

山东潍坊95后青年许多放弃大城市工作机会来到农村——

建大棚种彩椒，回乡当起“农创客”

本报记者 王 者

因我的家乡我建设

许多没有对当年的决定后悔。“俺要回家种菜！”2020年春节，距离大学毕业还剩最后几个月时，许多决定回到家乡山东省潍坊市种植彩椒。省会城市的大学毕业生，学的又是金融专业，放弃在大城市找一份白领工作，偏要回乡种大棚，许多身边的人疑惑不解。“潍坊寿光的蔬菜产业发展历史悠久，我小时候就对各种各样的蔬菜很感兴趣。加上这几年家乡对返乡大学生出台了很好好政策，在寿光种菜准没错！”1998年出生的许多说，“不闯闯试试，咋知道我不行？！”

“实现个人价值的同时，还能投身家乡建设，种菜也有新光景”

大四寒假，面临求职选择，许多萌生了创业的想法。创业做什么？许多想在寿光尝试种蔬菜。利用假期时间，他走进寿光多个蔬菜种植村了解情况。

在大棚里，许多见到了不少90后“农创客”。他们在自己创业的同时，还通过各种渠道帮助农民增收，助推家乡发展，这让许多深受触动。

“实现个人价值的同时，还能投身家乡建设，种菜也有新光景！”许多坚定了自己的选择。

经过深入了解，许多发现寿光市洛城街道东荆村彩椒种植产业成熟，彩椒又易于成活，村内可流转的大棚资源也丰富，便决定从彩椒开始入手。“进棚第一天，咱从摘彩椒学起。”种植户冯化文拍拍许多的肩，把空麻袋系在他的腰间，“走，开干。”

此后，许多经常到东荆村向冯化文请教，一来二去，两人相熟。冯化文欣赏许多的锐气，许多又想系统学习彩椒种植，就拜冯化文为师。就这样，许多一头扎进大棚两个多月，从采摘到播种，从施肥到田间管理，逐渐掌握了彩椒种植方法。

2020年6月，许多“出师”了。他从父亲手中借来64.5万元，在东荆村流转了一个种植面积9亩的大棚。深松土地、闷棚杀菌，经过两个多月的充分准备，许多播种下彩椒幼苗。

自己种下的第一茬彩椒，他格外用心，时常一整天都待在大棚里。许多反复核对各种农药的比例，背起药桶，顺着田垄均匀打药。深秋时，天色渐凉，为了能一早拉起保温棉被，他索性睡在大棚中。

当年11月底，第一茬彩椒成熟，每斤卖上了3块多的好价钱。种植第一年，彩椒亩产超过1.4万斤，利润可观。许多赚到了创业的第一笔收入。

“扎根家乡，建设家乡，要实打实帮助到菜农才行”

“去俺大棚看看，可智能了。”冯化文说。从许多的大棚走出来，没多远便来到冯化文的大棚。棚内有去年新安装的自动放风机、植物补光灯。

“有这补光灯打光，果实饱满，亩产提高，还节省了人工。”冯化文掏出手机，打开田间管理应用软件，触屏屏幕，大棚里的补光灯瞬间亮起来。

“过去，是我手把手带他种菜；现在，可是他教俺种菜。”冯化文骄傲地介绍，前年，许多建立智能化示范大棚，带领乡亲们走上高效智能化的种植道路，“这些现代化的农业设施，都是小许教我们怎么用。”

“扎根家乡，建设家乡，要实打实帮助到

核心阅读

大学毕业后，95后青年许多放弃大城市的工作机会，回到家乡山东潍坊当上了“农创客”。他向有经验的种植户学习技术，自己的大棚迎来丰收；他帮助乡亲们走高效智能化种植道路，还搭建种苗网络交易平台；他开设视频账号，帮助农户拓宽销路。在他的带动下，越来越多年轻人选择回到乡村，成为新农人。

菜农才行。”许多在自己种植有了收获后开始了新的思考。

当时，许多正在筹建自己的种植大棚。他决定引入智能化农业设施，试用过后再向村里推广，与乡亲们一起实现高效便捷的田间管理。

说干就干，许多在村里流转一块闲置土地，建起两个9.5米高、实际种植面积7亩的高温土墙蔬菜种植大棚。

大棚建好后，他又在棚里安装水肥一体机、滴灌设备、自动喷药机等智能化农业设施。铺设滴灌管道时，在地里他一蹲一整天，一米一米捋顺管道。新大棚的第一茬彩椒结出果实，亩产就达到1.7万斤，相比之前提高3000斤。亩产高了，人工省了，村里的种植户纷纷前来取经。

种植户冯建义对棚里的自动打药机很感兴趣。第二年春天，许多就为冯建义联系自动打药机的供货商上门安装。安装完成，许多又教冯建义如何使用，直到机器正常运行后才离开。“这下好了，咱在家动手机，大棚里就能喷药。”冯建义高兴地说。

做菜农的贴心人，许多还尝试推介优质种苗。他拉来会计算机编程的同学，又找到寿光当地种苗资源，搭建起网络交易平台。今年初，许多带领团队创办的种苗交易平台“找种苗”正式上线。平台收集了20余种蔬菜种苗，农户可以通过手机下单，遇到问题也可以第一时间线上咨询。

“对每一株种苗，平台都严格筛选鉴定，确定质量没有问题后上架推广。”许多介绍，截至目前，平台已售出30万元的优质种苗。

“今年地里结出的小黄瓜可脆啦！种植时遇到问题，客服第一时间为我们解答疑问，心里踏实多了。”今年春天，寿光市洛城街道东高寨村村民刘永江从平台购买了6000多株小黄瓜幼苗。前不久，小黄瓜成熟，果实甜美，卖出了好价钱。

“借着蔬果产业蓬勃发展的势头，要和乡亲们一起把日子越过越好”

“你看，咱这山东大桃，个个饱满，好吃得很。”潍坊安丘市金冢子镇的千亩桃园内，许多邀请果农李小玲来到镜头前，向网友热情推介自家种植的水蜜桃。

视频拍摄结束，许多又忙活起来。“得抓紧把桃子打包，帮农户卖出去。”他马不停蹄地将一筐筐水蜜桃运往镇里的销售基地。

去年，许多开通视频账号，拍摄日常种菜经历，也向网友推介自己的家乡。随着观众越来越多，许多开始通过线上平台帮助农户拓宽销路。如今，视频账号关注人数已经超过100万，吸引到寿光市多家合作社和线上平台。截至目前，通过网络平台，许多已帮助



图①：许多（左）在山东安丘金冢子镇的桃园里进行助农宣传拍摄活动，推广安丘水蜜桃。许 澈摄
图②：许多在大棚里给蔬菜培土。张 珊摄

潍坊市内农户销售100余万斤农产品。

今年6月底的一天傍晚，视频账号后台里，许多收到一条留言：安丘市金冢子镇的桃子滞销，希望能够得到他的帮助。于是，许多来到金冢子镇的桃园，给果农打气，“这么甜的桃，不愁销路。咱们一起想办法。”许多说。

当天晚上，许多连夜策划销售方案。第二天一早，他提着拍摄装备回到桃园，先为水蜜桃拍摄图片，制作宣传手册，又邀请果农们一同出镜，向网民推介。

许多一忙活，效果立竿见影。水蜜桃在线上销售平台上架后，网友们纷纷下单，3天就卖出了10多万斤。

借着帮果农卖桃的契机，许多还为想在农业方面创业的年轻人搭建舞台。来到镇里的销售基地，记者见到了来自潍坊工程职业学院电子商务专业的学生赵健博，他正在梳理订单，核对产品。

对果实的品质，赵健博格外注意，“桃子打包前，再挨个看一遍，把受损的挑出来，确

保最好的桃子呈现在顾客的面前。”赵健博说。

不久前，许多与潍坊工程职业学院共同开展校企实训项目。他走进校园，为电子商务专业的学生讲授创立农产品品牌与打开销售渠道的课程。讲台下，赵健博被许多的经历深深吸引。

这次金冢子镇的水蜜桃集中销售，许多选出18名学生参与进来，其中就有赵健博。“我负责订单梳理与售后工作。”赵健博是潍坊本地人，打算毕业后也尝试农业创业，“我想成为一名‘农创客’，像许多哥哥一样建设自己的家乡！”

今年5月，寿光市为帮助更多返乡青年、大学生创业，成立新农人联盟，许多被选为联盟理事。他将在这个平台上，以实际行动带动更多年轻人从事农业、为家乡发展助力。

“借着蔬果产业蓬勃发展的势头，要和乡亲们一起把日子越过越好。”对于未来，许多充满期待。

民生观

与公众需求相匹配，实现公共资源的合理利用

近日，重庆迎来持续高温天气。为满足群众避暑纳凉的需求，重庆轨道交通集团在各车站设置了140个纳凉区。区域内摆放凳子等设施，并准备了防暑降温用品，以备不时之需。

地铁站区域宽敞，空调开放，在内部设立纳凉区，是值得点赞的便民之举。不论是在户外工作的建筑工人、快递小哥，还是周边的老人、孩子，都能在这里享受“清凉”。群众在暑热中有了休憩场所，公共空间得到充分利用，一座城市需要多一些这样暖心的举措。

推行更多暖心举措，要从老百姓需求出发。随着经济社会发展，人民生活需要日益增长，落实以人民为中心的城市发展理念，少不了对民生小事的关注。老百姓的急难愁盼，往往就隐藏在生活的细节里。比如，公交车的站点设置更合理；医院、景区停车问题得到更好解决；残疾人出行更便利……只有深入基层的边角角落，才能了解群众的热切呼声，把实事办到老百姓心坎里。

推行更多暖心举措，要从实际情况出发，巧妙设计解决方案。为满足需求，增建便民场所固然必要，但如何充分有效利用现有空间资源也值得深思。比如，注重城市“微空间”改造，在学校旁边、社区门口、街角空间等处，设计不同大小、不同功能的口袋公园；规划“桥下空间”“站内空间”，设置停车场、运动场或休息区……盘活公共资源，既可以提升空间利用率，也可以降低成本，在改善群众体验的同时，让城市运行更加合理。

地铁站里设置纳凉区只是第一步。如何同时保障地铁正常运行、维护好公共秩序，杜绝大声喧哗、设施损坏等，考验着管理者的工作能力。城市治理要强化精准思维，以绣花功夫把工作做实、做到位。公共场所以一旦集成多种功能，必然会增加管理事项。这就要求相关部门考虑周全，扎实推进每一步工作，保障便民举措见实效有长效。

如何利用好公共资源，体现着城市的管理思路与人文关怀。只有与城市发展相协调，与公众需求相匹配，才能实现公共资源的合理利用，不断提升居民的获得感、幸福感。

期待更多这样的便民之举

沈 靖 然

两部门印发方案——

开展全国服务类社会救助试点

由单一物质救助转向“物质+服务”综合救助

据新华社北京8月14日电（记者高蕾）记者14日从民政部获悉：民政部、财政部近日联合印发《全国服务类社会救助试点工作方案》，部署在全国开展服务类社会救助试点，推动实现社会救助由单一物质救助向“物质+服务”综合救助模式转变。

方案要求，试点工作要聚焦困难群众急难愁盼问题，为有需要的低收入人口提供有针对性的照护服务、生活服务、关爱服务；坚持政府主导、社会参与，强化政府主体责任，引导社会力量积极参与；坚持需求导向、精准施策，准确评估低收入人口救助服务需求，精准对接各类政策和资源；坚持尽力而为、量力而行，立足各地实际，聚焦基本服务需求，合理确定服务类社会救助项目。

方案明确，试点任务包括建立服务类社会救助需求评估体系，常态化开展需求摸底排查；编制服务类社会救助清单，统筹兼顾已有基本公共服务政策和制度，合理确定服务项目和基本要求；构建救助服务网络，协同各方资源，丰富服务类社会救助供给；建设服务类社会救助工作阵地，为组织实施救助服务提供平台支撑；建立资金多渠道保障机制，推动服务类救助工作持续有序开展；健全监管机制，加强项目前期立项、中期实施、后期验收评估等全过程监管。

方案提出，试点地区要用一年左右时间建立“动态监测、需求评估、资源匹配、精准服务、监管有力”的服务类社会救助运行机制，健全覆盖城乡、多元供给、平台支撑、运行高效的救助服务网络，形成资源有效整合、供需精准匹配、流程标准规范、成效可感可及的服务类社会救助格局。

开展“社银合作”试点——

北京41项社保业务可在银行办理

本报北京8月14日电（记者潘俊强）13日，北京首批社保服务合作网点签约仪式暨揭牌仪式在北京市丰台区举行。市、区两级社保经办机构与5家合作银行现场签署协议，开展“社银合作”试点工作。5家银行的丰台区网点挂牌设立“社保服务合作网点”，将41项高频次、低风险的社保业务纳入“社银合作”服务范围。

为满足群众“就近办”“多办办”的服务需求，北京市社保中心综合研判参保对象办事频次、经办类别、风险级别等因素，充分利用银行基层网点多而广的特点，在网点内开辟社保服务专区，在试点银行设置了专门的窗口。此次“社银合作”的社保业务主要涵盖社会保险个人权益记录查询打印、灵活就业人员参保登记、资格认证、退休人员转移、社会保障卡申领等六类41项常见的社保经办业务。企业和群众可在中国工商银行北京丽泽金融商务区支行、交通银行股份有限公司北京丰台支行、中国邮政储蓄银行股份有限公司北京丰台区支行、北京农商银行行长辛店支行、中国建设银行北京丰台支行5个网点就近办理社保业务。

本版责编：商 畅 杨笑雨 窦 皓 版式设计：张丹峰

邮储银行安徽省分行助力高新技术企业发展——

为科技创新注入金融动能

本报记者 吴 姗

走进位于安徽省蚌埠市淮上区的雪郎生物科技股份有限公司车间，生产线上，伴着阵阵机器轰鸣，一个个“生物基”快递袋有序下线。“历经造粒、吹膜、印刷等多个流程，我们生产出的全降解快递袋会在堆肥条件下，被分解成水和二氧化碳。”企业负责人谢忠宁感慨，新产品研发、新技术攻关，背后离不开金融“活水”助力。

买设备、购原料，样样都得花钱。缺乏资金支持，那段日子，谢忠宁很是着急。邮储银行蚌埠市分行主动联系，送服务上门。

了解客户需求，助企纾困解难。得知企业研发投入较多，面临周转资金紧张的情况下，邮储银行蚌埠市分行立马成立专项服务

小组，开发最适配产品，开展多维度评估。前阵子，企业收到了4000万元纯信用科创贷授信，谢忠宁说，他悬着的一颗心这才落了地。

“就高新技术企业而言，产业技术认知壁垒高，专业的第三方评估机制尚未成熟，造成银行信贷支持难以实现批量化、规模化。”邮储银行安徽省分行普惠金融部总经理陆伟忠表示，针对科技企业“融资难”问题，省分行在内部跨部门组建了新材料、汽车制造、科技创新等六大团队，聚焦并深入行业开展基础研究，推动产品、信审、风险等协同作业，为企业提供综合金融解决方案。

聚焦卡点堵点，为科技创新注入金融动能。邮储银行安徽省分行还建立了行业专家智库，从政府部门、科研院所中邀请专家学者加入其中，形成开发名单和金融服务方案。

从前期对接，到资金到位，只花了不到3天时间。今年年初，一笔来自邮储银行合肥市分行的1000万元“科创E贷”到账，让安徽云森物联网科技有限公司总经理万森喜上眉梢。“有了资金支持，承接区域安防系统升级等大项目时，我们底气更足。”万森说。

作为一家专精特新“小巨人”企业，缺少流动资金曾困扰企业发展。“按照传统贷款审批模式，科创企业重技术、轻资产，很难获得纯信用贷款。”陆伟忠坦言。