

去年长三角港口货物吞吐量超70亿吨

占全国的41.5%

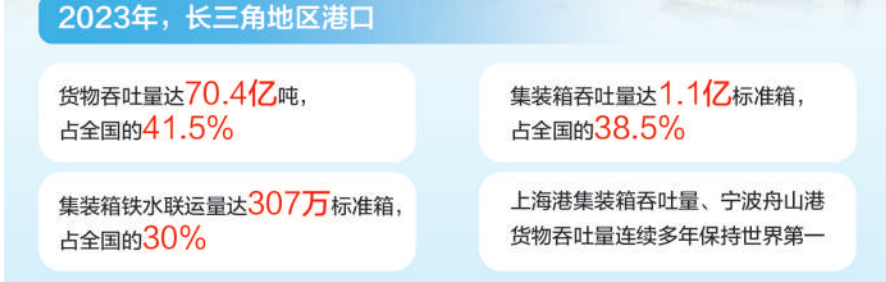
本报北京3月20日电 (记者韩鑫)记者在交通运输部20日举行的专题新闻发布会上获悉:2023年,长三角地区港口共完成货物吞吐量70.4亿吨、集装箱吞吐量1.1亿标准箱,分别占全国的41.5%和38.5%,集装箱铁水联运量307万标准箱,占全国的30%。我国港口综合效率位居全球港口前列,其中上海港集装箱吞吐量、宁波舟山港货物吞吐量均连续多年保持世界第一。

作为畅通国内国际双循环的主动脉,长三角水路运输货物占全国总量的50%。近年来,交通运输部不断创新海事服务,服务支撑长三角一体化发展成效明显。

聚焦高频办理事项,优化海事政务服务。近期,交通运输部海事局上线海事通APP,在长三角地区推出海事政务服务事项的“掌上办”“跨境办”“无感办”。申请人可以通过APP办理首批上线的12大项、64小项海事政务服务业务,把以前在电脑上办的业务转移到了手机移动端“掌上办”,尽可能实现“船舶不停航、船员不下船”就能办成。政务服务、远程处罚、信息查询等政务申请事项,为船舶、船员和船公司提供更加全面的服务。

打造智慧海事监管系统,有效支撑海事安全服务。“通过大数据、云计算等技术,这一系统打破了船舶跨区域监管的地理分割和行政壁垒,实现长三角安全监管数据互联互通,能够全要素展现长三角区域水上交通运输的态势,实时呈现一线动态场景,实时感知重点船舶、重点水域安全态势。”交通运输部海事局新闻发言人、副局长鄂海亮介绍,目前,系统已部署完成基础平台、数据看板以及船舶安全等级标识、一次性船位报告、船舶锚泊管理、“直进直靠、直离直出”等业务功能模块,上线20项具体功能和89个功能点。

创新海事服务,降本增效显著。以建设重点船舶“直进直靠、直离直出”绿色通道为例,船舶信息会在船方、港方、海事部门之间一体化流转,船舶航行计划、靠泊计划、离港计划实现无缝衔接,从而实现重点船舶的“一次申请、一程进出”。据测算,一艘享受“四直”通道的船舶平均每航次可节省运输周期4—8小时,节省燃油2万元,带来直接经济效益8万元,同时还能给码头作业效率带来5%左右的周转率提升。



据介绍,目前海事通APP已把长三角区域295个锚地、6855个锚位纳入系统,后续将纳入更多锚地锚位。船方在APP上便能一屏全景查看长三角地区锚位使用情况,也可根据作业计划和锚地空余情况选择适合自己的锚地抛锚,不仅能提高锚地利用率,还可提升船舶运行效率,降低运营成本。

上图:宁波舟山港穿山港区。蒋晓东摄(影像中国) 制图:汪哲平

人物故事·聚焦乡村创业

头顶是巍峨的高黎贡山,脚下是奔腾的怒江,高海拔、好生态,造就了云南省保山市小粒咖啡的独特品质。春分时节,咖啡的幽香弥漫在保山市隆阳区芒宽彝族傣族乡丰收咖农的家中。

这个种咖啡的好地方,也是怒江雪林农产品种植专业合作社负责人胡树林的家乡。2009年,胡树林返乡创业,从卖豆、制豆再到种豆,见证了当地咖啡产业的发展。眼下,他积极探索从生产商品豆到生产精品豆的转型之路。

卖豆

“面对价格涨跌,把目光放长远些”

2009年,胡树林中专毕业,决定返乡创业。听闻儿子的决定,父亲胡跃华坚决反对:“趁着年轻,应该先去外面历练。”胡树林也犟:“咱保山实现咖啡产业化这么早,何愁干不成一番事业?”

家里种了近20亩咖啡,管护采摘的活不少,胡跃华带着胡树林一年到头在地里忙活。“论种植,还是父亲更有经验。但在销售方面,我有想法、敢闯荡。”胡树林索性转向联系收购咖啡的贸易公司。当时市场上“一豆难求”,听说胡树林能收来咖啡豆,外贸公司答应预支货款请他代购。

“没占家里一亩地,比父亲赚得多!”转手300吨,一公斤赚一两元差价,赚到“第一桶金”的胡树林有些得意。但随后几年不断腰斩的咖啡期货价格,很快让他没了脾气。

2013年后,伴随国际咖啡主产区种植面积迅速扩大,咖啡豆价格暴跌。收来的咖啡豆卖不出去,胡树林欲哭无泪。

在父亲安慰之下,胡树林牵头成立合作社,拉着农户抱团取暖。“父亲告诉我,面对价格涨跌,把目光放长远些。”胡树林说。

在价格谷底苦苦支撑了6年后,国际咖啡期货价格再次起飞。随着国内咖啡连锁店逐渐向更多城市延伸,越来越多的人有了品饮咖啡的习惯,胡树林牵头的合作社销售额也慢慢爬升。

制豆

“巴不得天天出去送货”

挂耳咖啡、速溶咖啡、精品咖啡豆……如今合作社的主要收入来源,已经不再是最初转售的咖啡生豆。

这样的转变,最初却是无奈之举——从农户手里收来的生豆卖不出去,时间稍长就会发霉。为了延长保存期限,胡树林买来烘焙设备,自己烤豆。

长期以来,云南咖啡价格跟着国际市场走。云南商品豆种植成本相对较高,当咖啡期货价格低时,国际采购商倾向于采购种植成本更低的大产区商品豆。胡树林想到了一条新路子:外贸公司不收,咱就内销!

最初的客户,主要是咖农的客人。家中来客,咖农会请客人煮上一杯自己种的咖啡,临走时再给客人送上几袋。上门要货的咖农越来越多,胡树林顺势印制包装,靠着这种熟人传播,加工的咖啡豆慢慢有了稳定的客源。

看到希望后,胡树林先是带着产品去赶集,后来又沿着怒江河谷到商超推广。为了推销自己的产品,他现磨咖啡豆请商超工作人员品尝:“支持下本地咖啡吧,只要店里摆上我们的产品,卖完了再付款都行。”刚开始一个店每月只能卖出三四包咖啡,现在已经是成箱成箱地卖。“最盼的就是接到补货的电话,巴不得天天出去送货!”胡树林说。

随着怒江沿线旅游开发不断推进,合作社的咖啡还成为特色旅游产品,被更多游客带到了大山之外。

经过市场的潮起潮落,如今的胡树林格外冷静:周边客户数量有限,要想不再受制于人,必须不断拓展市场;而要在市场竞争中脱颖而出,要么靠价格优势,要么靠品质。

“保山小粒咖啡的亩产量相对较低,如果做成普通商品豆出售,难以获得市场竞争优势,出路一定是做精品豆。”胡树林分析,“小产区的精品咖啡豆能单独定价,从而降低国际咖啡期货价格波动带来的影响。”

种豆

“认准了这个行业,我就想长期干下去”

要想做精品咖啡豆,必须从源头把关。曾经不善于种豆的胡树林,2020年开始再次回归咖啡园,除草、施肥、试种新品种,重新学习种豆。

要做自己的精品咖啡,首先要确保原材料供给。胡树林说:“认准了这个行业,我就想长期干下去,没有一定面积的自有基地,就没法保证高品质的原料,没有足够的高品质咖啡,就没法打开精品咖啡的市场。”

胡树林解释,商品豆销售主要靠批发,精品豆则要做零售,更加注重品质。“好品质的第一关,就是好品种。”胡树林把自己流转来的土地作为试验田,试种铁皮卡、黄波旁等更加小众的品种。

试种品种中,价格最高的是瑰夏,有的小产区一公斤咖啡豆能卖好几千元。胡树林在海拔超过1600米的地方种了几亩,“能不能种出来?烤出来还是不是原来的风味?能不能卖上高价?这些都不好说。试种其实是试错的过程。”

早期试种的铁皮卡、黄波旁逐渐挂果,有些感兴趣的咖农上门要苗,胡树林二话不说就赠送。相较产量更高、抗病性更强的卡蒂姆,铁皮卡、黄波旁对田间管理要求更高。胡树林依托合作社加强对咖农种植环节的培训,尽可能帮助大家降低风险。如今,合作社已有咖农103人,种植面积超过1500亩,销售额达到600万元。

胡树林的想法和实践,跟云南省发展咖啡产业的思路不谋而合。2022年,云南省农业农村厅、财政厅、工业和信息化厅印发《关于推动咖啡精品率和精深加工率提升若干政策措施》,明确到2024年,实现全省咖啡豆精品率30%、咖啡精深加工率80%,努力建成全球重要的精品咖啡产区。

对于未来,胡树林信心满满:“只要种得好,就不怕合作社发展不好!”

下图:胡树林在进行直播展示。杨璇摄(人民视觉)

创新咖啡种植和销售模式,带动农户增收
大山里种出好咖啡

本报记者 杨文明

七部门部署春耕备耕农资打假工作

本报北京3月20日电 (记者李晴晴)农业农村部、最高人民法院、最高人民检察院、工业和信息化部、公安部、市场监管总局、中华全国供销合作总社七部门日前在京联合召开视频会议,部署2024年春耕备耕农资打假工作。

会议强调,守牢粮食安全底线,必须确保种子、肥料、农药等农业生产资料质量。当前正值春耕备耕农资购买高峰期,要迅速开展农资质量大排查,及时发现问题,严格整治不合格产品。切实加大执法办案力度,针对“忽悠团”进村兜售化肥和网络越区违规销售两个问题扎实开展专项整治行动。发挥部际协调机制作用,形成各司其职、分兵把守、密切配合的良好工作格局。加大宣传发动力度,壮大农资打假声势。

去年末我国金融业机构总资产超460万亿元

本报北京3月20日电 (记者吴秋余)中国人民银行发布的最新数据显示,据初步统计,2023年末,我国金融业机构总资产为461.09万亿元,同比增长9.9%,其中,银行业机构总资产为417.29万亿元,同比增长10%;证券业机构总资产为13.84万亿元,同比增长5.6%;保险业机构总资产为29.96万亿元,同比增长10.4%。

截至3月15日

山东济南中欧班列累计发送3464列

本报记者 王者

去年开行数量达1006列,同比增长25.6%,去程班列开行频率达每天1.1列,回程班列日均开行量近50列……自山东省济南市开行中欧班列以来,截至3月15日,已累计发送3464列。

据统计,济南中欧班列运行线路已达14条,形成了多口岸、多线路、多目的站点的国际多式联运物流体系。班列通达俄罗斯、白俄罗斯、波兰、德国、塞尔维亚、比利时、荷兰等国家,形成东、中、西三通道发运和往返双向开行的模式,货运量由2017年的0.38万吨增至2023年的97.53万吨,进出口货值由2017年的0.23亿美元增至2023年的11.8亿美元。

目前,济南中欧班列开行量居全省首位,通过中欧班列进出口的外贸企业突破3000家,30余家具有影响力的国际贸易、跨境电商和国际物流企业在济南落地。今年以来,济南中欧班列相继开发豌豆、荞麦、小麦粉等多种新货源,回程班列货源结构不断丰富,拓展至粮食、农资、农产品、酒水等五大类近20种品类。同时,为服务省内大型企业,济南组织定制班列和公共班列,开行定制化专列46列。

本版责编:林琳 吕钟正 林子夜



日前,在位于江苏省宿迁市宿城区的凯盛新材料项目施工现场,建设者挑灯夜战,确保项目建设稳步推进。

近年来,宿城区聚焦重点产业培育,确保落地项目尽快开工,开工项目尽快投产,扎实推进新材料、新能源、新一代信息技术、医药健康等产业发展壮大。 陈少帅摄(影像中国)

江西扎实推进春耕备耕工作

备农资 修农机 保供电

本报记者 郑少忠

赣鄱大地春意浓,江西省多部门加紧协调,保障春耕备耕工作有序开展。

九江市柴桑区,农技人员来到江洲镇九号村查看小麦苗情长势,指导种植户分类施肥,确保小麦长势均衡。目前江洲镇4万亩小麦苗情长势较好,越冬期一二类苗占比近90%,高于常年。数十公里外,德安县持续加强农资保障,调度储备早稻种子20万斤、化肥1000吨、各类农药20余吨,并组织开展农技指导、农机检修,全面推进高标准农田建设。

电力是重要保障。国网江西省电力有限公司科学调度,保障春耕用电需求。国网南昌红谷滩区、新建区、进贤县电力公司与当地政府部门协商,制定

春耕保电预案,同时从线上收集、处理灌溉用电业务需求,开辟春耕用电“绿色通道”。

随着早稻陆续开始育秧,江西省农业农村厅加大政策扶持,大力推广机械化育秧技术应用。全省统筹下达1.3亿元补助资金,加快水稻机械化育秧中心和全程机械化综合农事服务中心建设。上饶市广丰区发挥农机合作社优势,集中为农户开展春耕农机服务;同时组织农技人员研发履带式农机、小型农机,满足丘陵山区的农机需求。

据统计,目前全省共调运、调配春耕备耕农机具28.37万台套,指导农户开展机具检修17万台套,有力保障了农户用机需求。

北京平谷区积极打好春耕生产主动仗

建良田 育优种 送农技

本报记者 潘俊强

春回大地,生机勃勃。北京市平谷区的田间地头,机声隆隆,旋耕机、平地机等大型农机正在作业,一幅春耕画卷徐徐展开。今年以来,平谷区坚持“早”字当头,集成良田、良种、良法、良机,积极打好春耕生产主动仗。

建好良田助春耕。当前,为进一步提升耕地地力水平,平谷区大力推进高标准农田建设,促“粮”田变“良”田。通过开展田块整治,平谷区深耕深松农田土壤,施用高标准有机肥,有效改良土壤、培肥地力。“我们通过实施灌溉与排水、田间道路、农田电力等工程,全面提升农田硬件设施。”平谷区农业农村局副局长王振宇说。截至目前,全区已有1.6万亩高标准农田开工建设。

选育推广优新品种。走进位于平谷

区的友兴缘农资经营部,只见店铺和仓库内摆满了种子、化肥等农资,农户们一边向工作人员询问价格,一边细心听取种子的分类及各自种植优势。依托“博士农场”,平谷区选育了荞麦、早稻、鲜食玉米、优质生菜等多个粮食蔬菜新品种,目前已储备春耕播种260余吨。

科学有效春耕春管。在峪口镇兴隆庄村的桃树大棚里,农户正在精心打理果树。“我们通过高效设施农业栽培技术,让桃花在2月盛开,4月就能采摘鲜桃抢‘鲜’上市。”农户陶桂云解开桃袋展示,桃果已经有手掌心大小了。为帮助农户更好掌握技术,平谷区组织技术人员深入田间地头,开展节水栽培、合理用种、一喷三防等农技服务。截至目前,当地已组织技术人员下乡指导160余人次。



胡树林,云南省保山市隆阳区芒宽乡人。2009年中专毕业后,他返乡创业,之后牵头成立怒江雪林农产品种植专业合作社,发展咖啡产业,带动百余名社员种植咖啡,年销售额达600万元,促进农户增收致富。