

广东组织外贸企业在省外 30 个城市举行 124 次专场推介

广货北上能否叩开内销大门

本报记者 吴冰 贺林华

内销市场有多大

5月16日,刚刚随广东省的“大部队”在重庆参加了“广东产品全国行”第四站推广活动,广东珠江桥生物科技股份有限公司国内事业部总经理黄麒文又马不停蹄地赶赴长沙,与当地的多个代理商展开接洽,昨天“广货广西行”又正式启动。这只是参加“广货北上”的广东外贸企业的一个缩影,“广货北上”涉及30个重点城市,安排124场专场推介,内需市场正给他们带来新的“蛋糕”。

“广东菜里的蚝油,现在也成了重庆火锅的必备调料。”在重庆的3天,黄麒文深切感受到了广货受欢迎的程度。事实上,此次广货北上的首站西安,就吸引了来自陕西、甘肃、宁夏、新疆等西北地区的众多生产及流通企业,不少企业还当场订下合作盟约。

据TCL集团合肥销售公司总经理洪东民介绍,由于内地的彩电市场正处于传统电视机向高清平板替换的转型期,仅在陕西市场,TCL有182个系列产品在销售,去年销售额近5亿元。

在广州虎头电池的安徽总代理樊昌银看来,国内市场的繁荣不仅体现在家电上,“我们从2000年元月开始与虎头合作销售555电池,到目前为止,年销售额达到860万元,2003年以来每年都增长30%到40%。”

对于“政府当炮手、企业当步兵”式开拓国内市场的方式,企业均非常认可。广东丝绸纺织集团有限公司副总经理尹国强表示,“我们计划从现在的150家店面发展到200家。国内有稳定的市场,家门口的生意应该要先做好,因为这本身就是世界市场的一部分。”

市场壁垒有多少

“国内市场的很多潜规则也让我们感到非常不适应。比如进入零售商店面销售要有进场费,占进货额的5%左右;有账期,要求厂家先垫付成本生产交货,货到若干天之后付款,有时甚至退货。风险差不多都集中在制造厂家这边。转型初期,由于没有品牌,都是我们主动出去找别人推自己的产品,往往是合同签了,货发过去,可对方就是赖账,甚至出现很多三角债,某些债务甚至法院的判决都已经下达了,可还是无法执行追讨回来。这部分损失累计达到千万以上。”谈起往昔,邓晓玲辛酸苦辣仍溢于言表。

内外市场有区别

“国内市场虽然潜力巨大,但与外贸相比,情况更复杂,风险也更大。”东莞尚景服装有限公司总经理邓晓玲一句话,道出了内销与出口是怎样不同的天地。

尚景公司1986年靠接外贸订单起家,到目前为止,公司打品牌、搞市场推广,为转型付出的成本已达1亿元之多,邓晓玲告诉记者,外贸生产的工作流程是:从外商手里拿到订单,之后就派专门人员跟单,组织生产,按时交货即可。商品技术设计方面,由外商提供;产品质量方面,根据国际贸易规则,各个国家有商品检查制度,外商也会组织

内销成功有几关

“出口转内销,紧贴国内市场需求是起码的要求。”兼任佛山市纺织服装行业协会会长的樵利化纤维造有限公司总经理陈树彬说道,早在1999年,佛山市南海区西樵镇就投资1.2亿元建成了南方技术创新中心,仅2008年,该中心就投入资金6000多万元,开发出2万多个款式多、更新快、质量好的面料新品种,市场命中率高达80%,这才有了西樵纺织当前的逆势飞扬。

“我们原先就有品牌、有技术,但还是花了两三年时间研究市场、改造整个生产销售流程,同时坚持创新、保质保

专人负责验货和审核质量;资金方面,外商会提前打入预付款,其他资金存入指定银行,换取信用证,只要货到岸,制造厂家就可以凭信用证兑换资金;保险方面,有专业的保险公司;品牌、销售渠道更不用操心。所以,做外贸比较简单,利润也大。而且风险都在外商一边,大部分工厂都喜欢选择做外贸。

让中国人享受中国制造

唐帅

“原来只出口的、在国内想买也买不到的商品,这次将隆重向国人推出。”每每听到这样的言论,笔者既不能如发言者那般慷慨激昂,也不能如同场众人那般热烈回应,而只能暗自神伤。

生硬地将商品分为“出口商品”和“内销商品”,就是将国内市场和国际市场机械地分割开来,在世界越来越平的今天,这是经济发展不充分的表现,是经济运行环节中存在障碍的表现。

的确,国内市场确实存在着这样那样的问题,但国际市场同样风险重重。一夜之间人去楼空、无节制地压价、对产品吹毛求疵,出口企业都没少受“欺负”。

为什么中国制造的好东西,非要到国外去买?国际金融危机导致的外需不振,拉动内需已经成为当前中国经济保增长的重要环节,这为改变这种扭曲现象提供了重要的契机。

中国的内需市场,是世界上潜力最大的市场,中国企业首先满足本国人民的消费需求,天经地义。不管怎么说,我们都不应该轻视本国人民的消费需求,不应该将本国人民的消费需求放在外国人的消费需求之下。

当“出口转内销”成为历史,当“向内看”不再是“补血”的权宜之计,当内销出口齐头并进,我们才能真正问心无愧地说道:“让中国人享受中国制造”。

快评

广东—广西从帮扶迈向合作

本报南宁5月20日电 (记者庞革平、谢建伟)记者从今天在南宁举行的广西·广东经济社会发展合作交流会上获悉:2004年至2008年,两广合作项目达5289个,项目总投资达2979亿元。目前,广东已成为广西最主要的合作伙伴。

20日下午,中共中央政治局委员、广东省委书记汪洋在交流会上强调,粤桂两省区要联手抓住当前难得的发展机遇,依托泛珠三角区域合作框架,完善合作机制,提升合作层次,促进两省区合作再上新台阶。

1996年,党中央、国务院做出广东对口帮扶广西的决定以来,广西未解决温饱的贫困人口已从1996年的486万人减少到2008年的52万人。

2004年以来,两省区抓住泛珠三角区域合作、中国—东盟自由贸易区建设等重要机遇,将两省区关系从传统帮扶推向全方位的经济合作。

县域金融机构涉农贷款增 财政有奖励

本报北京5月20日电 (记者李丽辉)财政部近日出台了《财政县域金融机构涉农贷款增量奖励资金管理暂行办法》,对县域金融机构涉农贷款平均余额增长幅度超过一定比例,且贷款质量符合规定条件的,财政部门将对余额超增的部分给予一定比例的奖励。

办法规定,对县域金融机构上年涉农贷款平均余额同比增长超过15%的部分,财政部门按2%的比例给予奖励。奖励资金由中央和地方财政分担。

危机矿山接替资源找矿工作综合效益显著

本报南昌5月20日电 (记者任江华、夏璐)全国危机矿山接替资源找矿专项工作取得重要进展,从2004年至2008年底已开展野外施工的216个找矿项目中,有34个项目探获新增资源储量达到大型或超大型矿床规模。

这是记者在5月18日在江西德兴召开的江西铜业集团公司银山铜铅锌矿找矿成果现场交流研讨会上获悉的。



最新科技成果亮相北京科博会

5月20日,第十二届北京科博会展览会在北京国展中心开幕。中国一批拥有自主知识产权的科技成果集中亮相。

本次展览会还设有科技产业园区成果展、青年学生科技作品互动展等多个综合性展览。

图为观众参观最新科技产品。

本报记者 徐焯摄

石家庄签下 562 亿城建引资大单

本报石家庄5月20日电 (记者王明浩)近日,石家庄市政府与中国冶金科工股份有限公司签署全面战略合作协议。根据协议,今后5年内中冶科工将投资562亿元用于石家庄市建设,其中今明两年投资不少于300亿元。

2008年,河北省决策层提出并大规模实施城镇面貌“三年大变样”工作,拉开了全省城市化建设快速发展的序幕。

按照规划,河北将重点建设石家庄、唐山2个区域中心城市,其中根据远期发展目标,石家庄将被打造成拥有500万人口的冀中南中心城市,其城建发展的空间巨大。

中国冶金科工股份有限公司是集科、工、贸于一体的国际综合性集团,具有建筑、房地产开发方面的独特优势和城市开发建设的丰富经验。3月7日,石

“扬正气,促和谐”全国优秀廉政公益广告作品展示

主办单位

中央纪委宣传教育室 中央宣传部宣传教育局 国家工商总局广告监管司 国家广电总局传媒机构管理司 新闻出版总署新闻报刊司