对网上单个申购账户设定上限,原则上不超过本次网上发行股数的1%。

此前,网下申购的门槛高,主要是一些证监会许可的机构投资者,而在网上申购的时候,资金多者成功几率高,机构投资者这时有绝对的资金优势,拿出几个亿、几十亿的资金打新股,而中小投资者“打新股”的资金往往仅为几万元、十几万元,根本无法与机构抗衡,中签率相当低。

在北京一家银行工作的张先生,是位已有10多年“股龄”的老股民。他认

中国保监会要求行业提高风险管理能力

本报电 中国保监会与深圳市政府日前共同主办“第三届中国风险管理与保险国际论坛”。中国保监会副主席李克穆在论坛上指出,要认真吸取金融危机的教训,高度关注保险业作为社会风险承担者所面临的风险,不断提高风险管理能力;高度关注经济周期性波动风险,突出保险保障功能;关注保险企业经营管理的风险,实现发展方式的转变;关注监管不足的风险,加强和改进监管。

(曲哲涵)

光大银行5年来首次现金分红

本报电 光大银行股东大会近日审议批准了董事会提交的高比例分红方案,按截至2008年12月31日总股本2821689亿股为基数,向全体股东每股发放现金分红0.077元,应分配股利总额达21.62亿元。这是光大银行完成财务重组后第一个完整经营年度的利润分配方案,结束了连续5年未能分红的历史。此次分红后,光大银行面临一定的资本缺口。光大银行董事长唐双宁表示将通过多种渠道持续补充资本:一方面继续推动IPO工作,并通过采取发债、引资等方式弥补核心和附属资本;另一方面,继续强化资本管理,通过结构调整降低风险资产总量,确保2009年末资本充足率达到10%的监管要求。

(孜杰)

中国银行推出国内首张借贷合一卡

本报电 中国银行近日推出国内首张集借记卡和贷记卡功能于一体的新型银行卡——“长城借贷合一卡”。与传统的信用卡或借记卡不同,该卡既可进行透支消费,免息还款期最长56天,又可用于多币种储蓄及基金、外汇、黄金等理财投资,还可享用中银最新网络银行和电话银行系统。特别是,自开卡之日起,即自动拥有贷记卡账户和借记卡账户之间的自动关联还款功能,贷记卡账户支付的消费账款可每月从借记卡账户中自动扣款归还。

(欧阳洁)

湖南建行积极支持当地经济建设

本报电 今年以来,作为“三湘金融领头羊”,中国建设银行湖南省分行积极支持湖南经济建设。该行党委书记、行长龚蜀雄介绍说,去年底,该行与湖南省43家重点客户签订了战略合作协议,承诺提供总额为2807亿元人民币的综合授信。目前,2807亿元中已通过授信审查1310亿元,接近50%。投放贷款余额达433亿元。与此同时,该行全力推出“民本通达”民生系列产品综合服务方案,重点支持了湖南教育、社保、环保等民生产业的发展。

(金李黄婵)

财经短波

6月18日,桂林三金药业正式获得IPO批文,成为新股发行改革指导意见正式实施后的首家上市企业——

“打新股”:你准备好了吗?

本报记者 李丽辉 欧阳洁

出规定,即投资者申购(T日),资金冻结、验资及配号(T+1日),摇号抽签、中签处理(T+2日),资金解冻(T+3日)。

定价机制进一步市场化,有利于减轻新股上市的价格泡沫

新股发行市场化改革方向,在定价机制上得到了更加充分的体现。指导意见规定,参与询价的机构投资者必须真实报价,不能高报不买和低报高买。

平安证券有限责任公司总裁薛荣年说,“此前,在询价的过程中,询价机构为了获得更多配售份额,高报价争抢新股,而不关心公司真正的价值。明明30元的股,报50元也不影响自己申购。人为地推高了发行市盈率,增加市场风险。”而现在,新机制加大了对买方的约束,规定必须在询价报价和申购报价相当时,机构才能申购,否则就不能申购。这就是一种处罚措施,有利于减轻新股上市的价格泡沫。

与定价市场化程度提高相对应,此次改革增加了发行机制的弹性,给予承销商在回拨和中止发行等方面更多的自主选择,同时也对其提出了更高的要求,加大约束。“以往,新股发行没有风险,而现在如果询价不成,确定不了发行价格,就会中止发行了。因此承销商在选择项目时将更加慎重,也会更加注重对企业价值的研究和挖掘。”薛荣年说。

在征求意见过程中,机构投资者、个人投资者都提出了增加可供交易股份数量方面的建议。认为股份锁定数量较多,不利于抑制市场炒作。应当放宽股份锁定限制,增加可供交易的股份数量。指导意见采纳了这一建议,增加了“适时调整股份发行政策,增加可供交易股份数量”的内容。

李大霄认为,以前股票上市发行时,最多只有2%到3%的股份可以交易,对大

股东采取限售锁定的股份太多。这样就会造成发行得越多,新增的“大小限”越多的局面,不利于市场的稳定。此次放宽限制,增加可供交易的股份数量,可以部分解决“大小限”的问题。

“新股不败”神话不再,长期来看大部分新股上市后有溢价

虽然中小投资者摇新股中签率将有所提高,但其中也蕴藏了风险。出于保护中小投资者利益的目的,指导意见规定,发行人及其主承销商刊登新股投资风险特别公告,向投资者提示新股认购风险。

“打新股”的风险有多大,收益又有多少?证监会新闻发言人解释说,从国际上的经验来看,申购新股并不意味着“只赚不赔”特别是在经济、股市都不好的情况下,新股风险会加大。国际上发达市场新股跌破发行价达到1/5左右。我国历史上虽然只有少数企业首日收盘就跌破发行价,但是在上市后不长的时间里有很多跌破发行价的例子。2008年很典型,该年新发的股票,一度跌破发行价的超过60%。投资者在申购新股时选择要审慎,要科学,简单去搏一把,风险很大。此

会综合比较和集中市场各方意见,对相关内容进行了相应的修改与完善,进一步明确“单个投资者只能使用一个合格账户申购新股”的要求;增加了“适时调整股份发行政策,增加可供交易股份数量”的内容;增加了“完善回拨机制和中止发行机制”的原则思路。

近日,中国平安和深发展双双发布公告,平安计划通过认购深发展定向增发的新股,以及收购新桥投资所持有的深发展股份,在2010年底前“跻身”深发展的第一大股东。

这些年,中国平安、深发展无论是在业界还是资本市场,都是倍受关注的焦点。仔细琢磨这笔“买卖”,无论是眼前还是长远,无论对当事双方还是市场,人们都期待出现多赢局面。

若这桩交易得到国家有关管理部门的批准,就意味着中国平安将控股一家全国性银行,除了能分享深发展的客户资源,还能利用它在全国的287个机构网点,让银行保险产品以更低的手续费“上架”。之前平安银行受地域所限,其服务仅能覆盖平安15%的保险客户,而深发展的“加盟”,能将这一比例提高至80%,这就为续保缴费、支付赔款等保单管理等服务提供了便利。此前,平安寿险、财险和养老金公司之间的交叉销售已经美煞同行。此番若得深发展助阵,再将麾下信托、证券、期货等业务统统考虑进来,予子公司之间的协同效应应不可小觑——规模经济、品牌效应以及不同业务因收益周期差异而形成的风险对冲机制,都将有助于中国平安进一步完善综合金融经营,优化资产配置,加快推进保险、银行、投资三大业务的均衡发展。

而深发展通过这次交易,除了能够迅速提高资本充足率,获得稳定的股东持股,平安的4500万个人客户、200万企业客户资源,也是一块“大蛋糕”。此外,平安集团各金融业务对银行渠道的依赖,也将为深发展带来源源不断的中间业务收入。

新桥退出深发展,将净赚90余亿元;如果采用换股方案,未来还有可能成为平安的股东,分享平安未来的价值增长机会。

可以说,这是一次强强联合、优势互补、三方互赢的合作,交易各方都将各得其所。

中国平安不断完善“一个账户、多个产品、一站式服务”的综合经营,客户也是“赢家”。如今平安的客户已能在“一账通”网络平台上进行银行汇款转账、证券交易、保费自动划账等几乎所有理财操作,个人资产负债表与账户清单一览无余,还省却了多张卡单、多个密码以及跨行转账收费等“烦恼”。借助深发展的广阔平台,这样高效的金融服务得以延伸,令更多人受益。

眼下,也有声音指责平安综合经营不断“扩张”,或将重蹈美国金融危机中同业的覆辙。其实,此次金融危机的发生,很大程度上缘于金融衍生品无约束创新、金融杠杆的持续放大以及金融监管的疏漏,而并非金融综合经营这一载体本身。中国的金融创新刚刚起步,面对广阔的市场需求,不能因噎废食。当然,我们要不断加强监管,完善金融控股集团的内部风险管控体系,建立“内部防火墙”和“资讯隔离墙”,遏制内幕交易,防止风险跨行业、跨系统传递。

至于市场会不会生变,监管层最终是否批准这宗交易,目前还不得而知。但对平安的“雄心”,我们还是要叫一次。或许正是平安的“不安分”,让我们一次又一次梦想着中国金融企业的斑斓未来,见识着国际金融业的烽火硝烟。哪怕,成功还需很久,失败还会很多。

哪些保险能够保障意外风险,不同的人怎样投保才合适——

出行别忘买份意外险

柴茂

偶尔坐飞机,可以选择航空意外险。计划短期旅行,可以投保短期旅行意外险,一般保险期限1—30天,提供意外伤害身故、残疾和意外医疗保障。境外旅行保险更不可少,除了身故残疾等保障,保险责任中包括很多“实用”的项目:SOS紧急援救、安排就医、亲属探视、垫付医疗费用、赔偿行李损失、旅行延误损失等等。近年来蹦极、探险、攀岩等极限挑战项目十分流行。有些保险公司推出了针对此类活动的特色保险产品,如美亚产险推出的“畅游神州”境内旅游保障计划和自驾游旅游保障计划承保包括滑雪、潜水、跳伞、骑马等热门运动。

自驾车出险,人身意外有无保障?业内人士介绍,目前大多数车主投保的商业车险主险中,都有“车上人员责任”保障,承保乘坐人员的意外医疗费

理财参谋

法航空难事件举世震惊,罹难乘客的赔偿问题备受关注。一名在此次事故中失踪的中国乘客从人保寿险获得了960万元的高额保险赔付,是中国保险史上赔付额最大的个人保险赔案。

保险公司为何赔付这么多?什么样的保险能够保障意外风险?对不同的人来说怎样投保才合适?

纯意外险保障全面

对于长期出差的人来说,乘坐交通工具的几率比较高,可以考虑买1份一年期交通综合意外险。这种意外险涵盖飞机、火车、轮船、汽车意外伤害保障的产品。保费20—400元,保额40万至几百万元。

偶尔短期外出,可以选择短期交通综合意外险,保障涵盖出行期间即可,保费一般在20—50元左右。如果只是

任;部分公司的车险主险中无此保障,但有专门的附加险。可如果拼车人之间不是亲戚或朋友关系,而是收付费的“商业伙伴”,保险公司是不会赔偿的。

出门在外,财产的“意外损失”如何化解?目前,人保财险“e—神州逍遥行”中就包括了房屋及附属设施损失和家庭财产的保障,“e—神州商务行”则涵盖了旅行行李物品损失、便携式设备损失、个人银行卡丢失等,可以解决出行的后顾之忧。

也可以选择投保一份综合意外险,既含有交通工具意外伤害保障,又含有其他意外伤害保障及意外医疗保障,保费10—200元,保额40万—几百万元。近年来很多保险公司在农村推出了小额人身意外险保险业务,保费便宜,适合农民朋友投保,比如人保在云南推出的小额保险,保费5元、8元、15元,分

别对应保险金额3000元、5000元、1万元三个档次保额。

对于司机、消防员、机床工等“高危人群”来说,尤其应当投保一份意外伤害保险,比如友邦的“安宝个人保障计划”,保障意外身故、残疾以及医疗开支等,可以通过附加险实现双倍赔付。

寿险产品保意外身故

并不是只有意外险才保出行,定期寿险、终身寿险甚至万能险都可以保障意外风险。一般的定期寿险产品在合同约定的时间内,无论是疾病还是意外导致被保险人发生身故或者全残,保险公司按照保额赔偿。但是相比意外险而言,定期寿险的成本相对较高,终身寿险的费用就更高。

此次法航罹难的人保寿险客户就是在2008年投保的年金型寿险产品,保费24万元,根据合同约定,如遇意外身故,可获得40倍于保费的赔付。

需要注意的是,意外险除对故意伤害、自杀、吸毒、妊娠、酒后驾驶、整容、私服药物、战争、核爆进行了责任除外外,被保险人从事潜水、滑水、滑翔、跳伞等高风险运动和活动,一般也都被明确地提示为责任免除。投保时要仔细阅读条款,以免事后发生合同纠纷。

延伸阅读

新股发行改革主要涉及4个方面的内容:完善询价和申购的报价约束机制,形成进一步市场化的价格形成机制;优化网上发行机制,将网下网上申购参与对象分开;对网上单个申购账户设定上限;加强新股认购风险提示,提示所有参与者明晰市场风险。在向社会公开征求意见后,证监

新股发行改革主要内容

新股发行改革主要涉及4个方面的内容:完善询价和申购的报价约束机制,形成进一步市场化的价格形成机制;优化网上发行机制,将网下网上申购参与对象分开;对网上单个申购账户设定上限;加强新股认购风险提示,提示所有参与者明晰市场风险。在向社会公开征求意见后,证监

次定价机制进一步市场化后,新股收益趋势上会收窄,收益的不确定性加大。

不过,国际上一般在发行股票时,发行人和承销商都会在新股定价时给二级市场留有一定的空间,维护好投资者关系,同时也建立发行人长期的信用,为未来发展和融资打下基础。因此,长期来看大部分新股上市后会有溢价。其次,从我国来看,历史上新股上市后大部分有较大收益,超过国际上的一般水平。

对于新股发行改革的预期效果,中国证监会新闻发言人表示,采用新体制后的首个或几个股票发行,由于市场约束机制不健全,买方约束力弱,有可能出现发行价格偏高的情况,发行价偏高则有可能导致上市首日跌破发行价。也有可能受二级市场过度炒作的影响,一、二级市场价差在上市首日仍然较大等。这些情况有可能使大家对改革的效果产生疑虑,也可能会对发行人、投资者和承销商分别带来风险,各方参与者必须高度重视、关注和应对。但我们认为,在实施改革初期出现一些差异较大的情况是可以理解的,在一段时间之后会逐渐平稳,对此应充满信心。

热点聚焦

近日,中国平安和深发展双双发布公告,平安计划通过认购深发展定向增发的新股,以及收购新桥投资所持有的深发展股份,在2010年底前“跻身”深发展的第一大股东。

这些年,中国平安、深发展无论是在业界还是资本市场,都是倍受关注的焦点。仔细琢磨这笔“买卖”,无论是眼前还是长远,无论对当事双方还是市场,人们都期待出现多赢局面。

若这桩交易得到国家有关管理部门的批准,就意味着中国平安将控股一家全国性银行,除了能分享深发展的客户资源,还能利用它在全国的287个机构网点,让银行保险产品以更低的手续费“上架”。之前平安银行受地域所限,其服务仅能覆盖平安15%的保险客户,而深发展的“加盟”,能将这一比例提高至80%,这就为续保缴费、支付赔款等保单管理等服务提供了便利。此前,平安寿险、财险和养老金公司之间的交叉销售已经美煞同行。此番若得深发展助阵,再将麾下信托、证券、期货等业务统统考虑进来,予子公司之间的协同效应应不可小觑——规模经济、品牌效应以及不同业务因收益周期差异而形成的风险对冲机制,都将有助于中国平安进一步完善综合金融经营,优化资产配置,加快推进保险、银行、投资三大业务的均衡发展。

而深发展通过这次交易,除了能够迅速提高资本充足率,获得稳定的股东持股,平安的4500万个人客户、200万企业客户资源,也是一块“大蛋糕”。此外,平安集团各金融业务对银行渠道的依赖,也将为深发展带来源源不断的中间业务收入。

新桥退出深发展,将净赚90余亿元;如果采用换股方案,未来还有可能成为平安的股东,分享平安未来的价值增长机会。

可以说,这是一次强强联合、优势互补、三方互赢的合作,交易各方都将各得其所。

中国平安不断完善“一个账户、多个产品、一站式服务”的综合经营,客户也是“赢家”。如今平安的客户已能在“一账通”网络平台上进行银行汇款转账、证券交易、保费自动划账等几乎所有理财操作,个人资产负债表与账户清单一览无余,还省却了多张卡单、多个密码以及跨行转账收费等“烦恼”。借助深发展的广阔平台,这样高效的金融服务得以延伸,令更多人受益。

眼下,也有声音指责平安综合经营不断“扩张”,或将重蹈美国金融危机中同业的覆辙。其实,此次金融危机的发生,很大程度上缘于金融衍生品无约束创新、金融杠杆的持续放大以及金融监管的疏漏,而并非金融综合经营这一载体本身。中国的金融创新刚刚起步,面对广阔的市场需求,不能因噎废食。当然,我们要不断加强监管,完善金融控股集团的内部风险管控体系,建立“内部防火墙”和“资讯隔离墙”,遏制内幕交易,防止风险跨行业、跨系统传递。

至于市场会不会生变,监管层最终是否批准这宗交易,目前还不得而知。但对平安的“雄心”,我们还是要叫一次。或许正是平安的“不安分”,让我们一次又一次梦想着中国金融企业的斑斓未来,见识着国际金融业的烽火硝烟。哪怕,成功还需很久,失败还会很多。

近日,南京市总工会职业培训中心为千余名失业下岗职工和外来务工人员免费开展定向职业技能培训正式开课。该中心通过了解企业的岗位需求信息,主动与企业合作,为其定向招收、培训急需的技能员工。图为6月11日,中式面点师定向培训班的教师(左一)在向学员传授月芽蒸饺制作技术。

新华社记者 孙参摄

定向培训促就业

近日,南京市总工会职业培训中心为千余名失业下岗职工和外来务工人员免费开展定向职业技能培训正式开课。该中心通过了解企业的岗位需求信息,主动与企业合作,为其定向招收、培训急需的技能员工。图为6月11日,中式面点师定向培训班的教师(左一)在向学员传授月芽蒸饺制作技术。

新华社记者 孙参摄

定向培训促就业

近日,南京市总工会职业培训中心为千余名失业下岗职工和外来务工人员免费开展定向职业技能培训正式开课。该中心通过了解企业的岗位需求信息,主动与企业合作,为其定向招收、培训急需的技能员工。图为6月11日,中式面点师定向培训班的教师(左一)在向学员传授月芽蒸饺制作技术。

新华社记者 孙参摄

别对应保险金额3000元、5000元、1万元三个档次保额。

对于司机、消防员、机床工等“高危人群”来说,尤其应当投保一份意外伤害保险,比如友邦的“安宝个人保障计划”,保障意外身故、残疾以及医疗开支等,可以通过附加险实现双倍赔付。

寿险产品保意外身故

并不是只有意外险才保出行,定期寿险、终身寿险甚至万能险都可以保障意外风险。一般的定期寿险产品在合同约定的时间内,无论是疾病还是意外导致被保险人发生身故或者全残,保险公司按照保额赔偿。但是相比意外险而言,定期寿险的成本相对较高,终身寿险的费用就更高。

此次法航罹难的人保寿险客户就是在2008年投保的年金型寿险产品,保费24万元,根据合同约定,如遇意外身故,可获得40倍于保费的赔付。

需要注意的是,意外险除对故意伤害、自杀、吸毒、妊娠、酒后驾驶、整容、私服药物、战争、核爆进行了责任除外外,被保险人从事潜水、滑水、滑翔、跳伞等高风险运动和活动,一般也都被明确地提示为责任免除。投保时要仔细阅读条款,以免事后发生合同纠纷。

此次法航罹难的人保寿险客户就是在2008年投保的年金型寿险产品,保费24万元,根据合同约定,如遇意外身故,可获得40倍于保费的赔付。

需要注意的是,意外险除对故意伤害、自杀、吸毒、妊娠、酒后驾驶、整容、私服药物、战争、核爆进行了责任除外外,被保险人从事潜水、滑水、滑翔、跳伞等高风险运动和活动,一般也都被明确地提示为责任免除。投保时要仔细阅读条款,以免事后发生合同纠纷。

金海观潮

近日,平安发布计划认购深发展定向增发新股的消息,在证券市场上受到极大关注,引起投资者种种遐想

期待多赢

寒小

期待多赢

近日,中国平安和深发展双双发布公告,平安计划通过认购深发展定向增发的新股,以及收购新桥投资所持有的深发展股份,在2010年底前“跻身”深发展的第一大股东。

这些年,中国平安、深发展无论是在业界还是资本市场,都是倍受关注的焦点。仔细琢磨这笔“买卖”,无论是眼前还是长远,无论对当事双方还是市场,人们都期待出现多赢局面。

若这桩交易得到国家有关管理部门的批准,就意味着中国平安将控股一家全国性银行,除了能分享深发展的客户资源,还能利用它在全国的287个机构网点,让银行保险产品以更低的手续费“上架”。之前平安银行受地域所限,其服务仅能覆盖平安15%的保险客户,而深发展的“加盟”,能将这一比例提高至80%,这就为续保缴费、支付赔款等保单管理等服务提供了便利。此前,平安寿险、财险和养老金公司之间的交叉销售已经美煞同行。此番若得深发展助阵,再将麾下信托、证券、期货等业务统统考虑进来,予子公司之间的协同效应应不可小觑——规模经济、品牌效应以及不同业务因收益周期差异而形成的风险对冲机制,都将有助于中国平安进一步完善综合金融经营,优化资产配置,加快推进保险、银行、投资三大业务的均衡发展。

而深发展通过这次交易,除了能够迅速提高资本充足率,获得稳定的股东持股,平安的4500万个人客户、200万企业客户资源,也是一块“大蛋糕”。此外,平安集团各金融业务对银行渠道的依赖,也将为深发展带来源源不断的中间业务收入。

新桥退出深发展,将净赚90余亿元;如果采用换股方案,未来还有可能成为平安的股东,分享平安未来的价值增长机会。

可以说,这是一次强强联合、优势互补、三方互赢的合作,交易各方都将各得其所。

中国平安不断完善“一个账户、多个产品、一站式服务”的综合经营,客户也是“赢家”。如今平安的客户已能在“一账通”网络平台上进行银行汇款转账、证券交易、保费自动划账等几乎所有理财操作,个人资产负债表与账户清单一览无余,还省却了多张卡单、多个密码以及跨行转账收费等“烦恼”。借助深发展的广阔平台,这样高效的金融服务得以延伸,令更多人受益。

眼下,也有声音指责平安综合经营不断“扩张”,或将重蹈美国金融危机中同业的覆辙。其实,此次金融危机的发生,很大程度上缘于金融衍生品无约束创新、金融杠杆的持续放大以及金融监管的疏漏,而并非金融综合经营这一载体本身。中国的金融创新刚刚起步,面对广阔的市场需求,不能因噎废食。当然,我们要不断加强监管,完善金融控股集团的内部风险管控体系,建立“内部防火墙”和“资讯隔离墙”,遏制内幕交易,防止风险跨行业、跨系统传递。

至于市场会不会生变,监管层最终是否批准这宗交易,目前还不得而知。但对平安的“雄心”,我们还是要叫一次。或许正是平安的“不安分”,让我们一次又一次梦想着中国金融企业的斑斓未来,见识着国际金融业的烽火硝烟。哪怕,成功还需很久,失败还会很多。

近日,中国平安和深发展双双发布公告,平安计划通过认购深发展定向增发的新股,以及收购新桥投资所持有的深发展股份,在2010年底前“跻身”深发展的第一大股东。

这些年,中国平安、深发展无论是在业界还是资本市场,都是倍受关注的焦点。仔细琢磨这笔“买卖”,无论是眼前还是长远,无论对当事双方还是市场,人们都期待出现多赢局面。

若这桩交易得到国家有关管理部门的批准,就意味着中国平安将控股一家全国性银行,除了能分享深发展的客户资源,还能利用它在全国的287个机构网点,让银行保险产品以更低的手续费“上架”。之前平安银行受地域所限,其服务仅能覆盖平安15%的保险客户,而深发展的“加盟”,能将这一比例提高至80%,这就为续保缴费、支付赔款等保单管理等服务提供了便利。此前,平安寿险、财险和养老金公司之间的交叉销售已经美煞同行。此番若得深发展助阵,再将麾下信托、证券、期货等业务统统考虑进来,予子公司之间的协同效应应不可小觑——规模经济、品牌效应以及不同业务因收益周期差异而形成的风险对冲机制,都将有助于中国平安进一步完善综合金融经营,优化资产配置,加快推进保险、银行、投资三大业务的均衡发展。

而深发展通过这次交易,除了能够迅速提高资本充足率,获得稳定的股东持股,平安的4500万个人客户、200万企业客户资源,也是一块“大蛋糕”。此外,平安集团各金融业务对银行渠道的依赖,也将为深发展带来源源不断的中间业务收入。

新桥退出深发展,将净赚90余亿元;如果采用换股方案,未来还有可能成为平安的股东,分享平安未来的价值增长机会。

可以说,这是一次强强联合、优势互补、三方互赢的合作,交易各方都将各得其所。

中国平安不断完善“一个账户、多个产品、一站式服务”的综合经营,客户也是“赢家”。如今平安的客户已能在“一账通”网络平台上进行银行汇款转账、证券交易、保费自动划账等几乎所有理财操作,个人资产负债表与账户清单一览无余,还省却了多张卡单、多个密码以及跨行转账收费等“烦恼”。借助深发展的广阔平台,这样高效的金融服务得以延伸,令更多人受益。

眼下,也有声音指责平安综合经营不断“扩张”,或将重蹈美国金融危机中同业的覆辙。其实,此次金融危机的发生,很大程度上缘于金融衍生品无约束创新、金融杠杆的持续放大以及金融监管的疏漏,而并非金融综合经营这一载体本身。中国的金融创新刚刚起步,面对广阔的市场需求,不能因噎废食。当然,我们要不断加强监管,完善金融控股集团的内部风险管控体系,建立“内部防火墙”和“资讯隔离墙”,遏制内幕交易,防止风险跨行业、跨系统传递。

至于市场会不会生变,监管层最终是否批准这宗交易,目前还不得而知。但对平安的“雄心”,我们还是要叫一次。或许正是平安的“不安分”,让我们一次又一次梦想着中国金融企业的斑斓未来,见识着国际金融业的烽火硝烟。哪怕,成功还需很久,失败还会很多。

这些年,中国平安、深发展无论是在业界还是资本市场,都是倍受关注的焦点。仔细琢磨这笔“买卖”,无论是眼前还是长远,无论对当事双方还是市场,人们都期待出现多赢局面。

若这桩交易得到国家有关管理部门的批准,就意味着中国平安将控股一家全国性银行,除了能分享深发展的客户资源,还能利用它在全国的287个机构网点,让银行保险产品以更低的手续费“上架”。之前平安银行受地域所限,其服务仅能覆盖平安15%的保险客户,而深发展的“加盟”,能将这一比例提高至80%,这就为续保缴费、支付赔款等保单管理等服务提供了便利。此前,平安寿险、财险和养老金公司之间的交叉销售已经美煞同行。此番若得深发展助阵,再将麾下信托、证券、期货等业务统统考虑进来,予子公司之间的协同效应应不可小觑——规模经济、品牌效应以及不同业务因收益周期差异而形成的风险对冲机制,都将有助于中国平安进一步完善综合金融经营,优化资产配置,加快推进保险、银行、投资三大业务的均衡发展。

而深发展通过这次交易,除了能够迅速提高资本充足率,获得稳定的股东持股,平安的4500万个人客户、200万企业客户资源,也是一块“大蛋糕”。此外,平安集团各金融业务对银行渠道的依赖,也将为深发展带来源源不断的中间业务收入。

新桥退出深发展,将净赚90余亿元;如果采用换股方案,未来还有可能成为平安的股东,分享平安未来的价值增长机会。

可以说,这是一次强强联合、优势互补、三方互赢的合作,交易各方都将各得其所。

中国平安不断完善“一个账户、多个产品、一站式服务”的综合经营,客户也是“赢家”。如今平安的客户已能在“一账通”网络平台上进行银行汇款转账、证券交易、保费自动划账等几乎所有理财操作,个人资产负债表与账户清单一览无余,还省却了多张卡单、多个密码以及跨行转账收费等“烦恼”。借助深发展的广阔平台,这样高效的金融服务得以延伸,令更多人受益。

眼下,也有声音指责平安综合经营不断“扩张”,或将重蹈美国金融危机中同业的覆辙。其实,此次金融危机的发生,很大程度上缘于金融衍生品无约束创新、金融杠杆的持续放大以及金融监管的疏漏,而并非金融综合经营这一载体本身。中国的金融创新刚刚起步,面对广阔的市场需求,不能因噎废食。当然,我们要不断加强监管,完善金融控股集团的内部风险管控体系,建立“内部防火墙”和“资讯隔离墙”,遏制内幕交易,防止风险跨行业、跨系统传递。

至于市场会不会生变,监管层最终是否批准这宗交易,目前还不得而知。但对平安的“雄心”,我们还是要叫一次。或许正是平安的“不安分”,让我们一次又一次梦想着中国金融企业的斑斓未来,见识着国际金融业的烽火硝烟。哪怕,成功还需很久,失败还会很多。

中国平安不断完善“一个账户、多个产品、一站式服务”的综合经营,客户也是“赢家”。如今平安的客户已能在“一账通”网络平台上进行银行汇款转账、证券交易、保费自动划账等几乎所有理财操作,个人资产负债表与账户清单一览无余,还省却了多张卡单、多个密码以及跨行转账收费等“烦恼”。借助深发展的广阔平台,这样高效的金融服务得以延伸,令更多人受益。

眼下,也有声音指责平安综合经营不断“扩张”,或将重蹈美国金融危机中同业的覆辙。其实,此次金融危机的发生,很大程度上缘于金融衍生品无约束创新、金融杠杆的持续放大以及金融监管的疏漏,而并非金融综合经营这一载体本身。中国的金融创新刚刚起步,面对广阔的市场需求,不能因噎废食。当然,我们要不断加强监管,完善金融控股集团的内部风险管控体系,建立“内部防火墙”和“资讯隔离墙”,遏制内幕交易,防止风险跨行业、跨系统传递。

至于市场会不会生变,监管层最终是否批准这宗交易,目前还不得而知。但对平安的“雄心”,我们还是要叫一次。或许正是平安的“不安分”,让我们一次又一次梦想着中国金融企业的斑斓未来,见识着国际金融业的烽火硝烟。哪怕,成功还需很久,失败还会很多。

中国平安不断完善“一个账户、多个产品、一站式服务”的综合经营,客户也是“赢家”。如今平安的客户已能在“一账通”网络平台上进行银行汇款转账、证券交易、保费自动划账等几乎所有理财操作,个人资产负债表与账户清单一览无余,还省却了多张卡单、多个密码以及跨行转账收费等“烦恼”。借助深发展的广阔平台,这样高效的金融服务得以延伸,令更多人受益。

眼下,也有声音指责平安综合经营不断“扩张”,或将重蹈美国金融危机中同业的覆辙。其实,此次金融危机的发生,很大程度上缘于金融衍生品无约束创新、金融杠杆的持续放大以及金融监管的疏漏,而并非金融综合经营这一载体本身。中国的金融创新刚刚起步,面对广阔的市场需求,不能因噎废食。当然,我们要不断加强监管,完善金融控股集团的内部风险管控体系,建立“内部防火墙”和“资讯隔离墙”,遏制内幕交易,防止风险跨行业、跨系统传递。

至于市场会不会生变,监管层最终是否批准这宗交易,目前还不得而知。但对平安的“雄心”,我们还是要叫一次。或许正是平安的“不安分”,让我们一次又一次梦想着中国金融企业的斑斓未来,见识着国际金融业的烽火硝烟。哪怕,成功还需很久,失败还会很多。

中国平安不断完善“一个账户、多个产品、一站式服务”的综合经营,客户也是“赢家”。如今平安的客户已能在“一账通”网络平台上进行银行汇款转账、证券交易、保费自动划账等几乎所有理财操作,个人资产负债表与账户清单一览无余,还省却了多张卡单、多个密码以及跨行转账收费等“烦恼”。借助深发展的广阔平台,这样高效的金融服务得以延伸,令更多人受益。

眼下,也有声音指责平安综合经营不断“扩张”,或将重蹈美国金融危机中同业的覆辙。其实,此次金融危机的发生,很大程度上缘于金融衍生品无约束创新、金融杠杆的持续放大以及金融监管的疏漏,而并非金融综合经营这一载体本身。中国的金融创新刚刚起步,面对广阔的市场需求,不能因噎废食。当然,我们要不断加强监管,完善金融控股集团的内部风险管控体系,建立“内部防火墙”和“资讯隔离墙”,遏制内幕交易,防止风险跨行业、跨系统传递。

至于市场会不会生变,监管层最终是否批准这宗交易,目前还不得而知。但对平安的“雄心”,我们还是要叫一次。或许正是平安的“不安分”,让我们一次又一次梦想着中国金融企业的斑斓未来,见识着国际金融业的烽火硝烟。哪怕,成功还需很久,失败还会很多。

中国平安不断完善“一个账户、多个产品、一站式服务”的综合经营,客户也是“赢家”。如今平安的客户已能在“一账通”网络平台上进行银行汇款转账、证券交易、保费自动划账等几乎所有理财操作,个人资产负债表与账户清单一览无余,还省却了多张卡单、多个密码以及跨行转账收费等“烦恼”。借助深发展的广阔平台,这样高效的金融服务得以延伸,令更多人受益。

眼下,也有声音指责平安综合经营不断“扩张”,或将重蹈美国金融危机中同业的覆辙。其实,此次金融危机的发生,很大程度上缘于金融衍生品无约束创新、金融杠杆的持续放大以及金融监管的疏漏,而并非金融综合经营这一载体本身。中国的金融创新刚刚起步,面对广阔的市场需求,不能因噎废食。当然,我们要不断加强监管,完善金融控股集团的内部风险管控体系,建立“内部防火墙”和“资讯隔离墙”,遏制内幕交易,防止风险跨行业、跨系统传递。

至于市场会不会生变,监管层最终是否批准这宗交易,目前还不得而知。但对平安的“雄心”,我们还是要叫一次。或许正是平安的“不安分”,让我们一次又一次梦想着中国金融企业的斑斓未来,见识着国际金融业的烽火硝烟。哪怕,成功还需很久,失败还会很多。

中国平安不断完善“一个账户、多个产品、一站式服务”的综合经营,客户也是“赢家”。如今平安的客户已能在“一账通”网络平台上进行银行汇款转账、证券交易、保费自动划账等几乎所有理财操作,个人资产负债表与账户清单一览无余,还省却了多张卡单、多个密码以及跨行转账收费等“烦恼”。借助深发展的广阔平台,这样高效的金融服务得以延伸,令更多人受益。

眼下,也有声音指责平安综合经营不断“扩张”,或将重蹈美国金融危机中同业的覆辙。其实,此次金融危机的发生,很大程度上缘于金融衍生品无约束创新、金融杠杆的持续放大以及金融监管的疏漏,而并非金融综合经营这一载体本身。中国的金融创新刚刚起步,面对广阔的市场需求,不能因噎废食。当然,我们要不断加强监管,完善金融控股集团的内部风险管控体系,建立“内部防火墙”和“资讯隔离墙”,遏制内幕交易,防止风险跨行业、跨系统传递。

至于市场会不会生变,监管层最终是否批准这宗交易,目前还不得而知。但对平安的“雄心”,我们还是要叫一次。或许正是平安的“不安分”,让我们一次又一次梦想着中国金融企业的斑斓未来,见识着国际金融业的烽火硝烟。哪怕,成功还需很久,失败还会很多。

中国平安不断完善“一个账户、多个产品、一站式服务”的综合经营,客户也是“赢家”。如今平安的客户已能在“一账通”网络平台上进行银行汇款转账、证券交易、保费自动划账等几乎所有理财操作,个人资产负债表与账户清单一览无余,还省却了多张卡单、多个密码以及跨行转账收费等“烦恼”。借助深发展的广阔平台,这样高效的金融服务得以延伸,令更多人受益。

眼下,也有声音指责平安综合经营不断“扩张”,或将重蹈美国金融危机中同业的覆辙。其实,此次金融危机的发生,很大程度上缘于金融衍生品无约束创新、金融杠杆的持续放大以及金融监管的疏漏,而并非金融综合经营这一载体本身。中国的金融创新刚刚起步,面对广阔的市场需求,不能因噎废食。当然,我们要不断加强监管,完善金融控股集团的内部风险管控体系,建立“内部防火墙”和“资讯隔离墙”,遏制内幕交易,防止风险跨行业、跨系统传递。

至于市场会不会生变,监管层最终是否批准这宗交易,目前还不得而知。但对平安的“雄心”,我们还是要叫一次。或许正是平安的“不安分”,让我们一次又一次梦想着中国金融企业的斑斓未来,见识着国际金融业的烽火硝烟。哪怕,成功还需很久,失败还会很多。

中国平安不断完善“一个账户、多个产品、一站式服务”的综合经营,客户也是“赢家”。如今平安的客户已能在“一账通”网络平台上进行银行汇款转账、证券交易、保费自动划账等几乎所有理财操作,个人资产负债表与账户清单一览无余,还省却了多张卡单、多个密码以及跨行转账收费等“烦恼”。借助深发展的广阔平台,这样高效的金融服务得以延伸,令更多人受益。

眼下,也有声音指责平安综合经营不断“扩张”,或将重蹈美国金融危机中同业的覆辙。其实,此次金融危机的发生,很大程度上缘于金融衍生品无约束创新、金融杠杆的持续放大以及金融监管的疏漏,而并非金融综合经营这一载体本身。中国的金融创新刚刚起步,面对广阔的市场需求,不能因噎废食。当然,我们要不断加强监管,完善金融控股集团的内部风险管控体系,建立“内部防火墙”和“资讯隔离墙”,遏制内幕交易,防止风险跨行业、跨系统传递。

至于市场会不会生变,监管层最终是否批准这宗交易,目前还不得而知。但对平安的“雄心”,我们还是要叫一次。或许正是平安的“不安分”,让我们一次又一次梦想着中国金融企业的斑斓未来,见识着国际金融业的烽火硝烟。哪怕,成功还需很久,失败还会很多。

中国平安不断完善“一个账户、多个产品、一站式服务”的综合经营,客户也是“赢家”。如今平安的客户已能在“一账通”网络平台上进行银行汇款转账、证券交易、保费自动划账等几乎所有理财操作,个人资产负债表与账户清单一览无余,还省却了多张卡单、多个密码以及跨行转账收费等“烦恼”。借助深发展的广阔平台,这样高效的金融服务得以延伸,令更多人受益。

眼下,也有声音指责平安综合经营不断“扩张”,或将重蹈美国金融危机中同业的覆辙。其实,此次金融危机的发生,很大程度上缘于金融衍生品无约束创新、金融杠杆的持续放大以及金融监管的疏漏,而并非金融综合经营这一载体本身。中国的金融创新刚刚起步,面对广阔的市场需求,不能因噎废食。当然,我们要不断加强监管,完善金融控股集团的内部风险管控体系,建立“内部防火墙”和“资讯隔离墙”,遏制内幕交易,防止风险跨行业、跨系统传递。

至于市场会不会生变,监管层最终是否批准这宗交易,目前还不得而知。但对平安的“雄心”,我们还是要叫一次。或许正是平安的“不安分”,让我们一次又一次梦想着中国金融企业的斑斓未来,见识着国际金融业的烽火硝烟。哪怕,成功还需很久,失败还会很多。

中国平安不断完善“一个账户、多个产品、一站式服务”的综合经营,客户也是“赢家”。如今平安的客户已能在“一账通”网络平台上进行银行汇款转账、证券交易、保费自动划账等几乎所有理财操作,个人资产负债表与账户清单一览无余,还省却了多张卡单、多个密码以及跨行转账收费等“烦恼”。借助深发展的广阔平台,这样高效的金融服务得以延伸,令更多人受益。

眼下,也有声音指责平安综合经营不断“扩张”,或将重蹈美国金融危机中同业的覆辙。其实,此次金融危机的发生,很大程度上缘于金融衍生品无约束创新、金融杠杆的持续放大以及金融监管的疏漏,而并非金融综合经营这一载体本身。中国的金融创新刚刚起步,面对广阔的市场需求,不能因噎废食。当然,我们要不断加强监管,完善金融控股集团的内部风险管控体系,建立“内部防火墙”和“资讯隔离墙”,遏制内幕交易,防止风险跨行业、跨系统传递。

至于市场会不会生变,监管层最终是否批准这宗交易,目前还不得而知。但对平安的“雄心”,我们还是要叫一次。或许正是平安的“不安分”,让我们一次又一次梦想着中国金融企业的斑斓未来,见识着国际金融业的烽火硝烟。哪怕,成功还需很久,失败还会很多。

中国平安不断完善“一个账户、多个产品、一站式服务”的综合经营,客户也是“赢家”。如今平安的客户已能在“一账通”网络平台上进行银行汇款转账、证券交易、保费自动划账等几乎所有理财操作,个人资产负债表与账户清单一览无余,还省却了多张卡单、多个密码以及跨行转账收费等“烦恼”。借助深发展的广阔平台,这样高效的金融服务得以延伸,令更多人受益。

眼下,也有声音指责平安综合经营不断“扩张”,或将重蹈美国金融危机中同业的覆辙。其实,此次金融危机的发生,很大程度上缘于金融衍生品无约束创新、金融杠杆的持续放大以及金融监管的疏漏,而并非金融综合经营这一载体本身。中国的金融创新刚刚起步,面对广阔的市场需求,不能因噎废食。当然,我们要不断加强监管