

新春走基层 特别报道

越来越多的青年人活跃在广袤田野，成为推进乡村振兴的先锋榜样

绘就宜居宜业和美乡村新画卷



习近平总书记强调：“当代中国青年生逢其时，施展才干的舞台无比广阔，实现梦想的前景无比光明。”

沉下去，奔向农村干事创业

“把根扎稳，尽微薄之力，帮助乡亲们把日子越过越好”

“六段是个好地方咧，层层茶山穿山顶咧，今天有客到我村咧，请你喝杯六段茶咧……”汪云贵一首悠扬的《迎客歌》，引来游客一片喝彩。

广西金秀瑶族自治县六段村曾是个贫困村，如今全村吃上旅游饭，村民苏玉荣感慨：“离不开带头的汪大妹！”

“汪大妹”就是汪云贵，2014年从南京辞职返乡后，她成立了旅游公司。汪云贵请县文化馆的老师教村民们排练舞蹈，搭建班子唱瑶歌，邀请非遗传承人展示瑶绣技艺……在她的推动下，长桌宴、春糍粑、篝火晚会等民俗活动办得红火，刺绣、竹编、根雕等特产也渐渐热销。

总有人不解她为啥要回来，汪云贵答：乡愁。“在南京时，我常想，六段村就是我的诗和远方。我想回到这里，把根扎稳，尽微薄之力，帮助乡亲们把日子越过越好。”

“乡愁”，是不少青年人返乡创业的缘故。

姜丽娟是浙江淳安县枫树岭镇下姜村人，2016年上半年，原本在杭州安家落户的她，和姐姐一起花钱把父母的老房子来了个“彻底改造”，这一改，改出了下姜村第一个精品民宿。姜丽娟顺势辞职回家，专心搞民宿经营。

“小姑娘有魄力有能力！”乡亲们对她刮目相看，跟着她建起了村里的第一批民宿。2018年，姜丽娟入了党，后来还进了村两委。2020年，村两委换届选举，年轻的她高票当选村党总支书记。当时她颇感意外，但现在回想，其实也是情理之中。

下姜村发展需要新思路，眼界更开阔的姜丽娟更合适。“农村需要年轻人，我感觉肩上的担子越来越重了。”姜丽娟说。

有人带回发展思路，有人带回产业技术。

在贵州独山县百泉镇百泉湖村的一座山头，暖阳下，一片片油桐树青翠葱绿令人心旷神怡。“这里曾经是一座荒山……”杨安仁是当地的油桐产业带头人，成长于独山县的一个小山村，从小就见惯了油桐树。每到果实成熟季节，老乡亲们上山捡些果子，背到集市上卖，贴补家用。

“既然山上适合种油桐，为何不规模化种植呢？”带着这个念头，毕业于鲁东大学农学院的杨安仁，继续钻研农技知识，求助相关专家，打拼10多年，不仅在独山县种下了2万多亩油桐，还在全省多地建设产业基地，辐射周边区域，总种植规模超9万亩。杨安仁成立的桐油产销一体化企业，带动4000多户村民参与油桐种植，直接安置就业1000余人，每年发放务工工资超千万元。

还有一些“入乡”的青年人并非“返乡”。金玉龙就是其中一位。

“把残膜清理干净，春节后就能各种新茬啦。”大雪过后，金玉龙和马金保戴着厚手套，用锄头刨开土，把一张近10米长的地膜扯了起来。马金保把残膜叠好放进农用车货箱。金玉龙笑着说：“这一车拉到我们公司里，老马能赚500元。”

马金保是宁夏固原西吉县西滩乡庙湾村村民，而金玉龙是当地一家塑业公司的负责人。“残膜也是宝，能用来生产管材、雨衣雨伞等塑料制品。”金玉龙是一名退役军人，在甘肃工作。2016年，他了解到固原常年缺水少雨，农业发展需要优质地膜。“农村地膜市场大，乡村发展前景广，我决定创业试一试！”如今，公司已获得30多项技术专利，生产的农用地膜、棚

户村民家门口，施工带来暂时的不便让个别村民不太乐意。

于是，姜丽娟几乎每天往村民家里跑，耐心解释，听取大家的意见。“‘共富后巷’建好后，不仅有租金赚，还能在家门口就业，以合伙人的形式加入村集体经济……”姜丽娟说，“心齐了，问题也就好解决了。”

杨安仁说：“科技兴农不是空话，品种好才能产业旺。”

2015年，5000亩油桐林遭遇枯萎病，大量已经挂果的油桐树陆续枯死。试了各种药物，翻了许多书籍，仍找不到办法的杨安仁试着给油桐专家、中国林业科学研究院研究员汪阳东发了一封求助邮件。

汪阳东带团队来到独山县，他们从基地仅存的13棵油桐树着手，通过分子选育、杂交育种和嫁接的方式，终于找到了产生抗病的油桐品种。后来，在国家林业和草原局、中国林业科学研究院、鲁东大学等单位的指导下，杨安仁又成功让油桐产量实现3—6倍的增长，每亩产值达1万多元，并建成了优质油桐种质资源库。

王军扬说：“带头干就不怕难，销售额就是说服力。”

王军扬是新疆金圣果农业专业合作社和一家沙棘产品公司的负责人，和沙棘打了十几年交道。2018年，新疆生产建设兵团推进团场综合配套改革时，每人分到了70亩沙棘地。“一年下来啥都赚不着，咋干？”有人提出，种沙棘只见生态效益，没有经济效益。

“沙棘果摘下来，我去找销路！”时任第九师一七〇团六连党支部书记的王军扬对大家说。王军扬心里也没底，但只能到处打听哪里有沙棘加工企业，上门去推销，“一开始没人知道我们的沙棘果怎么样，跑了十几家企业，终于找到两家愿意收购的。”当年10月，840多吨沙棘果全部卖完，销售额达到540万元。看着别人沙棘地管护得好，一亩挣2000多元，之前不愿干的人坐不住了：“沙棘果就是‘金果果’嘛，咱还是踏实干吧！”

向未来，努力实现美好愿景

“与其只顾自己发展，不如大家一起发展更充实、更有成就感”

如今，入驻通邮电商产业园的企业达700多家，卞盛洁和团队累计培训超20万人次，带动产业链就业超10万人。把精力都投入培训孵化，自己的事业怎么办？卞盛洁坦言：“我越来越觉得，与其只顾自己发展，不如大家一起发展更充实、更有成就感。”

未来有什么打算？“以前和我打交道的，大多是老农民，现在有一多半是年轻人。”卞盛洁有个新年“小目标”：培育孵化5000名返乡大学生和乡村青年，帮助他们走好就业创业第一步。“我还想再细分出一个跨境电商产业园，让更多村镇企业走向国际市场。”

发展特色产业的带头人，纷纷向深加工方向探索。

前几天，王军扬抽空去了趟重庆。“和代理商谈合作，今年要在重庆开设30家专营店！”王军扬早就意识到延长产业链、拓宽市场的重要性，前几年，公司就推出了饮料、冻干粉、籽油等20多款沙棘系列产品。去年，全团沙棘总产量达8000多吨，六成加工成了沙棘产品。

“我们刚推出了软胶囊和多肽粉两款新产品，市场反响不错。今年，我们还将建设黄酮和花青素提取生产线。广州的外贸事业部，春节后也要开始运营了。”王军扬说，“产品和市场两手抓。”

“这种地膜便于除草，这种打孔地膜专门用来种菜，这种反光地膜能为果树增加光照……”存满地膜产品的库房里，金玉龙如数家珍，言语中透露着信心：“春节后我们计划再投入600万元搞研发，进一步提高地膜对农田的增产效果。”

除了农用地膜，金玉龙还打算依托当地自然条件，带动农民发展中药材产业。“种苗繁育、土壤改良、物联网设备建设……今年要多跑几个村子，以‘企业+村集体经济合作社+基地+农户’的模式，多搞合作，一起增收！”金玉龙对未来充满希望。

在发展产业的同时，杨安仁没有放弃自己的学业，目前他已经在中国林业科学研究院深造。“桐油在机械制造等很多领域应用广泛，我想抓住机遇。”杨安仁说，近几年，从工业原料拓展到医用原料，从培育新品种到建设种质资源库，他们与北京林业大学、中南林业科技大学等越来越多的科研院所开展合作。

去年，村里打算建设“共富后巷”，对村里后街小巷统一规划，施工地点就在几

亩畅销甘肃、宁夏、新疆等地，并为周边近百名群众提供了稳定的工作岗位。

解难题，带动村民增收致富

“既要有股韧劲儿，经得起磋磨，又要有些真本事，用成绩说话”

在江苏高邮城南经济新区浩芝村，通邮电商产业园里的12个直播间热闹非凡，鸭蛋、香肠等产品琳琅满目，飘出阵阵香气……卞盛洁是这家产业园的负责人，2015年，高邮市城南经济新区到外地招商引资，一直从事电商工作的她信心满满地回乡创业。

没想到，很快，一道道难关就摆在她面前……

第一关，邀人。产业园一开，入驻者寥寥。卞盛洁想邀请靠电商打开鸭蛋销路的刘文芳，却被拒绝了八次。“我自己做得好好的，为啥要去你那里？”“园区可以提供场地、仓库，整合资源和政策，帮你把企业做大……”第九次上门，终于打动了刘文芳。

第二关，培训。卞盛洁想让更多人掌握电商技能，了解产业园的好处。没有人脉，她就联系当地农业农村部门、妇联等；没有现成素材，她就自己闷头做了好几天PPT……从“大课”讲到“小班”，再到“一对一”指导，卞盛洁收获了越来越多的支持者。

第三关，转型。“起初我们是传统电商，开网店。”周莉是个残疾女孩，在卞盛洁的帮助下，从2018年开始试水视频和直播。“卞老师和我们研究怎么拍，还帮我设计脚本，一字一句琢磨。”渐渐地，周莉用积极真诚的直播风格赢得网友的信赖，并带动身边的朋友一起参与电商创业。

“一个人想要带动一群人，既要有股韧劲儿，经得起磋磨，又要有些真本事，用成绩说话。”卞盛洁的感慨，也是很多人的心声。

姜丽娟说：“经常上门做功课，心里才有本明白账。”

去年，村里打算建设“共富后巷”，对村里后街小巷统一规划，施工地点就在几

亩畅销甘肃、宁夏、新疆等地，并为周边近百名群众提供了稳定的工作岗位。

去年，村里打算建设“共富后巷”，对村里后街小巷统一规划，施工地点就在几

亩畅销甘肃、宁夏、新疆等地，并为周边近百名群众提供了稳定的工作岗位。

亩畅销甘肃、宁夏、