

山东4933 家规模以上纺织企业无一倒闭

本报济南 11 月 23 日电 （记者马跃峰）“面对复杂经济形势，山东 4933 家规模以上纺织企业没有一家倒闭，也没有出现大面积亏损。”山东省纺织工业协会会长赵传香告诉记者。

前三季度，山东纺织业生产及出口继续保持增长态势，规模以上纺织企业完成工业增加值 1153.74 亿元，同比增长 17.43%；纺织品服装累计出口 117.3 亿美元，同比增长 15%。

山东是纺织大省，经过多年发展，已形成以棉纺织为主，印染、毛纺织、服装、针织、家纺等门类齐全的生产体系，纱、布、家纺产品产量均居全国同行业第一。

今年以来，纺织行业受资金紧缺、国际金融动荡、人民币升值、出口退税率下调等因素制约，生产经营艰难运行。

面对困难，山东纺织企业不等不靠，根据市场需求，不断提高产品功能和文化品位，拓宽融资渠道，降低财务成本，强化装备研发，提高行业整体技术水平，大力开拓市场，坚持内外销并举，努力实现了产业调优、产品调高、市场调特。



Smarter Choice

芯植中国 共赢未来

AMD 全球领先芯片厂商

学者看信心

扩大内需 宗旨是富民

——访清华大学国情研究中心主任胡鞍钢

本报记者 罗彦

新增就业人数高于失业人数，中国仍是世界经济增长最快的国家

问：国际金融危机对中国经济的影响在哪些方面？

胡鞍钢：10 多年来，中国先后经历了两次外部冲击。一次是 1997 年亚洲金融危机，一次是当前的全球金融危机。和发达国家相比，本次危机对中国的影响相对较小，主要表现为外部需求下降，在短期内导致经济增长率下滑，出口下降和 CPI 下降。这主要由于中国资本市场没有完全开放。根据国际货币基金组织 11 月的预测，世界经济增长率将从 2007 年 5%下降至 2009 年的 2.2%，其中发达国家进入经济衰退，为-0.3%，而中国将仍有 8.5%的增长率，还是世界经济增长最快的国家。

此次危机对我国局部地区和出口相关企业影响最大，导致部分企业倒闭、工人失业，但这只是局部现象。十年前，我国仅国有、集体在职工工减少数就达 2906 万人；而 2008 年前三季度，全国城镇登记失业人员为 830 万人，全国累计实现城镇新增就业人员 936 万人。因此从全局而言，我国就业创造远高于就业摧毁，新增就业进展好于预期。

我认为，外部冲击对中国既是挑战，又是机遇，机遇仍大于挑战，办法仍多于困难，有利条件仍多于不利条件。如今，外部需求减弱，出口增长受阻，是我们积极扩大内需，转变经济增长方式的机遇。

问：温家宝总理在会见美国经济界金融知名人士时曾说：信心比黄金更重要。那么，我们的信心来自哪里？

胡鞍钢：中国的信心来自长达 30 年的改革开放，来自 13 亿人民。前几天，美国财政部的专家来北京，看到西单附近川流不息的人群和购物者，惊叹中国的经济活力。我告诉他，今年前三季度，中国社会消费品零售总额同比增 22%（扣除物价因素为上涨 14%），这些都充分说明了我国

当下机遇仍大于挑战，办法仍多于困难，有利条件仍多于不利条件。如今，外部需求减弱，出口增长受阻，是我们积极扩大内需，转变经济增长方式的机遇。

人民对经济发展、国家政策充满了信心。

我想，有全国人民的支持，有党中央的正确领导和 30 年改革发展的经验，我们有条件有能力应对全球经济危机。而且经过这轮危机之后，中国将大大缩小与世界最大出口国德国、世界最大经济体美国的相对差距，对世界经济增长的贡献将越来越大。

规模效应是中国最大优势，需通过扩大内需来发挥

问：目前我国外汇储备充足、居民储蓄率高、劳动力储备充足，国内市场广阔，您认为这些是否我国安渡难关的有利条件？

胡鞍钢：一个国家应对外部危机冲击的能力取决于 3 个特性：经济规模的大小；经济系统特性好坏；经济政策反应快慢。

从经济规模来看，经济规模越大的国家，抵御外部冲击的能力越强。中国不仅劳动力资源丰富，国内市场广阔，而且经济实力也不断提高：GDP 从 1998 年世界第七位上升到第三位；外汇储备由 1997 年的 1399 亿美元上升到近 2 万亿美元，居世界首位；财政收支状况，从财政赤字占 GDP 的 0.74%到盈余占 GDP 的 0.28%。可以说，中国已经显现巨大的规模效应，这是我们的最大优势，就是要通过扩大内需来发挥这个独有的优势。

从经济系统特性来看，与 10 年前相比，我国的国有企业已经走出了最低谷，利润率大幅度上升，国有商业银行不良资产比例由 45%下降为 6%，防范

金融风险的能力进一步提高；政府正在不断提高社会保障覆盖率水平，在应对失业等风险方面有了明显的改进。此外，文化、卫生、医疗、教育等民生工程都得到了快速发展，这都能够有效地减少危机的冲击。

从经济政策响应来看，虽然在世界范围内我国受危机影响相对较小，但是反应最为迅速，最为主动，在世界率先提出刺激经济的积极财政政策，这无疑有助于提升大家应对危机的信心，提高应对危机的能力。

我国储蓄率高，还有条件进一步增发国债，扩大公共投资

问：您如何评价此次出台的重大措施？有人担心三年内投资 4 万亿元会引发投资过热？您如何看待？

胡鞍钢：本次扩大内需把民生放在了最优先的位置，如安居工程、基础设施、环境保护、社会保障等，而这些正是我们迫切需要发展的领域。可以说，这一决策不仅反应快，而且在选择投入方向上非常到位。它不是临时抱佛脚的应急之策，而是在“十一五”规划全局性部署的基础上做出的科学决策。

谈到是否会引发投资过热，首先需要了解 1998 年中国应对危机的宏观调控经验。当时党中央国务院及时决定采取积极的财政政策，增发国债，扩大内需，有效抵消外部冲击的部分影响。从 1998 年—2002 年的 5 年期间，我国一共发行了 6000 多亿元特别国债，相当于同

期 GDP 的 1.15%，既有效刺激了经济增长，又使投资保持在可控的范围内。按照现在的 GDP 规模，三年内投资 4 万亿元，不会引发投资过热的问题。

其次，实际上中国还有条件进一步增发国债，扩大公共投资。从储蓄率来看，2007 年，我国储蓄占 GDP 的比重达 51.2%，而国内投资率在 45%。因此，我们有条件进一步通过发行国债的方式，把国内储蓄转变为国内投资，从而扩大内需，促进发展。

相比于保增长，其实更需要保就业

问：在这 10 项重大措施的落实上，您有什么建议？

胡鞍钢：我认为，我国扩大内需的根本宗旨是富民为本，是让 13 亿中国消费者的福利最大化。这包括 3 个含义：

首先，这次重大决策提出了保增长的目标，我主张“双保”，既保增长，又保就业，其实更需要保就业。因为“就业是民生之本”，有了就业才有收入，有收入才能消费，有了消费才有内需。需要十分明确的是，任何投资项目必须有直接就业、间接就业的具体指标，与创造工作岗位挂钩。这是成功的扩大内需的第一个标志。

其次，切实解决民生问题，不能为了投资而投资。我们要在 3 年之后进行后期评估，有多少人口从扩大内需中直接受益？什么样的投资项目老百姓受益最大？在投资项目选择上，一定要与人民福利挂钩。这是成功扩大内需的第二个标志。

再有，加强投资项目的监管，使信息更加透明，防止腐败。1998 年扩大内需的时候，曾经出现过某些部门利用国家投资盖大楼的腐败现象。在本次调控中，我们一定要吸取当年的经验教训。中纪委、监察部、审计署等机构要跟上，加强监管与监督，发挥工程的经济效益、社会效益和生态环境效益。这是成功扩大内需的第三个标志。

中国扩大内需是否能成功，关键取决于以上 3 个方面。

证监会拟扩大上市公司现场检查范围

本报北京 11 月 23 日电 （记者许志峰）中国证监会日前发布《上市公司现场检查办法》征求意见稿，拟扩大上市公司现场检查范围。检查范围不仅包括上市公司及其分支机构，还将包括上市公司的控股股东和实际控制人、并购重组当事人、相关证券服务机构以及与现场检查有关的其他单位和个人。

根据征求意见稿，现场检查应重点关注公司治理和信息披露，防止侵害中小股东的合法权益，促进公司质量不断提高。主要包括信息披露的真实性、准确性、完整性、及时性和公平性，日常持续监管情况与公司信息披露存在差异情形，举报投诉、市场、媒体关注或公司证券及衍生品价格出现异常波动等情形；公司治理结构的合规性；控股股东、实际控制人行使股东权利或控制权的规范性等。

证监会有关部门负责人说，现场检查能增加上市公司透明度，提高规范运作程度，是我国独有的、适应我国证券市场需要的上市公司监管模式，是与非现场监管互为补充的重要方式。1995 年开始，证监会开展对上市公司巡回检查的试点工作。

首届中国经济理论创新奖评选结果揭晓

本报北京 11 月 23 日电 （记者于春晖）今天，首届中国经济理论创新奖评选结果揭晓，杜润生及中国农村发展研究组的农村家庭联产承包责任制理论以 88 票赞成的高票获奖。

中国经济理论创新奖，由董辅初经济科学基金会联合中国社会科学院研究生院等机构发起和组织，是我国第一个由经济学界以学术民主投票并公开计票的方式进行评选的经济学大奖。

中星微手机多媒体芯片销量过亿

本报北京 11 月 23 日电 （陈立、赵永新）中星微电子自主研发的“星光移动”手机多媒体芯片全球销量突破 1 亿枚大关——中关村科技园区管委会在 19 日举行的新闻发布会上发布了这一喜讯。

中星微电子曾开发出了我国首款具有自主知识产权的数字多媒体芯片“星光一号”。



空谈，主导会议进程 行动，主宰行业发展

Bharti 是一家印度知名的通讯公司，业务增长迅速，系统管理繁杂。IBM 通过与 Bharti 展开合作，对 IT 基础架构进行接管，并适其业务所需量身开发出一种创新的服务执行模式。此项服务的推出，对于他们的 CIO —— Jai Menon 来说，意味着他可以花费更少时间去关注服务执行，将更多资源投入到发掘新的业务增长点。了解相关案例，请登录 ibm.com/doing/cn 停止空谈，开始行动

