面对压力，云南花卉产业主动爬坡——

迎寒绽放花更香

本报记者 徐元锋

编者按：春来到，花争俏。面对国际金融危机冲击和国内经济下行压力，花木产业能否美丽依旧？云南、四川等地主动升级发展花木产业，增加自主品种开发，弥补物流营销等短腿环节。希望他们的做法对其他地方也有借鉴意义。

春耕时节，云南丽都花卉公司正忙着推广1000亩自主知识产权品种的鲜花，其中奥运颁奖用玫瑰“中国红”300亩。董事长朱应雄告诉记者，国际金融危机爆发后，公司出口量缩减了一半。“不管多么困难，一年之计在于春，我们正种下新的‘增长点’。”

正如丽都公司，作为农民重要的致富产业，云南花卉产业正向着更为高远的目标努力爬坡。而这，也使得云南花卉产业在经济比较困难的形势下，美丽依旧，迎春绽放。

品种培育——从一枝独秀到群花献春

昆明花市上，一枝玫瑰不过一块钱，而“中国红”却拍出了一枝70多元的“天价”。“中国红”走红，成为云南鲜花培育自主知识产权品种的范例。

全国每两枝鲜花中，就有一枝来自云南。因培育技术滞后于产业发展，云南市场上九成以上的鲜花栽培品种来自国外，昂贵的专利费让云花“营养不良”：“中国红”专利费每枝只有2元，而国外相近品种的专利费高达8元！不支付专利费就没有专利证书，这样的花出口在海关就会被拦下。

“就算没有金融危机，‘生产车间’也没前途！”云南省花卉产业办公室的和葵副主任介绍，云花正从两方面突破：培育自主知识产权品种和开发兰花、茶花等本土品种。云南的鲜花品种已经从鲜切花“一枝独秀”到国内外品牌“群花献春”。

“中国红”入选奥运会颁奖用花；“云樱”成为首个东方型百合杂交新品种……到2008年，36个云南花卉新品种获自主知识产权认证，数量居全国第一，还有30多个被列入审查。这一年，云南新品种种苗出口实现了零的突破，自主知识产权花卉种苗产量过百万株。目前，云南地方特色花卉、观赏苗木、花卉种业和加工业齐头并进，以茶花、兰花（国兰）为代表的地方特色花卉逐渐走上了产业化之路，逐步从圈内爱好者走进寻常百姓家。

应对危机——从花开花谢到百年基业

云南是亚洲最大的花卉出口基地，鲜切花产量连续15年居全国第一。面对当前销量减少、成本上涨的压力，云南许多花卉公司主动“健身抗寒”。

丽都公司加强了对种植农户的服务：每月免费培训；种苗价格每棵从5毛3降到3毛5；免收测土施肥土壤检测费用，为花农每亩省下1000多元。他们还打算让农村大喇叭响起来，广播种植技术、病虫害防治知识和市场信息。

和葵分析说：“对云南花卉来说，此次国际金融危机也是一次机遇。”他认为，危机使国际鲜花市场总体下滑，但日本等国对质优价廉的云花需求不降反增，国内市场也有稳定、庞大的消费支撑。

不过要在危机中崛起，云南花卉还有两大问题急需解决：一是优质鲜切花的总体规模不够，二是出口物流不畅。云南花卉企业年营业收入逾千万元的不到10家，没有持续的规模供货能力。鲜花出口没有货运航班，昆明到中东、欧洲甚至没有直达航线，造成花卉经常运不出去或运价居高不下。

从在市场里花开花谢自生自灭，到创造百年基业，云南花卉企业将目光瞄准了资本市场，通过融资来扩大规模，增强竞争力。受益于资本市场，锦苑公司启动了“云南花卉产业园”及“花卉全程冷链物流体系”两个总投资上亿元的项目。明珠公司和丽都公司则在产品提质增效和品种研发方面展开了大攻势，还有几家花卉企业的融资谈判都进入了实质性阶段。

2008年，云南花卉产业促进花农增收45亿元，同比翻了一番多。在洱源的罗坪山地区，300多户彝族群众世代分散居住在高山上，打猎得来的鸟兽被送往餐馆换盐巴钱。为了帮助他们脱贫致富，润森公司把百合种球分发到群众手中，按每亩3000元的价格回收。不少彝族群众天不亮就从家里赶路，翻山越岭来到项目区学技术。100多亩百合种球，让彝族群众看到了改变命运的希望。在贫瘠的高寒山区，少数民族群众找到了一条脱贫致富的活路。

大银行倾情小农户

今年前两月，中国农业银行农户小额贷款比年初增加近五十亿元

本报记者 朱隽

“农行是我们农民工创业的坚强后盾！”2月27日，湖北省沙洋县后港镇返乡农民工张先生获得农行3万元小额担保贷款后由衷地说。自农行湖北荆门分行开辟“绿色通道”，倾力支持返乡农民工创业以来，像张先生这样获得农行小额担保贷款支持的返乡农民工在全市已超过2000多人。

如今，不仅是农民工返乡创业，农村家庭种养、农户理财消费等等都可以得到农业银行小额贷款的扶持。截至今年2月末，该行农户小额贷款余额达96.47亿元，今年前两个月新增49.86亿元。

做好“三农”个人金融服务，关键在于是否能够提供适合客户需求和特点的金融产品。为推进农户小额贷款工作、有效缓解农户“贷款难”问题，去年4月，农业银行在四川、吉林等8家分行启动惠农卡和农户小额贷款试点工作，到今年2月底，总发卡量达到1010万张，贷款总额96.5亿元，为广大农民提供了广覆盖、普惠制、多功能的金融服务，赢得了各级政府、广大农民和社会各界的肯定。

今年，农业银行明确提出，要以推进股份制改革为契机，以农户为重点，以惠农卡为载体，以农户小额贷款为推手，全力推进服务“三农”工作。农行2009年对“三农”板块下达指令性信贷计划，计划新增“三农”县域事业部贷款1600亿元，贷款和涉农贷款增速高于全行贷款平均增速，“三农”板块贷款增量占比不低于全行贷款总增量的33%。在此大背景下，年内计划增发惠农卡2300万张，激活率达到95%以上，为300万户以上农户提供小额贷款授信，发放贷款500亿元以上。据测算，这可为约1亿农民提供独具特色的金融服务，满足近400万农户的有效信贷需求。

为把农户小额贷款做好做实，农行积极改革信贷制度，在授权、准入、担保和流程等方面大胆创新。目前，该行农户小额贷款审批权限已下放到县支行；在农户信用评级方面，更多地从定性指标的角度来分析评价农户的信用状况；针对农户普遍缺少有效担保的情况，创新担保方式，采取多户联保、“公司+农户”、林权抵押、公务员担保等多种担保方式；简化业务流程，合并农户贷款评级、授信、用信等程序，减少中间环节。同时，因地制宜创新服务模式。各试点行采取依托项目带动、产业化龙头企业、农村专业合作社、行业协会、信用村等多种方式，推动农户小额贷款业务有效开展。

据悉，今年，农业银行农户小额贷款试点工作将坚持点面结合、重点突破的原则，在有效防控风险的前提下，因地制宜，灵活采取多种模式，加大资源配置倾斜力度，完善考核激励机制，积极创新金融产品，加快农户信息系统建设，努力满足广大农民多元化、多层次的金融服务需求。

成都市温江区花木产业升级发展，农民腰包渐鼓——

美丽产业映笑脸

胡晓敏 张建勋

图为温江花农在进行花木养护。 胡晓敏摄

国际金融危机的影响寒意阵阵，但四川省成都市温江区的花木产业却春意盎然。今年前两个月花木销售额较去年同期增加23%，而且温江花木产业呈现出喜人的升级发展势头。

流通网络升级换代 花木销售插上翅膀

夏先贵，成都卉农生态园林发展有限公司的总经理，他是温江4000多名花木营销经纪人的先行者。6年前，他作为温江区镇子乡的一名普通花农开始在外推销花木。那时，他的最大苦恼是，以个人名义搞销售信用度不高，生意不好做。

2002年10月，夏先贵给“区长信箱”发了一封信，表达了自己的苦恼。几天后，夏先贵意外地得到了一张由区花卉办出具的介绍信。

“可以说，这封介绍信改变了我的人生。”2003年后，夏先贵的苗木销售额由以前的几万元一下子上升到上百万元。

温江区花卉园林局李贵清主任介绍说，在给夏先贵开介绍信的同时，温江也开始着手培养扶持花木经纪人。区政府专门拨款构建了温江花木网，组建花木专业经济合作组织。如今，温江光村级花木流通组织就有330个，花木经纪人达4000多个。2008年全区80%花农的花木产品主要依靠经纪人实现外销。

一个由花木流通组织和经纪人组成的营销流通网络在温江逐步健全。同时，互联网更是让花木销售插上了翅膀，全区100余家花木专业户在网上开设窗口，近万户花农在网上发布了供求信息。去年，寿安镇通过信息服务中心及自己的主页联系实现30多次交易，成交额500多万元。

花木服务方兴未艾 温江花工身价渐涨

“随着温江花木产业的发展，花木养护队、盆景盘扎队等专业花木服务队就地衍生出来，面对国际金融危机的影响，区里顺势而为，通过提供免费培训等多种举措，全力打造‘温江花工’品牌。”温江区委书记田蓉介绍道。

家住和盛镇杜桥村的陈国云参加过花工培训班。“以前大家都是靠经验种植，也想过学点花木种植知识，但高额的培训费哪里花得起。这回政府组织培训，每期都是场场爆满，比赶场还热闹。”

焉长久从事盆景制作、园林设计10多年，家住寿安镇玉石村。“培训后我的很多伙伴都有了花工技师等级证书，工钱以前每天50元，现在都涨到80元啦！”焉长久说，工钱虽然在上涨，温江花工还很难请，因为温江花工服务于全国各地。

天气转暖，花木销售逐渐热起来，很多花卉苗圃基地忙得不可开交。如何顺利移植花木是一个非常需要技术含量的工种，当地一些壮年劳动力便自发组建了一支专门为基地移植苗圃花卉的队伍，他们被戏称为“撬撬队”。

寿安镇长青村4组的周国强就是一名“撬撬队”队员，现在温江区像他一样经过培训当上“撬撬队”队员的农民已有2000多人。“昨天我和七八个伙伴在万春镇衡宁村一花木基地撬了90多棵桂花树，每人挣了200元，生意好时每人每月可以挣到六七千。”

东西扶贫协作政府援助五年翻番

本报电（记者**顾仲阳**）受金融危机影响，在东部沿海地区经济出现困难的情况下，2008年东部15个省市通过东西扶贫协作向西部11个省区市提供政府援助资金6.74亿元，比2003年翻了一番；政府援助和社会帮扶资金两项合计达9.33亿元，约占当年中央分配给西部11省区市财政扶贫资金总额的10%。

安义生态建设对GDP贡献率达30%

本报电 （**帅如琼**）江西省安义县立足优质的生态资源，坚持经济发展与生态保护并举，生态建设对GDP的贡献率达30%左右。全县七成农作物面积使用高效低毒和生物农药，许多农民发展生态农业带来的经济效益占其人均纯收入的20%。

廊坊产业集群吸纳20万农民工

本报电 （**杨启荣、徐杰惠**）为应对金融危机，让更多的农村剩余劳动力实现就业，河北省廊坊市10个重点园区拉动了霸州钢木家具、文安胶合板、三河建材、香河钣金加工、木制家具、大城保温材料六大农村产业集群发展，年产值超过300亿元，蓬勃兴起的产业园区还吸纳了20万农民工在家门口实现就业。

寿光国际菜博会下月举行

本报电 （**李晓兵**）第十届中国（寿光）国际蔬菜科技博览会将于4月20日—5月20日在山东寿光举行。本届菜博会将进一步加大蔬菜多品种种植技术、蔬菜艺术制作、精品菜果造型的展示比重。前9届寿光菜博会共有30多个国家和地区的9800多家企业参展，国内外参会者达750万人次。

海垦牵手中粮开发热带农业

本报电 （记者**顾仲阳**）海南省农垦总公司近日在京与中粮集团签署战略合作框架协议，双方将在建立农产品质量安全机制上探索上下游企业合作新的路径，合作开发海南丰富的热带农业资源。双方将首先在胡椒等农产品种植及加工等方面进行合作，合作领域还包括甘蔗、茶叶的种植及加工等。

宜宾获“中国早茶之乡”称号

本报电 （记者**原国锋**）近日，中国茶叶流通协会授予四川省宜宾市“中国早茶之乡”称号。据宜宾市委副书记、市长吴光镭介绍，宜宾早茶比国内其他主产茶区早15—30天。目前，已经有茶园52万亩，年产值20多亿元。

迎春

河南省新蔡县砖店镇汪寨村村民汪舰外出务工返乡后，从身边寻找新的创业机会，投资创办了留守儿童学校——新蔡县凯旋双语学校，帮助亲情缺失的留守儿童健康成长，同时迎来了自己事业的新春天。

图为3月16日，凯旋双语学校的老师（中）带着留守儿童踏青赏花。

赵学风摄（人民图片）

本版责任编辑：**顾仲阳**
电子信箱：jjbncz@126.com

陕西省大荔县把安全、标准化养殖作为畜牧业发展的突破口——

产业升级 农民增收

张秋丽

畜牧业大县陕西省大荔县依托饲草资源丰富等优势，大力发展畜牧产业。更为可喜的是，如今，安全、标准化养殖模式正成为引领大荔农村养殖致富的新潮流。

安全养殖 各显其能

阳春三月，走进陕西省大荔县平民乡严通村，一栋栋现代化标准化圈舍分外引人注目。圈舍内现代化设施一应俱全。猪住在这里，舒适得很：夏季装有水帘、风机降温，冬季用火道取暖，喂的是全价配合饲料，程序化免疫，长期疫情监测。村支书王海军介绍说，村里的养殖场一直把安全放在第一位，实行严格的安全养殖标准，坚持封闭养殖、自繁自养、科学防疫，猪场无疫情发生。

各种各样的生态养殖模式在大荔县也被广泛应用。高明镇王彦赏村45岁的农民韩安居搞起了“果、畜、沼”三位一体的生态养殖模式。他用沼气做饭、照明，省电又环保；用沼液喷果树叶面，用纯猪粪、沼渣上地，一亩地节省一袋尿素钱，长出的果子卖相好、糖分大，一亩能多卖三四百元。

韦林镇董绥荔家的生态养殖场，用木屑做垫料，防腐、防菌，站在猪圈旁闻不到一般猪圈的臭味。“就是夏天，猪圈气味也很小，冬天又保暖；猪吃得少、长得快。”董绥荔的母亲热情地介绍说。

政府助推 农民增收

用安全、标准化养殖法养出来的猪，产品无公害，一茬猪育肥时间缩短7天，比普通猪肉一斤能多卖0.5元钱。与传统模式相比，仔猪的成活率提高了20%，大大提高了抵御市场和疫情风险的能力。

“正因如此，大荔县把促进安全、标准化养殖作为提升畜牧业养殖水平的重要抓手。”县委书记王春阳介绍说，2008年县里制定了项目优先申报、信贷优先投放、技术优先服务、设施优先配套等一系列优惠政策，对养殖户从规划、设计、建设、引种、防疫等关键环节入手，实现良种、良法、良舍配套，全面提升养殖水平。2008年，全县新增生猪规模养殖场（小区）162个，涌现出千头以上生猪养殖村近220个，建成“公司+基地+农户”正大、石羊模式的标准化养猪场46个。全县畜牧业产值达到7.37亿元，同比增长31.8%，促进了农民收入大幅度提高。