

本期关注：

外向型农业

“一万!一万五!两万……8.6万,成交!”5月16日,在湖北潜江首届小龙虾节上,一对“虾王”、“虾后”被拍出了8.6万元和5.8万元的“天价”。

“这预示着市场又火起来了!”潜江市小龙虾养殖协会会长姜有余说,现在外地客商络绎不绝,订单纷至沓来,潜江的小龙虾走出了国际金融危机的阴影,市场迅速止跌回升。

亮丽“转身”——国内 市场找销路

“中国小龙虾看湖北,湖北小龙虾看潜江。”湖北的小龙虾产量和出口量连续数年位居全国第一。“中国小龙虾加工出口第一市”潜江,去年全市龙虾产业总产值超过13亿元,出口创汇6000多万美元。小龙虾养殖也成为潜江农民的一大增收渠道,带动农民1.2万户,去年人均增收409元。

去年下半年的国际金融危机,对潜江小龙虾市场无疑是一股“寒流”。

“国际市场打‘喷嚏’,出口企业就‘感冒’!”姜有余说,潜江小龙虾经过几年发展,已形成了“农户+基地+协会+企业”的现代产销模式,农民养的虾,有近一半直接供给加工出口企业。但去年底,出口企业订单锐减,小龙虾收购价一下子从2007年的5元降到了4元,一度有几百吨虾就压在养殖户手里了。

企业着急,养殖户上火,怎么办?潜江市政府部门引导企业转身国内拓市场。姜有余接着解释,小龙虾产、销,吃都有很强的季节性,每年夏季正是吃龙虾的旺季,光国内一年就能吃掉30万吨虾,像上海、南京、武汉等大中城市,一年

千方百计促增收

河北无极：

本报电（记者王明浩）“这下子好了,俺再不愁买到假肥料了,而且每袋便宜十几块,还赠送土地保险,真是既方便又实惠,用着也放心!”看着满载优质化肥的大卡车开到家门口,河北无极县无极镇西关村73岁的李宝中乐不可支。在李老汉旁边,十几位庄稼汉不住地点头称是。这是无极县“优质农资直接入户”带来的效果。

无极县政府组织专人调研,发现农资从出厂到农民手中,往往经过几级经销商,流通成本增加不说,假冒农资也进入市场。要杜绝假冒伪劣农资坑农害农,就必须减少中间流通环节,让优质农资直接进入。

今年4月,无极县启动“从工厂到田间优质农资直接入户”工程——由政府出面联系、考察农资产品生产厂家,在保证质量和价格的前提下把优质农资直接介绍给农民。与此同时,无极县又筛选确定了专门的农资产品配送公司——河北春无极农业科技有限公司,并在各村都选配一名配送站长负责农资配送。农民需要购置农资时,只需到所在村的配送站登记,优质农资便会送上门。配送费用、人员工资,全部由农资供应厂家承担。

优质农资直接入户,农民直接获得优种、优肥、实现优价,还能得到农业保险和技术服务。无极县副县长陈玉汝介绍说,优质农资配送前,农民要向配送公司提交姓名、村庄、种植面积等信息,由配送公司统一向保险公司为农户办理投保,保险的风险赔偿含自然灾害补偿。

据介绍,“优质农资直接入户”工程首批覆盖无极县11个乡镇的5万多亩土地,1万多农户将从中受益、每年带来直接经济效益数百万元。

河南新乡：

本报电（代娟）5月21日,河南新乡市应举镇马房村村民潘之见高兴地说:“村里成立了土地流转合作社,把地交到合作社,不仅每年都有旱涝保收的保底收入,年底还有二次分红呢!”应举镇马房村是“小康村”,致富能人多,村里近一半劳力常年在外务工,土地撂荒情况也比较严重。村里积极探索实现土地效益和农民权益更大化的有效途径,通过村民代表大会,决定成立土地流转合作社,并到工商部门进行了注册。目前,马房村的3000多亩耕地有1476亩进入了土地流转合作社。土地集中后,由合作社统一经营,重点发展特色农产品种植等高效农业。

江西永新：

本报电（刘志宏、李胜）近年来江西省永新县引导上万农户开展规范化饲养,打造牛皮加工产业链,一年多挣2亿元。为推动农民养牛致富,县里聘请省级畜专家,实施黄牛品种改良的科研攻关,成功配种出优质肉牛,使原来每张只售80元左右的牛皮,升值到500元。同时,该县创建多个乡镇交易市场,为养牛农户提供品种、防疫、技术、资金等服务。该县还设立皮革产业工业园,以“公司+农户”的运转模式,形成了“养牛—生皮—蓝皮—产品”产业链条。

为应对国际金融危机带来的影响,潜江市调策略、强产业,使小龙虾市场迅速止跌回升——

小龙虾如何“跳”出重围？

本报记者 田豆豆

都能吃掉万吨虾。依靠品牌优势,举全市之力搞市场推广,很快卖虾不愁了。

一手抓市场,一手支持龙头企业技术升级。潜江出台优惠政策,扶持企业打造核心竞争力。“关键时刻,政府帮扶就是雪中送炭。”潜江华山水产食品公司董事长漆雕良仁说,去年年底,小龙虾仁出口价格由2006年的8.8美元/公斤下降到7.8美元/公斤,平均每吨虾仁利润减少了1.7万多元。在政府帮助下,公司投资5500万元上马“甲壳素深加工”项目,用虾壳加工高附加值产品,企业竞争力一下强了。

漆雕良仁说,项目投产后,今年第一季度已创造销售收入5000万元,养殖户的收购价也涨起来了,从每斤不到4元钱涨到每斤8元钱,大虾每斤超过20元,加工企业开始出现“吃不饱”现象。

苦练内功——关键时刻高一筹

去年底,受国际金融危机影响,一些地方农民养小龙虾亏了本,而在潜江,许多养殖户依然赚钱,为什么?

“同样是养小龙虾,里面门道可多了!”潜江市积玉口镇宝湾村农民刘主权自豪地说,“我们种苗好、技术高,小龙虾品质优。”他介绍,外销的小龙虾个头小,但内销的个头大,出肉要多。金融危机来时,“出口转内销”,潜江农民就把小虾养成大虾,但其他地方的农民却可能做不到——有的因种苗不优养不成大个,卖不上价;有的甚至因养殖不善导致小龙虾大面积死亡。

能让全市的小龙虾养殖保持高水

准,可不是一日之功。早在2001年,就是潜江农民陈主权等首创了“虾稻连作”的小龙虾野生寄养方式,将“害虫”小龙虾变成了人工养殖的对象,小龙虾养殖逐渐在潜江乃至湖北省遍地开花。

“提高养殖水平,必须发展产业化经营。”潜江市委书记朱汉桥说,2003年,潜江市看准国内外的巨大市场,将龙虾产业作为全市农村经济的支柱产业来抓,并科学制定了潜江市水产品暨龙虾产业发展规划。实施品牌战略,已有商标获得湖北名牌、湖北著名商标的,每个奖励5万元;获得中国名牌、中国驰名商标的,每个奖励20万元;对成功上市企业给予100万元奖励。

抓龙头企业、抓加工出口,提高附加值,潜江小龙虾产业实现了第一次飞跃。

企业起来了,市场打开了,产业链延长了,可野生龙虾资源只消耗、不补充,小龙虾种苗告急!“发展科研育苗和人工无公害养殖,是小龙虾产业可持续

编后

去年以来,国际金融危机对一些地方的外向型农业的冲击不可小觑。市场萎缩、价格下滑,不仅让许多农业龙头企业遭遇“寒流”,也让成千上万的农户陷入困境。对于当前基础弱、产业链长、辐射广的外向型农业来说,如何尽快从逆境中走出来,显得尤为迫切。

潜江市小龙虾产业在危机中捕捉商机,在逆境中开拓市场,从表面上看,是由于“出口转内销”的亮丽转身,从深层次看,是当地农业产业化多年苦练内功的结果。没有

发展的基础。”朱汉桥说,与湖北省水产科学研究院合作,先后建立多个种苗繁育基地,在全省率先掌握了龙虾繁育技术,有效缓解了虾苗供应不足的矛盾。去年全市繁育基地规模达到1.5亿尾,不仅潜江农民,而且外地农民都来这里买虾苗。

今年,潜江市又争取国家拉动内需资金,启动了第六批全国农业标准化潜江市虾稻轮作示范区建设项目,在积玉口镇建立了2.5万亩虾稻轮作标准化示范区,并计划通过2年的实施,形成10万亩示范基地。

转型升级——靠技术才能“跳”更高

国际金融危机“逼”出了新思路。潜江市委书记朱汉桥说:“我们决定以循环经济为核心,以产业集群为载体,利用丰富的虾壳资源,打造世界最大的甲

编后

龙头带动,竞争中难以显优势;没有与科研院校的合作,小虾难以变大虾;没有协会推动,新技术难以入农户……

苦练内功是关键

赵永平

的今天,传统农业的发展离不开政府的扶持,离不开发展方式的转变,离不开建立、完善有市场竞争力的农业产业体系。只有不断强基础、扶龙头、帮协会、带农户,练好农业产业化的内功,才能做到“人无我有、人有我优”,才能提高农产品市场竞争力,提高农业抗风险的能力,才能在市场竞争中争取主动权,赢得新发展。

壳素深加工研发、生产与销售基地,将小龙虾产业由传统农产品加工向生物高科技转变。”

高科技给小龙虾产业带来了新机遇。武汉大学资源环境与再生资源专家杜予民说:“小龙虾身上能吃的部分只有20%,以前我们把虾壳、虾头等大量资源浪费了。实际上,虾壳提炼的甲壳素及其衍生物应用非常广泛,虾壳经生化反应变身‘甲壳素’,立刻身价百倍。甲壳素再进行精深加工,又能用于生产医药用品、保健食品、化妆品等更高‘含金量’的产品。”

华山水产是第一个“吃螃蟹”者,他们与武汉大学合作,成立了甲壳素研发中心。项目建成后,可实现年加工水产品6万吨,年处理废弃虾壳10万吨。

朱汉桥说:“我们计划用5—10年时间形成220亿元产值的甲壳素深加工产业集群,促进小龙虾产业的二次腾飞!”

编后

在市场经济体制日益完善、国际竞争日益激烈的今天,传统农业的发展离不开政府的扶持,离不开发展方式的转变,离不开建立、完善有市场竞争力的农业产业体系。只有不断强基础、扶龙头、帮协会、带农户,练好农业产业化的内功,才能做到“人无我有、人有我优”,才能提高农产品市场竞争力,提高农业抗风险的能力,才能在市场竞争中争取主动权,赢得新发展。

在市场经济体制日益完善、国际竞争日益激烈的今天,传统农业的发展离不开政府的扶持,离不开发展方式的转变,离不开建立、完善有市场竞争力的农业产业体系。只有不断强基础、扶龙头、帮协会、带农户,练好农业产业化的内功,才能做到“人无我有、人有我优”,才能提高农产品市场竞争力,提高农业抗风险的能力,才能在市场竞争中争取主动权,赢得新发展。

在市场经济体制日益完善、国际竞争日益激烈的今天,传统农业的发展离不开政府的扶持,离不开发展方式的转变,离不开建立、完善有市场竞争力的农业产业体系。只有不断强基础、扶龙头、帮协会、带农户,练好农业产业化的内功,才能做到“人无我有、人有我优”,才能提高农产品市场竞争力,提高农业抗风险的能力,才能在市场竞争中争取主动权,赢得新发展。



5月20日,是广西融水苗族自治县墟日,柳州市农机局组织了近40台各种农机前来“赶墟”,向村民开展农机购置补贴宣传、农机技术培训等,吸引了众多村民。图为村民正在观看联合收割机。

一种简易适用的“避雨、避寒、避晒”技术正在广西各地农业生产中发挥独到作用:去年初雨雪冰冻灾害,广西却有500多万亩农作物因采用“三避”技术而大大降低了损失;农民运用这项技术在木薯和甘蔗地里搞间种,喜出望外地多收了一季西瓜……

“金桔打伞”新技术

在阳朔县远近闻名的古板村,挂果时节,连片2万多亩的果园里,一张张白色的塑料薄膜将一株株金桔罩在下面,好像一株株白色的大蘑菇。当地果农说,这是当地人为了保护果树和果实想出来的“土办法”。

阳朔县“金桔大王”黄沾军说起金桔“三避”技术如数家珍:“我们的‘树冠盖膜’就像给金桔穿上了一层保暖衣,可以防止冻害,里面温度适中,还不落果、不裂果,很少有虫伤,可以一直保持挂果到来年清明,正好赶上水果淡季,价钱是平常的几倍,今年我家15亩果,收成10万多

广西农业——

小技术创下大奇迹

张周来

2008年初,一场严重的雨雪冰冻灾害袭击了桂北地区,阳朔县运用“三避”技术的5万亩金桔在塑料薄膜的保护下,灾害损失控制在10%以下。更令人难以置信的是,阳朔金桔裂果、落果率减少近80%,产量提高24.8%,平均市场批发价达每公斤6元,比普通金桔价格提高了一倍。

小水电很“小”,最大装机容量不过5万千瓦,分散的布局时常让人忽视它的存在;小水电很“大”,近5万座小水电站,让全国1/2的地域、1/3的县、3亿多农民从中受益。

从“砍柴烧火”到“靠水用电”

临近晚饭时间,贵州省普安县营山村樊德敏家的厨房,不见常冒的青烟,饭菜的香气却四处飘逸。铺着白瓷砖的灶台上,炖菜的大号电饭煲正滋滋冒着热气儿。“现在可省劲了,只要把饭菜放进锅里,一摁键就可以等着吃了。”樊德敏说。

樊德敏所在的贵州省普安县营山村,祖祖辈辈上山砍柴,靠山吃山。“整天烟熏火燎的,想穿件干净衣服都不可能。”樊德敏回忆说。

营山村的变化,源于国家2003年启动的小水电代燃料试点项目。新建的岔河小水电站,把清清的西江水变成了电,送进了营山村的家家户户,让全村598户村民全部告别了砍柴烧火,迎来了“靠水用电”的新生活。

“以前烧柴,烧煤,一年下来要750元。现在一年用电1200度,省了500多元呢。”樊德敏说,小水电代燃料项目不仅让农民用了电,更让农民用得起电。

“以前禁止上山砍柴,可怎么罚都管不住。现在村民们不仅不去砍柴,还自发地在村前屋后栽树。”海马村村支书张明感颇颇深。

统计数据显示,通过小水电代燃料项目试点,全国巩固退耕还林面积30万亩,保护森林面积156万亩,试点项目区逐渐走上了“以林蓄水,以水发电,以电护林”的良性发展道路。

从“望河兴叹”到“发电电财”

对湖南省桂东县的农民来说,发展农村小水电也让他们找到了一条脱贫致富路。

过去,桂东县小水电装机仅占全县理论可开发量的4.6%,望着大自然馈赠给的“金山银水”白白东流,只能望“河”兴叹。1998年,桂东推行股份制集资办小水电后,河水变成了不竭的财源。

曾经在外地长期打工的桂东县寨前乡白竹村村民黄经纬,已是洋河村电业股份有限公司的总经理了。像黄经纬这样在家门口就能当老板的农民,在桂东县小水电产业中就已经超过了4万人,股金总额达9000万元,每年可从电站入股中增加收入1500余万元。

“现在村里的建设基本不用农民花钱。”新坊乡泥塘村农民李贺君说,实行股份制办电后,农村集体经济不断发展壮大,办电收入为全村教育、医疗、社会保障和其他公益事业提供了资金渠道。

据了解,“十五”建成的400个水电农村电气化县,平均每县增加水电有效资产3亿元、水电装机3万千瓦、年发电能力1亿千瓦时。400个县地区生产总值年均增长率达到15%。

“山区要想变,先办小水电。有了电,富一片。”农村水电正在铺就一条脱贫致富的“光明之路”。

从“局部探索”到“全面铺开”

虽然近年来,一系列政策推动了小水电的快速发展,但要大面积推进困难仍然不少。2008年底全国小水电开发率仅为39%。

“最大问题就是电价太低。”湖南省郴州市苏仙区白露塘观山洞村村支书李湘华说,村里的电站现在依然执行着0.19元的老上网电价,终端市场电价早就涨到0.588元了。据了解,在湖南1990年底以前投产的水电站上网电价为0.19元/千瓦时,与1997年以后投产的水电站上网电价比,每千瓦时价差达0.05—0.12元。

“现行按投产年限分类确定小水电上网电价的规定明显不合理。”李湘华认为,要想推动小水电的大发展,必须建立公平的电价环境,让小水电也能够享受到同网同价的待遇。

水利部水电局局长田中兴说,今年我国将进一步大力发展农村小水电,农村水电年新增装机300万千瓦左右,到2010年完成400个水电农村电气化县建设。



为了满足农村用电需求,吉林省白山供电公司城西分公司深入农村,实施农网改造工程。公司还成立电力专业抢险维修队,只要一个电话,就能上门服务。图为技术人员在为七道江乡鲜明村改造线路。

鲁晓东、曹景常摄/人民图片