



新守株待兔

根据凌鼎年同名小说编绘

孙学性



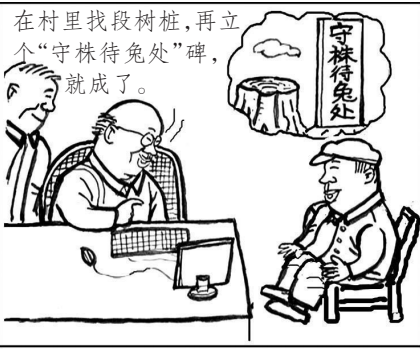
1. 宋家庄地处偏僻山乡,经济落后,听说县城有个金点子公司,村支书便和村民带着两只野兔前去讨教。



2. 公司经理听说他们来自宋家庄,又拿来两只肥硕的野兔,脑子一转,点子来了。



3. 经理回头和助理商量……



4. 经理马上滔滔不绝地讲了起来……



5. 助理善意地提醒经理。



6. 经理有些不满。



7. 经理继续出谋划策。



8. 村支书也认真听着。



9. 经理越说越来劲。



10. 村支书有点激动。



11. 经理推辞掉咨询费,说来点干股就行了,并亲自送村支书走出公司大门。



12. 回去的路上,村支书越想脑子越发懵,一下子撞到路边的大树上……

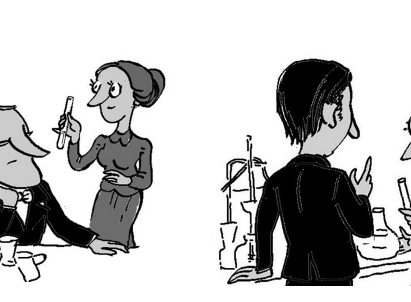
沉默「有价」

根据网络故事编绘

杨霞



1. 一位美国发明家因为工作需要,需尽快建造一个实验室。



2. 由于没有足够的资金,他很苦恼,于是决定卖掉自己的一项专利技术。



3. 他对市场行情不甚了解,不知道究竟开价多少合适,只好和妻子米娜商量。



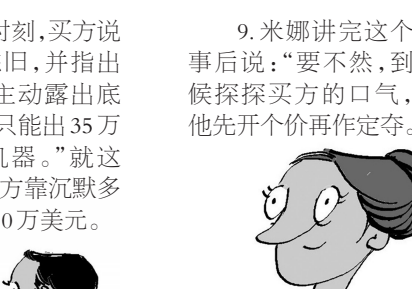
4. 但是米娜也不知道这项发明究竟值多少钱,她鼓足勇气说:“就要2万美元吧。”



5. 妻子开出的价码,远远超出发明家的想象,他笑道:“2万美元,太多了吧?”



6. 米娜见丈夫有异议,觉得有必要打消他的顾虑,就讲了下面这个故事……



7. 新泽西州一家印刷厂要处理一部旧印刷机,老板希望最高卖到25万美元。与买方谈判时,卖方老板想:“别着急,先探探对方的口风。”



8. 就在僵持时刻,买方说这部机器有些陈旧,并指出它的毛病所在,主动露出底牌说:“我们公司只能出35万美元买下这部机器。”就这样,卖方靠沉默多赚了10万美元。



9. 米娜讲完这个故事后说:“要不然,到时候探探买方的口气,让他先开个价再作定夺。”



10. 很快,一名消息灵通的商人认为这笔生意有利可图,就主动找到发明家来洽谈。



11. 听完发明家的介绍,商人问到价钱。由于发明家觉得2万美元的要价太高,竟迟迟不好意思说出口。



12. 发明家始终没有回答,只是期盼妻子快些下班回来,好让她代替自己做出答复。