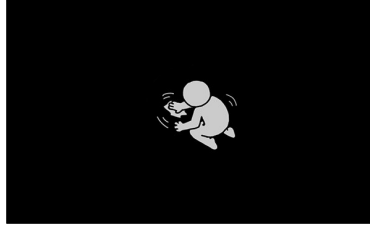
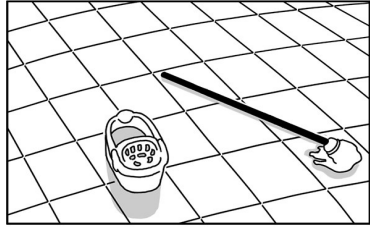
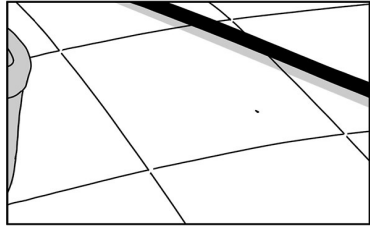
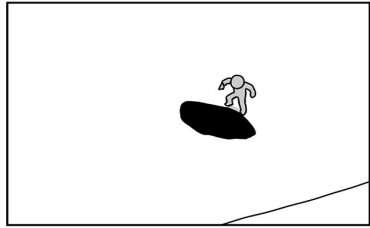
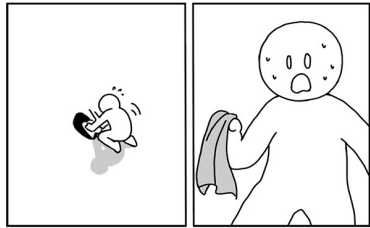
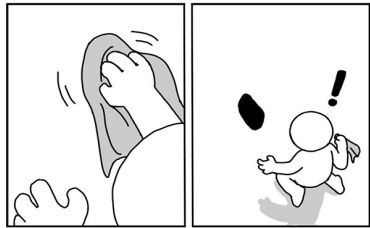
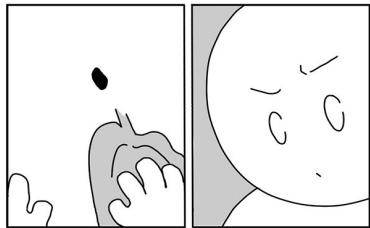
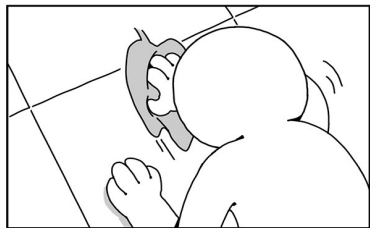
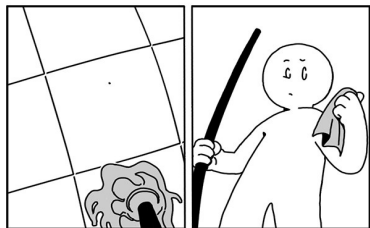


某种现象

细节 编绘/杨羊羊



又到了求职旺季,这些职场资深人士讲的幽默冷段子,或许会让你有所触动:

◎竞争带来最好的产品和最差的人。

——美国商业无线电和电视先驱大卫·沙诺夫

◎一个人最接近完美的时刻,是他填求职履历表的时候。

——加拿大商人、政治家斯坦利·J·兰德尔

◎一切都挺有意思,只要发生在别人身上。

——美国幽默作家威尔·罗杰斯

◎不要为你的产品寻找客户,要为你的客户寻找产品。

——营销大师赛斯·高汀

职场趣言



编制 王瑞生

◎打销售电话时,成功的人提出的问题,比业绩差的同事要多得多。

——销售大师尼尔·雷克汉姆

◎如果你觉得自己太渺小,起不了作用,那你是从没跟蚊子共度

良宵。

——作家贝蒂·里斯

◎一次性解释价格,比永远为质量道歉容易。

——演说家金克拉

◎在绝望和希望之间,最好的桥梁是睡个好觉。

——美国企业家和作家伊莱·约瑟夫·科斯基

◎我讨厌在工作中失去一些东西,比如笔、纸、理智和梦想。

——英国商人沃尔特·白芝浩

◎随着年龄和阅历渐长,我发现在工作中,有六件事是我最喜欢的,那就是发薪水、吃午饭、下班、请假、放假,当然还有退休。

——作家汤姆·戈恩斯

(译/祁萝江)

非常“懂”

某商店招聘售货员,一名年轻人来应聘。老板问:“你懂市斤和公斤吗?”

年轻人说:“当然懂,1公斤等于2市斤。”

老板:“那1公斤等于多少克?”

年轻人秒答:“900克。”

老板笑着说:“回答得不错,你现在就可以上班了。”

更没有8000?”

经理笑道:“年轻人啊,你们太天真了,你们真以为5000后面的数字是工资啊?”

员工们问:“不是工资是什么?”

经理:“那是想象空间!”

高级骗子

接到一个陌生电话,对方开口就说:“您好,恭喜您中了二等奖20万元!”我还没说话,他自己先哈哈大笑,接着又说:“不好意思,我刚开始干这一行,第一次骗人,实在没忍住。”然后就挂了电话。

过了一会儿,他又打了过来:“您好,哈哈……不好意思,我还是没准备好。”说完又挂了电话。

第三次,他打来电话说:“实在

抱歉,刚才打扰了您两次,我向您坦白,我确实是骗子,刚才通知您中奖20万元也是骗您的,不过我们主管许诺我3万元的额度作为诱饵,咱们俩合作分了吧。”

“有这好事?”我问道。

“是的,不过您要先打给我2万元做做样子。”

于是我被骗2万元。

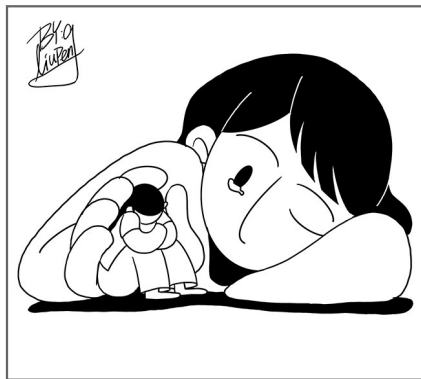
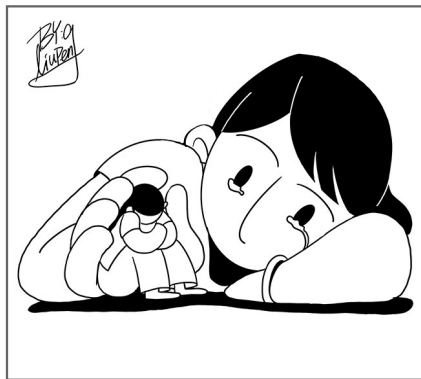
有理有据

有个算命先生自称“赛诸葛”,有人问他:“你有什么本事,竟敢自称‘赛诸葛’?”

算命先生振振有词:“诸葛亮字孔明,鄙人字洞明,请问是孔大还是洞大?”

(辑/丁强)

开心找不同



少对妈妈说难过的事——她帮不上忙,还会因此睡不着觉。

(左边两幅漫画共有5处不同,快来找找看吧!)

画/刘鹏



(← 上期答案)

数独

	2		4					
		4		1	3	2		
1	3		8	5			4	
				2			7	5
6	8			4				
	4			7	6		3	2
		9	2	3		5		
					1		6	

在每个小格子里填入1-9中的数字,使得每个数字在“九宫阵”的每行、每列、每个宫格中均只出现一次。(答案→)

5	2	8	4	9	7	3	1	6
9	7	4	6	1	3	2	5	8
1	3	6	8	5	2	7	4	9
4	9	3	1	2	8	6	7	5
2	1	7	3	6	5	8	9	4
6	8	5	7	4	9	1	2	3
8	4	1	5	7	6	9	3	2
7	6	9	2	3	4	5	8	1
3	5	2	9	8	1	4	6	7