第13—15版
每周一出版 第506期
2009年1月19日

经济周刊

人民日报

尚未见底的国际金融危机不仅影响着金融领域、实体经济以及宏观经济，也影响着我们每一个人。

从都市的白领到乡野的农民，从在夹缝中打拼的个体工商户到遍布大江南北的中小企业老板，乃至更多的不同群体，在这场危机的冲击下，他们的生存状态、个人收入、日常生活、消费预期、人生轨迹和理念都在悄然发生着变化。春节前夕，我们把镜头随机对准了其中几位，看看危机给他们带来了哪些改变，听听他们对危机有哪些感触，从中可以捕捉到普通大众对新年的期盼，对未来的信心。毕竟，这是面对危机最生动也最真实的声音。

——编　者

经济寒流给中小企业经营者带来『三面围攻』——

陈雪源：厂子还要开着

本报记者　陆娅楠

临近过年，陈雪源位于海宁连杭工业区的袜厂还在赶工。“年景不好，又赶上春节早，好多企业没生意彻底关了，能不休息是幸运啊！”

45岁的陈雪源经营着浙江圣博纺织品有限公司和大通进出口公司，贴牌加工的鞋袜全部面向海外。去年8月，陈雪源还在嘀咕金融危机怎么厉害。两个月后，日本袜业市场销售额下降15%，老陈真的心痛了。

很快，“客户变得非常谨慎，下单量一次比一次小，对质量挑剔得近乎苛刻，价格压得更低了。”陈雪源说，近半年接到的袜子订单下降10%；鞋子方面，最主要的美国市场几乎没单了，欧洲和南非市场也相当惨淡。

老陈感叹，身边“打洋工、吃洋饭”的中小企业都遭遇了“三面围攻”：去年上半年各种成本上涨的叠加影响尚未消化；下半年海外订单又大幅萎缩，收汇风险不断加大；用工队伍不稳，春节后员工返厂率更不确定，一旦大批熟练工留乡务工或被大企业“挖角”，中小企业仅有的价格竞争优势也将丧失。

看着周围一个个曾经的竞争对手开始倒下，老陈并不开心：“危机使优质生产要素和市场需求更乐于向大企业聚集，对中小企业越来越不利。我们做老板的都受影响，只是程度不同罢了。”

陈雪源的袜厂现有180人，员工都来自中西部，20多岁的年轻人占八成多。“这批80后的工人在家也是宝贝，很多人加班不乐意，技术不上心，企业能涨的那点工资也留不住。”

老陈琢磨过产业转移，但中西部产业链还不成熟，在劳动力上节省的钱全被物流成本抵消了；也考虑过自创品牌，但品牌建设和科技攻关都需巨大资金。“市场环境这么差，中小企业冒不起转移的险，也掏不起升级的钱。”

“订单在哪里？好工人在哪里？危机拐点在哪里？”老陈“言必谈危机”。他手中的订单能撑到今年3月：“麻烦真的来了，二季度情况不乐观，恐怕下半年订单会降得更多。但是，只要有可能，厂子就要开着，就要想方设法度过这一关！”

生意少了，欠款多了，可租金、税款仍得照交——

常秀森：赔钱也得硬扛

本报记者　富子梅

北京雅宝路天雅服装市场9007号商铺。70多平方米的店里，货架、地上摆满各种款式、颜色的皮鞋、凉鞋、冬靴，足有几百种。店主常秀森正给样品鞋拍照，打算把照片电邮给国外客户。“这一阵客户稀少，没人来下单，也不能就这么闲着，得想办法‘过冬’啊！”

常秀森，雅宝路一名普通个体工商户，她的生意却遍及俄罗斯、乌克兰、波兰等20多个国家，一个单子常常上百万甚至千万元。可不断加剧的金融危机，不仅使外销市场缩减近一半，而且乌克兰货币兑美元大幅贬值，外商即便卖了鞋子，兑成美元也赚不到钱，所以订单骤减不说，欠款也越来越多，有近300万元，两面夹击。而店面只要开着，就要支付每月5万—6万元的铺面租金，1000多元税款，四五个帮手的工资，“每天都在赔。”

往年春节前，常秀森每天要接三四个单，常常忙得顾不上吃饭。眼下，三四天能接一个单就不错。“偶尔有客户上门，反倒觉得不正常了。”

现在常秀森基本只做一件事：打电话催款，告诉对方困难是暂时的，有多少就先汇来多少。有时客户被催烦了，不接电话，她就专门买了俄文手机，客客气气地发短信。“不仅仅是催款，也是和客户保持联系，一旦经济好转，客户还在手上，生意还能继续。”

没想过做内销吗？常秀森说，外单的款式、颜色、号码、面料、流行趋势都与国内完全不同，鞋楦、模子等生产环节不一样，销售渠道、市场推广不同，需要的人员也不同，一旦转型，打拼10多年建起来的整个民间贸易链条就断了，就得开辟新渠道、开发新产品，等于从头再来，没两三年是做不成的。

像常秀森这样做外单的个体户，在天雅市场很普遍，日子都不太好过。“国家最近出台了很多政策，但没有针对我们的。真希望这个时候政府能推一把，帮我们扛过去，比如减免部分税费，放宽赴国外参展的要求，并给予适当补贴，都会增加我们渡难关的勇气。”寒风中，常秀森的眼里流露着渴望。

冲击中我们昂起头

作为白领，跨国公司减员同样带来了就业压力——

陈东：稳定的饭碗是个宝

本报记者　杜海涛

“经过这几个月折腾，我终于明白，稳定的饭碗是最大财富。”谈起近期找工作的事儿，陈东依然心有余悸。

陈东，36岁，曾是西门子公司上海分公司的白领。进入公司5年来，陈东已成部门业务骨干。正当他雄心勃勃准备施展拳脚时，去年年中，西门子中国公司的组织架构作了大的调整，他所在的部门被取消了。8月，陈东只好跳槽！

在猎头公司帮助下，陈东联系了数家公司。凭借工作经历，他很快与几家公司谈妥聘用条件，然而，就在签约前，这些公司无一例外亮出了红灯：危机正在加剧，影响难以预料，公司发展前景存在变数，招聘计划冻结。

寻找，等待，失望……陈东的心老悬着。伴着这种情绪，他迎来了“十一”。长假期间，他留在上海，哪儿也没去。

“以往每逢‘五一’、‘十一’，我都陪家人出去玩，2008年初本来也做好了‘十一’旅游计划，可等‘十一’来了，我根本没心情旅行！”

去年11月中旬，陈东等来转机：上海一家德资工程公司看中了他。由于陈东的条件很符合要求，公司给了很好的待遇，不仅没降薪酬，还提供了与先前公司类似的职级。12月1日，陈东从原公司正式跳到新公司上班，职业生涯翻开新一页。

“有了稳定的工作，才能创造一系列工作背景，积攒经验；有了稳定的工作，才能对职业生涯做出较好的规划，并有所建树。”陈东坦言，在危机冲击中，自己是幸运的。他先后就职的两家公司，从事的两个工作，专业相同，性质一致，薪酬、职位都没什么损失。但并不是所有白领都这么幸运，“我有朋友从去年5月就离职再找工作，至今还没着落。朋友很急，可又有什么办法？”

陈东盼望金融危机尽快结束，自己那颗悬着的心能放下，今年“十一”可以再次和家人出去旅行，重新享受轻松、愉快的时光。

祝中国人民春节阖家团聚、幸福安康！
SK

合同公司订单缩减，农户还种不种生姜——

宋金法：今年增收有点难

本报记者　朱　隽

春节眼看就到了，在山东安丘市石堆镇东前孟戈村，家家户户忙着置办年货。村民宋金法打算赶在年前给家里添个大件儿——买台电脑。问他咋这么敢花？他嘿嘿一笑：去年搞生姜出口赚了笔“大钱”。

42岁的宋金法种生姜有年头了，2008年他和潍坊万鑫食品有限公司签了生姜种植合同，承包公司50亩的自属基地，利用公司提供的肥料、农药等，按统一标准种植，收获的鲜姜由公司全部按合同价收购，加工后出口到欧、美、日、韩等地。

宋金法说，去年初跟公司签的收购价是每市斤9角钱，10月份鲜姜收获时市场价已跌到每市斤5角钱左右，正是这份合同让他在市场波动中稳稳获利，每亩净赚1500元，仅种植生姜一项就让他的腰包装进7.5万元。

但今年还种不种生姜？要种多少？宋金法却在犹豫。他听说全球金融危机影响到公司的出口生意，担心自家的收入难以保证。

万鑫食品有限公司基地部经理赵英才介绍，公司现有自属基地3000亩，全部用于种植出口蔬菜，品种除生姜外，还有大蒜、大白菜、洋葱等。从去年8月起，受金融危机冲击，公司蔬菜出口出现困难。数量明显减少，价格也在下降，就算是原来签好的出口订单，外方也一再推迟收货时间，目前公司仅生姜就积压下2000吨库存。另一道难题也摆在公司面前，一些国家提高了质量门槛，对蔬菜的外观和农残提出更高标准。这些意味着公司的进账在减少，可在库存、管理、技术等方面的投入却不得不增加。

赵英才说，去年公司全部兑现了给农户的承诺，承担了经营压力。从长远看，由于公司和农户已结成利益共同体，如果危机的影响持续，公司的经营状况不能好转，基地得不到发展，农户的利益最终也要受损。

宋金法说，假如公司今年还有合同收购价保障他的利益，他要再多承包些地来种姜，“咱的姜质量过关，不会没人要的，是不？”

经济热点

中国建设银行
China Construction Bank

本版责任编辑：富子梅
电子信箱：
ijzhoukan@yahoo.com.cn

新春佳节临近，素有挂红灯笼迎新年习俗的湖北鄂州市民，纷纷到灯笼市场选购灯笼，准备挂在自家房前，增添节日喜庆气氛。下图为市民在鄂州市南塔街灯笼市场选购大红灯笼。　姜夏东摄



2009年国际金融危机对全球经济影响正进一步加深，摩根斯坦利大中华区首席经济学家王庆认为——

在全球低迷期创造中国亮点

本报记者　崔　鹏

中国经济年中企稳

记者：2009年国际金融危机的发展趋势备受关注，全球经济将何去何从？对中国经济会有多大影响？

王庆：国际金融危机对全球市场的影响本质上是一个“去杠杆化”的过程，即投资者不再借钱、减少使用金融杠杆。

目前，金融产品去杠杆化基本完成，投资者去杠杆化也已近尾声，再加上各国政府先后出台的救市计划，在2009年，危机的冲击将不会像最初时那么激烈。但是，金融机构去杠杆化方兴未艾，消费者去杠杆化则刚刚开始，随着这两项“去杠杆化”过程的深化，将直接影响发达国家的需求，进而影响新兴市场的外贸形势，全球实体经济将不可避免地受到更大冲击。基于此，我认为2009年全球经济可能接近零增长。发达国家方面，美、欧、日将出现近-2%的增长；新兴市场方面，亚洲、拉美等地区将继续保持正增长，但增速会有大幅下滑，而外贸依存度较高的国家和地区将会受到更大影响。

至于2009年中国的发展态势，外需减弱当然是必须关注的因素，存货调整和贸易融资同样值得重视。存货调整的负面影响至少一季度才会结束，贸易融资的负面影响可能会在上半年继续延续，再加上宏观保增长措施发挥作用尚待时日，今年上半年经济进一步放缓可能性很大。但到年中，存货调整和贸易融资两个因素逐渐淡出，宏观措施也将逐渐发挥作用，经济将逐渐企稳、复苏。

积极参建国际经济新秩序

记者：从全球角度看，在应对金融危机的过程中，中国将处于何种位置？如何看待、把握危机中出现的机遇？

王庆：金融危机爆发后，各国都在检讨、反思金融危机，谋划新的国际经济秩序，这在2009年将持续进行。中国是一个大国，必须积极参与这一过程。对新的国际经济秩序，美国有美国的主张，日本、英国、俄罗斯都各有看法，中国也必须做出自己的判断，获得主动地位和话语权。要注意的是，各国在应对危机过程中肯定是国家利益至上。因此，合作与协调固然重要，做好自己的事更重要。中国必须采取措施避免经济大起大落，更加关注扩大就业、中小企业发展等问题，保证社会稳定。

应对金融危机，中国有相对有利的条件。中国是一个净储蓄国家，外汇储备全球第一，不会受外部资金大进大出的影响；中国政府财务状况良好，据国际货币基金组织测算，中国政府债务水平仅占GDP的25%，而新兴市场国家大多在40%—60%，这给政府实行积极财政政策留足了空间；老百姓的债务水平很低，储蓄率很高；银行流动性充足，资本充足率较高。

从上述几个主要指标来看，中国经济整体很健康。虽然这并不必然地表现出经济活跃，但却是经济复苏的必要条件。

投资须发挥更大作用

记者：国际金融危机为我国转变经济发展方式造就了倒逼压力。在保增长与调结构之间，有哪些问题要注意？

王庆：中央政府的保增长、扩内需、调结构决策无疑是正确的。中国面临的不仅是经济的周期性问题，还有结构性问题。由金融危机导致的经济增速放缓，是周期性问题，但中国又存在诸如过度依赖出口、经济发展方式粗放等结构性矛盾。两个问题不可混淆。

转变发展方式，呼声最高的是增加消费的贡献率。但短期内，这一目标很难实现。今年要想保持经济平稳较快发展，更多还得靠投资拉动。但是，投资的方向需要慎重考虑。1998年，中国采取大规模刺激经济的措施，加大基础设施建设，这不仅在当时发挥了作用，也为2003年以来的制造业和出口的迅猛发展奠定了基础。现在，我们在投资时也必须更多投向国民经济薄弱环节，投向有助于在未来提升消费潜力的项目。目前可以投资拉动为主，但投资必须为将来转变发展方式做好准备。

目前，股市调整到当前水平，其走势会同宏观经济密切相关。上半年宏观经济的波动依然会较大。作为普通投资者，今年必须更关注基本面信息。在经济增长放缓的过程中，企业盈利通常也会较差，这会直接影响股市。投资者要多关注企业盈利信息，做出自己的理性判断。

经济大势