

张思洋创立合作社推动一二三产融合,年营收逾两千万

“带着大伙儿一起富”

本报记者 姚雪青

人物故事·聚焦乡村创业

核心阅读

返乡创业8年来,江苏南京简诺种植专业合作社负责人张思洋带动乡亲发展小龙虾产业,并在此基础上开发特色产品、发展循环经济。从创业之初的困难重重,到如今的蒸蒸日上,他和乡亲们不断努力探索,延伸拓展产业链,终于走出一条绿色循环发展之路。

8月的南京,天气渐凉。刚刚下过一场雨,清爽的空气中交织着泥土的芳香、草木的清幽。

一排排橘黄色的农房别墅,掩映在茂盛的香樟与盛开的荷花之间,亲水栈道与亭台连廊将房前屋后的景致串在一起。紧挨着村庄,750亩连片小龙虾养殖基地里,前期大批量丰收的小龙虾已经顺利销售,合作社社员们正在忙着补栽水草、改善水质、投喂黑水虻,为存塘的“虾宝宝”们营造一个更加舒适、有营养的环境。

这里是江苏省南京市浦口区永宁街道西葛社区。在70后返乡创业者张思洋看来,如今的村庄面貌就如同一幅宜居宜业的彩色画卷——生机盎然、富有活力、充满希望。

从离开农村到主动回乡

张思洋小的时候,西葛社区还叫西葛村。这里位置比较偏僻,资源禀赋差,也没有支撑产业,一度贫困落后。在他的记忆中,村里的泥巴路一到雨天就泥泞不堪,如果雨水大一点,泥巴路就彻底走不成了。

中专毕业后,张思洋离开农村到县城和市区闯荡,干过餐饮、搞过销售、开过汽修店……凭借吃苦耐劳的劲头,他在城里站稳了脚跟,有了自己的小家庭。

2013年,38岁的张思洋作了一个决定,回乡创业。

“我们好不容易在城里稳定下来,现在还要再回农村,能挣到什么钱?”妻子不情愿地说着,家里其他人也都反对。

张思洋不急不躁:“现在国家对农村越来越重视,政策支持多,发展空间大,我想回去和乡亲们一起做点事情。”

回乡干什么?刚计划流转土地办个垂钓基地,没想到差点踩了红线——相关法律规定,禁止占用永久基本农田发展林果业和挖塘养鱼。张思洋的第一个创业计划不太顺利。

“离开家乡久了,对具体政策和农村情况不熟悉,看来创业真没那么简单。”张思洋一边反思,一边琢磨新的计划。

一连几天,他都在大堤上转悠,看着修葺一新的塘口和清澈的塘水,小时候和伙伴们一起掏小龙虾的景象浮现在眼前。这里的水好,每次掏上来的野生小龙虾个头都很大。

洗干净,做熟了,那扑鼻的鲜香——一个灵感闪过,“要不就试试养小龙虾吧!”

从带动一片到拉长链条

灵感来了,说干就干。不过,光靠自己可不够。

第一个报名入股的,是儿时一起掏小龙虾的伙伴张贤宝。

这些年,张贤宝一直在家乡搞养殖,规模小,一年只挣两三万元。听说张思洋要养小龙虾,他一拍大腿——从自己的经验判断,兴许真能搞出名堂!

第一个报名打工的,是村民刘明辉。孩子大了,用钱的地方多,他和家人合计,来打工说不定能改善生活。

2013年9月,张思洋招募到5个社员,成立了简诺种植专业合作社。看到他全心投入,妻子也搬回老家协助他。

队伍拉起来了,还得补补技术课。张思洋带着社员出去考察,学习养殖技术,第二年春天从外地购回了虾苗。

想着早投放、早回本,虾苗被提前投放入水。听到虾苗尾巴拍水的“哗哗”声,大家高兴地说:“瞧,这多带劲呀!”

可从第三天开始,情况不对头了。晚上,张思洋照例趴在塘口观察,却发现它们没什么精神。转天,就陆续有虾苗死去。张思洋慌了,抓起电话打给供货商,按对方说的方法努力抢救了一番,但还是无力回天。

不到一周,花费26万元购买的虾苗全部死亡,塘水散发出一阵阵恶臭。

“怎么连虾苗都养不活?”这人不会务农,根本就是瞎折腾!“我看这事就干不成。”村民们的议论越来越多。

问题究竟出在哪儿?张思洋冥思苦想好几天,饭也吃不下,觉也睡不着,还是没理出头绪。

“虾苗是从哪里买的?运输了多长时间?”张思洋请来外地的小龙虾养殖大户指导。对方几个问题一问,张思洋恍然大悟:长途运输导致虾苗缺氧脱水。当时被认为有活力的拍水,竟然是虾苗拼命挣扎的应激反应。

调整好思路,重新出发。这次,大家格外用心——一遍遍清洗消毒虾池,植上底层水草;买来鲜活螺蛳,打造干净有营养的水环境;只采购两小时车程以内的虾苗,天气回暖后进行二次投放。

一点闪失不能有。“那会儿做梦都梦到小龙虾。”张思洋笑着说。

大伙儿每天从早到晚定点巡塘。张思洋有时半夜不放心,还要爬起来看看虾苗的生长情况。饲料是否充足、水质营养成分如何,他都密切观察,做好记录。

2014年下半年,大家的努力终于迎来了大丰收。当时,每亩高达上万元的收益,吸引了不少村民。合作社从初期的5名社员发展到32名,2017年成为“全省百强合作社”。

在张思洋的带动下,西葛社区周边涌现出上百户小龙虾养殖户,养殖面积达1.2万亩,户均增收10万元左右。

养殖户多了,销路有限怎么办?在街道农业服务中心的指导下,张思洋开拓互联网渠道,打造了一套电商体系,让客户覆盖面更广。



张思洋,江苏省南京市浦口区永宁街道西葛社区人,2013年返乡后创办简诺种植专业合作社。8年来,他带动乡亲们用小龙虾闯出大市场,目前合作社已成为一二三产融合、年营收逾两千万的“全省百强合作社”,累计带动周边上百户农民增收致富,户均增收10万元左右。

创业心得

对于农业养殖模式的探索,不要仅凭一两次成功或失败,就判定一种模式可行或不可行。实际情况往往受很多因素综合影响,如果不明确目标、深入研究,就无法收获成功的果实。同时,如果想扩大创业规模,要根据市场情况渐进式、阶梯式地调整,不能盲目地投入人力财力。

——张思洋

活虾属于生鲜产品,卖不远怎么办?2019年,合作社投资150万元,结合街道的产业融合资金,引进了小龙虾全自动加工流水线,建设深加工基地,开发的特色产品越销越远。去年,合作社营收达2560万元,利润达200余万元。

遇到问题,就想办法解决问题。在张思洋心中,困难都是暂时的。

从绿色农业到循环经济

小龙虾越卖越好,张思洋来不及歇口气,变得更忙了——忙着和一群虫子打交道。

先是蹲在恒温的空调房里,耐心孵化一颗颗白色的虫卵;待它们长成乳白色幼虫后,再挪到闷热的大棚里精心喂养;等变成黑色的成虫,还要继续仔细观察……

“这种看似不起眼的虫子叫‘黑水虻’,是一种高蛋白的昆虫,可以作为小龙虾的饲料。”张思洋说,它们的用处还远远不止这些。

他发现,黑水虻的产量高、成本低,幼虫以厨余、农产品下脚料等有机垃圾为食,虫粪还是一种经济价值很高的有机肥,精准投放后能缓解环境压力。这可真是一举多得!

看准了市场潜力和环保价值,张思洋计划投入近200万元,建立黑水虻培育基地,为

周边养殖户提供蛋白质饲料、回收处理有机废弃物。

但计划提出来,有社员坚决反对:“200万元呀,这可是合作社一年的利润!”“万一亏了怎么办?”

“现在的生态环保政策越来越严格,发展循环经济也是大趋势,咱们不主动提升说不定哪天就被淘汰了……”从政策讲到市场,从技术分析到收益,张思洋最终立下保证:如果造成损失,由自己个人承担。社员们这才勉强同意一试。

结果比想象中还好。项目从2019年投产至今,累计产值已近600万元,还多次获省级农业创新类、环保类大奖。张思洋算了一笔账:年产黑水虻900吨,1/3自用,每年就能节约饲料成本30万元;富余的2/3对外销售可创收200万元;每吨虫可吃掉5.5吨到6吨的厨余垃圾,每年就可以有效处理几千吨垃圾。

张思洋说,合作社今年又扩大了黑水虻养殖基地规模,还把黑水虻干虫作为一个长线产品销往国外市场。如今,社员们个个心里头美滋滋的!

被问到下一个项目是什么,张思洋介绍了一番。“其实谁也不知道下一个会成功还是失败,但既然回来了,我就不走了,带着大伙儿一起富!”说完,他爽朗一笑。

黑龙江齐齐哈尔对接校企需求,解决科研、用工难题 为产学研提供有力人才支撑

本报记者 张艺丹

中国铁路兰州局集团有限公司嘉峪关车辆段的车间里,黄色机械手臂灵活扭转,抓起一根根钢轴,上料下料、数据录入、轴承压装……整套作业过程一气呵成。

这套智能化全自动轴承压装机,来自黑龙江齐齐哈尔四达铁路设备公司。“虽然比以往的人工作业效率高3倍,但还有明显不足。”公司电气事业部副部长彭世全解释,关键轴承性能、行走精度还有待提升。他将需求报告给齐齐哈尔市科技局,科技局很快就为公司对接到燕山大学的科研团队。

“高校派来了团队,也带来了技术,精度能够提升一倍!”四达铁路董事长彭传水介绍,与高校合作后,技术交易还能获得政府奖补。“过去3年,公司共获各级研发创新类奖补近500万元,占同期研发投入近30%。”

“我们双向征集企业研发需求和高校科研方向,在线上动态发布,线下专人对接。”齐齐哈尔市科技局局长黄静说,企业购买市外高校、科研院所的科技成果,实际支付金额在10万元以上的,政府给予30%、最高30万元的补助。

科研人才难引来、留不住,曾是齐齐哈尔老工业基地转型升级的“绊脚石”。现在,齐齐哈尔已与哈尔滨工业大学、哈尔滨理工大学、燕山大学等20余所高校院所建立了合作关系,柔性引进高端人才232人;2020年,推动引进多家高校院所的55项科技成果转化落地。

科研人才有了保障,产业工人也要跟上。“那时候,引资项目好不容易落成,却招不到工人,负责人心里着急得很。另一方面,几所本地技工院校的生源还不够。”回忆起几年前的“窘境”,齐齐哈尔市总工会党组书记、副主席孙义摇了摇头。

如何对接校企间的招生和用工需求?齐齐哈尔市成立了产业工人队伍建设改革推进专班,建设并常态化维护3类信息库——城乡青年劳动力资源信息库、规模以上工业企业用工岗位需求信息库和规模以上企业职工培训需求信息库,与规模以上工业企业、技工院校之间动态共享。

“近两年,我们把工作做在前面,对规模以上工业企业逐一走访,统计3年之后的年度用工工种、数量需求,目前已经入库岗位14391个。”孙义介绍,基于这些数据,2020年,齐齐哈尔市本级技工院校通过校企合作开设“订单班”36个,实现订单培养1662人,占年度新招人数的68.8%。

孙义介绍,订单式培养,突破了齐齐哈尔制造业的产业工人短缺困境。“十三五”时期,齐齐哈尔市规模以上工业增加值年均增长10.1%。

黑龙江省委人大常委副主任孙坤表示:“要发扬‘工匠精神’,把齐齐哈尔装备制造产业工人队伍的品牌叫响。”

湖南采取十条举措提振消费产业 对张家界出台专门政策

本报长沙8月29日电 (记者何勇)湖南省政府日前在新闻发布会上表示,截至8月25日,湖南全省中高风险区域全部调整为低风险区域,疫情得到有效控制。

湖南省发改委副主任王亮方介绍,湖南聚焦受疫情冲击最严重的批发零售、住宿餐饮、物流运输、文化旅游等消费领域,出台10条有针对性的政策措施。主要包括降低运营成本、实施税费优惠、加大财政补贴、强化信贷支持等。

对受疫情影响最大的张家界,湖南也出台了专门政策。针对张家界财政增收压力大、旅游产业受冲击重、市场主体生存难等情况,湖南重点从财政资金应急保障、疫后经济社会恢复发展两方面予以支持。其中,合计安排增量资金6.8亿元,全力支持张家界尽快打赢疫情防控阻击战;综合运用财政、税收、金融等政策工具,加大政府债券倾斜支持,新增安排专项债券额度达20亿元。

(上接第一版)“为实现高质量发展,嘉兴坚持生态优先、绿色发展,打了一场生态建设翻身仗。”嘉兴市生态环境局局长曹建强感慨。

“我们要让绿色低碳循环的发展方式落地生根,打造成嘉兴的亮眼品牌。”嘉兴市委书记张兵表示。

建设美丽乡村

绿荫,草地,竹林外碧水环绕。周末,南湖区分桥镇永红村来了不少年轻人。村民李月莲家三面环水,成了网红打卡点,拍照声不断。

“游客多了,商机也多了。家里果园种着水蜜桃、桃李,去年赚了25万多元。”李月莲掩不住笑容,“今年收入还能再增!”按照全域景区化思路,嘉兴高标准建设美丽乡村,永红村就在其中。

“美丽乡村、精品旅游线建设扮美了乡村。一些村民开了民宿,有的转型做了电商。村里有卡丁车赛道,有体验农耕的田间自然学校,到处是商机。”说起变化,永红村党总支书记王翔如数家珍,“十几年前,我们还是经济薄弱村,收入不到5万元;去年,村集体收入达到190万元。”

“这些年,农村基础设施条件大幅改善,让农民有更多机会在家门口增收致富。”嘉兴市发改委主任章剑介绍,全市实现1公里范围内公共交通率100%,农村通信网络实现4G和光纤全覆盖,让美丽乡村建设有了坚实基础。

傍晚,嘉善县姚庄镇桃源新邨居民葛晨东和往常一样出门纳凉、休闲,“去社区书场听书,或是在健身房里打乒乓球,文化生活很丰富。”

前些年,姚庄镇开展农房改造,葛晨东把自家的3亩半地流转给了村里,再将自家老瓦房出租,一家三口搬进了桃源新邨宽敞的新居。“衣食住行,样样都方便。”葛晨东细数着:卫生院、超市、幼教中心、居家养老中心……公共服务资源一应俱全。

2020年,嘉兴市所辖858个行政村,实现集体经济收入“村村超百万元”。

触摸科技

近日,参观者在位于重庆的2021智博会展馆内感受裸眼3D技术的魅力。

据了解,3年来,智博会为重庆带来了大量落地项目,技术流、资金流、人才流、物流等创新资源要素汇聚。依托原有制造业优势,重庆大力推动大数据智能化创新发展,推动数字经济和实体经济深度融合,以工业互联网为产业转型升级赋能,推动经济高质量发展。

新华社记者 王全超摄

