

“三夏”一线探新迹

乡村新事

一粒小麦的“产业链之旅”

本报记者 常 钦 李晓晴

核心阅读

小麦收割后如何收储？怎样加工增值？带着这些问题，记者采访了山东、安徽、河南等粮食主产区，看农机作业，看产后服务，看加工链条，观察各类新型经营主体护航一粒小麦完成“产业链之旅”。

机收作业——

抢收抢种不误农时，还节本增效

麦熟一响，贵在争抢。今年夏收大忙，山东省武城县鲁权屯镇袁家村种粮大户袁东红却一脸轻松：“收麦不带镰，晒麦不用场，卖麦不用忙，涛影农机专业合作社安排了5台联合收割机进田，运输车随即把新打的麦子运出去销售，半天时间就完事了。”

夏粮产量占全年粮食总产量的1/4，其中小麦产量占夏粮产量的九成以上。机收是小麦颗粒归仓的底气。“夏收最怕遇到大风、雨水，容易造成麦粒掉落、发霉等损失。现在一上午工夫，450亩地全部收完，接着就播种玉米，那叫一个快！”袁东红说。

武城县涛影农机专业合作社理事长宋书涛介绍，合作社有各式农机35台套，可提供耕、种、防、收多种社会化服务，今年麦收组织了15台联合收割机为农户收麦，服务面积达2.7万亩。

“提升收麦质量，这可是门学问。如果时间选得不好，或者机器质量不佳，麦粒被收割机的鼓风机吹落田里，边收边撒，机收损失就会很大。”宋书涛介绍，合作社抓住机具状态良好、机手操作规范这两个关键，对每名作业机手都进行专业培训，每台农机1小时能收割20亩左右，秸秆留茬高度、机收损失率等指标都完全达标。

大户种粮面积不小，为何自己不买农机？袁东红账算得明白：“一台联合收割机20多万元，自己种自己收，十几年才能回本，实在不合算。”宋书涛也有一本账：“合作社十几辆收割机一起出动，一天能收3000亩地。过去要连收半个月的麦子，现在一天就能完事，种粮大户自然愿意同我们合作。”

合作社农机服务“联大带小”，高效的收麦模式也成为小农户的选择。“我家种了10多亩地，以前在外打工，夏收还得专门请假赶回来割麦。现在农机服务进村，一个电话就让麦子在最短时间内收上来。我还能腾出时间，多挣一份打工钱。”袁家村村民乔付春说。

细算服务账，农机作业服务节本增效明显。乔付春说，与以前雇人收麦相比，交给合作社收麦每亩费用能省15元，每亩地还能多收十来斤麦子，总的算下来，一亩麦子能多收入20—30元钱。

农机合作社、种粮大户、小农户，一本本收账背后，是农机装备总量持续增长、作业水平不断提升、服务能力显著增强。武城县农业农村局局长王凤广介绍，今年全县1484台小麦联合收获机、2500台玉米播种机、110多台烘干机和300余台高效植保机全力战“三夏”，确保夏收颗粒归仓，夏种夏管不误农时。

产后服务——

“田保姆”化解“丰收的烦恼”，确保优粮优价

收上来的麦子，下一站去哪里？记者跟着安徽省蒙城县三义镇代敏的运粮车来到镇里的梁桥粮库。经过过磅、测纯度，三义镇刘园村村民刘红的小麦通过输送带缓缓进入粮仓。眼瞅着金黄的小麦换成了一沓沓钱，刘红满脸笑容：“普通麦1公斤2.4元，我这优质麦1公斤2.52元，60亩地可增收4300元。售粮有人管，省心多了，收入也增加了。”

三义镇镇长魏亮介绍，近年来，镇里推行优质强筋麦连片种植，推动粮食收购企业按订单收粮，“优质优价”“单品种收”增加了农户种粮收益。



“画”了几个圈，散落的小麦秸秆被搂成草条，紧接着打捆机开始作业，“吐”出一块块方形草垛。很快，地里的秸秆全部离田。

小麦一半在籽实，一半在秸秆。“把秸秆有效利用起来，其实是找回粮食的另一半。”坤宏农业发展有限公司负责人郁坤说，今年小麦产量高，秸秆产量也不低，一亩地能产800斤。一台大型打捆机，一天可以产出200吨草捆。

对于刘红来说，秸秆曾是令她头疼的“麻烦”，“以前秸秆没地儿处理，还田成本高，又不划算。”现在难题迎刃而解。“我们回收利用秸秆，农户不需要向我们支付任何费用，双方各取所需。”郁坤说，规范作物田、绿色化种植，秸秆质量好，公司专门配

备了秸秆揉丝设备，将秸秆做成饲料销往全国各地，很受市场欢迎。

夏收连着夏种，收罢小麦，处理完秸秆，紧接着种下玉米。受近期高温影响，三义镇组织农民合作社、种粮大户，带动乡亲们抗旱夏种。刘红忙着招呼“田保姆”为自家的60亩地浇“蒙头水”。大型绞盘式喷灌机缓慢移动，边走边喷，细密的水雾均匀地洒落，为农田“解渴”。“田保姆”解难题，种粮省心又省力。”刘红不禁夸赞。

在刘园村采访，不少农户点赞“田保姆”。乡亲们口中的“田保姆”，指的是三义镇农业服务中心，中心统筹镇里的农机专业合作社、粮食收储企业、秸秆收储企业

等，组建农业生产联合体，从小麦田间植保、收割运输、秸秆离田等为乡亲们提供一条龙服务。

魏亮介绍，下一步还将发挥好农事服务中心的集成优势，开展单环节、多环节等托管服务，提高粮食生产组织化、机械化和集约化水平，促进小农户与现代农业相衔接，为乡亲们拓宽粮食生产降本增效的新路。

加工链条——
每道工序都带动小麦“涨身价”

当前夏粮进入收购旺季，小麦收购后，下一站去向哪里？

晚上8点钟，河南省安阳市汤阴县菜园镇汉丰裕农业科技仓库内灯火通明。公司经理刘爱军介绍：“我们已收了40多万斤小麦，从收割到入库全程‘不落地’，损耗降低至1%左右。同时，根据小麦的不同品种、不同等级分仓储存，订单式向华龙农庄面粉有限公司销售。”

安邦华龙农庄面粉有限公司是当地最大的面粉加工企业，年产80万吨面粉。走进面粉加工车间，浓浓麦香扑面而来，数千条管道有序排列，总长度达20公里。

“在这里，小麦经过清理、润麦等多个环节，采取长粉路、冷加工、细研磨等工艺，生产出来的面粉保留自然麦香味。”公司负责人弓银指着刚入库的小麦说，小麦分类其实并不简单——要看筋度、水分含量、杂质总量等指标，通过机器细化分类，进入仓库储存，再到加工车间。伴随着机器发出的轰鸣声，饱满的麦粒经过研磨、筛理，形成不同品质的面粉。经过加工后，可生产出强筋类、烘焙类、面条类、精制类等11大类70多个品种的面粉。

小麦变面粉，“变身增值”之旅才刚刚开始。在距离华龙农庄面粉公司500米的安邦食品公司生产基地，配料、成型、速冻、包装等各个环节有序衔接，面粉变身油条、馅饼等食品，被送往各大商超销售。

小麦加工链，还能拉多长？记者在汤阴县走访了多家粮食加工企业。在河南嘉士利食品有限公司，小麦被做成了各式各样美味的饼干。只要产品足够细，糟糠、麸皮都有戏，在鲲华生物，小麦变身胚芽油，出口海外；小麦麸皮被广泛用于饲料加工、食用菌种植等领域……在一道道工序里，每道工序都带动小麦“涨身价”。

“农头工尾、粮头食尾”，一粒粒小麦被“吃干榨净”。汤阴县产业服务中心主任王瑞康介绍，目前全县种植小麦55万亩，年产面粉300万吨，形成了完整的面制品产业链条，带动汤阴及周边地区10万余农户每年增收9亿多元。下一步还将提高面粉加工集约化、智能化水平，开发麦胚产品、小麦膳食纤维等高附加值产品，提高粮食综合利用率，推动“大粮仓”变成“大厨房”。

图①：安徽淮北国家粮食储备库有限责任公司夏粮收购库点，工作人员在查看小麦品质。

万善朝摄(人民视觉)

图②：江苏省连云港市东海县平明镇安营村，农机手驾驶大型收割机械抢收小麦。

柴军委摄(人民视觉)

版式设计：张丹峰
数据来源：农业农村部

让粮食产业链产出更多效益

常 钦

“三夏”一线，机收、播种茬茬相接，收储、加工环环紧扣，田间连通车间，一粒小麦沿着产业链“旅行”，收获一连串升级增值的喜悦。

这背后，是越来越多的“新主体”“田保姆”涌现，通过农机服务、土地托管、粮食订单等方式，开展专业社会化服务，带着农民干，领着农民赚，把小农户纳入粮食现代产业链条中。越来越多的“大粮仓”变身“大厨房”，粮食产业链效益越来越高，乡亲们务农种粮越来越有奔头。

新型经营主体有力推动粮食生产提质增效。沃野田畴，176.5万个种粮家庭农场，54.2万家种粮合作社，在粮油作物大面积单产提升、农业防灾减灾等方面

发挥骨干作用。新型经营主体服务带动功能明显增强，社会化服务年作业面积19.7亿亩次，服务带动小农户9100多万户。6万多家规模以上龙头企业带动农民就业近1100万人。各类新型农业经营主体已成为带动小农户进入现代农业发展轨道的重要力量。

今年中央一号文件提出，聚焦解决“谁来种地”问题，以小农户为基础、新型农业经营主体为重点、社会化服务为支撑，加快打造适应现代农业发展的高素质生产经营队伍。当前，我国粮食生产的一大软肋是生产成本偏高，解决办法还是要创新经营方式。面对大国小农的基本国情农情，要统筹支持小农户

和新型农业经营主体，加强政策扶持、服务引导、利益联结，促进小农户和现代农业发展有机衔接。要创新粮食生产经营方式，从田间到工厂、再到餐桌，延伸粮食产业链、提升价值链，培育全产业链条，推动粮食生产效益和竞争力持续提升。要强化粮食经营体系，通过主体联农、服务带农，完善利益联结机制，健全完善粮食产后服务体系，促进“产购储加销”协同联动顺畅高效，让粮食产业链产出更多效益，让越来越多的农民种粮也能够致富。

记者手记

四川省巴中市通江县兴隆镇翰林村，内江通江茶旅融合产业园翰林园绿意葱葱。烟溪镇钟凤村农民李天柱正在对茶园进行生态除草。过几天，茶园将进行夏季第二拨大宗茶采摘。

“今年春茶季，我每天到茶园采摘，一共挣了1万多元。”以前，李天柱家的收入主要靠养猪，2022年内江通江茶旅融合产业园建好后，他一直在园区务工。

3年前，四川省启动省内对口帮扶，内江市对口帮扶通江县。“通江地处富硒地带，茶叶种植历史悠久，是全国有机农产品示范县、国家农产品质量安全县。”内江市结对帮扶通江县工作队领队，通江县委常委、副县长张鸾说，经过多次调研，工作队决定按照基地规模化、体系现代化、设施机械化、生产生态化、农业有机化、三产融合化的“六化”思路，在通江3镇6村规模化种茶，投入4630万元建立内江通江茶旅融合产业园，建设有机茶园，逐步将一块块山坡地打造成既能致富农民又能美化环境的“绿色银行”。

发展茶产业，带动农民是出发点和落脚点。工作队探索“园区+散户”的发展思路，以茶园为中心，带动附近村民参与茶叶种植、管护、采摘、加工、销售各环节，把茶农嵌入茶产业链中，增加他们的收益。为提高茶农技能，工作队不时组织专家开展培训。这几年大大小小的培训，兴隆村茶农郭汝孟几乎一次不落，笔记记了好几本。他将自家6亩山坡地改造成茶园，还将房前屋后2分闲散地也种上了茶树，遇到技术问题就向专家请教。凭着这几年学到的技术，郭汝孟的茶园长势很好。“去年，茶叶卖了2万多元钱。”郭汝孟说。

在通江，像郭汝孟一样依靠茶产业在家门口逐步走上致富路的农民还有1200余户。好收益还吸引了不少青壮年返乡种茶。

壮大茶产业，要强龙头、补链条、兴业态、树品牌。“通过水培诱导、营养土壮苗、温室培育等先进手段，大大缩短了茶苗育苗周期，提高了成活率。”在通江县兴隆镇智能化育苗中心，内江市结对帮扶通江县工作队队员、通江县农业农村局副局长肖涛介绍，智能化育苗中心建成后，有效解决了通江茶苗运输成本高、育苗时间长等问题。

工作队还对通江县重点区域3.45万亩茶园进行管护提升；对3个村集体打造茶叶加工厂进行提档升级，扶持8家茶企提升加工能力；打造山地高效茶旅融合示范园区，目前已吸引9家企业入驻……一个个项目落地，一项项举措实施，让通江茶产业焕发勃勃生机。截至目前，全县茶园面积达15万亩，培育省级市级龙头企业5家、四川省著名商标2个、“罗村”“火天岗”“三生道”等重点品牌10余个，其中罗村茶业有限责任公司成为四川省十大茶企之一，“罗村茶”获国家地理标志保护产品称号。

走进位于山东省威海市文登区的颐阳集团西洋参生产加工车间，一批批西洋参原浆经过灌封、灭菌、烘干、包装等程序，成为西洋参饮品。“去年11月，西洋参纳入按照传统既是食品又是中药材的物质目录，今年年初我们就新上了4条食品流水线，广东、江苏、浙江等地的订单不断飞来。”颐阳集团副总裁刘伟说。

“早在5年前我们就开始研发‘食药同源’类产品，与中国科学院生物物理研究所合作，对西洋参皂苷提取添加、西洋参细胞壁等精深加工难题进行科研攻关。”刘伟介绍，技术积累打下好基础，过去研发的很多产品可以陆续推向市场。

文登西洋参协会会长王文水说，过去西洋参只能以中药材销售，或者以初级农产品售卖，市场窄，参农、参企利润都不高，“食药同源”获批后，西洋参产品销售由药店拓展至商超，销路更广了，附加值也提升了。

“工尾”链“农头”，产业链上游的参农也跟着获益。葛家镇小英村西洋参种植户李传涛去年收获的5亩参地，今年卖到了每公斤70余元，18万元收入到手，李传涛乐开了花，“相比去年，今年收益增长了10%”。

刘维民是种植西洋参的“老把式”，从2017年加入当地的西洋参产业合作社至今，种植面积不断扩大，去年年产量鲜参80吨左右。得益于“企业+合作社+农户”的发展模式，刘维民与文登区500多名种植户获得了稳定的销售渠道。“‘食药同源’通过后，西洋参需求量变大，接下来我还想继续扩大种植面积。”刘维民说。

做大做强西洋参产业，增产量更要提质增效。文登区是我国西洋参最大产区，文登西洋参成为全国农产品地理标志产品、“好品山东”特色品牌。近年来，文登区政府积极推动参品牌价值提升，举办“文登西洋参文化节”，与电商平台开展合作，打造电商IP和区域供应链基地，打造文登西洋参传统民俗村，促进农文旅融合发展。如今，文登西洋参品牌价值达到116.43亿元。

四川省内江市产业帮扶巴中市通江县

一片茶叶「两江」情

王明峰 潘正伟

「食药同源」扩大需求

文登做大做强西洋参产业

王波 郭彦成