

当前和今后一段时间，外部需求萎缩导致出口减少，仍是我国经济增长面临的最大困难。5月27日，国务院常务会议确定了进一步稳定外需的6项政策，包括完善出口信用保险政策、大力解决外贸企业融资难、支持企业“走出去”带动出口等。进一步稳定外需，金融业重担在肩。当务之急是要针对国际市场变化和外贸企业需求，创新产品，提升服务，帮助外贸企业克服困难，促进产品出口。本期这组报道，从不同方面反映了金融支持外贸企业的一些新做法以及取得的成效，供有关部门和读者借鉴参考。——编者

稳外需，金融再加力

风险管控、资信调查、限额管理、强力追偿、保单融资，出口信用保险——

为外贸企业遮风挡雨

本报记者 曲哲涵

海外买家“失信”增多，信用保险功能凸显

2009年3月，天津市某自行车出口企业的海外买家受金融危机影响资金周转不灵，拖欠我方货款46万美元。收不回货款，企业的生产经营亮起了红灯。幸好企业投保了中国出口信用保险公司的短期出口信用保险。申报理赔不到半个月，37万美元赔款打到企业账上，一解燃眉之急。

2008年11月10日，美国第二大电器产品零售连锁店——“电路城”(Circuit City)宣布进入破产保护，全球上千家供货商6.5亿美元的无担保债权面临重大风险。而我国的一家出口企业却在中国信保的帮助下，早于破产消息公布10天从电路城收回最后一笔货款。原来，从2004年起，陆续有多家中国企业向中国信保投保出口电路城的短期信用保险业务。次贷危机爆发后，中国信保根据财务状况恶化等“信号”，判断电路城破产风险及违约率显著上升，敦促企业减少与电路城的后续合作，加快收回尾款，并最终带领中国出口企业在电路城的不归路上完成了一次华丽转身。

2009年4月的一天，在浙江义乌小商品城各个入口大厅的超大电子显

示屏上，突然打出了某海外客商恶意拖欠货款的“警示信息”。有名有姓有国籍，客户、商户们议论纷纷。“事主”是一家贸然让外商提走货物的打火机企业，索取货款时却发现人货俱空。这回大屏幕——“曝光”，害怕成为过街老鼠的外商，乖乖地送回了5万多元货款。这也是中国信保的一计“妙招”——2008年起，他们推出了“义乌中国小商品城贸易信用保险”，针对义乌小商户没能力了解上门采购商“底细”的现状，中国信保与当地口岸建立联系，根据护照号、合同号等信息，建立了采购商信用销售纪录。义乌小商户纷纷拿起信用保险保障与外商的交易，同时从中国信保得到外商信息咨询、追偿账款等增值服务。

“保障出口企业的贸易安全，我们有‘四大法宝’。”中国出口信用保险公司副总经理周纪安告诉记者。一是补偿损失，保障投保企业账款损失。二是资信调查，目前已经建立了含有200多个国家和地区的600多万家企业信息的数据库。可以帮助我们的企业审查海外买家资信，了解他们的还款意愿和能力。三是限额管理。也就是根据交易买方的信用状况，为投保企业设定并及时调整可销售额度。四是强力追偿。中国信保在全球有200多家合作追收机构，可以帮助企业追收拖欠货款。”

除了“四大法宝”，信用保险项下融资功能也日益受到企业青睐。当企业投保信用保险并将赔款权益转让给银行后，银行为企业提供融资；在发生保险范围内的损失时，中国信保将赔款全部支付给融资银行。根据具体企业的案例测算，即使增加了保费支出，但企业通过保单融资，获得了及时、必要的流动资金，实现了大规模集中出运，合同执行时间大为缩短，企业的融资成本下降，利润反而比不投保时增加了。

据了解，2008年仅在天津，中国信保共支持企业获得银行融资7亿美元；在福建泉州，今年以来信用保险保单融资额度近3亿美元，解决出口企业流动资金20亿元。

金融危机爆发后，“法宝”的作用进一步显现：

全国范围看，自2008年10月到今年4月底，中国信保累计赔款2.83亿美元，同比增长48.2%。其中，短期出口信用保险赔款金额8974.6万美元，同比增长122.9%。

增强企业投保意识，改善信保经营环境

金融危机爆发以来，我国出口企业从事国际贸易的信用风险程度明显加大。面对这种形势，中国信保加大了承

保力度，及时调整承保政策，加强风险管控，危机下凸现了政策性信用保险的作用，自2008年10月到今年4月底，中国信保累计实现承保金额351.3亿美元，同比增长30.9%。其中，短期出口信用保险承保金额213.3亿美元，同比增长14.6%。

近年来，出口信用保险在出口贸易中的比重从2002年的1%上升到2008年的3%，占一般贸易出口的比重从2002年的2%升至2008年的7.3%，信用保险对外贸的覆盖率正呈现上升趋势。

“信用保险在我国的发展只有20年，而西方发达国家开展这一业务已上百年。此外我国企业的风险管理意识不强，受传统观念束缚较多，相当一部分企业对出口收汇风险还抱有侥幸心理。”中国信保梁志东副总经理说，“我们相信，随着我国国力的增强，企业风险意识的提高，出口信用保险在我国的覆盖率将达到更高水平。”

在我国，中小企业是面临外贸风险最大的群体。今年以来，为服务国家稳外需、保增长、促就业目标，中国信保加大了对中小企业的保险服务力度。比如完善了中小企业专用保单，简化投保流程等。近期，中国信保与各级商务部门加强合作，着力提供“近距离、广覆盖”式的保险服务。

“扩大出口信用保险对外贸的保

障，还亟需优惠政策和‘综合力量’帮扶。”梁志东告诉记者，在发达国家，企业对国家信用保险的依赖程度非常高。英、法、瑞典、丹麦等国政府陆续推出政策，要么增加国家信用保险公司资本金，增加其承保能力；要么承担企业出险后保险公司“免赔额”部分的损失；或者直接出资提高赔付率，降低保险费率，鼓励企业投保。

降费率、增额度，促进外需亮“新招”

稳外需不松劲儿。5月27日国务院常务会议确定了进一步稳定外需的6项政策措施。其中要求完善出口信用保险政策；提高出口信用保险覆盖率，2009年安排短期出口信用保险承保规模840亿美元；同时降低保险费率；建立和完善出口信用保险财政风险补偿机制等。

相比去年短期出口信用险总保额规模，840亿美元已经翻番，同时降低费率，对中国信保来说压力倍增。此前中国信保曾明确表态“不涨费率”。在全球贸易收汇风险加大，各国出口信用保险机构纷纷涨价的背景下，中国信保作为政策性保险机构“逆势降费”，无疑可以降低保险成本，引导企业积极投保，促进企业扩大出口。中国信保有关负责人表示，在国际金融危机尚未见底的情况下，他们正把“扩大出口信用保险覆盖面”作为当前工作的重中之重，充分履行政策性职能，提振出口企业信心，使出口企业在金融危机中把握商机，切实保障我国外贸出口链条的安全，倾全力为促进出口、稳定外需、保障就业做出贡献。

热点聚焦



小衣架顶住大危机

不需抵押担保，还款方式灵活，中小企业资金压力大大减轻——

添设备，金融租赁来帮忙

本报记者 欧阳洁

经济欠发达的西部省份都是资源大省，可以通过资源税改革，把更多的税收收入留在地方，来增强地方财政实力。

中央新增投资项目配套资金的来源，除了地方财政预算、中央代发的地方债之外，还包括政策性贷款、企业债券和中期票据、银行贷款以及吸引民间投资等多个方面。因此，要彻底解决配套资金的缺口，就需要广开“财”路，在增加地方政府财力的同时，更要注重调动各方力量，通过市场化融资方式，吸引更多的民间资本参与其中。

比如，对于一些市场化筹资的难度比较大的民生工程项目，可以政府投资为主；而像铁路、机场、公路、城市电网改造等建设项目，投资建成后是有收益的，就应该通过市场化方式去筹集资金；而对于目前看来投资回报率不高的节能减排、生态建设等项目，则可以通过财政补贴、税收优惠等政策支持，减轻投资成本和负担，带动社会投资进入。这样，不仅能弥补地方配套资金不足，更可为中国经济引入源头活水，使经济发展的后劲更足。

金海观潮

要彻底解决配套资金的缺口，就需要广开“财”路，在增加地方政府财力的同时，更要注重调动社会力量，通过市场化融资方式，吸引更多的民间资本参与其中

百合

地方配套资金缺口咋补

近日，发改委公布了4万亿元投资构成及中央投资项目最新进展情况：从去年第四季度到今年4月，中央投资已经先后安排了三批共3000亿元资金，主要用于保障性住房、农村民生工程和农村基础设施、重大基础设施等六个方面的建设。在中央投资的带动和影响下，1—4月份全国城镇固定资产投资同比增长30.5%，高于去年同期和今年一季度，为扩大内需促进经济增长起到了重要作用。

不过，4万亿投资计划在具体落实中，也存在一些隐忧。审计署关于项目资金的审计情况表明，在重点抽查的335个新增投资项目中，中央投资资金到位率94.01%，而地方配套资金到位率只有47.98%。不少人担心，地方配套资金不到位，可能导致有些项目不能按计划及时开工，或者已开工的项目进展缓慢，甚至可能出现“半拉子”工程，使新增投资项目难以发挥应有的作用。

分析起来，地方配套资金不足的原因，主要还是地方政府财力较弱。特别是去年第四季度以来，受国际金融危机影响，我国经济增长放缓，企业效益下滑，财政收入来源减少；加上实施积极的财政政策，进行结构性减税，财政收入出现大幅下降。一边是财政收入减少，而另一边则是新增投资项目大量上马，地方配套资金难免会出现“缺口”。

为解决地方政府财力不足问题，国务院批准由财政代理发行2000亿元地方政府债券。所募集的资金，主要用于为中央新增投资项目进行配套。截至今年4月底，财政部已代理发行了23个省、市、自治区26期地方债，共筹资1118亿元。相信随着2000亿地方政府债券的陆续发行，地方配套资金到位率较低的状况有望得到明显改善。

地方配套资金不足，是多年来一直存在的“老大难”问题，在一些经济欠发达地区表现更为突出。解决问题的根本途径，是大力发展地方经济，增加地方财政收入。但发展经济是一个长期的过程，不可能一蹴而就。要解决眼下的困难，还需要加大中央财政转移支付力度，弥补这些地区政府财力的不足。此外，一些经济欠发达的西部省份都是资源大省，可以通过资源税改革，把更多的税收收入留在地方，来增强地方财政实力。

中央新增投资项目配套资金的来源，除了地方财政预算、中央代发的地方债之外，还包括政策性贷款、企业债券和中期票据、银行贷款以及吸引民间投资等多个方面。因此，要彻底解决配套资金的缺口，就需要广开“财”路，在增加地方政府财力的同时，更要注重调动各方力量，通过市场化融资方式，吸引更多的民间资本参与其中。

比如，对于一些市场化筹资的难度比较大的民生工程项目，可以政府投资为主；而像铁路、机场、公路、城市电网改造等建设项目，投资建成后是有收益的，就应该通过市场化方式去筹集资金；而对于目前看来投资回报率不高的节能减排、生态建设等项目，则可以通过财政补贴、税收优惠等政策支持，减轻投资成本和负担，带动社会投资进入。这样，不仅能弥补地方配套资金不足，更可为中国经济引入源头活水，使经济发展的后劲更足。

盐城市对外贸易有限公司多年来向美国出口凉鞋，与美国进口商建立了稳定的贸易往来。然而自今年年初以来，金融危机让美国进口商的资金周遇到困难，提出了延长付款期限的要求。盐城市对外贸易有限公司为了保住订单，不得已接受进口商延迟付款的要求，但是随之而来的问题是，自身的流动资金面临周转压力。

正在情急之时，中行江苏省分行的保理业务，解决了企业资金周转难题。在这项业务中，这家企业将产品出口后获得的应收账款，“转卖”给了中行江苏省分行，并从中行获得了资金融通；中行凭借广泛的代理行网络，与进口商所在地的保理商合作，将应收账款再次转让，即通过出口双保理业务为客户提供了应收账款的解决方案。提出办理申请后，盐城市对外贸易有限公司在中行获得了30万美元保理额度。3月12日，公司装船发货，中行江苏省分行立即为其融资，将此次出口的13770美元货款付给企业，并按照当日汇率为企业办理结汇，不仅解决了企业的资金周转问题，而且提高了企业抗风险能力和市场竞争力，使其在金融危机中，订单不降反增，与进口商建立了更巩固的合作关系。

中国银行公司金融总部国际结算模块的产品总监程军介绍：“出口双保理业务可以帮助出口商争取更有竞争力的付款条件，而且还以预支方式，为出口商提供融资便利，缓解流动资金被应收账款占压的问题，改善其现金流状况并规避风险。进口商的资信调查、账务管理和账款催收都由保理商负责，这样也减轻了出口商的业务负担和管理成本。”2009年1—5月，中国银行行出口外贸企业提供出口双保理业务近10亿美元，同比增长40%以上，继续保持全球第一，为外贸企业有效规避了风险，使其获得充裕的流动资金。

自从金融危机以来，国际贸易的信用环境大大恶化。我国外贸出口企业不仅面临订单下降的风险，而且回款期限延长，进口商违约、买方银行拖延的情况时有发生。在这种背景下，企业不仅有融资需求，通过金融产品避险的需求也大大增加。像保理、福费廷、融信达这些具有信用担保功能的贸易融资产品和服务，可以通过银行和保险的介入，有效规避进口商、进口方银行、进口国的风险，加速资金回笼。

针对国际市场变化和外贸企业实际需求，中国银行还推出了出口退税账户质押融资、订单融资等新产品，来解决外贸企业贸易融资难等问题。截至5月底，中国银行国际贸易融资余额近190亿美元，较上年末增加两成以上。

广西荔浦县俏天下家居用品有限公司生产的衣架出口十几个国家和地区。面对金融危机导致的外需萎缩，当地政府给予企业多项资金补贴，帮企业将销售渠道从以前单一的超市拓展到酒店和服装企业。今年一季度企业销售额同比增长10%。图为5月20日，几名工人在打磨衣架。

新华社记者 向志强摄

基”，也是其优势所在。“我们并不漫天撒网，而是专注于几个行业的融资需求，客户群相对集中。只有深入研究行业的发展趋势和企业的风险状况、资金设备需求，同时准确了解相关设备的功能、价格，才能快速决策、及时发放资金。一旦有客户还不上租金，我们就转向同业其他客户租售。”熊先根说。目前，江苏金融租赁公司已在山东、安徽、湖南、浙江等地开展业务，依托当地的产业集群，重点发展支柱产业内企业的金融租赁业务。

金融租赁虽然早在上世纪80年代就引入我国，但一直发展较慢。中央财经大学民泰金融研究所最近发布的《中国中小企业金融服务发展报告》显示：在发达国家，融资租赁业是仅次于银行业的第二大设备融资的资金来源，租赁交易发生额占设备投资总额的比例约为25%。而在我国，这一比例不到3%。为了给金融租赁创造更好的发展环境，近期央行征信中心开始准备依托应收账款质押登记公示系统建立融资租赁登记公示系统，这将对金融租赁在中小企业金融服务中的广泛应用起到促进作用。

财经故事

看硬指标、熟悉行业，实现风险控制

很多金融机构认为，为中小企业融资风险较高。但江苏金融租赁的租金回收率却高达99%，风险得到有效控制。“在识别风险过程中，我们要‘三看’：看非会计报表，如印刷机的机头数，机器不会‘说谎’；其次看企业产品的市场前景；还要看企业股权结构是否清晰、企业主是否专注于该企业。”熊先根介绍说。

“知己知彼”，对相关行业进行深入了解和细致分析，是金融租赁业务的“根

租飞机、租大型电力设备——帮大企业、大项目解决设备融资难题的金融租赁业务，而今正在被越来越多的中小企业认可。

化解小企业设备融资难题

5月13日，安徽芜湖禾田汽车有限公司与江苏金融租赁公司签订了一笔价值600万元的融资租赁租赁合同。根据合同，江苏金融租赁公司将为禾田汽车公司采购一台先进的加工设备，后者按期交纳“租金”，分期偿还设备购置费。

禾田汽车有限公司购买设备所使用的融资方式被称为金融租赁。与一般贷款不同，金融租赁不需要企业一次性借来购买设备所需的全部资金，而是向金融租赁公司说明设备需求，由租赁公司购买，转而租给企业使用，企业则分期付给金融租赁公司租金。租金支付完毕，设备归企业所有。

这种方式被形象地称为“租鸡生蛋，卖蛋还租，赚得蛋鸡”。

“金融租赁业务非常适合我们小企业的资金需求，不要抵押或担保，为企业节省了大量财务成本，而且还款期限相对较长，租金可以根据自己的收入状况来分期支付，大大减轻了企业的日常资金压力。拿我们购置的这台设备来说，每月还十几万元企业压力不算大，可换作申请设备贷款，1年后得还几百万元，那就有点周转不开了。”安徽芜湖禾田汽车有限公司副总经理潘艳娟说，“办这笔业务只用了10天时间，效率高。”

金融危机当前，像禾田汽车有限公司这样面临产业结构升级的中小企业不在少数，融资租赁业务有效地缓解了这些企业投资设备的资金压力，为其发展赢得了先机。“发展融资租赁业务，不仅可以帮中小企业完成产业升级，还可以促进设备制造商的产品销售，既帮助企业，也拉动内需。”

江苏金融租赁公司董事长熊先根说。

在江苏，金融租赁已经成为中小企业缓解资金压力的新渠道。据江苏银监局介绍，截至今年5月末，江苏租赁公司客户中九成以上为中小企业，发放融资租赁项目资金6.5亿元，占全部业务量的76%。