

陈雨佳优化水稻种植、加工和销售环节,助推农旅融合

直播间里,好大米卖出好价钱

本报记者 郝迎灿

人物故事·聚焦乡村创业

“上万年前,火山喷发,岩浆外溢形成熔岩台地。经过长期风化,岩石表面堆起一层营养丰富的腐殖土,进而演变成独特的石板田……”在黑龙江省宁安市渤海镇上官地村,伴着潺潺流水、幽幽稻香,玄武湖大米专业合作社销售经理陈雨佳,正通过手机直播,为网友讲述当地石板大米名称的由来。

开辟线上销路,打出产品口碑

得益于独特的自然环境,石板大米口感佳,营养价值高。“可酒香也怕巷子深,村里的大米多年来没有打出知名度,销路一直不好。”玄武湖大米专业合作社理事长褚丽娟说。

早在2008年,褚丽娟就牵头成立合作社,推动村里的稻田规模化经营。可是,受制于传统的种植、销售方式,乡亲们的日子始终算不上富裕,村集体收入也一度入不敷出。

眼看母亲褚丽娟着急上火,2016年,在外工作了3年多的陈雨佳悄悄返乡,打定主意要通过互联网帮助老乡卖大米。

“以往到了水稻收获季,大伙儿都是被动等待商贩上门收购,卖不上好价钱。”陈雨佳心里自有盘算,毛遂自荐在合作社担任起销售经理一职,“利用互联网,把优质大米直接端到消费者的餐桌上。”

开工不到一个月,陈雨佳就做成了第一单生意。“我把卖米的广告发到了朋友圈,有熟人感兴趣,一试还真不错,然后口口相传,一下卖出了几百斤。”

拍视频,搞直播,开网店……陈雨佳和合作社的两个年轻人组成网络营销团队,把大米种植各个环节都展现给消费者。慢慢地,陈雨佳在网上有了不少粉丝,线上订单也逐渐多了起来。

与此同时,合作社在提高大米品质上也下足了功夫,从选种、耕种到加工,绿色技术覆盖全程:肥料方面全部施用有机肥和农家肥,除草则采用人工方式和稻田养鸭,灌溉水源来自镜泊湖和牡丹江……

“这么贵工费,万一大米卖不上价怎么办?”有的村民担心。通过开辟线上销售渠道,销量的确增加了,可是价格较往年并没有明显上涨。“怎么把好米卖出好价钱?”陈雨佳

不断思索。

加强与网友互动,改进销售模式

“欢迎来到上官地村,这里不仅有美丽的玄武湖,还有200多户淳朴的农民”“今天请大家和小陈一起把鸭雏放到田里去”……积攒了一些经验后,陈雨佳和团队拍视频、做直播时,不再局限于推介产品,而是通过镜头讲述乡亲们种植石板大米的故事,展示原汁原味的乡村生活。

在与网友的互动中,陈雨佳不断改进销售模式,升级服务体验。这天,记者跟着她下田察看水稻长势,清风徐来,掀起层层稻浪。地头,立着一块块小木牌,上面写着不同的名字。

“这是我们推出的‘认种’模式,春天时消费者认购一亩稻田,秋收后就能收到这亩稻田产出的大米,还可以来村里免费体验插秧、收割水稻等农事活动。”陈雨佳说,“这个点子就来源于直播时跟网友的互动,当时有网友感慨我们这儿山好水好,想来村里体验种田。”

“认种”模式一经推出,就大受欢迎。“今年的200亩有机稻田,在插秧之前就被认购一空,预售款接近400万元。”陈雨佳说,今年插秧季,一些客户就带着家人来村里体验了一回乡村“慢生活”。

还有网友给陈雨佳留言:“大米买多了存不住,有没有办法随时都能吃到新鲜大米?”为此,陈雨佳推出定制销售模式,“秋收后,我们把稻谷存放在村里恒温恒湿的谷仓里。消费者可以根据相关凭证随时在网上兑换,我们按订单随时开机碾米,保证水稻脱壳后第一时间送到客户手上。”

“在有关部门的支持下,我们还建起了农业物联网。消费者只要扫一下二维码,就能看到石板大米的生产全过程。”陈雨佳说,随着生活水平不断提高,消费者更加关注品质和体验,这种线上线下有机结合的销售模式,能进一步增强消费者的黏性。

通常,一场直播要两个多小时,陈雨佳讲得嗓子冒烟,却乐此不疲。“对我来说,最重要的是把家乡和家乡的石板大米推介出去。”据介绍,现在整个合作社约1/3的销售额来自线上渠道。



陈雨佳,1989年出生于黑龙江省宁安市渤海镇上官地村。2016年,她回乡创业,运用互联网思维优化水稻种植、加工和销售环节,带领乡亲们闯出了一条增收致富路。陈雨佳先后获得全国“巾帼新农人”创业典型、全国三八红旗手等荣誉称号。

创业心得

助力乡村振兴,互联网已经成为重要力量。一方面,可以通过互联网主动推进农产品的品牌化;另一方面,要勇于尝试预售、定制等产销对接新方式,让更多“养在深闺人未识”的农产品走进千家万户。

——陈雨佳

农旅融合发展,助力乡村振兴

除了卖米,陈雨佳回乡创业还有一个目标:发展乡村旅游。上官地村紧邻玄武湖、镜泊湖,背靠火山口国家森林公园,区位优势得天独厚,自然风光优美。

“上官地村可谓‘天生丽质’,却一直‘疏于打扮’。”陈雨佳说,“以前村里的路坑坑洼洼,一下雨就泥泞难行。”

2019年,为深入实施乡村振兴战略,渤海镇开始全力打造玄武湖农业公园,推动农旅融合发展。与此同时,上官地村的人居环境大为改善。“我们以‘稻作文化’带动乡村旅游,修建了观景区、农事体验区、美食区、菜园采摘区等多个功能区。路平了,景美了,人气也旺了。”上官地村驻村第一书记张本军说。

在陈雨佳的镜头里,不仅有玄武湖碧波荡漾,田间稻浪起伏等美景,还有下田捕鱼捉鸭、制作黏豆包等乐事,吸引了不少网友慕名前来。“冬天农闲季,我们这儿照样也是网红

打卡地。游客们滑雪橇、赏雪雕、吃黏豆包,体会浓郁的关东风情。”陈雨佳说。

眼看着游客越来越多,陈雨佳给母亲出主意,帮助村民装修家里闲置的老房子,作为民宿出租。这样既能增加村里的旅游收入,房主又能得到一份租金。目前,全村已有民宿19家,可同时接待100多人。

“现在,不仅家里的大米能卖出好价钱,我还在玄武湖农业公园当起了讲解员,日子越过越富裕。”村民梁丽贤高兴地说,“在合作社打工、经营民宿、侍弄小菜园……大伙儿一年四季有活干,精气神更足了。”

据统计,去年上官地村集体收入达110多万元,村民人均纯收入达2.7万多元。“种大米、卖山货、开直播,发展乡村旅游……像陈雨佳这样,近几年回到宁安创业的高校毕业生有300多人。”宁安市就业局副局长金玉玉说,他们在实现个人梦想的同时,也源源不断地为乡村振兴注入新鲜血液。

上图:9月24日,陈雨佳在直播中向网友展示石板田的构造。王志民摄(人民视觉)

微经济

节约运营成本、提升使用体验、满足多样需求,随着市场的加速培育与行业的不断完善,以租代采将为小微企业轻装前行提供更大助力

以租代采助力企业轻装前行

白之羽

与一个创业的朋友交流,聊到运营时,他说自己公司里不少办公设备是租来的,比如笔记本电脑、打印机和投影仪之类,“初创公司,省下采购设备的钱,能多办不少事。”对于不少小微企业来说,由于公司规模小、资金压力大、采购量不高,往往在设备采购过程中处于劣势。朋友所说的租用设备,在业内叫“以租代采”。这几年,这种模式成为不少企业特别是小微企业的选择,有效推动了企业降本增效。

通过以租代采,企业能够以更小的投入用上更先进的设备,提升自身发展实力。尤其是对于互联网企业来说,轻资产、重创新是一个重要的发展思路。在这一前提下,租赁办公设备的一次性投入比采购费用更低,能够帮助企业尽可能减少支出,将更多资源投入到创新上。

面对瞬息万变的市场竞争,无论是经营内容还是管理团队,小微企业都需要更灵活的发展策略。以租代采模式中,一天起租、一台起租、随租随还等特点,有效满足了企业的多样化经营需求。

当然,作为一种新兴服务模式,以租代采还有不少需要提高之处。比如,市场认知度不高,提供设备的类别和型号还不够丰富,部分服务企业不够规范等。

为此,从需求侧来看,可以进一步培育市场需求,增强用户对以租代采的了解和认可度;从供给侧来看,行业的健康有序发展还需要更丰富优质的服务,以及更完善的保障机制。

一边是持续增长的消费需求,一边是不断丰富服务供给,相信随着供需双方对接的不断深化优化,以租代采将为小微企业轻装前行提供更大助力。

人民币成全球第四位支付货币 实体经济相关跨境结算量较快增长

本报北京9月25日电(记者吴秋余)中国人民银行日前发布的《2022年人民币国际化报告》显示,2021年以来,人民币跨境收付金额在上年高基数的基础上延续增长态势。2021年,银行代客人民币跨境收付金额合计为36.6万亿元,同比增长29.0%,收付金额创历史新高。人民币跨境收支总体平衡,全年累计净流入4044.7亿元。环球银行金融电信协会(SWIFT)数据显示,人民币国际支付份额于2021年12月提高至2.7%,超过日元成为全球第四位支付货币,2022年1月进一步提升至3.2%,创历史新高。

国际货币基金组织(IMF)发布的官方外汇储备货币构成(COFER)数据显示,2022年一季度,人民币在全球外汇储备中的占比达2.88%,较2016年人民币刚加入特别提款权(SDR)货币篮子时上升1.8个百分点,在主要储备货币中排名第五。

与此同时,实体经济相关跨境人民币结算量保持较快增长,大宗商品、跨境电商等领域成为新的增长点,跨境双向投资活动持续活跃。人民币汇率总体呈现双向波动态势,市场主体使用人民币规避汇率风险的内在需求逐步增长。人民币跨境投融资、交易结算等基础性制度持续完善,服务实体经济能力不断增强。

甘肃定西打造公共资源数字交易平台 6类37项服务事项“零跑腿”“一网办理”

本报兰州9月25日电(记者王锦涛)服务事项“零门槛”、项目受理“零跑腿”、线上交易“零见面”,今年以来,甘肃省定西市推动公共资源交易平台数字化转型升级,优化完善交易服务模式。通过打造数字交易平台,工程建设招投标和政府采购“不见面”开标率、电子化评标率达100%,土地矿产及产权项目交易电子竞价率达100%,6类37项服务事项“零跑腿”“一网办理”。

据了解,定西市公共资源交易中心制定服务标准310多项,简化交易流程,减少受理要件,办理时限从平均2—3天压缩到了1小时以内,做到“即提即办”,为市场主体提供更优质的平台服务。今年以来,定西市公共资源交易项目数同比增长40.83%、交易额同比增长75.96%。

第五届中国大豆高峰论坛举办

本报济南9月25日电(记者侯琳琳、赵永新)第五届中国大豆高峰论坛暨盐碱地大豆种业现场会在日前在山东省东营市举办,来自国内相关高校、科研机构和产业界的代表围绕如何加快盐碱地大豆种业创新、推动我国大豆产业持续健康发展进行深入研究。

与会专家指出,大豆种业创新势在必行,应多措并举,从新品种培育、优良品种推广、优化栽培技术和肥料创新等环节联合推进。论坛期间,与会专家、代表实地考察了东营市河口区盐碱地大豆示范基地,并评选出华豆19、圣豆101、齐黄34等10个推荐品种。

本版责编:林琳 吕中正 韩春瑶

广东惠州

太平岭核电2号机组穹顶吊装成功

本报广州9月25日电(记者李刚)25日19时,在广东省惠州市太平岭海边,中广核太平岭核电项目2号机组完成穹顶吊装。穹顶是核电站安全的重要屏障,是保证反应堆厂房完整性和密封性,实现固有安全的重要组成部分。太平岭核电项目规划建设6台“华龙一号”核电机组,一期工程两台机组分别于2019年、2020年开工建设。项目全部建成后,年发电量可达500亿千瓦时,每年可减少标煤消耗1512万吨,减少二氧化碳排放4160万吨。

图为太平岭核电项目2号机组穹顶吊装成功。

饶海狮摄(人民视觉)



江苏常州经开区以全市4%的面积,实现15.2%的规上工业总产值

优化营商环境 促进全链条创新

端木青 周俊

助下成立明宇数智信息科技(常州)有限公司,迈出了创业的第一步。

“客户在哪里?如何提高运营效率?人才怎么招?开始根本摸不清方向。”曹文宇坦言。孵化基地全程给予了帮助。最近半年,明宇公司的业务量逐月上涨20%,获得16项知识产权,成功入选常州市“龙城英才计划”。

“明宇公司的经历,几乎所有初创型企业都会碰到。”常州经开区科技金融局副局长蒋浩说,很大程度上,一个能够“闯一闯”的试

错机会,就是友好创业环境的缩影。近年来,常州经开区拿出真心实意、真金白银,建成多个“创业苗圃”,扶持中小型科创企业成长。

“要不是‘零号’窗口帮忙,我这一车货肯定不能准时交付。”经过常州经开区政务大厅“零号”窗口启用绿色通道,开展跨区域联动,车主饶辉虎顺利办理了道路运输证。

为切实解决政务服务中受理难、办理慢等问题,2021年5月初,常州经开区设立了“零号”窗口。窗口具有审批业务咨询、证明

材料数据提供、接受作伪效能投诉等相关职能,并配备专业化人员队伍。针对企业、群众反映的“很难办”“紧急办”“不能办”等事项,工作人员参照具体情况进行分析,发挥主观能动性,让企业、群众少跑腿,用最短的时间、最高效的手段解决“办不成的事”。自窗口开通以来,共受理各类群众诉求300余项,其中窗口现场答复90%以上。

近年来,常州经开区迅速发展,离不开营商环境的不断优化。营商环境持续改善的“软实力”,正成为常州经开区全链条创新发展的“硬支撑”。今年以来,常州经开区以占全市4%的区域面积,实现了全市15.2%的规上工业总产值,实际使用外资、服务业投资和限上贸易总额三项指标增幅均位列全市第一。

“我们将持续打造一流营商环境,努力让各类市场主体在经开区生产生活更方便、更舒心。”常州经开区党工委副书记冯旭江说。

“这样的办事效率出乎我意料。”创业青年徐依娜,在江苏常州经开区创办一家贸易公司,从报送材料到顺利办结,只花了不到两个小时。

近年来,常州经开区把优化营商环境列为一号改革工程,大力简化审批流程,全面优化审批服务,给市场主体带来实实在在的获得感。目前,全区各类市场主体数量超过4.8万户,平均每天增长10户。

“营商环境很关键,要始终和企业想在一起,站在一起,干在一起,把服务做在企业最关键、最急迫、最紧要的地方和时候。”常州经开区党工委书记顾伟国说。

曾经,创业者曹文宇遭遇“拦路虎”,探索已久的汽车精密零部件制造执行系统及影像检测解决系统,在寻找应用场景试用时接连遇到难题。后来,他来到位于常州经开区的江苏现代轨道交通产业孵化基地,在基地帮