

河北石家庄藁城区屯头村——

老手艺焕发新生机

本报记者 马晨

锯竹片、打竹眼、穿竹条……春节临近，河北省石家庄市藁城区梅花镇屯头村，村民白军平和两个女儿正在赶制一对直径6米的大红灯笼。

“年前订单急，明天就得发货，争取天黑前完工。”白军平告诉记者，宫灯制作手艺在村里代代相传，大部分村民靠这门手艺谋生。

藁城宫灯是河北省级非物质文化遗产。当地手艺人不断创新，在保持宫灯传统外形及特色的基础上，发展出转灯、羊皮灯、纸雕灯等200余个品种。

一条宫灯文化街，贯穿村庄南北，大大小小的企业错落有致。人们忙着整理、晾晒、搬运宫灯，往来货车络绎不绝。

“我们村6700多人，大多从事宫灯相关产业。”屯头村党支部书记白理伟介绍，全村有宫灯相关生产企业1100余家，宫灯年产量超1亿对，年产值超20亿元。

近几年，村里不断加强品牌建设、创新销售

模式。2022年，村里建起电商直播基地，培训直播人才，吸引不少年轻人回村发展，90后胡晓云就是其中之一。大学毕业后，熟练运用互联网的胡晓云，返乡成为一名带货主播。

“如果想在春节用，可以关注3号链接，这款工艺转灯可以旋转发光……”拿起造型各异的宫灯，胡晓云一边展示一边讲解产品功能，“这几年回村的年轻人越来越多，有的做起专职主播，为多家企业直播带货。”

白理伟说，目前屯头村在册的电商卖家300余家、电商从业人员2000余人，年交易额超6亿元。为提升宫灯品牌影响力，2023年开始，藁城区举办宫灯产业博览会，首届博览会吸引国内外客商5000多人，成交额达2亿元。

“如今，屯头村的宫灯不仅畅销国内，还远销国外，老手艺焕发了新生机。”白理伟说，附近几个村形成布匹彩印、彩旗制作以及宫灯零部件加工等产业，带动周边8万余人就业。

浙江宁波舟山港北仑港区——

远程操作高效便利

本报记者 窦瀚洋

浙江义乌生产的太阳能电池，从发货到出海，最快需要多久？在宁波舟山港北仑港区，答案是：不超过6个小时。

2月1日，一批太阳能电池跟随81001次货运列车到达北仑站。机车司机胡斌娴熟地将装有100个标箱的火车货车厢，分批运送至北仑港区内的铁路股道。抬头望去，4台近30米高的红色轨道吊来回抓取集装箱，司机室里却不见人影。

1公里外的大楼内，北仑港区调度中心的数字驾驶舱大屏上，作业场景与实时动态一览无遗。海铁货运监督员屠峡紧盯大屏幕，发出作业指令。

收到指令后，集装箱卡车司机穿过堆场直奔股道，准备装载集装箱。远控室里，操作司机梁正绪也已准备就绪。

借助北斗卫星导航系统和电子围栏技术，集装箱卡车司机到达股道指定位置前，相关指令就

已推送至远控室，操作司机可提前远程操控，做好准备。梁正绪两手拨动操作手柄，轨道吊大车在股道上自动行走，吊具随后自动抓箱放箱，一套操作行云流水。“以前从高高的司机室爬上爬下，如今坐在操作室里就能远程监督操作，高效又便利。”梁正绪说。

北仑港区从2020年开始进行自动化改造，至今已建成2台桥吊、25台龙门吊的自动化改造，人力成本减少2/3以上。不仅如此，“我们在家门口就能申请海港服务，所有手续一站式办理，海关全天候受理业务申请并自动审核。”义乌晶澳太阳能科技股份有限公司负责人说。

2023年，宁波舟山港完成货物吞吐量13.24亿吨，同比增长4.9%，连续15年位居世界第一，其中完成海铁联运165.2万标箱，比上年增长13.8%；北仑港区完成集装箱海铁联运作业量93万标箱，比上年增长13.3%，首次突破90万箱大关。

江西樟树店下镇——

山货节打开新销路

本报记者 周欢

冬笋鲜嫩可口，山茶油清澈透亮……春节将至，江西省樟树市店下镇的山货节上人头攒动，人们边逛边感受浓浓的年味。

“腊肉50元一斤，山茶油60元一斤……”店下镇芦岭村村民陈武秀的展销台前，围了里三层外三层的人。临近中午，陈武秀看着山货卖掉大半，眼角笑出了褶。

5公里外，芦岭村陈武秀的家里，一袋袋山货早已包好。“没想到生意这么好，幸好多备了货。”接到陈武秀的“补货”电话，丈夫黄红新搬货上车，抓紧赶往山货节卖场。

夫妇俩卖山货十来年了，真正尝到甜头还是这两年。“从村子到镇上有15公里，镇上到市里还有30多公里，本地人不多，外地人来得少，很难卖上价。”黄红新说。

“山货节为农产品打开了新销路，政府搭建平台，促进供需充分对接。”樟树市商务局局长刘娟介绍，山货节的带动效应明显，去年全镇山货销售额近2800万元。

“去年的山货节上，不少顾客加了我的微信，平时也常买。一传十、十传百，有了口碑，生意逐

步打开了局面。”陈武秀说。

今年是山货节举办的第二年，有近300家农户参加展销，共接待游客3万多人次，线上引流20万人次，线上线下销售额和预订额达240多万元。

“我们根据各村资源禀赋，推动形成‘一村一品’，每个村都有招牌农产品。”店下镇党委书记杨魁松介绍，镇里还经常邀请农业专家、种养大户为村民答疑解惑，提升规范化、科学化种养水平，提高山货质量。

黄红新说：“这几年靠卖山货，年收入七八万元，骑了十几年的摩托车也换成了小汽车。”

“山货走俏，村民的种养积极性也提高了，未来我们会进一步引导相关产业做大做强。”杨魁松说。

湖南益阳县——

科技助力产业增收

本报记者 孙超

新一轮寒潮之下，洞庭湖畔的冬，比往日更显寂寥。湖南省益阳县南县的稻虾养殖基地，却迎来了丰收的热闹光景。

穿起防水皮裤，推上小推车，养虾大户孙国安走进1米来深的稻虾田中。没多久，满满一笼小龙虾就被提出水面。

“按照这个月的市场价，能卖到四五十元一斤，比集中上市季高一倍。”孙国安说，因为这个时间差，往年不出虾的淡季，反而成了虾肥价高的旺季。

“这还得多亏我‘师傅’多年的研究，我们才学会怎么在冬天养虾。”孙国安说。“那也得靠你的‘师傅’秦勇说。”

秦勇是湖南省水产产业技术体系益阳试验站站长、高级农艺师。2019年开始，湖南省水产产业技术体系益阳试验站等部门逐步与当地

的养虾大户开展合作，建立起产学研一体化的试验基地。

“当时农户最迫切的需求，归纳起来就是两件事——降成本、提效益。”秦勇说，按常规，每年3月出虾苗，养到6月就陆续上市。如何将虾延长到10月甚至来年2月上市呢？

经观察，秦勇发现只要能够从虾苗的育种环节入手，提早将晚熟虾挑选出来单独饲养，就可以实现错峰出虾，大大提高综合效益。几年下来，秦勇带着养殖大户，逐步建立起通过体形、颜色来区分晚熟虾的选育技术，经过几年的田间推广，如今南县70%的养殖户掌握了这一技术。

由技术创新引领的农业供给侧改革，让当地农户尝到了甜头。除了引进培养外来专家，近年来，南县还注重培养孙国安这样的养殖大户，建立起一支30多人的队伍，对周边农户进行技术推广。在南县，随着农业科技水平的不断提升，稻虾产业成了实实在在的富民产业。

新春走基层

深入一线 感受经济社会发展新亮点

山西运城临猗县——

生态养殖促农就业

本报记者 郑洋洋

“瞧，这样就摸着了。”梅振民俯下身，一只手拿着水枪朝下喷压，另一只手从泥里拔出一整条莲藕来，向一旁的记者讲解采藕的技巧，“要会‘顺藤摸瓜’，先用水枪把周围的泥冲走，再整条拔起。”

梅振民是山西省运城市临猗县孙吉镇薛公村村民，在村里的藕塘挖莲藕务工。黄河岸边的薛公村，目前发展起大闸蟹、小龙虾、鲈鱼等特色水产养殖业，总规模超过3000亩。

“这几天，每天都有卡车来收货。我们抓紧干，多出产量，挣得也多。”梅振民说。临近春节，年货市场活跃、餐饮业消费增长，市场上对于莲藕、鱼类等产品的需求量增加，薛公村加大出货量，供应本地和外地市场。

十几年前，眼前几千亩的水塘，大多还是荒滩。梅振民和其他村民一样在外务工，“不是不想回来，而是在家没什么能干的活。”

2012年起，薛公村将5000亩滩涂资源集中

起来，通过土地入股、引进养殖大户，成立了山西薛公农业开发有限公司。

来自安徽的张俊成为当地最早从事螃蟹等水产养殖的农户之一，“这里温差大，盐碱地的特性也适合养螃蟹、种莲藕。”张俊说。

在薛公村，不少水塘采用“莲鱼共生”模式，并通过水泵站和尾水处理设施，实现了黄河水的循环利用。“这几年，我们这里的生态越来越好，生态养殖果然不一般。”薛公村党支部书记程俊怀说。

听说村里有了产业，梅振民回到家乡，成为一名挖藕人。现在，梅振民月收入能达到七八千元。

2023年，薛公村的集体年收入达到50余万元。“近年来，我们持续抓好黄河流域生态保护和高质量发展，实现了南稻北种、南莲北育、南蟹北养，带动群众就业增收。”临猗县委书记靳国全说。

安徽滁州凤阳县小岗村——

农旅融合赋能发展

本报记者 李俊杰

春节临近，屋外寒风凛冽，屋内喜气洋洋。2月1日下午，走进安徽省滁州市凤阳县小岗干部学院，能同时容纳300余人的礼堂里热闹非凡。

“经村民代表大会决定，2023年度4263名股民每人分红700元。”小岗村集体经济股份合作社理事长马武俊说。

80岁的小岗村村民张荣德告诉记者，每到年底，村里人就期待开分红大会，“领了钱，办年货，过大年。”

这是小岗村第七年给村民分红。从最初的每人350元，到如今的每人700元，分红金额翻了一番。

作为农村改革的主要发源地，如今的小岗村，村民由“户户包田”变成了对村集体资产“人人持股”。

眼下，小岗村友谊大道两侧农家乐、特产店林立。“金昌食府”门前，当年的大包干带头人

一、年过八旬的严金昌仍旧闲不下来，常常与店里的客人交流。“起初只在前厅摆了几张桌子办农家乐，如今卧室变成了包间，客人多时，连走廊上都得见缝插针摆上桌椅。”严金昌说。

这几年，慕名而来的游客越来越多，“金昌食府”生意也越发红火。“当年，为了吃上一顿饱饭，我们按下红手印。”严金昌说，“如今，改革持续深入，我们吃穿不再愁，居住条件也越来越好。”

近年来，小岗村立足自身优势，推进乡村全面振兴，农旅融合赋能当地发展。2023年，村集体经济收入达1420万元，同比增长9.2%，人均可支配收入达3.49万元，同比增长5.8%。

凤阳县县委常委、小岗村党委第一书记李锦柱说，接下来将聚焦现代农业、小岗产业园、景区创建、培训教育、品牌运营等方面，推动产业越来越旺、村集体经济越来越强、村民日子越过越红火。

湖北武汉——

年货市场销售火热

本报记者 田豆豆

一副副大红春联、一排排大红灯笼、一个个龙形玩偶……走进湖北省武汉市汉口北国际贸易城小商品城，商铺内人流如织，春节氛围浓厚。

“我们平时卖文具，去年12月底开始卖春节用品。最近生意非常好，日均销售额达10万元。除了个人买家，大部分客户是附近的公司。”晨光文具店老板王兴鹏喜上眉梢，“今年迎来了‘开门红’。”

除了小商品，在汉口北国际贸易城这一大型综合批发市场，服装、食品等商品的销售情况也较为火热。

“生肖龙本就受国人喜爱，又赶上龙年要到了，有龙图案的服装卖得特别好。”一家童装店的店长王云说，今年店里的销售旺季比往年提前了10天以上，日均销售额大幅增长。

在汉口北国际贸易城鲜花小镇，各类新年盆景、鲜花也成了不少买家的心头好。今年的新年盆景融入不少龙元素，

年宵花盆盆则在花盆上点缀了祝福卡片，诸如“元气满满”“未来可期”等，饱含了人们的美好祝福和期许。

附近的汉口北渔人码头海鲜食材综合卖场内，顾客也络绎不绝。“想买些海鲜备着，到时做年夜饭，让家人一饱口福。”武汉市民程女士说。

武汉地处湖北中部，不靠海港，普通居民家庭聚餐少有吃海鲜的传统。去年，汉口北渔人码头海鲜食材综合卖场开业，为消费者提供了更丰富的选择。

“我们与港口码头建立合作，形成‘码头对码头、大海对餐桌’的海鲜供应链运营模式。通过冷链运输，不超过20个小时，海鲜就能从码头直达武汉市民的餐桌。”卖场总经理官海旺说。

据统计，1月下旬以来，相比去年同期，汉口北国际贸易城日均客流量增加四成。今年1月，贸易城的童装、女装销售额同比增长近40%，节庆用品销量同比增长8%，此外鲜花、海鲜也成为颇受欢迎的年货销售新增长点。

陕西西安——

国际物流提质增效

本报记者 张丹华

近日，陕西省西安市国际港站内，满载165辆吉利汽车的中欧班列“长安号”（西安—莫斯科）缓缓出站，驶向俄罗斯。

不远处的中欧班列“长安号”综合服务平台里，近百名工作人员正忙着在电脑前统计、核实订单。“后台显示，这批汽车是河北威飒国际货运代理有限公司申请发送的货物。”平台工作人员李璐坚介绍。

像威飒公司这样的中小型贸易企业，只需线上注册登录“中欧班列‘长安号’综合服务平台”网站，根据需要提前选择到站、发站以及发货时间，在线支付运费并进行对账，就可以为货物预订中欧班列集装箱舱位。企业可以从平台下载、上传发货的单据、运单和报关单、放行通知书等文件，享受一站式服务。

“为货物线上预订‘火车票’，比线下办理方便多了。”威飒公司经理赵治宇说，“向北、向西、向南有18条国际干线可选，最早可提前3个

月预订。”

10年前，这里是一座只有7条线路的四等小站。如今，西安国际港站占地5600亩，年集装箱吞吐量可达540万标箱，相当于平均每6秒即可吞吐一个标箱，成为国际物流枢纽中心站。

“目前，西安国际港站可满足中欧班列每年1万列以上开行需求。”西安国际港站站长王刚说，越来越高的发车效率和越来越大的服务区域，得益于中欧班列西安集结中心不断智能化的国际物流体系。

近年来，西安浐灞国际港联合中国铁路西安局集团有限公司、西安海关，运用多种新技术，不断优化“长安号”综合服务平台，建成海关智慧物流监控系统，“一企一策”为企业提供综合物流解决方案。“中欧班列‘长安号’全面提升货物集散、海关监管、出口退税等服务质量，为外贸企业带去了实实在在的效益。”西安浐灞国际港党委书记孙艺民说。



图①：江西樟树店下镇的山货节上，村民在展示山货。

图②：湖北武汉汉口北国际贸易城鲜花小镇。刘春摄（人民视觉）

图③：浙江宁波舟山港北仑港区。卢小洲摄（人民视觉）

